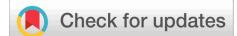




مجلة بحوث الإدارة والاقتصاد، مجلد 2 عدد 5 (2020)، ص 1-20

Management & Economics Research Journal, Vol. 2 No. 5 (2020), pp. 1-20

doi <https://doi.org/10.48100/merj.vi.131>

 Check for updates

العوامل المؤثرة في قبول المستخدمين المحتملين لتطبيق رُكاب للنقل العام في فلسطين: إضاءة من نظرية انتشار الابتكارات ونموذج قبول التكنولوجيا

موسى عجوز^{١*} , أسميل سلهم^٢, أسميل ادعيس^٣

^١دكتوراه، أستاذ مساعد غير متفرغ، جامعة بوليتكنك فلسطين (فلسطين)

 mousa.ajouz@ptuk.edu.ps

^٢بكالوريوس، جامعة بوليتكنك فلسطين (فلسطين)

 aseel.salhab54@gmail.com

^٣بكالوريوس، جامعة بوليت肯ك فلسطين (فلسطين)

 aseelida93@gmail.com

تاريخ الاستلام: 2020-09-21 تاريخ القبول: 2020-10-26 متاح على الخط: 2020-11-14 تاريخ النشر: 2020-12-10

طريقة الاقتباس:

عجوز، م., سلهم، أ., & ادعيس، أ. (2020). العوامل المؤثرة في قبول المستخدمين المحتملين لتطبيق رُكاب للنقل العام في فلسطين: إضاءة من نظرية انتشار الابتكارات ونموذج قبول التكنولوجيا. مجلة بحوث الإدارة والاقتصاد، 2(5)، 1-20.

<https://doi.org/10.48100/merj.vi.131>.

ملخص:

هدفت هذه الدراسة إلى التحقيق في العوامل المؤثرة في قبول المستخدمين المحتملين لتطبيق "رُكاب" للسيارات العمومية في فلسطين.

اعتمدت هذه الدراسة على المنهج الكمي من خلال 116 استبانة الكترونية تم بناؤها وفقاً لنظرية انتشار الابتكارات ونموذج قبول التكنولوجيا. حيث تم جمع البيانات بالاستناد على أسلوب العينة الغرضية. بينما تم تحليل البيانات بالاعتماد على نمذجة المعادلات البنائية بالمربعات الصغرى الجزئية باستخدام برنامج Smart-PLS.

أظهرت النتائج أن نموذج الدراسة المقترن ساعد في تفسير ما نسبته 66.3 في المئة من البيانات في النوايا الفعلية للمستخدمين المحتملين تجاه تبني تطبيق "رُكاب". حيث أثبتت النتائج بأن هناك علاقة ارتباط بين المزايا النسبية، والملاعمة، والصعوبة، والملاحظة وبين فوائد استخدام. وأظهرت النتائج أن المزايا النسبية، والصعوبة، والملاحظة كانت ذات دلالة إحصائية في التأثير على سهولة الاستخدام، ولم تثبت النتائج أن الملاعمة كانت ذات تأثير على سهولة الاستخدام. وأثبتت النتائج بأن هناك علاقة ارتباط بين فوائد استخدام تطبيق "رُكاب" وسهولته وبين النوايا السلوكية. وأظهرت النتائج أن النوايا السلوكية كانت ذات تأثير قوي على النية الفعلية لاستخدام تطبيق

*المؤلف المراسل: الايميل [✉ mousa.ajouz@ptuk.edu.ps]

"رُكاب". بالإضافة إلى ذلك، وجدت الدراسة أن قرابة 74.59 بالمئة من المستجيبين على استعداد لاستخدام تطبيق "رُكاب" في المستقبل.

يستمد هذا البحث أصلاته من كونه يستكشف بطريقة تجريبية العوامل المؤثرة في قبول المستخدمين المحتملين لتطبيق "رُكاب" للسيارات العمومية في فلسطين. والتي يظهر عدم تناولها في الأدبيات السابقة. الأمر الذي يعتبر إضافة للأدبيات العلمية ويفيد مجتمع الأعمال وصناعة السياسات.

الكلمات المفتاحية: النقل العام، تطبيق رُكاب، قبول المستخدمين، نظرية انتشار الابتكارات، نموذج قبول التكنولوجيا.

تصنيف جال: R4، N75 .O33

1. مقدمة

ساعدت التطورات في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات على ظهور العديد من التقنيات الجديدة القائمة على الانترنت، كما فتحت هذه التطورات الفرصة أمام نماذج جديدة من الأعمال لم تكن لتنجح لو لا هذه التطورات. ولم يكن قطاع النقل العام بعيداً عن هذه التطورات، حيث بدأ هو الآخر يستفيد من التحولات الرقمية الأمر الذي ثرجم إلى إدماج قطاع النقل العام مع القطاع التكنولوجي والذي يمكن تعريفه بتكنولوجيا النقل العام، والمتمثل في ظهور العديد من الابتكارات الريادية مثل تطبيقات السيارات العمومية (Wan et al., 2016). حيث شكلت هذه التطبيقات منعطفاً جديداً في قطاع النقل العام، والتي سمحت لجميع الأفراد الذين يمتلكون سيارات خاصة العمل ضمن قطاع النقل العام والذي عُرف لاحقاً باسم الاقتصاد التشاركي (Min et al., 2019). ومن أبرز الأمثلة على الاقتصاد التشاركي في قطاع النقل العام تطبيق Uber الذي بدأت أعماله عام 2009، ليحقق انتشاراً وصل إلى أكثر من 10 آلاف مدينة وعدد مستخدمين يقدر بحوالي 75 مليون حول العالم، وبعائد سنوي يصل إلى قرابة 14.1 مليار دولار، ولديه أكبر أسطول من السيارات يقدر بحوالي ثلاثة ملايين سيارة دون أن يمتلك بشكل مباشر سيارة واحدة، كل ذلك من خلال تطبيق إلكتروني على الهاتف الذكي (Statista, 2020). وتنتج هذه التطبيقات للأفراد الحصول على وسيلة نقل من خلال بعض خطوات فقط على هواتفهم الذكية، وهذه الخطوات يمكن تطبيقها بكل سهولة. إن النجاح الذي حققه شركة أوبر شجع على ظهور العديد من المنافسين والشركات الراغبة في دخول قطاع النقل العام من خلال تطبيقات الهواتف الذكية.

في فلسطين الحالة ليست مختلفة كثيراً، إلا أن الحكومة الفلسطينية حظرت مثل هذه التطبيقات خصوصاً تطبيق أوبر من ممارسة أعماله في فلسطين، وذلك بسبب الضرر الذي تسبب فيه لأصحاب السيارات العمومية. حيث إن تطبيق أوبر يتطلب فقط أن تمتلك سيارة دون الدخول في تعقيدات التراخيص والمتطلبات القانونية والضرورية التي تخضع لها السيارات العمومية، مما يشكل منافسة حقيقة أمام السيارات العمومية. وعلى الرغم من ذلك، ظهرت في فلسطين تطبيقات مشابهة، ولكن يسمح لأصحاب السيارات العمومية فقط المشاركة فيها، وذلك لتوفير خدمة النقل العام من خلال التطبيقات مع مراعاة الضوابط القانونية لذلك مثل تطبيق "رُكاب".

يتيح تطبيق "رُكاب" والذي طُرحت للمستخدمين عام 2018 للأفراد الحصول على سيارة عمومية قريبة من موقعه، حيث يُدرج المستخدم موقعه للتطبيق أو يتم معرفته من خلال نظام تحديد الموضع العالمي (GPS). ويسهل تطبيق "رُكاب" على الأفراد الحصول على سيارة عمومية دون الحاجة لانتظار في الطريق العام للبحث عن سيارة، خصوصاً في أوقات الذروة. بالإضافة إلى ذلك، توفر السيارات في هذا التطبيق على مدار الساعة وفي جميع أيام الأسبوع، الأمر الذي يتيح للأفراد إقالة سيارات الأجرة في أوقات متأخرة والتي في العادة تتقطع فيها المواصلات خصوصاً في حالة فلسطين.

تقدّم سيارات الأجرة بشكل عام خدمة مهتمة للجمهور متمثلة في توفير النقل الشخصي ضمن نظام المواصلات العامة، إلا أن هذه الخدمة ما زالت تعاني من تباينات كبيرة بين عرض سيارات الأجرة والطلب عليها (Shen et al., 2015). بعبارات أخرى، مع الصعب توافق رغبات المسافرين مع مُقدمي خدمة سيارات الأجرة، حيث يواجه المسافرين مجموعة من التحدّيات في إقالة السيارة العمومية مثل أن يتم اصطدامهم في الوقت المحدد. بالإضافة إلى إهار وقت وجهد سيارات الأجرة في الحصول على عملاء من خلال استمرارهم في الدوران في الطرق العامة أو اكتظاظهم في أماكن معينة دون الأخرى مثل مراكز المدن. ولذلك تم تطوير تطبيقات النقل العمومية باعتبارها جسر لتوفيق رغبات المسافرين مع مُقدمي خدمة سيارات الأجرة (Shen et al., 2015).

