مجلة دراسات _ العدد الاقتصادي _ (ISSN: 2676-2013) _ المجلد: 10 _ العدد: 02 _ جوان 2019_ جامعة الأغواط 191 _ 191 - 191 ص ص: 167 - 191

قياس أثر العوامل الشخصية والديموغرافية على تبني خدمة الدفع الإلكتروني: "دراسة استطلاعية لعينة من البنوك العمومية بالجزائر"

Measuring the impact of personal and demographic factors on the adoption of e-payment Banking: A Survey Study of a Sample of Public Banks in Algeria

د. عبد الهادي مسعودي1

مخبر العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة الأغواط.

الجزائر

abdelhadi.messe@yahoo.fr

تاريخ الاستلام: 2019/04/14 تاريخ القبول: 2019/06/11

ملخص

تعالج هذه الدراسة أثر العوامل الشخصية والديمغرافية على تبني الخدمة البنكي ة الإلكترونية من خلال خمس عوامل رئيسية متمثلة في الجنس والسن والمستوى التعليمي والمهنة والدخل، وقياس مدى تأثرهم بخصائص الخدمة البنكية الالكترونية ممثلتا في أسلوب الخدمة وطبيعتها وعدد مرات استعمال الخدمة الالكترونية والفائدة منها ومشاكلها ومكان الحصول عليها؛ واعتمدت الدراسة على أسلوب الاستبيان من خلال استجواب عينة مكونة من 125 زبون. وتستمد الدراسة أهميتها من خلال تحديد أهم العوامل تأثيرا في تبني الخدمة الإلكترونية بالتركز على العوامل الشخصية والديمغرافية؛ وقد توصلت الدراسة الى أهمية المهنة والدخل في التأثير على تبني الخدمة الإلكترونية، وان الجنس يتأثر بمكان تواجد الخدمة الإلكترونية في حين أن السن يؤثر على طبيعة الخدمة المقدمة، وارتبط المستوى التعليمي بالفائدة من الخدمة؛ وأخيرا ان العوامل الشخصية تأثرت بشكل كبير بالمشاكل المرتبطة بالخدمة الإلكترونية ما يعكس أهمية أمان المعاملات البنكية الإلكترونية؛ وقد أوصت الدراسة بتتويع الخدمات البنكية الإلكترونية؛ وقد أوصت الدراسة بتتويع الخدمات البنكية الإلكترونية، وتعميمها وزيادة دعم ثقة وأمان المعاملات لدى المتعاملين.

كلمات مفتاحية: عوامل شخصية وديمغرافية؛ دفع الكتروني؛ بنوك الكترونية؛ تجارة الكترونية؛ بطاقة بنكية

تصنيف E59, G22, O14:**JEL**

Abstract:

This study addresses the impact of personal and demographic factors on the adoption of e-banking through five main factors such as sex, age, educational level, occupation and income, and measuring their impact on the characteristics of e-banking services. (The style and nature of e-service, the number of times the e-banking service was used, the interest, the problems and the place of to get the service); The study relied on the questionnaire method. By questioning a sample of 125 customers. The study draws its importance by identifying the most important factors influencing the adoption of the e-banking service. Focusing on personal and demographic factors The study found the importance of profession and income in influencing the adoption of e-service, and that gender is affected by the location of e- payment. While age affects the nature of the service provided, the educational level was linked to the benefit of the service; and finally, the personal factors were greatly affected by the problems associated with the e-service. Reflecting the importance of the safety of e-banking transactions; the study recommended the diversification and dissemination of electronic banking services. And to increase the confidence and security of those transactions.

Key words: personal and demographic factors; e-payment, e-banks; e-commerce; bank card **Jel Classification Codes:** E59, G22, O14





المقدمة:

شهدت الجزائر إنفتاحا وتطورا ملحوظا على خدمات ومنتجات الدفع الالكترونية؛ لمسايرة التنظيمات الحديثة والمعايير العالمية للعمل البنكي المعاصر، وقدمت جملة من الخدمات التي تعمل على أتممة التعاملات والدفع الإلكترونية "GAB" وعملت على التعاملات والدفع الإلكترونية "GAB" وعملت على إتاحة الخدمة للجميع عن طريق MATM أو على مستوى On TPE، وتعززت خدمة شراء السلع والخدمات عن طريق البطاقة الالكترونية للتجار الأعضاء بالشبكة المصرفية بين البنوك . والدفع المسبق بواسطة TPE في الوكالات؛ وأدخلت العديد من الإصلاحات في السنوات الأخيرة لتحديث النظام، قاد ت البنوك لدعم احتياجات الزبائن بشكل أفضل من حيث تجهيز أوقات العمليات، بم ا في ذلك تنفيذ المعاملات بأنظمة الدفع الإلكترونية الشامل (ATCI) والمبالغ الكبيرة (ARTS).

هذا وبالرغم من تطوير المنظومة البنكية وتعزيز الجانب التكنولوجي منه؛ كحوسبة البنوك وإدراج الشبكات والانفتاح على الانترنت، إلا أن الظروف الخاصة للاقتصاد الجزائري صاغت سي اسات وممارسات لا تتماشى والخدمات والتطبيقات الإلكترونية المقدمة، وأصبحت الخدمات شبه مشوهة لا يستفد منها غالبية المتعاملين، وأصبح من الصعب تحديد معايير نجاعة وفعالية المؤسسات البنكية، وترتب على ذلك سمة الغموض والبراقماتية في التعاملات البنكية بالجزائر.

وأمام هذا الوضع؛ وللوقوف على بعض تحديات تطبيقات واستعمالات الصيرفة الإلكترونية بالجزائر، سيتم من خلال هذه الدراسة قياس أثر العوامل الديمغرافية والشخصية لتبني الخدمة البنكية من خلال خصائص تلك الخدمات المقدمة، وذلك من خلال مناقشة الإشكالية التالية: ما مدى تأثير خصائص الخدمة البنكية على العوامل الشخصية والديمغرافية لمتعاملي وزبائن بعض البنوك التجارية النشطة (العمومية) بالجزائر؟

وتنهض فرضية الدراسة على دعامة أساسية مفادها أنه: لا توجد علاقة بين خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية والفائدة منها الإلكترونية ممثلة بـ أسلوب الخدمة وطبيعتها وعدد م رات استعمال الخدمة البنكية الإلكترونية والفائدة منها ومشاكلها ومكان الحصول عليها؛ والعوامل الشخصية والديمغرافية والمتمثلة بـ الجنس والسن والمستوى التعليمي والمهنة والدخل. والتي سيتم التعبير عنها إحصائيا بأنه: لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين العوامل الشخصية والديمغرافية بأبعادها الخمسة، وخصائص الخدمة البنية الالكترونية.