وعلى الرغم من الانتشار الواسع لتطبيقات السيارات العمومية، وتحول الأفراد التدريجي بشكل متزايد نحو هذه التطبيقات، وال الحاجة الحقيقة لهذه التطبيقات، إضافة إلى مزاياها المتعددة إلا أن استخدامها بين الفلسطينيين ما زال ضمن حدوده الدنيا، والذي يقدر بأقل من واحد في المئة من إجمالي عدد السكان. ولم تلق هذه التطبيقات عموماً أو تطبيق "رُكاب" خصوصاً الانتشار الواسع الذي حققه حول العالم، مع أن عدد مستخدمي الهواتف الذكية في فلسطين يقدر بحوالي 86 في المئة من إجمالي عدد السكان وأيضاً ظهر العديد من المعيقات في الطريقة التقليدية للحصول على سيارات الأجرة مثل الانتظار في الطريق العام لفترات طويلة، وتعرض الركاب لمضايقات من قبل السائقين، والتعرض للاحتيال والاستغلال فيما يتعلق بتكلفة الرحلة، وعدم ملائمة بعض السيارات للنقل العام. لذلك تهدف هذه الدراسة إلى التحقيق في العوامل المؤثرة في تبني المستخدمين المحتملين لتطبيق "رُكاب" للسيارات العمومية في فلسطين، والتحقيق في نسبة الأفراد الذين لديهم استعداد لاستخدام هذه التطبيقات، وذلك لتوفير فهم أعمق للاختلافات في معدلات استخدام هذه التطبيقات.

تم تقسيم هذا البحث إلى خمسة أقسام: حيث بدأ بعرض المقدمة ومشكلة الدراسة، ثم تناول الدراسات السابقة والإطار النظري المعتمد في الدراسة، تلاها مناقشة المنهجية المتبعة في الدراسة. إما في القسم الذي يليه فتناول عرض النتائج والمناقشات التي توصلت لها هذه الدراسة، واختتم البحث بخلاصة وعرض لأبرز التوصيات للأبحاث المستقبلية.

2. الدراسات السابقة والإطار النظري

1.2 الدراسات السابقة

على الرغم من الانتشار الواسع لتطبيقات الهواتف النقالة عموماً وتطبيقات سيارات النقل العام خصوصاً، إلا أن الأطر البحثية والدراسات السابقة لم تعط هذه التطبيقات الاهتمام اللازم لها، وظلّ الجهد البحثي في هذا المجال محدوداً إلى حد ما. على سبيل المثال، Harding et al., (2016) تتلّو التغييرات التي شكلها ظهور تطبيقات سيارات النقل العام على قطاع النقل العام التقليدي، بينما تناول Xiong & Zhao, (2016) الآثار السلبية المحتملة لتطبيقات سيارات النقل العام على أداء سائقي المركبات العمومية. وعلى الرغم من أهمية هذه الدراسات، إلا أنها لم تركز على دراسة وجهات نظر المستخدمين المحتملين والتعرّف على آرائهم تجاه هذه التطبيقات، بل كانت عامة من جانب أو ترتكز على السائقين من جانب آخر.

وفي سياق مختلف، تناول (Weng et al., 2017) خدمات استمرار الأفراد في استخدام حجز سيارات الأجرة من خلال التطبيقات في ماليزيا وذلك بالاعتماد على نظرية استمرارية الاستخدام للتكنولوجيا (Technology Continuance Theory)، بينما اعتمد Suhud et al., (2019) على نموذج قبول التكنولوجيا في دراسة العوامل المؤثرة في استخدام تطبيق Ojek في إندونيسيا، حيث يعتبر تطبيق Ojek وسيلة نقل باستخدام الدراجات النارية، الأمر الذي يمكن العمالء من استخدام الدراجات النارية في التنقل خصوصاً في ظل الازدحام الشديد الذي تعانيه البلاد.

وتنظر الدراسات السابقة تركيزها على تطبيقات معروفة مثل تطبيق Uber حيث ناقش (2016) Wan et al., العوامل المؤثرة في تفضيل العملاء استخدام تطبيق Uber بدلًا من سيارات الأجرة التقليدية خلال سفرهم وذلك بالاعتماد على نموذج قبول التكنولوجيا. وفي نفس السياق، تناول (2019) Min et al., العوامل المؤثرة في تبني المستهلكين لتطبيق Uber في الولايات المتحدة وذلك من خلال الدمج بين نظريتي انتشار الابتكارات وقبول التكنولوجيا. بينما اعتمد (2019) Justitia et al., على مؤشر رضا العملاء وتحليل الأداء في تحليل رضا المستخدمين حول تطبيقات سيارات الأجرة بشكل عام في إندونيسيا مثل (Grab, Uber, Go-Car, and My Bluebird)، حيث أظهرت النتائج أن مستوى رضا العملاء بلغ قرابة 76.11 في المئة، الأمر الذي يندرج وفقاً للنتائج ضمن فئة "أسباب الفلق"، والذي يعبر عن أن أداء النظام لا يلبي توقعات المستخدمين.

وتنظر الدراسات السابقة أن العديد منها تناول وجهات نظر المستخدمين حول تطبيقات سيارات النقل العام المختلفة وفي دول عدّة، إلا أنها لم تتناول تطبيق "ركاب" كموضوع للدراسة. حيث تختلف المزايا التي تقدمها هذه التطبيقات، والتجربة التي يمكن أن يمر بها المستخدمون لهذه التطبيقات، لذلك من المهم دراسة تجربة مستخدمي تطبيق "ركاب" في فلسطين، لفهم أوسع وأشمل للعوامل التي تساهم في التأثير على النية المستقبلية لاستخدامه من خلال وجهة نظر الأفراد.

2.2 تطوير الفرضيات والإطار النظري

من بين النظريات المتعددة التي تهتم في دراسة العوامل المؤثرة في قبول أو استخدام المنتجات الجديدة بشكل عام والتكنولوجيا بشكل خاص، ستتبّنى هذه الدراسة منهجية تجمع ما بين نظرية انتشار الابتكارات (Davis, 1989) (Technology Acceptance Model)، ونظرية قبول التكنولوجيا (Rogers, 2003) (Innovation Diffusion Theory). يعود السبب وراء الاعتماد على هذه المنهجية في أنها تساعد في تحقيق هدف الدراسة، حيث يعتبر تطبيق "ركاب" من الابتكارات الجديدة في عالم المواصلات العامة خصوصاً في فلسطين، حيث تساعدها نظرية انتشار الابتكارات في فهم الخصائص المميزة والمحددة لهذا الابتكار، وتتساعدنا في فهم توجهات المستخدمين المحتملين في طريقة تعاطيهم مع تطبيق ركاب. من جانب آخر، يعتبر تطبيق ركاب من التطبيقات التكنولوجية؛ الأمر الذي يتطلب مراعاة الجوانب التكنولوجية في هذا التطبيق وذلك بالاعتماد على نظرية قبول التكنولوجيا.

2.2.2 نموذج قبول التكنولوجيا

يعتبر نموذج قبول التكنولوجيا من النماذج الأكثر تأثيراً والأوسع انتشاراً في فهم ودراسة سلوك الأفراد نحو قبول تكنولوجيا المعلومات ومنتجاتها المختلفة (Lee et al., 2011). بعبارة أخرى، يساعد نموذج قبول التكنولوجيا في فهم سلوك الأفراد نحو المنتجات التكنولوجية وذلك من خلال سهولة استخدام لهذه المنتجات وفوائد استخدامها (Taylor & Todd, 1995; Venkatesh & Davis, 2000).

ووفقاً لنموذج قبول التكنولوجيا، فإن النموذج يحتوي على أربعة متغيرات، حيث فوائد الاستخدام وسهولة الاستخدام هي متغيرات خارجية (مستقلة)، بينما النوايا السلوكية والنية الفعلية لل باستخدام هي متغيرات داخلية (تابعة) (Min et al., 2019). ويمكن تعريف فوائد الاستخدام بأنها الدرجة التي يعتقد فيها الفرد بأن استخدام التكنولوجيا يمكن أن يعزز ويحسن من أدائه لأعماله، بينما تشير سهولة الاستخدام إلى الدرجة التي يعتقد فيها الفرد أن استخدام التكنولوجيا سهلاً ولا يتطلب أي جهد أو معاناة (Van der Heijden, 2003). من جانب آخر، تشير النوايا السلوكية إلى السلوك المخطط له من الفرد ويتم توقعه من خلال سهولة الاستخدام وفوائد الاستخدام، وتؤدي النوايا السلوكية إلى الاستخدام الفعلي وتتساعد في تبني المنتج التكنولوجي قيد الدراسة (Wang et al.,

(2012). أما الاستخدام الفعلي فيشير إلى الممارسة الفعلية لاستخدام التكنولوجيا لدى الفرد ويتم التنبؤ به من خلال النية السلوكية (2019; Min et al., 2016; J. Kim, 2016). بناءً على ذلك تفترض الدراسة التالي:

H_1 : النوايا السلوكية لها أثر إيجابي على الاستخدام الفعلي لتطبيق "رُكاب".

H_2 : فوائد الاستخدام لها أثر إيجابي على النوايا السلوكية لاستخدام تطبيق "رُكاب".

H_3 : سهولة الاستخدام لها أثر إيجابي على النوايا السلوكية لاستخدام تطبيق "رُكاب".

وعلى الرغم من الانتشار الواسع لنموذج قبول التكنولوجيا إلا أنه كان عرضة لانتقادات الباحثين، حيث اقتصر النموذج على متغيرين خارجين فقط في التنبؤ بقبول الأفراد أو رفضهم لمنتج معين يؤدي إلى قصور في فهم العوامل المؤثرة في قبول وتبني هذا المنتج (Min et al., 2019). لذلك ستحاول هذه الدراسة دمج نموذج قبول التكنولوجيا مع نظرية انتشار الابتكارات للحصول على فهم أوضح للعوامل المؤثرة في تبني المستخدمين المحتملين لتطبيق "رُكاب".

2.2.2 نظرية انتشار الابتكارات

بسبب القصور الذي يعني منه نموذج قبول التكنولوجيا، أوصت العديد من الدراسات بدمج النموذج مع نظريات أخرى مثل نظرية انتشار الابتكارات، وذلك لتحقيق فهم أوسع وزيادة القوة الاستكشافية للعوامل المؤثرة في قبول المنتجات التكنولوجية (Hardgrave et al., 2003; Lee et al., 2011; Legris et al., 2003) و يمكن اعتبار نظرية انتشار الابتكارات على أنها نظرية اجتماعية ونفسية تهدف إلى المساعدة في التنبؤ بكيفية اتخاذ الأفراد قرارهم في تبني ابتكار جديد أو فكرة تقنية جديدة، حيث تسعى النظرية إلى شرح كيفية انتشار الأفكار والتقييمات الجديدة، وسبب هذا الانتشار ومعدلاته من خلال فهم أنماط الأفراد في تبني هذه المنتجات (Rogers, 2003). ويعتمد نموذج انتشار الابتكارات على خمس بنى أساسية للتتبؤ بسلوك المستخدمين وهي المزايا النسبية، والملاعة، والصعوبة، والملاحظة، وإمكانية التجربة (Rogers, 2003). ولتحقيق غرض الدراسة، سيتم الاعتماد على كافة البنى باستثناء القابلية للتجربة حيث أن التطبيق متاح للتحميل ومتوفّر، وبالتالي لا يوجد حاجة لدراسة تأثير طرح التطبيق للتجربة قبل بدء مرحلة التشغيل الكامل.

1.2.2.2 المزايا النسبية

يقصد بالالمزايا النسبية مدى الفائدة التي تعود على المستخدم المحتمل الذي يتبنى الابتكار الجديد أو الفكرة الجديدة. بعبارة أخرى، مدى إدراك المستخدم المحتمل لفوائد - سواء اقتصادية أو اجتماعية- التي سيحصل عليها عبر تبنيه لهذا المنتج (Rogers, 2003). ومن الواضح أن تطبيق "رُكاب" يساعد المستخدمين في استخدام وسائل النقل العمومي بطريقة أكثر كفاءة وفعالية، حيث يمكن طلب سيارة أجرة في أي وقت وأي مكان دون الحاجة إلى البحث عنها بطريقة تقليدية، الأمر الذي يوفر الوقت والجهد وبطريقة مضمونة (رُكاب، 2020). لذلك من الواضح أن المزايا التي يوفرها تطبيق "رُكاب" للمستخدمين قد يعزز من عملية تبنيه. من جانب آخر تشير الدراسات السابقة إلى أن وضوح المزايا النسبية لأي فكرة أو اختراع جديد قد تعزز من عملية تبنيه، الأمر الذي يقود إلى فوائد وسهولة استخدام الأفكار الجديدة، حيث يؤكّد كل من (Lee et al., 2011) و (Min et al., 2019) إلى أن المزايا النسبية يمكنها التنبؤ بسهولة الاستخدام وفوائد للأفكار الجديدة. لذلك تفترض الدراسة التالي:

H_4 : المزايا النسبية لاستخدام تطبيق "رُكاب" لها أثر إيجابي على فوائد استخدام التطبيق.

H_5 : المزايا النسبية لاستخدام تطبيق "رُكاب" لها أثر إيجابي على سهولة استخدام التطبيق.

2.2.2.2 الملاعة

تشير الملاعة إلى الكيفية التي ينظر فيها إلى الفكرة الجديدة أو الاختراع على أنه متسق وملائم للقيم والمعتقدات والعادات والخبرات الحالية والسابقة للمستخدمين المحتملين (Rogers,

(2003) أي كلما أدرك المستخدم المحتمل أن هذه الابتكارات تتفق مع قيمه وخبراته السابقة كلما زادت سرعة انتشارها وقبولها بين الأفراد. ويُنظر إلى تطبيق "رُكاب" على أنه متوافق إلى حد ما مع القيم والمعتقدات الاجتماعية والثقافية لنمط الحياة للجبل الحالي. حيث تنتشر الهواتف الذكية بين المستخدمين والتي تبلغ حوالي ستة وثمانين بالمئة بين المواطنين الفلسطينيين، بالإضافة إلى تزايد الإقبال على الخدمات الإلكترونية مثل خدمات الدفع عبر الجوال وخدمات التجارة الإلكترونية، لذلك من الواضح أن تطبيق "رُكاب" يسير في فلك التحولات التكنولوجية التي شهدتها الآن. من جانب آخر، تساعد الملاعنة للخبرات والمهارات الحالية والسابقة على سهولة التعامل وفهم الابتكارات المماثلة مثل تطبيق "رُكاب". حيث وجدت العديد من الدراسات السابقة إلى وجود علاقة إيجابية بين الملاعنة وتبني الأفراد للتقنيات الحديثة (Ajouz et al., 2020; Zhang et al., 2008). بالإضافة إلى ذلك وجدت دراسات أخرى بواسطة (Hardgrave et al., 2019; Min et al., 2003) إلى وجود علاقة إيجابية بين الملاعنة وسهولة الاستخدام وفوائده، لذلك تفترض الدراسة التالية:

H₆: الملاعنة لاستخدام تطبيق "رُكاب" لها أثر إيجابي على فوائد استخدام التطبيق.

H₇: الملاعنة لاستخدام تطبيق "رُكاب" لها أثر إيجابي على سهولة استخدام التطبيق.

3.2.2.2 الصعوبة

يقصد بالصعوبة أو درجة التعقيد إلى المدى الذي يمكن اعتبار الابتكار الجديد صعب الفهم والاستخدام إلى حد ما (Rogers, 2003). أي مدى إدراك المستخدمين المحتملين للابتكار أو الفكرة الجديدة على أنها سهلة الفهم والاستخدام، وتختلف الابتكارات في مدى سهولة فهمها والتعامل معها، فكلما كانت الفكرة سهلة التعامل والفهم كلما زادت سرعة انتشارها (Ajouz et al., 2020). ويمكن اعتبار تطبيق "رُكاب" أنه سهل الاستخدام حيث يستطيع المستخدمون الحصول على وسيلة نقل بضغطنة إيهام؛ الأمر الذي يوفر الوقت والجهد، وبإمكانه أيضاً دفع الاجرة بشكل نقدي أو عن طريق تطبيقات الدفع الإلكتروني. وعلى الرغم من ذلك، ما يزال البعض يرى أن هناك صعوبة في التعامل مع تطبيقات الهاتف الذكي بشكل عام خصوصاً إذا ما تعلق الأمر بعمليات المدفوعات الإلكترونية والتي ما زال انتشارها محدوداً في فلسطين.

قد يُنظر في بعض الأحيان إلى أن الصعوبة وسهولة الاستخدام هما وجهان لعملة واحدة، ولكن في هذا البحث تم تضمين الصعوبة لدراسة الجوانب الوظيفية لتطبيق "رُكاب" كأحد المتغيرات المستقلة، في حين تم إضافة سهولة الاستخدام لهم كيفية إدراك المستخدمين المحتملين لفكرة استخدام تطبيق "رُكاب". حيث تشير الدراسات السابقة إلى أن هناك علاقة سلبية بين درجة التعقيد وإدراك المستخدمين المحتملين لسهولة استخدام فوائد استخدام الخاصة بـ تطبيق "رُكاب" (Hasan, 2007; Lee et al., 2011).

H₈: صعوبة استخدام تطبيق "رُكاب" لها أثر سلبي على فوائد استخدام التطبيق.

H₉: صعوبة استخدام تطبيق "رُكاب" لها أثر سلبي على سهولة استخدام التطبيق.

4.2.2.2 الملاحظة

يمكن تعريف القابلية للملاحظة بأنها الدرجة التي يمكن فيها للابتكار أن يكون مرئياً للمجتمع ويمكن بسهولة ملاحظة فوائده وتبادل الأفراد في المجتمع هذه الفوائد فيما بينهم (Rogers, 2003). بعض المنتجات أو الاختراعات سهلة الملاحظة للمجتمع، والبعض الآخر يوصف بأنه مغد وبالتالي لا يمكن لعامة المستخدمين وصفها أو توضيح فوائدها، وبالتالي ستكون بحاجة إلى فترات أطول ليتم ملاحظتها في المجتمع (Ajouz et al., 2020). يمكن اعتبار تطبيقات الهاتف الذكي بشكل عام وتطبيق "رُكاب" بشكل خاص من المنتجات التي يمكن ملاحظة فوائدها بسهولة مقارنة بمنتجات ميكانيكية معقدة أو أنظمة تشغيل متقدمة. حيث العناصر المهمة للمستخدمين واضحة

سواء كيفية الحصول على سيارة أجرة وتتبع الطريق ومعلومات السائق، حتى انتهاء الرحلة ودفع المبلغ. لذلك يوفر التطبيق الوقت والجهد على المستخدمين، الأمر الذي يساعدهم على ملاحظة المنافع التي حصلوا عليها لقاء استخدامهم لتطبيق "ركاب". ووفقاً للأساس النظري، كلما زادت قدرة المستخدمين على ملاحظة فوائد وسهولة استخدام المنتج كلما زادت نسبة تبنيهم لهذا المنتج (Lee et al., 2011). لذلك تفترض الدراسة التالية:

H_{10} : قابلية الملاحظة لاستخدام تطبيق "ركاب" لها أثر إيجابي على فوائد استخدام التطبيق.

H_{11} : قابلية الملاحظة لاستخدام تطبيق "ركاب" لها أثر إيجابي على سهولة استخدام التطبيق.