وللإجابة على الإشكالية السابقة واختبار تلك الفرضيات، ومعالجة مختلف القضايا التي تطرحها الدراسة سيتم الاعتماد على الخطة التالية:

- طبيعة ومدلول نظم الدفع الإلكترونية.
- نطاق ومجال نظم الدفع الإلكترونية.
 - خدمات الدفع الإلكترونية بالجزائر.

- تحليل مدى تبنى الخدمة البنكية الإلكترونية بالبنوك الجزائرية.

طبيعة ومدلول نظم الدفع الالكترونية:

تعبر نظم الدفع الإلكتروني عن وسيط مقبول لتسوية المبادلات التجارية الالكترونية، وقد أدى ذلك إلى تتوع غير محدود في أدوات الدفع، وفيما يلي توضيح وجيز لطبيعة ومدلول نظم الدفع الإلكترونية:

الدفع الإلكتروني:

هو منظومة متكاملة من النظم والبرامج التي توفرها المؤسسات المالية، بهدف تسهيل إجراء عمليات الدفع الإلكتروني الآمنة، وتعمل هذه المنظومة تحت مظلة من القواعد والقوانين التي تضمن سرية تأمين وحماية إجراءات الشراء وضمان وصول الخدمة أ.

ويعرف كذلك على أنه عملية تحويل أموال ، وهو في الأساس ثمن لسلعة أو خدمة بطريقة رقمية أي باستخدام أجهزة الكمبيوتر، وإرسال البيانات عبر خط تليفوني أو شبكة ما أو أي طريقة لإرسال البيانات².

- نظم الدفع الالكتروني:

هي مجمل الأدوات التي تسهل تبادل السلع والخدمات بين الوحدات الاقتصادية والهيكل المؤسساتي والتنظيمي والإجراءات التشغيلية وشبكات الاتصال، ولقد تغيرت نظم الدفع الالكتروني في أعقاب الإصلاحات التي شهدها القطاع المالي التي استهدفت تقليص المخاطر المالية وزيادة المصداقية والسرعة³؛

كما يعرف أيضا بأنه مجموع التسويات لمجموع المتعاملين من أجل تحويل قيم بين طرفين على الأقل بأقل تكلفة وبأقل مخاطر وفي وقت سريع في حدود ما تسمح به التكنولوجيا المستعملة؛ ومن المتفق عليه فان أنظمة الدفع تمثل بالنسبة للنشاط الاقتصادي ما تمثله الطرق لحركة السير ، أي الهياكل التحتية الضرورية 4؛

من خلال التعاريف السابقة يتضح ما يلي:

- الدفع الإلكتروني لا يشكل في حد ذاته ثورة في مجال الوفاء أو آلياته ، بل هو في حقيقته نتيجة الزامية للتطور التكنولوجي المستمر والذي ازدادت وتيرته خلال السنوات الأخيرة إثر إتساع شبكة الانترنت⁵؛
- الدفع الإلكتروني هو أحد طرق الوفاء بالمدفوعات التي تستند إلى التعاملات الإ لكترونية، تقوم بمعالجة تلك العمليات في الوقت الحقيقي ، وبسرعة وأمان ، وعلى نحو يخفض التكاليف لأطراف العملية؛

- يتضمن تعبير نظم الدفع الإلكترونية التي تحمل قيمة المعاملة الإلكترونية، وثانيهما المنفذ الإلكتروني الذي يشار إليه بالنقود الإلكترونية؛ التي تحمل قيمة المعاملة الإلكترونية، وثانيهما المنفذ الإلكتروني الذي يسجل المعلومات الإلكترونية؛ ولدواعي التحديد الدقيق يتعين التميز بين اصطلاحي وسائل وأدوات الدفع، فوسائل الدفع كفيلة بأية مطالبة مالية دون إجراء آخر ، حيث تمثل تسوية حالة للدين (النقود القانونية)؛ أما الأدوات اللازمة لها فلا يترتب عليها حيازة الأصول النقدية ذاتها ، وإنما هي مجرد تسهيل التبادل (أدوات تبادل وليست نقود في حد ذاتها).
- التحول في النظم الإلكترونية الأكثر تطورا تكون قادرة على توفير عدد من الخدمات لمستخدميها ، وهي تتطور بتطور استعمال المجتمعات للنقود، فالنقود وأدوات الدفع الأخرى قد تطورت من معناها الحرفي (الذهب والفضة) إلى معناها الرمزي (الشيكات والعملات الورقية) إلى معناها الافتراضي⁷؛

هذا ويتميز الدفع الإلكتروني بعدة خصائص من حيث طبيعته، ومن حيث الجهة التي تقوم على خدمة الدفع الالكتروني، ومن حيث وسائل الأمان الفنية، وسيتم التطرق إلى هذه الخصائص عبر التالي:8

من حيث طبيعته:

يتميز الدفع الإلكتروني بأنه من بين وسائل الوفاء التي تتم عن بعد، ويكون ذلك بإعطاء أمر الدفع عبر شبكة الأنترنيت وفقا لمعطيات إلكترونية تسمح بالاتصال المباشر بين طرفي العقد، وبهذه الصفة يعتبر الدفع الإلكتروني وسيلة فعالة لتنفيذ الإلتزام بالوفاء في العقود الإلكترونية التي تقتضي تباعد أطراف العقد، أين يغيب التقاءهم المادي على مائدة مفاوضات واحدة.

من حيث الجهة التي تقوم على خدمة الدفع الالكتروني:

إن وجود نظام دفع إلكتروني لتسوية المعاملات التي تتم عبر شبكة الانترنيت ، يستلزم توافر شروط قانونية وفنية وتوفير بيئة تشريعية ملائمة تقر وتنظم أحكام الدفع الإلكتروني، وتوفير نظام مصرفي لإيتمام عمليات الدفع وتسهيلها، ويتوقف ذلك على توفير الأجهزة التي تقوم بإدارة مثل هذه العمليات . ويلاحظ أن الشبكة التي يتم من خلالها الدفع الإلكتروني، يمكن أن يكون الاتصال بها مقتصرا على أطراف العقد -Mono rope ومالية سلفا بين الأطراف، غير أن هذه الطريقة تستلزم عدم قصر إدارة الدفع الإلكتروني عن طريق البنوك، بل تتم كذلك عن طريق المؤسسات الخاصة الأخرى التي يتم إنشائها لهذا الغرض ، أو من خلال شبكة عامة ، حيث يتم التعامل بين أشخاص لا تربطهم رابطة من قبل Multi-fournisseur وتتم هذه الشبكة سواء كانت الجهة التي تقوم بإدارة الدفع الإلكتروني خاصة أو عامة.

- من حيث وسائل الأمان الفنية:

بما أن الدفع الإلكتروني يتم من خلال فضاء معلوماتي مفتوح، فان الدفع الإلكتروني يكون مصحوبا بوسائل أمان فنية من شأنها أن تحدد المدين الذي يقوم بالدفع والدائن الذي يستفيد منه، فعلم بطريقة مشفرة باستعمال برنامج معد لهذا الغرض بحيث لا يظهر الرقم البنكي على شبكة الويب Web، كما يتم عمل أرشيف للمبالغ التي تم السحب عليها، مما يسهل الرجوع إليه، ولتفادي تداول البيانات على الشبكة تم ابتكار نظام للوفاء يقوم على فكرة الأجهزة الوسيطة بإدارة عمليات الدفع لحساب المتعاقدين، وذلك بتسوية الديون والحقوق الناشئة عن التصرفات المختلفة التي تبرم بينهما، وهذا من شأنه توفير الثقة بين أطراف التعامل ويضمن فعاليتها الأكيدة كوسيلة من وسائل الدفع التي تيسر التجارة الإلكترونية.

نطاق ومجال نظم الدفع الالكترونية:

لا يزال نطاق ومجال نظم الدفع الإلكترونية يشغل بال الباحثين والمتخصصين في السلطات النقدية والمؤسسات المالية نظرا لطبيعة تلك النظم والأدوات ، وكان من المتطلبات تطوير نظام لتسوية المعاملات عقماشي مع بيئة التجارة الإلكترونية، فضلا عن توفير الملائمة والأمان؛ وفي هذا السياق تم اقتراح عدد من المعايير يمكن تبسيطها في الأنواع التالية:

- الدفع من خلال وسيط محل ثقة؛
- الدفع بإستخدام نظام تحويل الأرصدة إلكترونيا؛
 - الدفع بإستخدام النقود الالكترونية.

ففي النوع الأول يوجد وسيط يطلق عليه الطرف الثال ث، حيث يقوم كل من البائع والمشتري بفتح حساب لدى هذا الوسيط وفتح الحساب يتطلب نقل معلومات مالية تتعلق بتفاصيل نقل الحساب بالمصرف أو بطاقة الائتمان ويتم التداول بأرقام مشفرة لهوية المتعامل، إلا أن هذه العملية محصورة فقط للمشتركين بالعملية أما عن النقود الا لكترونية فلها عدة تقسيمات مقترحة وفقا للزاوية التي ينظر إليها وفي هذا الصدد نجد التقسيمات التالية :

1. من حيث متابعتها والرقابة عليها:

وهنا نفرق بين:

- النقود الإلكترونية المحددة identified: 10 ويميز هذا النوع من النقود إمكانية التعرف على الشخص الذي قام بسحب النقود من البنك ، شأنها في ذلك شأن بطاقة الإ ئتمان في عملية متابعة السحب وحركته من خلال النظام الإلكتروني.

- النوق د الالكترونية غير الاسمية (مغلقة الهوية) :anonyme وهذا النوع من النقود يتم التعامل به دون معرفة هوية المتعامل، فهي كالأوراق النقدية في التعام ل وليس لها علاقة بمن يتعامل بها، ولا يمكن التعرف على مستخدميها سواء انتقلت منهم أو إليهم.

2. من حيث أسلوب التعامل بها: وهنا نفرق بين:

- نقود إلكترونية عن طريق الشبكة :12 online e-money

هي نقود رقمية يتم في البداية سحبها من بنك أو مؤسسة مالية أخرى وتخزن في أداة معدنية داخلية المستقيد وتتداول هذه النقود عبر الانترنت إلى المستقيد في ظل إجراءات تضمن لها التعامل قدرا كثيرا من السرية والأمان، وبالتالي هي نقود حقيقية وليست مادية، وتتطلب معظم هذه النقود المطروحة إتصال طرفي بالمصدر issuer للتوثق من سلامة النقود المتداولة.

: ¹³ off line e-money: خارج الشبكة

يتم التعامل بهذه النقود دون الحاجة للإ تصال بالمصدر مباشرة ، فهي تتخذ عادة صورة بطاقة يحوزها المستهلك، تحتوى على القيمة المختزنة بداخلها ومؤشر يظهر له التغيرات التي تطرأ على قيمتها المختزنة بعد إجراء كل تعامل نقدي ، ويثير هذا النوع قدر كبير من المشاكل خاصة فيما يتعلق بالأمان خاصة من مخاطر الصرف المزدوج Dauble spending .

هذا ويجب التميز بين إصدار النقود وإعادة شحن البطاقة بالنقود، فالنسبة لإصدار النقود الإلكترونية هي علاقة تعاقدية يقوم من خلالها البنك باستبدال النقود العادية بالنقود الإلكترونية التي يتم تخزينها في الحافظة (القرص الصلب للبطاقة الذكية) أما بالنسبة لعملية شحن وإعادة شحن البطاقة فهي تشير إشكال حول طبيعة هذه النقود،

وخلاصة القول، لا يمكن اعتبار عملية إصدار النقود الإلكترونية حسابا عاديا ذات طبيعة مادية بل من الممكن إعتبارها ذات طبيعة معلوماتية، فمن المتعارف عليه مرور النقود الالكترونية بثلاث مراحل وهي الإصدار لصالح مالك البطاقة، ثم انتقال النقود الالكترونية من مالك البطاقة للمستفيد وأخيرا تدمير النقو د الالكترونية في حالة استلام الشخص الثالث للنقود، وكل ما يتم من إصدار أو تدمير للنقود الالكترونية فهي لا تدخل في الميزانية وإنما تدخل في قاعدة المعلومات، وذلك من اجل منع الازدواجية في الصرف 14. وفي الختام فإنه يجري وضع كل الوسائل الممكنة من بطاقات ونقود إلكترونية وإستخدام شبكات الأنترنت لإتاحة الدفع والتداول بين الأفراد والشركات، حيث يمكن التمييز في وسائل الدفع المصرفية التالية كنظم