3. المنهجية

من بين مناهج البحث العلمي المعتمدة، تبنت هذه الدراسة المنهج الكمي لتحقيق هدف الدراسة. حيث يمكن هذا المنهج الباحث من تحديد العوامل المؤثرة في قبول المستخدمين المحتملين لتطبيق "ركاب" للنقل العام.

1.3 أداة الدراسة (الاستبانة)

بعد مراجعة متعمقة للدراسات والأدبيات السابقة حول نظرية انتشار الابتكارات ونموذج قبول التكنولوجيا، تم تطوير استبانة الدراسة بما يحقق الصدق والثبات في هذه الدراسة. حيث تكونت الاستبانة من قسمين أساسيين، الأول تناول المعلومات الديمغرافية للعينة، بينما القسم الثاني تناول متغيرات الدراسة الثمانية والتي تم قياسها من خلال 37 فقرة. وأشتملت الاستبانة على أسئلة تم تبنيها من دراسات سابقة وأسئلة تم تعديليها لتتوافق مع هدف الدراسة. حيث تم بناء خمس فقرات لقياس المزايا النسبية (Min et al., 2019; Moore & Benbasat, 1991)، وأربع فقرات لقياس الملاعة (Ajouz et al., 2020; Min et al., 2019) (Ajouz et al., 2020)، وخمس فقرات لقياس الصعوبة (Ajouz et al., 2020; Min et al., 2019). بالإضافة إلى ذلك، تم بناء خمس فقرات لقياس فوائد الاستخدام لتطبيق (C. Kim et al., 2010; Min et al., 2019) (J. Kim, 2016; Min et al., 2019)، وأربع فقرات لقياس النوايا السلوكية (Min et al., 2019; Taylor & Todd, 2019) (Bian & Moutinho, 2011; Cook 1995)، وأخيراً أربع فقرات لقياس النية الفعلية للاستخدام (Fairweather, 2007; Im & Ha, 2011; Karahanna et al., 1999); الدراسة تم الاعتماد على نظام يكرر الخماسي، حيث طلب من المبحوثين الإجابة عن كل فقرة من فقرات الدراسة حسب هذا المقياس إلى موافق بشدة، موافق، محайд، غير موافق، وغير موافق بشدة.

2.3 العينة وطرق جمع البيانات

استهدفت الدراسة الحالية المستخدمين المحتملين لتطبيق "ركاب" وهم الأفراد الذين يملكون هاتفاً ذكياً في فلسطين. حيث تم جمع البيانات بأسلوب العينة الغرضية وذلك ضمن شرط أن المستجيب يملك هاتفاً ذكياً، وألا يقل عمره عن 18 عاماً؛ وذلك للحصول على معلومات ذات قيمة للبحث.

من جانب آخر، تحديد حجم العينة المناسب من القضايا المهمة والحساسة في البحث، حيث الفشل في تحديد العدد المناسب قد لا يحقق أهداف الدراسة. ومن بين المناهج المختلفة في تحديد حجم العينة اعتمدت الدراسة الحالية على منهجية G*Power، خصوصاً أنها تلائم طبيعة البحث الاستكشافي، حيث هناك ضعف واضح في الدراسات السابقة التي تناولت هذه القضية من وجهة نظر المجتمع الفلسطيني. لذلك، حسب الإطار النظري المقترن في هذه الدراسة ولتحقيق قوة

إحصائية بنسبة 80 بالمائة، وللوصول إلى معامل R^2 الذي لا يقل عن 0.25 (مع احتمال خطأ بنسبة 5 في المئة) حسب طريقة المربعات الصغرى، ينصح (2016) Hair et al., بالاعتماد على عينة يقدر حجمها بقرابة 95 استجابة (Cohen, 1992). لذلك، يعتبر الحد الأدنى المطلوب هو 95 استجابة في حال تم استخدام أسلوب المربعات الصغرى في التحليل.

للوصول إلى عينة الدراسة، تم الاعتماد على نظام الاستبيانات الالكترونية خصوصاً في حالة الإغلاق التي شهدتها الأرضي الفلسطينية بسبب انتشار فايروس كورونا، وذلك من خلال توزيعها على وسائل التواصل الاجتماعي ومجموعات الطلبة في الجامعات الفلسطينية المختلفة، وذلك من تاريخ 16 يوليو حتى 28 أغسطس 2020. وفي نهاية المطاف حصل الباحثون على قرابة 116 استجابة صالحة للتحليل.

3.3 الخصائص الديمografية للعينة

أظهرت الخصائص الديمografية للعينة أن غالبية أفراد العينة (66.4%) لم يستخدمو تطبيق "ركاب" من قبل، في حين أن 33.6% فقط استخدمو التطبيق. هذا إن دل على شيء فإنه يدل على أهمية الدراسة حيث أن غالبية أفراد المجتمع المبحوث ما زالوا عازفين عن استخدامه؛ الأمر الذي يتطلب دراسة العوامل المؤثرة في قرارهم نحو الاستخدام. وتشير النتائج إلى أن 87.1% من أفراد العينة كانوا من الإناث، في حين أن 12.9% من أفراد العينة كانوا من الذكور.

أما بالنسبة لمتغير العمر فيلاحظ أن توزيع حجم العينة كان غالبيته ما بين 18 إلى 24 سنة (87.9%)، وهي فئة الشباب والذين لديهم درجات أعلى في قبول التكنولوجيا مقارنة مع نظرائهم من الفئات العمرية الأخرى، في حين أن 9.5% من أفراد العينة كانت أعمارهم تتراوح بين 25 و39 عاماً، وقرابة 2.6% فقط هم أكبر من 40 سنة. أما بالنسبة للمؤهل العلمي فإن الغالبية العظمى من أفراد العينة من حملة درجة البكالوريوس (84.5%) في حين أن 6.9% من أفراد العينة من حملة شهادة الدبلوم، و4.3% يحملون درجة الماجستير والدكتوراه. ويلاحظ أن توزيع العينة حسب المهنة كان متنوعاً إلى حد ما حيث 66.4% من المستجيبين هم من فئة الطلاب، بينما 12.1% يعملون في القطاع الخاص، وقرابة 5.2% يعملون في القطاع العام، في حين أن قرابة 7.8% يعملون في حساباته الخاص، والباقي (8.6%) ما يزال يبحث عن فرصه. بالإضافة إلى ذلك، يلاحظ أن غالبية أفراد العينة (84.5%) كان دخلهم أقل من 1000 دولار شهرياً، مما يظهر ملاءمة العينة لهدف الدراسة، حيث أن هذه الفئة هي أكثر الفئات حاجة إلى توفير وسائل مواصلات عامة سهلة ومرحة وتلبى احتياجاتهم.

4. النتائج والمناقشات

4.1 التحليل العاملي التوكيدiy

يتم إجراء التحليل العاملي التوكيدي لتقييم مدى ملاءمة وجودة النموذج المقترن لقياس العوامل المؤثرة في قبول المستخدمين المحتملين لتطبيقات السيارات العمومية "ركاب" في فلسطين. ومن أجل تقييم النموذج حسب اتباع أفضل الممارسات في نمذجة المعادلات البنائية بطريقة المربعات الصغرى الجزئية فيجب تقييم تركيبة العوامل من خلال تشبعات فقرات الدراسة (Factor loading)، والاتساق الداخلي وصلاحية التقارب وصلاحية التمايز وذلك حسب ما أشار اليه Hair et al., (2016). لذلك سيتم إجراء التحليل العاملي التوكيدي على 116 استجابة صالحة تم جمعها.

تشير بنية العوامل إلى الترابط بين المتغيرات التي تم اختبارها، مستندًا في ذلك إلى معامل الارتباط بين كل متغير وغيره من المتغيرات الأخرى، ويجب أن لا تقل درجة الارتباط عن 0.70 لكل فقرة من فقرات الاستبانة، حيث تم استبعاد الفقرات ذات التشبع أو الارتباط المنخفض، ووفقاً لنتيجة تركيبة العوامل لفقرات الدراسة فقد تم استثناء فقرتين فقط من نموذج الدراسة كون التشبعات الخاصة بها أقل من القيمة الموصى بها وهما (AT1 و CX1)، بينما أظهرت باقي الفقرات معاملًا

ارتباطياً أعلى من 0.70 حيث تراوحت نتائج الارتباط للفقرات بين 0.713 و 0.931 مما يظهر جودة تركيب العوامل (أنظر ملحق أ). بالإضافة إلى ذلك، تم تقييم ثبات أداة الدراسة وذلك من خلال حساب معامل ألفا كرونباخ (Cronbach's alpha) ومعامل الثبات المركب (Composite Reliability)، حيث تظهر النتائج في الجدول رقم 1 أن جميع العوامل تتمتع بدرجة عالية من الثبات وفقاً لمعيار (Straub 1989)، حيث تراوحت نتائج معامل ألفا كرونباخ بين 0.836 و 0.941، بينما تراوحت نتائج معامل الثبات المركببين 0.884 و 0.958.