دفع جديدة:¹⁵

- الدفع خارج الشبكة :Les paiment hors ligne بإجراء عملية شراء عبر الأنترنت وإرسال النقود عن طريق البنك أو شبك لتسروية المعاملة.
- الدفع عبر الأنترنت بواسطة بطاقة بنكية .Le paiment en ligne par carte bancaire وهو أكثر النظم إستعمالا حيث يتم تسوية المعاملة بواسطة أحد البنوك بين البائع والمشتري.
- نظام القرض الاستهلاكي عبر الانترنت وهي تقنية حديثة نسبيا عن طريق فتح خط دفع بالأجل (منح قرض) لشراء المبيعات عبر الأنترنت بعد إعطاء بيانات المتعامل وبريده الالكتروني وكلمة المرور التي تتضمن العملية وتمنح الائتمان، ومثال على هذه التقنية شركة.euro.com
 - Le système de micro-paiment en ligne: نظام الدفع الجزئي عبر الانترنت

يسهل عمليات الدفع من خلال دفعات المبالغ الصغيرة وهو جد مهم للذين لا يرغبون في تقديم بيانات وتفاصيل عن حساباتهم المصرفية، ويشمل هذا النظام جانبين الدفع عن طريق SMS بإرسال بيانات الدفع إلى البنك ويتم التأكد من الصفقة م ن البائع الذي يرسل رمز الوصول وترخيص المعاملة وبالتالي يتم الاقتطاع والتسوية، أو عن طريق المحفظة الالكترونية Le porte-monnaie électronique حيث يتم الخصم من حساب الدفع مباشرة من البطاقة أو عن بواسطة الآلية السابقة أو عن طريق تقنية SMS السابقة.

- الحسابات الافتراضية على الانترنت Le compte virtuel en ligne

ويمكن أن تعمل البطاقة بإستعمال أية وسيلة من وسائل الدفع السابقة، أو يتم تنفيذ الصفقة من خلال الخصم المباشر من الحساب الافتراضي بعد تقديم البيانات وتفصيل الحساب وتأكيدها . والجدول التالي يوضح آليات الدفع بواسطة الانترنت:

جدول رقم (01): الدفع بواسطة الانترنت الأعمال للأعمال B2B

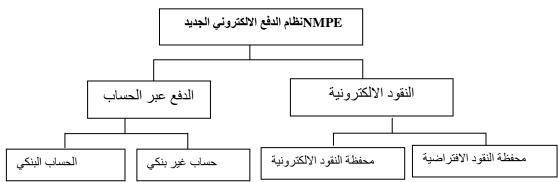
المحفظة الالكترونية	الحساب البنكي	البطاقة البنكية	
تعبئة الرصيد الالكتروني	إرسال بيانات الدفع للبائع	إرسال البيانات للبائع للحصول	الدفع المباشر للبائع بواسطة
للمدين مباشرة للدفع، ومثال	ليرسلها للبنك ليقتطعها من	على ترخيص بالمعاملة،	تقنية مراكز معالجة، مراكز
ذلك:	حساب المشتري، ومثال ذلك:	ومثال ذلك:	تصديق،
Digicash, cyber coin,	Cyber cash, e-cash	Digicash, cyber coin,	
decyber cash		decyber cash	
الوسيط هو البنك الذي يعبئ	عن طريق وسيط يملك	عن طريق وسيط يملك	الدفع على الحساب: وسطاء
الرصيد النقدي لصالح	البيانات البنكية للمشت ري،	البيانات البنكية للمشتري،	تجاريون، عارضون ،
الزيون، ويقتطع المبلغ لكل	الذي يرسل مبلغ الشراء	الذي يرسل مبلغ الشراء	مقاصة، الخ.
معاملة، ويتم إستبدال البطاقة	والبضاعة والحساب للبائع،	والبضاعة والحساب للبائع،	
أو تعبئتها من جديد، ومثال	وتتم التسوية دون عمولة،	وتتم التسوية مقابل عمولة،	
ذلك:	ومثال ذلك:	ومثال ذلك:	

Kleline, Net bill phose	Internet shopping,	Internet shopping,
	Msn, com.puserve,	Msn, com.puserve,
	Network, Kleline, Net	Network, Kleline, Net
	bill phose	bill phose

Source: Marc langlois et Stéphane gasch, Le Commerce éléctronique B to B de L'EDI à internet, 2eme edition, Dunod, Paris, 2001, P110.

هذا ومن المتوقع أن تحل النقود الافتراضية تدريجيا محل النقود الو رقية عن طريق الخصم والتسوية بواسطة البطاقة أو الحساب المصرفي وتبادل البيانات والمعلومات الكترونيا لا سيما عند المعاملات بكميات صغيرة على الخط، حيث يرسل الموزع المعلومات المطلوبة لإتمام المعاملة ¹⁶؛ وبهذا يمكن فصل جميع وسائل الدفع الالكترونية إلى مجموعتين رئيسين يمكن توضيحهما في الشكل التالي:¹⁷

شكل رقم (01): وسائل الدفع الالكترونية الجديدة



Source: David Bounie, op cit, P 80.

خدمات الدفع الإلكترونية بالجزائر:

يوجد بالجزائر العديد من خدمات الدفع الإلكتروني تستعمل لدى مختلف البنوك، ولعل أهمها:

1. بطاقة السحب ما بين البنوك : La Carte CIB*

تم العمل بها عام 1997 عن طريق شبكة الخدمات المصرفية الإلكترونية بين البنوك . •RMI وهي بطاقة يتم التعرف عليها بشعار ما بين البنوك CIB ، واسم وشعار البنك المصدر تحتوي على معالج دقيق يسمى "رقاقة" التي توفر الأمن في سياق عم ليات الدفع... وهي متوفرة لدى جميع البنوك المتواجدة بالجزائر ، هذا وتعتبر وسيلة الدفع المحلية وقبول السحب بين البنوك والمسوقين عبر شبكة بين البنوك والصيرفة الالكترونية وأجهزة الصراف الآلي المثبتة على جميع الأراضي الوطنية وهي نوعان:

1.1. البطاقة الكلاسبكية:

تعرض بطاقة الكلاسيكية خدمات الدفع بين البنوك والسحب . تستخدم وفق المعايير والشروط التي يضعها كل بنك.

2.1. البطاقة الذهبية:

تعرض بمزايا ومواصفات أعلى من البطاقة الكلاسيكية ضمن المعايير المنصوص عليها لكل بنك؛ بالإضافة إلى الدفع نقدا وبطاقة السحب.

2. الدفع عن طريق بطاقة بين البنوك CIB:

الدفع عن طريق بطاقة بين البنوك هو جزء من مشروع لتحديث نظام الدفع الشامل، ويمكن للزبون حامل البطاقة المحلية CIB دفع ثمن المشتريات من السلع والخدمات عبر الشبكة التابعة التجار في المصرفية الإلكترونية بين البنوك TPE. والجدول التالي يوضح الإحصاءات عن المعاملات بين البنوك وشبكة الدفع للبطاقة وعدد البطاقات المتداولة.

جدول رقم (02): إحصاءات المعاملات المنتجات البنكية الالكترونية بالجزائر

	গ্ৰ্	المعاملات بين البنوك		شبكة الدفع للبطاقة البنكية		تداول البطاقات البنكية
	السحب	الدفع	المجموع	DAB	TPE	البطاقات المتداولة
2008	1912400	2051	1914451	544	1984	339374
2009	2613718	1450	2615168	572	2639	569558
2010	3763775	1805	3765580	636	2946	979933
2011	5718663	5906	6446974	647	3047	850008

Source: Préparé par le chercheur s'est basé sur:http://www.satim-dz.com/chiffres-cles.html

3. البطاقات الدولية:

تتيج بعض البنوك العاملة بالجزائر بطاقات دولية تسمح بإجراء العمليات بالعملة الصعبة على الموزعات الآلية للأموال ونقاط البيع الإلكترونية(DAB/TPE)، وعلى شبكة الإنترنت في جميع دول العالم، ولعل اهما بطاقة الفيزا الدولية Visa Card التي يتيحها بنك التنمية المحلية المحلية وهي على نوعان بطاقة الدفع المسبق والبطاقة الفيزا الذهبية؛ وبطاقة الماستر كارد MasterCard والتي يتعامل بها بنك تروست الجزائر المسبق والبطاقة الفيزا الذهبية؛ وبطاقة الخصم والدفع بالعملات الأجنبية. وبطاقة أمريكان اكسبرس Carte مصحوهي بطاقة دفع للعملات الخارجية وتسوية جميع المشتريات يتيحها البنك الوطني الخارجي لزبائنه، تعرض في ثلاث أشكال البطاقة الذهبية والبطاقة البلاتينية والبطاقة الخضراء، وهي مخصص لز بائن البنك الذين يملكون حساب بالعملة الأجنبية على الأقل 5000 دولار أمريكي ويمكن الاستفادة من خدمات دفع ثمن المشتريات والخدمات الخاصة بالزبون على المحطات بالمحلات التجارية (الفنادق، مطعم، مدير وكالة السفر، والمحلات التجارية الخ ...)، الموقعة على الاتفاقية ... AMEX إلا أن بطاقات الائتمان وكالة السفر، والمحلات التجارية الخ ...)، الموقعة على الاتفاقية عامداد على توافر رصيد وكالة السفر، والمحلات باطاقق السحب الآلي، بل هي بطاق ة مخصصة فقط لدفع اعتمادا على توافر رصيد الزبون وا.

4. البطاقة البريدية "الذهبية 20 ":

لحد قريب كانت المؤسسات البريدية تستعل بطاقات السحب عبر شبكاتها الواسعة عبر التراب الوطني، ومؤخرا إستحدثت خدمة الدفع عن طريق البطاقة الذهبية، وهي بطاقة خصم صادرة عن بريد الجزائر ومطابقة لمعيار الأمان الدولي EMV. وتمنح البطاقة "الذهبية" للزبائن الذين يملكون حسابات بريدية جارية بعد تقديمهم طلبا للحصول عليها. إذا ما قبل بريد الجزائر الطلب المقدّم ووافق عليه. وتعبتو ملكية حصرية لبريد الجزائر. ويمكن لحامل هذه البطاقة أن يجري مختلف العمليات بواسطتها كعملية سحب الأموال، العمليات الخاصة بالخدمات البنكية الذاتية، وعمليات دفع الأموال عبر نهائيات الدفع الإلكتروني . وتسمح بطاقة الدفع الإلكتروني "الذهبية" بإجراء المعاملات القالية في كل أرجاء القطر الجزائري:

1.4. عند استعمالها عبر الشبابيك البنكية الآلية:

سحب الأموال نقدا بالعملة الوطنية . دفع الأموال . تسديد الفواتير . تعبئة رصيد مكالمات الهاتف النقال . الخدمة الذاتية البنكية كالإطلاع على رصيد الحساب، طلب إعداد كشف مصغّر عن العم ليات الـ 10 الأخيرة التي تمّ إجراؤها بواسطة البطاقة، طلب دفتر الصكوك . تحويل الأموال .

2.4. عند استعمالها عبر أجهزة إدخال رقم التعريف الشخصى بمكاتب البريد:

تحديد هوية الزبون لتمكينه من سحب الأموال نقدا بالعملة الوطنية. سحب الأموال نقدا بالعملة الوطنية . الاطلاع على رصيد الحساب

3.4. عند استعمالها عبر نهائيات الدفع الإلكتروني بالمتاجر:

دفع وتسديد قيمة المشتريات و/ أو الخدمات تعبئة رصيد الهاتف النقال.

4.4. عند استعمالها عبر الهاتف النقال:

دفع وتسديد قيمة المشتريات و/ أو الخدمات. تسديد الفواتير. تعبئة رصيد الها تف النقال. طلب إعداد كشف مصغر عن العمليات الـ10 الأخيرة التي تمّ إجراؤها بواسطة البطاقة.

5.4. عند استعمالها عبر مواقع التجارة الإلكترونية:

دفع وتسديد قيمة المشتريات والخدمات أو الفواتير.

6.4 (الشيك) الصك البنكي في النظام الجديد "ATCI":

وهي خدمة جديدة تعرف بنظام التعويض الإلكتروني (Télé compensation) وخلافا لنظام التعويضات التقليدية القائمة على المعالجة المادية للصكوك البنكية، يستند نظام التعويض الإ لكتروني على نظام الكمبيوتر لتبادل البيانات والمعطيات الرقمية والصور، وتحد كثيرا من التبادلات المادية للمعط يات والقيم البنكية. إنها ببساطة تجريد التبادلات من صفتها المادية وجعلها حسية . وبالنسبة لمزايا وأهداف النظام

الحديث فتتمثل في تقليص مدّة تحصيل القيم البنكية (الشيكات والكمبيالات) إلى 05 أيام كحد أقصى وسلامة المدفوعات بالجملة وأخيرا يهدف إدخال نظام التعويض الإلكتروني أيضا لرفع النظام البنكي الجزائري إلى مستوى متطلبات المنافسة والمعابير الدولية 21.