جدول 1: صدق وصلاحية وثبات أداة الدراسة

المتغيرات	فوانيد الاستخدام	سهولة استخدام	النية الفعلية للاستخدام	الملاحظة	الملاعمة	المزايا النسبية	الصعوبة	السلوك
متعدد التباين المفسر	ألفا كرونباخ	الموثوقية المركبة	متعدد التباين المفسر					
0.814	0.946	0.924						
0.717	0.910	0.867						
0.604	0.884	0.836						
0.674	0.892	0.837						
0.708	0.924	0.897						
0.850	0.958	0.941						
0.799	0.941	0.916						
0.759	0.940	0.921						

المصدر: من إعداد الباحثين بالاعتماد على نتائج التحليل الإحصائي

من جانب آخر، تشير صلاحية التقارب إلى المدى الذي ترتبط به العوامل الداخلية بشكل إيجابي مع التدابير البديلة لنفس البناء، أي مع بعضها البعض، بعبارة أخرى، يعتمد الصدق التقاربي على اختبار ارتباطات المؤشرات مع العامل المماثل لها، حيث ينظر الباحثون إلى صلاحية التقارب عن طريق احتساب قيم متعدد التباين المفسر (Average Variance Extracted) بحيث لا تقل قيمتها عن (0.5) وفقاً لمعيار (2016) Hair et al.,. وكما يظهر في الجدول 1 فإن جميع عوامل الدراسة حصلت على قيم تراوحت بين 0.604 و 0.850، مما يؤكد على أن أداة الدراسة حققت الصدق التقاربي.

أما صدق التمييز (Discriminant Validity) والذي يمثل قدرة فقرات الدراسة على تمييز العامل (المتغير) الذي تنتهي إليه عن باقي العوامل المكونة للنموذج. أي أن المتغير يجب أن يتقاسم أكبر نسبة من التباين مع مؤشراته مقارنة بالتباعينات التي يمكن أن يتقاسمها مع باقي مؤشرات النموذج. ومن أجل التأكيد من صدق التمييز اتبعت الدراسة الحالية ثلاثة معايير وفقاً لتصنيفات Hair (2019, 2016, et al.,)، الأولى مصفوفة التقاطع، الثاني معيار Formal-Larcker criterion Heterotrait - HTMT (1981)، والثالث ظهر مؤخراً وهو تحليل السمة المغایرة أو السمة الأحادية (-). تظهر نتائج مصفوفة التقاطع أن جميع قيم الارتباطات لفقرات الدراسة كانت الأعلى بين نظيراتها وبالتالي تحقق صدق التمييز وفق معيار مصفوفة التمييز (أنظر ملحق ب). بالإضافة إلى ذلك، أظهرت النتائج إلى أن جميع ارتباطات العوامل كانت أقل من الجذر التربيعي لمتوسط التباين المفسر (AVE)، والأعلى بين نظيراتها مما يحقق صدق التمييز وفق معيار 1981 Formal-Larcker criterion (أنظر ملحق ج). من جانب آخر، تظهر نتائج تحليل السمة المغایرة أن جميع متغيرات الدراسة حصلت على قيم أقل من 0.85 وهي بذلك حققت صدق التمييز وفقاً لمعيار (2011) Kline، (أنظر ملحق د).

تشير نتائج التحليل العاملی التوكیدي إلى أن نموذج الدراسة يتمتع بدرجة عالية من الصدق والثبات، وبالتالي يمكن الاعتماد عليه في تحليل النموذج البنائي لاختبار فرضيات الدراسة.

2.4 النموذج البنائي واختبار الفرضيات

يعرض الشكل رقم 1 والجدول رقم 2، نتيجة التحليل الإحصائي للنموذج البنائي المعتمد في الدراسة، حيث استطاع النموذج المقترن تفسير 66.3% في المائة من التباين في تحديد العوامل المؤثرة في تبني المستخدمين المحتملين لتطبيق "رُكاب" وهي نسبة عالية ومرتفعة وفقاً لـ Cohen (1988). وكما يظهر الجدول رقم 2 أن جميع الفرضيات كانت دالة إحصائياً بناء على درجة الدلالة 0.05، باستثناء المسار بين الملاعة وسهولة الاستخدام كان غير دال إحصائياً حسب البيانات التي تم جمعها.

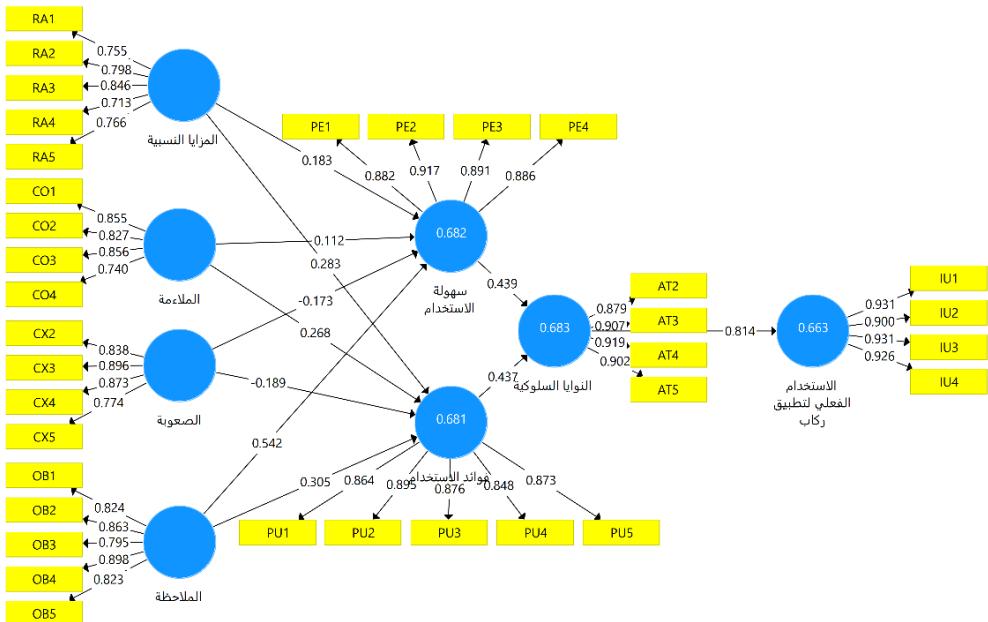
بمزيد من التفصيل، أظهرت نتائج الدراسة أن النوايا السلوكية لها دور مهم وحيوي في التنبؤ بدرجة الاستخدام الفعلية، حيث كانت درجة التأثير قرابة 0.814، وبالتالي وجدت الدراسة وجود علاقة ارتباط موجبة بين النوايا السلوكية والاستخدام الفعلي حيث كانت قيمة (t) 23.36 وهي أكبر من 1.96 الأمر الذي يعبر عن قبول الفرضية الرئيسية. وتشير النتائج إلى أن النوايا السلوكية المقترنة في الدراسة الحالية تفسر ما نسبته 66.3% من الفروقات في النوايا الفعلية للمستخدمين المحتملين تجاه تبني تطبيق "رُكاب". ويمكن القول أيضاً، إلى أن نسبة متوسطة تقدر بحوالي 33.7% من التغيرات الحاصلة في النية الفعلية تعود إلى متغيرات أخرى لم يتضمنها نموذج الدراسة المقترن.

من جانب آخر، أظهرت نتائج الدراسة أن فوائد الاستخدام = $t = 4.290$; $\beta = 0.437$; $H_3: \beta = 0.437$; ($H_3: \beta = 0.437$)، وسهولة الاستخدام ($H_4: \beta = 4.290$) كانت ذات دلالة إحصائية ولها دور إيجابي في التأثير على النوايا السلوكية كما اقترح الإطار النظري في الدراسة. وتشير النتائج أن معامل الارتباط لفوائد الاستخدام وسهولته كانت متماثلة إلى حد ما، الأمر الذي يظهر الدور الأساسي الذي تؤديه هذه العوامل في التنبؤ بسلوك المستخدمين المحتملين في تبني تطبيق "رُكاب"، ويوضح من خلال معامل الارتباط أن نسبة تأثير فوائد الاستخدام وسهولته على السلوك بلغت قرابة 68.3 بالمائة، حيث يمكن القول أن 68.3% من التغيرات الحاصلة في النوايا السلوكية تعود إلى التغيرات في فوائد الاستخدام وسهولته كما يراها المستخدمون المحتملون.

جدول 2: نتائج تحليل المسار للنموذج البنائي

الفرضية	H_X	معامل التأثير (Std Beta)	قيمة t المحسوبة (T-Value)	الدلالة الإحصائية (P-Value)
النوايا السلوكية -> الاستخدام الفعلي	H_1	0.814	23.36	*0.000
فوائد الاستخدام -> النوايا السلوكية	H_2	0.437	4.091	*0.000
سهولة الاستخدام -> النوايا السلوكية	H_3	0.439	4.290	*0.000
المزايا النسبية -> فوائد الاستخدام	H_4	0.283	3.024	*0.003
المزايا النسبية -> سهولة الاستخدام	H_5	0.183	2.064	*0.039
الملاعة -> فوائد الاستخدام	H_6	0.268	3.121	*0.002
الملاعة -> سهولة الاستخدام	H_7	0.112	1.299	0.194
الصعوبة -> فوائد الاستخدام	H_8	-0.189	2.948	*0.003
الصعوبة -> سهولة الاستخدام	H_9	-0.173	2.828	*0.005
الملاحظة -> فوائد الاستخدام	H_{10}	0.305	3.025	*0.002
الملاحظة -> سهولة الاستخدام	H_{11}	0.542	5.090	*0.000

* القيم ذات دلالة إحصائية عند مستوى المعنوية 0.05
المصدر: من إعداد الباحثين بالاعتماد على نتائج التحليل الإحصائي



الشكل 1: نتائج تحليل المسار للنموذج البني

المصدر: من إعداد الباحثين بالأعتماد على نتائج التحليل الإحصائي

وتشير نتائج الدراسة إلى أن المزايا النسبية ($H_4: \beta = 0.283; t = 3.024$), والملاعة ($H_6: \beta = 0.268; t = 3.121$), كانت دالة إحصائياً، أي أنها تؤدي دوراً إيجابياً في التأثير على فوائد الاستخدام، بينما أظهرت الصعوبة أو درجة التعقيد كما هو متوقع علاقة سلبية مع فوائد الاستخدام ($H_8: \beta = -0.189; t = 2.948$), أي كلما زادت درجة الصعوبة كلما انخفض قبول الأفراد لهذه المنتجات لأنها ليست ذات فائدة بالنسبة لهم، وتشير النتائج إلى أن الملاحظة كانت ذات دالة إحصائية حيث لها دور إيجابي في التأثير على فوائد الاستخدام ($H_{10}: \beta = 0.305; t = 3.025$)، وبالتالي كلما زادت درجة ملاحظة المستخدمين المحتملين لنتائج فوائد استخدامهم لتطبيق "رُكاب" كلما ارتفعت لديهم نسبة التبني أو القبول لهذا التطبيق. من الجدير باللاحظة أن المزايا النسبية، والملاعة، والملاحظة فسرت ما نسبته 68.1% من التغيرات الحاصلة في فوائد الاستخدام لتطبيق "رُكاب" كما يراها المستخدمون المحتلمون.