7.4 تحويل مبالغ مالية كبيرة عبر نظام ARTS :

كما هو الحال بالنسبة لنظام الدفع فان نظام " ARTS الجزائرية للتسوية في الوقت الحقيقي " هو جزء من التحديث. بدأ العمل به ARTS في 80 فيفري 2006؛ ينطبق نظام ARTS على عمليات التحويل بالدينار فقط. يستعمل نظام ARTS من قبل شبكة بنك التتمية المحلية عامةً؛ نظام ARTS هو مفيد بقدر ما يسمح بتنفيذ التحويلات في فترة لا تتجاوز ثلاثة أيام تأمين العمليات . أما عن العليات التي يدعمها بالنسبة للزبائن ينحصر الأمر في التحويل المقوم بالدينار طبقا للشروط التالية:

- إذا كان المبلغ المحوّل أكبر من أو يساوي واحد مليون دينار، فإن العملية تمر بالضرورة عبر النظام.
- إذا كان المبلغ المحوّل أقل من واحد مليون دينار، يمكن للزبون (بمحض إرادته) جعل العملية تمر عبر هذا النظام، وفي هذه الحالة يقال على التحويل انه عاجل 22.

بطاقات أخرى:

يوجد بالجزائر بطاقات إلكترونية ذات إستعمال دولي مثل بطاقة مونيغرام "Money Gram" هذه البطاقة متاحة للجميع، ولا تشترط توفر حساب بنكي أو بطاقة بنكية تستخدم لإرسال وتلقى الأموال عبر نقاط ومحاطات مونيغرام بالعملة المحلية للبلد ²³. وبطاقة الوقود نفطال "La carte carburant Naftal هي على ثلاث أنواع الفضية والذهبية وبطاقة الدفع المسبق، تسمح هذه البطاقات بتسوية المشتريات النفطية والوقود وتقديم تسهيلات مالية للزبون، وتختلف البطاقات من حيث المزايا والم واصفات والاستعمالات غير ان البطاقة مسبقة الدفع تمكن الزبائن من الحصول على دفع مسبق لا يقل عن 5000 دج.

ومن جهة أخرى تظهر بالجزائر بطاقات دولية وبحسابات افتراضية بعملات صعبة وأخرى محلية مثل بطاقة الكاش يو Cashu وهي مزودة لخدمات الدفع في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، بالتركيز على الدفع الإلكتروني عبر الانترنت، تأسست كاشيو في عام 2002 من قبل مكتوب" ياهو حاليا"، المكتب الرئيسي يقع في دبي حيث تقوم بخدمة التجار إقليميا وحول العالم وتزودهم بحقيبة متكاملة من خدمات الدفع نقوم بتعديلها لتناسب مع عادات وتوجهات السوق الإ لكترونية العربية، لكل من قطاعات البنوك المحلية والعالمية ومعالجة بطاقات الإئتمان والتسويق بالإضافة الى إنجاح التجارة الإلكترونية.

وهي تقدم بطاقات بمزايا مختلفة وبمواصفات مختلفة كذلك مثل : كاش يو 500 دولار = 10 دولار وهي تقدم بطاقات بمزايا مختلفة وبمواصفات مختلفة كذلك مثل : كاش يو 2500 دولار = 50 دولار = 4050.30 دج كاش يو 2500 دولار = 50 دولار

300 = 5000 دج كاش يو 5000 دولار 5000 دولار 5000 دج كاش يو 5000 دولار 5000 دولار 5000 دج ... وينشط موزعوا بطاقات الكاش يو بالجزائر عن طريق الانترنت ويعتمدون على الفايس بوك والهاتف النقال عن طريق الموقع الالكتروني 24www.cashu.com

أما النوع الثاني من البطاقات فهي بطاقة الون كارد One card أسست ون كارد عام 2004 في المملكة العربية السعودية، تقدم خدمات الإنترنت وخدمة العملاء بتزويدها مستخدمي الشرق الأوسط بمنصة لطلب تسهيلات أكثر باللغة العربية وخدمات أوسع تتناسب مع ثق افتهم وتقاليدهم المجتمعية؛ لعبت ون كارد دوراً هاماً في تطوير الإنترنت في العالم العربي . إن ون كارد ليست بوابة دفع إلكترونية متكاملة فحسب؛ بل تمكن من التسوق وشراء اشتراكات الإنترنت، وخدمات الاتصالات الأرضية والمتنقلة، وتذاكر الطيران، ومؤشرات الأسهم، والمواد التعليمية...، وذلك بدعم وتطوير من.(National Net 25 Ventures (N2V) ومؤشرات الأسهم، والمواد التعليمية...، وذلك بدعم وتطوير من.(120 National Net 25 Ventures إلى بريدك الإلكتروني خلال خلال زيارة موقع ون كارد سهى www.onecard.com حيث يتم إرسال البطاقة إلى بريدك الإلكتروني خلال كارد 30 نقاط بسعر 517.5 دج وبطاقة وان كارد 10 نقاط بسعر 2938.25 دج، وأخيرا بطاقة وان كارد 10 نقاط بسعر 5577.25 دج، وينشط موزعوها بالجزائر بنفس طريقة بطاقة الكاشيو عن طريق الفايس بوك 66.

وبرغم انتشار هذه البطاقات في الجزائر إلا أنه لا توجد إحصاءات دقيقة وشاملة حول حجم بتلك البطاقات وأنواع السلع الأسواق المنتقاة، كما أن الموزعين لا يقدمون الدعم الفني والتجاري لهذه البطاقات بصورة تعكس مستوى الخدمات التي تقدمها هذه الشركات؛ ومن خلال واقع المؤشرات الاقتصادية التي صدرت من قبل بنك الجزائر، فالملاحظ تميز القطاع المصر في الجزائري بمستوى منخفض من البنوك وارتفاع مستوى السيولة المصرفية، والقطاع لا يزال النظام العمومي السائد فيه ، ومازالت نسبة كبيرة مخصصة لتمويل القطاعات العامة، أما المعدل المصرفي من السكان لا يزال منخفض بحسب التقرير الأخير للبنك الجزائر، فالتغطية هي وكالة ل كل26300 نسمة في سنة 2010 مقابل 26700 في العام و2000. نسبة إلى عدد السكان، أما من حيث عدد الحسابات ، فقد افتتح من قبل البنوك حسابات نشطة بالدينار والعملات الأجنبية على مستوى الحسابات البنكية ومراكز البريد، فإن معدل الحسابات المصرفية 2.5 للشخص في سن العمل.

فالإصلاحات التي أدخلت في السنوات الأخيرة لتحديث النظام قادت البنوك لدعم احتياجات الزبائن بشكل أفضل من حيث تجهيز أوقات العمليات، بما في ذلك تنفيذ المعاملات بأنظمة الدفع الإلكترونية الشامل (ATCI) والمبالغ الكبيرة (ARTS) وأخيرا من حيث القوة المالية يوصف القطاع المصرفي الجزائري من القطاعات الجيدة، فالبنوك العامة والبنوك الخاصة لديها مستويات أعلى لكفاية رأس المال وهو أبعد من الحد الأدنى للنسبة القانونية التنظيمية وفقا لآخر تقرير اقتصادي لبنك الجزائر نسبة الملاءة من 2011. في عام 2009 و 23.31٪ في عام 2010.

تحليل مدى تبنى الخدمة البنكي الالكترونية بالبنوك الجزائرية:

بعد الاطلاع على مفهوم الدفع الالكتروني وتطبيقاته بالجزائر، سيتحدد من خلال هذا الجانب تحليل مدى تبنى تلك الخدمات والتطبيقات وفق العوامل الشخصية والديمغرافية وفق التالى:

1. عينة ومجتمع الدراسة:

وتتمثل في زبائن البنوك التجارية وهم جميع المتعاملين مع البنوك التجارية، وخصوصا الذين يعتمدون على الخدمات الإلكترونية البنكية أو على الأقل الذين يملكون بطاقة بنكية، وحسب إحصائيات بريد الجزائر فان عدد البطاقات الموزعة تقوق 5800000 بطاقة سحب على مستوى القطر الجزائري 28، يضاف الجزائر فان عدد البطاقات الموزعة تقوق 5800000 بطاقة سحب على مستوى القطر الجزائري المنعقق ستة ملايين والنصف (6.5 مليون متعامل). اما عن العينة التي سيتم اعتمادها لأغراض البحث والتحليل، فإننا سنعتمد على العينة المنتظمة وان كانت قصدية في أغلب الأحيان حسب الظرو فوالأحوال المتعلقة بالزبائن وأسلوب الإستقبال وتلقى الخدمة من البنوك، هذا ويتعذر على الباحث "أو من الصعوبة بما كان "تحديد عينة عشوائية لمثل هذه الدراسة لعدم انتظام قوائم المتعاملين مع البنوك بشكل كامل، وفيما يتعلق بالبنوك في حد ذاتها فتقتصر الدراسة كذلك على البنوك الأكثر انتشار والتي يمكن الوصول اليها بسهولة وعلى رأسها بريد الجزائر والبنوك العمومية بالإضافة إلى بعض البنوك الأخرى حسب الأحوال والظروف، وقد تم الاختيار على بعض الوكالات ببعض الولايات والتي منها ولاية الاغواط، الجلفة غرداية، ورقلة، وقد تم الاختيار على بعص الوكالات ببعض الولايات والتي منها ولاية الاغواط، الجلفة غرداية، ورقلة، بريدية أو بنكية بنسبة 89%. وهكذا فقد تم توزيع 270 استبيان بالنسبة للزبائن و 150 استبيان بالنسبة للزبائن و 150 استبيان بالنسبة للبنوك التجارية وهي موضحة في الجدول التالى:

جدول رقم (03): توزيع عينة الزبائن الذين شملتهم الدراسة

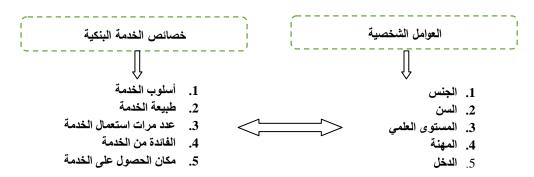
	() () ()	<u> </u>	3 10	
الرقم	زبائن البنك او المؤسسة البريدية	الاستبيانات الموزعة	الاستبيانات المقبولة	النسبة
01	بريد الجزائر	100	76	%76.00
02	البنك الجزائري الخارجي	25	14	%56.00
03	البنك الوطني الجزائري	25	07	%28.00
04	القرض الشعبي الجزائري	25	06	%24.00
05	بنك التنمية المحلية	25	03	%12.00
06	بنك الفلاحة والتتمية الريفية	25	05	%20.00
07	الصندوق الوطني للتوفير والاحتياط	25	12	%48.00
08	بنك البركة	20	02	%10.00
	المجموع	270	125	%46.30

المصدر: من إعداد الباحث

2. متغيرات الدراسة:

تشمل متغيرات الدراسة جانبين رئيسين؛ يتثمل الأول منها في العوامل الشخصية والديموغرافية وتشمل خمس متغيرات رئيسة وهي: (الجنس، السن، والمستوى العلمي، والمهنة وأخيرا الدخل) أما الجانب الثاني ويتمثل في خصائص الخدمة البنكية الالكترونية المقدمة ممثلة في خمس متغيرات وهي: (أسلوب الخدمة، طبيعة الخدمة، عدد مرات استعمال الخدمة، الفائدة من الخدمة، المشاكل من الخدمة، وأخيرا مكان الحصول على الخدمة) وذلك من أجل دراسة العلاقة الارتباطية بين خصائص الخدمة المقدمة والعوامل الديموغرافية والشخصية لمتلقي الخدمة والشكل التالي يوضح نموذج الدراسة المقترح.

شكل رقم (02): نموذج ومتغيرات الدراسة



المصدر: من إعداد الباحث

3. فرضيات الدراسة:

لأغراض الدراسة فإنه سيتم إختبار درجة الارتباط بين العوامل الشخصية والديموغرافية (الجنس، السن، والمستوى العلمي، والمهنة وأخيرا الدخل) من جهة وبين خصائص الخدمة البنكية الالكترونية المقدمة ممثلة في (أسلوب الخدمة، طبيعة الخدمة، عدد مرات استعمال الخدمة، الفائدة من الخدمة، المشاكل من الخدمة، وأخيرا مكان الحصول على الخدمة) وهذا لمعرفة أثر العوامل الشخصية والديموغرافية على خصائص الخدمة البنكية الالكترونية، وهكذا تصبح لدينا ثلاثو ن (30) فرضية سيتم إختبار تقابلها فرضيات بديلة، وعلى سبيل المثال نذكر اختبار العلاقة بين الجنس وأسلوب الخدمة في الفرضيتين

- (H0.1) لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الجنس وأسلوب الخدمة البنكية الالكترونية (وجود إستقلالية)
- (H1.1) توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الجنس وأسلوب الخدمة البنكية الالكترونية (وجود إرتباط)
 - (H0.2) لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين السن وأسلوب الخدمة البنكية الالكترونية

(H1.2) توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين السن وأسلوب الخدمة البنكية الالكترونية

وبنفس الطريقة تتشكل لدينا الفرضيات الجزئية المتعلقة بإختبار الارتباط والاستقلالية للمتغيرات والعوامل السابقة.