في نفس السياق تشير النتائج إلى أن المزايا النسبية ($H_5: \beta = 0.183; t = 2.064$)، والملاحظة ($H_{11}: \beta = 0.542; t = 5.090$)، كانت دالة إحصائياً، أي أنها تؤدي دوراً إيجابياً في التأثير على سهولة الاستخدام، بينما أظهرت الصعوبة أو درجة التعقيد كما هو متوقع علاقة سلبية مع سهولة الاستخدام ($H_9: \beta = -0.173; t = 2.828$), أي كلما زادت درجة الصعوبة كلما انخفض قبول الأفراد لهذه المنتجات لأنها ليست سهلة الاستخدام بالنسبة لهم. على غير المتوقع، أظهرت النتائج أن الملاعة كانت دالة إحصائية بواسطة البيانات التي تم الحصول عليها في هذه الدراسة ($H_7: \beta = 0.112; t = 1.299$). وتجدر الإشارة إلى أن المزايا النسبية، والملاعة، والملاحظة فسرت ما نسبته 68.2% من التغيرات الحاصلة في سهولة الاستخدام لتطبيق "رُكاب" كما يراها المستخدمون المحتلمون.

بالإضافة إلى ذلك، وجدت الدراسة أن قرابة 74.59 بالمئة من المستجيبين على استعداد لاستخدام تطبيق "رُكاب" في المستقبل، وهي تعتبر نسبة عالية جداً، بينما 9.91 بالمئة فقط لا يوجد

لديهم النية الفعلية لاستخدام التطبيق، ووجدت الدراسة أيضاً أن قرابة 15.5 لم يقرروا بعد أنهم سيقومون باستخدام التطبيق في المستقبل أم لا. وتعتبر هذه النسب إضافة نوعية، حيث تعطي انطباعاً حول التوجه المستقبلي نحو تطبيق "ركاب"، بالرغم من الوضع الحالي حيث نسب التبني ما زالت محدودة إلى حد ما.

3.4 مؤشرات جودة النموذج البنوي

تم قياس مؤشرات جودة النموذج من خلال معامل التحديد (R^2), ومقاييس العلاقة التنبؤية (Predictive Relevance- Q^2). ويعتبر معامل التحديد مقاييس شائع يتم على أساسه تقييم النموذج البنوي أو قدرة المتغيرات المستقلة على شرح المتغيرات التابعية أو المتغيرات الداخلية. وتشير النتائج في جدول 3 إلى أن قيمة R^2 للنموذج الشامل كانت جيدة (66.3%), بينما تقدّر سهولة الاستخدام وفوائده (68.3%) من التباين في النوايا السلوكية نحو استخدام تطبيق "ركاب". من جانب آخر تقدّر المزايا النسبية، والملاءمة، والصعوبة، والملاحظة قرابة (68.2%) من التباين في سهولة استخدام تطبيق "ركاب" و (68.1%) من التباين في فوائد استخدام تطبيق "ركاب". وتشير نتائج معامل التحديد إلى القدرة العالية للنموذج على شرح وتفسير المتغيرات الداخلية وفق معايير (Hair et al., 2016).

من جانب آخر، تم استخدام مؤشر العلاقة التنبؤية (Q^2), حيث يعبر عن جودة إعادة تجميع البيانات التي تم جمعها تجريباً بمساعدة النموذج، ويتم تقدير Q^2 بشكل عام باستخدام مسافة إغفال، فإذا كان Q^2 أكبر من الصفر أي ($0 < Q^2$) فإن النموذج له صلة تنبؤية وعلى العكس إذا كانت Q^2 أقل أو تساوي صفر، فإن النموذج يفتقر إلى الأهمية التنبؤية. وتشير النتائج في جدول 3 إلى الأهمية التنبؤية للنموذج المقترن حيث كانت جميعها أكبر من الصفر وفق معايير (Hair et al., 2016).

جدول 3: مؤشرات جودة النموذج البنوي

المتغيرات	معامل التحديد (R^2)	مؤشر العلاقة التنبؤية (Q^2)
النية الفعلية للاستخدام	0.557	0.663
النوايا السلوكية	0.549	0.683
سهولة الاستخدام	0.521	0.682
فوائد الاستخدام	0.503	0.681

المصدر: من إعداد الباحثين بالأعتماد على نتائج التحليل الإحصائي

5. الخلاصة والتوصيات

هدفت هذه الدراسة إلى التحقيق في العوامل المؤثرة في قبول المستخدمين المحتلمين لتطبيق "ركاب" للنقل العام، وذلك بالاستناد على الدمج ما بين نظرية انتشار الابتكارات ونموذج قبول التكنولوجيا. أثبتت نتائج الدراسة بأن هناك علاقة ارتباط معنوي بين المزايا النسبية، والملاءمة، والصعوبة، والملاحظة وبين فوائد الاستخدام لتطبيق "ركاب". وأظهرت النتائج أن المزايا النسبية، والملاءمة، والصعوبة، والملاحظة كانت ذات دلالة إحصائية في التأثير على سهولة الاستخدام، بينما لم تثبت النتائج أن الملاءمة كانت ذات تأثير على سهولة الاستخدام على عكس ما تم افتراضه في هذه الدراسة. من جانب آخر، أثبتت نتائج الدراسة بأن هناك علاقة ارتباط معنوي بين فوائد استخدام تطبيق "ركاب" وسهولته وبين النوايا السلوكية تجاه التطبيق.

ومن الجدير باللاحظة أن نموذج الدراسة المقترن ساعد في تفسير ما نسبته 66.3 في المئة من التباينات في النوايا الفعلية للمحتلمين تجاه تبني تطبيق "ركاب"، الأمر الذي يستدعي المزيد من الأبحاث في هذا المجال لتحديد مجموعات أخرى من العوامل التي تؤثر في تبني المستخدمين المحتلمين لتطبيق "ركاب". بالإضافة إلى ذلك، وجدت الدراسة أن قرابة 74.59 بالمئة

من المستجيبين على استعداد لاستخدام تطبيق "ركاب" في المستقبل وهي تعتبر نسبة عالية جداً، بينما 9.91 بالمئة فقط لا يوجد لديهم النية الفعلية لاستخدام التطبيق، ووجدت الدراسة أيضاً قرابة 15.5 لم يقرروا بعد أنهم سيقومون باستخدام التطبيق في المستقبل أبداً.

وفي الختام، اقتصرت هذه الدراسة على منهجية استكشافية وذلك باستخدام برنامج Smart-PLs، لذلك توصي الدراسة بالمزيد من الأبحاث لتأكيد نتائج الدراسة باستخدام نموذج الدراسة بالإضافة إلى نماذج جديدة لم تشملها الدراسة الحالية، وتوصي أيضاً بأن تشمل الدراسات القادمة فئات أوسع ومناطق جغرافية جديدة لم تشملها هذه الدراسة.

المراجع (References)

- Ajouz, M., Abdullah, A., & Kassim, S. (2020). Acceptance of Sharī'ah-compliant precious metal-backed cryptocurrency as an alternative currency: An empirical validation of adoption of innovation theory. *Thunderbird International Business Review*, 62(2), 171–181. <https://doi.org/10.1002/tie.22106>
- Bian, X., & Moutinho, L. (2011). The role of brand image, product involvement, and knowledge in explaining consumer purchase behaviour of counterfeits: Direct and indirect effects. *European Journal of Marketing*, 45(1/2), 191–216. <https://doi.org/10.1108/03090561111095658>
- Cohen, J. (1988). *Statistical Power Analysis for the Behavioral Sciences* (2nd ed). New York, USA: Psychology Press.
- Cohen, J. (1992). A power primer. *Psychological Bulletin*, 112, 155–159.
- Cook, A. J., & Fairweather, J. R. (2007). Intentions of New Zealanders to purchase lamb or beef made using nanotechnology. *British Food Journal*, 109(9), 675–688. <https://doi.org/10.1108/00070700710780670>
- Davis, F. D. (1989). Perceived usefulness, perceived ease of use, and user acceptance of information technology. *MIS Quarterly*, 13(3), 319–340. <https://doi.org/10.2307/249008>
- Hair, J. F., Hult, G. T. M., Ringle, C., & Sarstedt, M. (2016). *A primer on partial least squares structural equation modeling (PLS-SEM)*. Thousand Oaks, California: Sage publications. <https://doi.org/10.3926/oss.37>
- Hair, J. F., Sarstedt, M., & Ringle, C. M. (2019). Rethinking some of the rethinking of partial least squares. *European Journal of Marketing*, 53(4), 566–584. <https://doi.org/10.1108/ejm-10-2018-0665>
- Hardgrave, B. C., Davis, F. D., & Riemenschneider, C. K. (2003). Investigating determinants of software developers' intentions to follow methodologies. *Journal of Management Information Systems*, 20(1), 123–151. <https://doi.org/10.1080/07421222.2003.11045751>

- Harding, S., Kandlikar, M., & Gulati, S. (2016). Taxi apps, regulation, and the market for taxi journeys. *Transportation Research Part A: Policy and Practice*, 88, 15–25. <https://doi.org/10.1016/j.tra.2016.03.009>
- Hasan, B. (2007). Examining the effects of computer self-efficacy and system complexity on technology acceptance. *Information Resources Management Journal*, 20(3), 76–88. <https://doi.org/10.4018/irmj.2007070106>
- Im, H., & Ha, Y. (2011). The effect of perceptual fluency and enduring involvement on situational involvement in an online apparel shopping context. *Journal of Fashion Marketing and Management: An International Journal.*, 15(3), 345–362. <https://doi.org/10.1108/1361202111151932>
- Justitia, A., Semiatin, R., & Ayuvinda, N. R. (2019). Customer Satisfaction Analysis of Online Taxi Mobile Apps. *Journal of Information Systems Engineering and Business Intelligence*, 5(1), 85–92. <https://doi.org/10.20473/jisebi.5.1.85-92>
- Karahanna, E., Straub, D. W., & Chervany, N. L. (1999). Information technology adoption across time: a cross-sectional comparison of pre-adoption and post-adoption beliefs. *MIS Quarterly*, 23(2), 183–213. <https://doi.org/10.2307/249751>
- Kim, C., Mirusmonov, M., & Lee, I. (2010). An empirical examination of factors influencing the intention to use mobile payment. *Computers in Human Behavior*, 26(3), 310–322. <https://doi.org/10.1016/j.chb.2009.10.013>
- Kim, J. (2016). An extended technology acceptance model in behavioral intention toward hotel tablet apps with moderating effects of gender and age. *International Journal of Contemporary Hospitality Management*, 28(8), 1535–1553. <https://doi.org/10.1108/ijchm-06-2015-0289>
- Kline, R. B. (2011). *Principles and practice of structural equation modeling*. New York, USA: Guilford Press.
- Lee, Y. H., Hsieh, Y. C., & Hsu, C. N. (2011). Adding innovation diffusion theory to the technology acceptance model: Supporting employees' intentions to use e-learning systems. *Journal of Educational Technology & Society*, 14(4), 124–137.
- Legris, P., Ingham, J., & Collerette, P. (2003). Why do people use information technology? A critical review of the technology acceptance model. *Information & Management*, 40(3), 191–204. [https://doi.org/10.1016/s0378-7206\(01\)00143-4](https://doi.org/10.1016/s0378-7206(01)00143-4)
- Min, S., So, K. K. F., & Jeong, M. (2019). Consumer adoption of the Uber

- mobile application: Insights from diffusion of innovation theory and technology acceptance model. *Journal of Travel & Tourism Marketing*, 36(7), 770–783. <https://doi.org/10.1080/10548408.2018.1507866>
- Moore, G. C., & Benbasat, I. (1991). Development of an instrument to measure the perceptions of adopting an information technology innovation. *Information Systems Research*, 2(3), 192–222. <https://doi.org/10.1287/isre.2.3.192>
- Rocab. (2020). About Rocab. Retrieved October 20, 2020, from <http://www.rocab.ps>
- Rogers, E. M. (2003). *Diffusion of innovations* (5th ed.). New York, USA: The Free Press.
- Shen, J., Qiu, F., Li, W., & Feng, P. (2015). Exploring the Effect of the Telephone/Online Booking System on Taxi Service: Case Study of Suzhou City in China. *15th COTA International Conference of Transportation Professionals*, 1201–1212. <https://doi.org/10.1061/9780784479292.111>
- Statista. (2020). *Ridesharing services in the U.S.* [Electronic resource]: Statista.
- Straub, D. (1989). Validating instruments in MIS research. *MIS Quarterly*, 13(2), 147–169. <https://doi.org/10.2307/248922>
- Suhud, U., Wibowo, S., Khairi, A., & Willson, G. (2019). Applying the theory of acceptance model to consumer acceptance of taxi-hailing mobile app. *Journal of Internet and E-Business Studies*, 1–10. <https://doi.org/10.5171/2019.382593>
- Taylor, S., & Todd, P. (1995). Assessing IT usage: The role of prior experience. *MIS Quarterly*, 19(4), 561–570. <https://doi.org/10.2307/249633>
- Van der Heijden, H. (2003). Factors influencing the usage of websites: The case of a generic portal in the Netherlands. *Information & Management*, 40(6), 541–549. [https://doi.org/10.1016/s0378-7206\(02\)00079-4](https://doi.org/10.1016/s0378-7206(02)00079-4)
- Venkatesh, V., & Davis, F. D. (2000). A theoretical extension of the technology acceptance model: Four longitudinal field studies. *Management Science*, 46(2), 186–204. <https://doi.org/10.1287/mnsc.46.2.186.11926>
- Wan, W. N. A. A. B., Mohamad, A. F. M. F., Shahib, N. S., Azmi, A., Kamal, S. B. M., & Abdullah, D. A. (2016). Framework of customer's intention to use Uber service in tourism destination. *International Academic Research Journal of Business and Technology*, 2(2), 102–106.

- Wang, Y. S., Wu, S. C., Lin, H. H., Wang, Y. M., & He, T. R. (2012). Determinants of user adoption of web “Automatic Teller Machines”: An integrated model of ‘Transaction Cost Theory’ and ‘Innovation Diffusion Theory’. *The Service Industries Journal*, 32(9), 1505–1525. <https://doi.org/10.1080/02642069.2010.531271>
- Weng, G. S., Zailani, S., Iranmanesh, M., & Hyun, S. S. (2017). Mobile taxi booking application service’s continuance usage intention by users. *Transportation Research Part D: Transport and Environment*, 57, 207–216. <https://doi.org/10.1016/j.trd.2017.07.023>
- Xiong, Y., & Zhao, G. (2016). Taxi-Hailing Apps: Negative Impacts on Taxi Driver Performance. *Proceedings of the Human Factors and Ergonomics Society Annual Meeting*, 60(1), 1957–1961. <https://doi.org/10.1177/1541931213601446>
- Zhang, N., Guo, X., & Chen, G. (2008). IDT-TAM integrated model for IT adoption. *Tsinghua Science & Technology*, 13(3), 306–311. [https://doi.org/10.1016/s1007-0214\(08\)70049-x](https://doi.org/10.1016/s1007-0214(08)70049-x)

الملحق أ: تحليل بنية العوامل

الرمز	الفقرة	المزايا النسبية المتاحة من تطبيق رُكاب	معامل الارتباط
RA1		يحسن "تطبيق رُكاب" الكيفية التي أطلب بها سيارة الأجرة	0.755
RA2		"تطبيق رُكاب" يمنعني سيطرة أكبر على الكيفية التي أطلب بها سيارة الأجرة	0.798
RA3		"تطبيق رُكاب" جعل الوصول إلى سيارات الأجرة أمراً سهلاً ومرحباً	0.846
RA4		"تطبيق رُكاب" يمكنني من دفع الأجرة بطريقة أكثر سهولة وراحة	0.713
RA5		"تطبيق رُكاب" يعزز من تجربتي في وسائل النقل	0.766
		ملائمة تطبيق رُكاب	
CO1		يتنااسب "تطبيق رُكاب" بشكل جيد مع الطريقة التي أفضل من خلالها طلب سيارات الأجرة	0.855
CO2		يتنااسب "تطبيق رُكاب" مع أسلوبي في الحياة (نمط حياتي)	0.827
CO3		يتنااسب "تطبيق رُكاب" مع احتياجاتي المختلفة لخدمات سيارات الأجرة	0.856
CO4		أعتقد أن "تطبيق رُكاب" متوافق للغاية مع ظروفني الحالية	0.740
		الصعوبة والقلق في استخدام تطبيق رُكاب	
CX1		يُنطلب استخدامي "تطبيق رُكاب" امتلاكي لمهارات تقنية تم حذفها	
CX2		يُنطلب استخدامي "تطبيق رُكاب" الكثير من الجهد	0.838
CX3		يعتبر استخدام "تطبيق رُكاب" مرهقاً	0.896
CX4		يعتبر استخدام "تطبيق رُكاب" مخيب للآمال	0.873
CX5		استخدام "تطبيق رُكاب" يشعرني بالقلق	0.774
		ملاحظة ميزات تطبيق رُكاب	
OB1		يمكنني ملاحظة فوائد استخدام تطبيق رُكاب بشكل مباشر	0.824
OB2		نتائج استخدام تطبيق رُكاب واضحة بالنسبة لي	0.863
OB3		من السهل بالنسبة لي ترويج فكرة "تطبيق رُكاب"	0.795
OB4		بإمكانني ملاحظة مزايا استخدام "تطبيق رُكاب"	0.898
OB5		من السهل بالنسبة لي إخبار الآخرين عن نتيجة استخدامي "تطبيق رُكاب"	0.823
		فوائد استخدام تطبيق رُكاب	
PU1		من خلال استخدام "تطبيق رُكاب" للهاتف المحمول يمكنني الوصول إلى سيارات الأجرة بسرعة أكبر	0.864
PU2		من خلال استخدام "تطبيق رُكاب" للهاتف المحمول يمكنني الوصول إلى سيارات الأجرة بسهولة أكبر	0.895
PU3		يعتبر استخدام "تطبيق رُكاب" ياراً مفيداً في التنقل	0.876
PU4		استخدام تطبيق "رُكاب" يجعلني ألوفر الوقت	0.848
PU5		يؤدي استخدام "تطبيق رُكاب" إلى تحسين كفاءتي في الحصول على خدمة سيارات الأجرة	0.873
		سهولة استخدام تطبيق رُكاب	
PE1		أستطيع التعامل مع "تطبيق رُكاب" بشكل واضح ومفهوم	0.882
PE2		بالنسبة لي، من السهل طلب سيارات الأجرة من خلال "تطبيق رُكاب"	0.917
PE3		يشكل عام، أرى أنه من السهل استخدام "تطبيق رُكاب"	0.891
PE4		أجد أن تعلم كيفية استخدام "تطبيق رُكاب" سهل بالنسبة لي	0.886
		النوايا السلوكية نحو استخدام تطبيق رُكاب	
AT1		لدي انطباع جيد حول استخدام "تطبيق رُكاب" في طلب سيارات الأجرة	تم حذفها
AT2		يعتبر استخدام "تطبيق رُكاب" طلب سيارات الأجرة فكرة جيدة	0.879
AT3		أحب فكرة استخدام "تطبيق رُكاب" لطلب سيارات الأجرة	0.907
AT4		أرى أنه من الأفضل استخدام "تطبيق رُكاب" لطلب سيارات الأجرة	0.919
AT5		أعتقد أن استخدام "تطبيق رُكاب" سيكون تجربة ممتعة	0.902
		النية لاستخدام تطبيق رُكاب	

0.931	يوجد لدى نسبة لاستخدام "تطبيق رُكاب" في مرحلة ما في المستقبل	IU1
0.900	أنا على استعداد لاستخدام "تطبيق رُكاب"	IU2
0.931	من المحتمل أن استخدم تطبيق رُكاب في المستقبل	IU3
0.926	أتوقع أن استخدم "تطبيق رُكاب" في المستقبل	IU4

الملحق بـ: مصفوفة التقاطع

النوعية	السلوك	سهولة الاستخدام	فوائد الاستخدام	اللحوظة	الصعوبة	الملاعنة	المزايا النسبية	
0.447	0.505	0.487	0.488	0.427	-0.378	0.465	0.682	RA1
0.458	0.512	0.463	0.556	0.401	-0.322	0.486	0.755	RA2
0.592	0.666	0.632	0.688	0.543	-0.378	0.530	0.798	RA3
0.430	0.491	0.460	0.438	0.423	-0.188	0.440	0.846	RA4
0.527	0.568	0.468	0.562	0.571	-0.234	0.527	0.713	RA5
0.522	0.565	0.546	0.622	0.605	-0.143	0.855	0.560	CO1
0.421	0.487	0.444	0.502	0.460	-0.080	0.827	0.450	CO2
0.470	0.534	0.521	0.571	0.558	-0.119	0.856	0.568	CO3
0.502	0.552	0.482	0.510	0.529	-0.135	0.740	0.482	CO4
-0.223	-0.289	-0.380	-0.392	-0.185	0.838	-0.101	-0.345	CX2
-0.280	-0.326	-0.352	-0.369	-0.260	0.896	-0.139	-0.365	CX3
-0.173	-0.297	-0.359	-0.368	-0.282	0.873	-0.146	-0.343	CX4
-0.147	-0.242	-0.323	-0.315	-0.268	0.774	-0.111	-0.268	CX5
0.539	0.630	0.665	0.582	0.824	-0.241	0.566	0.457	OB1
0.569	0.611	0.735	0.616	0.863	-0.206	0.584	0.575	OB2
0.463	0.543	0.561	0.526	0.795	-0.256	0.526	0.500	OB3
0.539	0.573	0.625	0.633	0.898	-0.205	0.584	0.524	OB4
0.595	0.661	0.673	0.624	0.823	-0.321	0.513	0.517	OB5
0.559	0.643	0.710	0.864	0.626	-0.346	0.548	0.619	PU1
0.613	0.717	0.760	0.895	0.647	-0.452	0.570	0.625	PU2
0.581	0.681	0.739	0.876	0.623	-0.462	0.575	0.590	PU3
0.518	0.652	0.538	0.848	0.564	-0.293	0.492	0.591	PU4
0.685	0.697	0.630	0.873	0.633	-0.307	0.548	0.619	PU5
0.574	0.700	0.882	0.643	0.683	-0.361	0.632	0.611	PE1
0.582	0.713	0.917	0.733	0.681	-0.388	0.553	0.617	PE2
0.474	0.648	0.891	0.733	0.707	-0.363	0.584	0.562	PE3
0.611	0.723	0.886	0.671	0.713	-0.386	0.595	0.547	PE4
0.724	0.879	0.707	0.653	0.646	-0.302	0.532	0.633	AT2
0.702	0.907	0.705	0.710	0.650	-0.248	0.589	0.627	AT3
0.738	0.919	0.700	0.728	0.679	-0.276	0.636	0.643	AT4
0.773	0.902	0.700	0.717	0.621	-0.405	0.596	0.669	AT5
0.931	0.731	0.598	0.660	0.618	-0.257	0.522	0.616	IU1
0.900	0.737	0.491	0.581	0.523	-0.157	0.544	0.564	IU2
0.931	0.778	0.631	0.651	0.627	-0.293	0.543	0.573	IU3
0.926	0.757	0.592	0.615	0.612	-0.193	0.551	0.600	IU4

الملحق ج: مصفوفة ارتباط المتغيرات مع الجذر التربيعي لمتوسط التباين المفسر

النوعية الفعالية	السلوك	سهولة الاستخدام	فوائد الاستخدام	اللحوظة	الصعوبة	الملاءمة	المزايا النسبية	
							0.777	المزايا النسبية
						0.821	0.631	الملاءمة
					0.847	-0.147	-0.392	الصعوبة
				0.842	-0.291	0.660	0.613	اللحوظة
			0.871	0.710	-0.428	0.676	0.714	فوائد الاستخدام
		0.894	0.777	0.778	-0.419	0.610	0.653	سهولة الاستخدام
	0.902	0.779	0.779	0.719	-0.342	0.652	0.713	السلوك
0.922	0.814	0.628	0.680	0.646	-0.245	0.586	0.638	النوعية الفعالية

الملحق د: تحليل السمة المغيرة

النوعية الفعالية	السلوك	سهولة الاستخدام	فوائد الاستخدام	اللحوظة	الصعوبة	الملاءمة	المزايا النسبية	
								المزايا النسبية
							0.750	الملاءمة
						0.171	0.452	الصعوبة
					0.334	0.757	0.703	اللحوظة
				0.779	0.476	0.767	0.802	فوائد الاستخدام
			0.844	0.855	0.469	0.694	0.739	سهولة الاستخدام
		0.847	0.843	0.789	0.380	0.740	0.804	السلوك
	0.873	0.674	0.729	0.700	0.268	0.658	0.713	النوعية الفعالية

Factors Influencing the Potential User's Acceptance of Rocab Mobile Application for Public Transportation in Palestine: Insights from Innovation Diffusion Theory and Technology Acceptance Model

Mousa Ajouz^{1*} , Aseel Salhab², Aseel Idais³

Received: 21-09-2020

Accepted: 26-10-2020

Available online: 14-11-2020

Published: 10-12-2020

Abstract:

This study aimed to investigate the factors that influencing the potential user's acceptance of Rocab mobile application for public transportation in Palestine.

This study adopts a quantitative method through 116 electronic questionnaires that developed based on innovation diffusion theory and technology acceptance model. The data were collected based on judgment sampling, which is a purposive sampling technique, meanwhile partial least squares structural equation modeling (PLS-SEM) analysis was conducted on data elicited from potential users using Smart-PLS analysis program.

The results showed that 66.3 percent of the variation in adoption of Rocab application can be explained by the structure model provided by this research. The results demonstrated that there is a significant effect of relative advantage, compatibility, complexity, and observability on perceived usefulness. The results also showed that the relative advantage, complexity, and observability have a significant effect on perceived ease of use, while compatibility effect on perceived ease of use was found not supported by the collected data. Additionally, perceived usefulness and perceived ease of use were both significantly related to attitude, and, in turn, attitude positively influenced future usage intention to use Rocab application. Overall, it was also found 74.59 percent of the respondents are willing to use Rocab application in the future.

The originality of this research lies in investigating empirically the factors that influencing the potential user's acceptance of Rocab mobile application for public transportation in Palestine which is rare in the literature. This will benefit researchers, business community as well as policy makers.

Keywords: Innovation diffusion theory, Public transportation, Rocab mobile application, Technology acceptance model, User's acceptance.

JEL Classification :R4, N75, O33.

© 2020 the Author(s). This is an open access article distributed under the terms of [Creative Commons Attribution-Non Commercial license \(CC BY-NC 4.0\)](#) which permits use, distribution and reproduction in any medium, provided the original work is properly cited and is not used for commercial purposes.

How to Cite : Ajouz, M., Salhab, A., & Idais, A. (2020). Factors Influencing the Potential User's Acceptance of Rocab Mobile Application for Public Transportation in Palestine: Insights from Innovation Diffusion Theory and Technology Acceptance Model. *Management & Economics Research Journal*, 2(5), 1-20. <https://doi.org/10.48100/merj.vi.131> [In Arabic]

^{1*}**Corresponding author:** PhD, Assistant Professor, Palestine Polytechnic University (Palestine).

[✉mousa.ajouz@ptuk.edu.ps]

² Bachelor's Degree, Palestine Polytechnic University (Palestine).

[✉aseel.salhab54@gmail.com]

³ Bachelor's Degree, Palestine Polytechnic University (Palestine).

[✉aseelidais93@gmail.com]