4. أداة الدراسة وأسلوب جمع البيانات:

بعد تحديد مجتمع الدراسة والأسلوب المتبع لاختيار عينة الدراسة، سيتحدد في هذا الجانب شرح لأداة الدراسة والأسلوب المتبع لجمع البي انات، حيث قام الباحث بالاستعانة بأسلوب الاستبيان كأداة للدراسة، وهي مخصصة للزبائن والمتعاملين مع البنوك التجارية، وفيما يتعلق بكيفية جمع البيانات وقياس المتغيرات فقد شمل الاستبيان على أربع (04) أجزاء رئيسية يتعلق الجزء الأول منها بمعلومات شخصية عن المتعامل أو الزبون ويشمل الجنس والسن والمهنة والمستوى العلمي والدخل، أما الجزء الثاني فيتعلق بمعلومات عامة حول أسلوب الخدمة المتعامل بها وتشمل طبيعة الخدمة المقدمة والوسائط أو القنوات الالكترونية المعتمدة وعدد مرات الاستعمال والإقبال على الخدمة ومعدل زيارة موقع ال بنك عبر الانترنت والفوائد المرجوة من الخدمات الالكترونية البنكية وسبب تواصل الزبون مع البنك، وأخيرا تم طرح بعض المشاكل التي تواجه الزبون عند التعامل مع القنوات الالكترونية البنكية، وهي معبر عنها بالفقرات من المشاكل التي تواجه الزبون عند التعامل مع القنوات الالكترونية ويشمل خصائص الخدمة البنكية عبر الموقع الالكتروني ونوعية الحدمة البنكية عبر الموقع الالكتروني ونوعية الحسابات المفتوحة وإدارة الخدمة الإلكترونية المنامل،

5. أسلوب تحليل البيانات:

بعد قياس المتغيرات سيتم تفريغها وتحليلها بالاستعانة ببرنامج الحزم الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS) الدراسة، وسيم اختبار فر ضيات الدراسة السابقة السابقة عند مستوى معنوية تقدر بـ (0.05) باستخدام أسلوب Pas & Pa ، ولأغراض تحليل الدراسة سوف يستعين الباحث بالمقاييس التالية :

- مقاييس الإحصاء الوصفي : وذلك من خلال بعض مقاييس النزعة المركزية كالمتوسطات الحسابية أو بعض النسب المئوية، ومقاييس التشنت خصوصا الانحراف المعياري، وذلك من أجل الوقوف على بعض خصائص المتغيرات التي تفسر المتغير التابع، أو تحديد خصائص العينة المختارة ومواصفاتها.
- مقاييس الإحصاء الاستدلالي: وسيم الاستعانة بها لاختبار فروض الدراسة، حيث سيتم الاعتماد بشكل رئيسي على الاختبارات والتجاليل التالية:

اختبار الاستقلال :Test of Independence وذلك من خلال اختبار كاي تربيع الذي سيحدد عن وجود علاقة بين الجنس أو السن أو المستوى العلمي والمهنة أو الدخل من جهة ونوع الخدمة وسبب اقتناء الخدمة والفائدة من اقتناء الخدمة ... الخ.

6. مناقشة النتائج وتحليل الإرتباط:

سيتم في هذا الجانب عرض نتائج الإحصاء الوصفي والاستدلالي لخصائص العينة واختبار الفرضيات ومناقشتها بهدف الوصول إلى أكثر المتغيرات تأثيرا وأهميتا حسب آراء الزبائن.

1.6. نتائج التحليل الوصفي:

خصائص العينة المتعلقة بالزبائن:

من خلال الاستبيان المقدم للزبائن وفيما يتعلق بالجوانب الشخصية لعينة الدراسة حول الجنس والسن والمستوى العلمي والمهنة والدخل، فقد تحددت خصائص العينة في الجدول التالي:

جدول رقم (04): خصائص العينة المتعلقة بالزبائن

%النسبة	العدد	الخاصية	المتغير
51.2	64	نکر	:- 11
48.8	61	أنثى	الجنس
00	00	أقل من 24 سنة	
67,2	84	من 25 إلى 40 سنة	
30,4	38	من 41 إلى 55 سنة	· ti
2,4	3	من 56 سنة فأكثر	السن
2,4	3	مستوى تاهيل أدنى	
31,2	39	ثان <i>وي</i>	
59,2	74	جامعي	to the contract
7,2	9	دراسات علیا	المستوى العلمي
,8	1	عاطل عن العمل	
25,6	32	طالب	
48,8	61	موظف	
12,0	15	أعمال حرة	المهنة
12,8	16	تاجر	
27,2	34	أقل من 30000 دج	
61,6	77	70000 – 30001 دج	te sti
11,2	14	70001 دج فأكثر	الدخل

المصدر: من إعداد الباحث بناء على مخرجات SPSS

يتضح من خلال الجدول أعلاه أن العينة متجانسة بين الذكور والإناث بنسبة 51.2 % و 48.8% على الترتيب بفارق ثلاث أفراد فقط لصالح الذكور، وتتزاوح أعمارهم بين الحديث 40 والـ 40 سنة بنسبة 67.2 % و 38.4% الترتيب بفارق ثلاث أفراد فقط لصالح الذكور، وتتزاوح أعمارهم بين الحديث منة، أما من حيث مستوى التأهيل فأغلب العينة المستجوبة ذات مستوى تأهيل معتبر حيث سجلت نسبة المستوى الجامعي 59.2% والثانوي 31.2% كما لوحظ وجود 90 أفراد من ذوي الدراسات العليا بنسبة 07.2% والباقي دون مستوى بنسبة 48.0% ما فيما يتعلق بالمهنة فالنتائج تشير الى شخص واحد عاطل عن العمل وما نسبته بنسبة 48.0% طلبة وأعلى نسبة لصالح الموظفين بنسبة 48.8% وبمتوسط 12% لكل من التجار وأصحاب الأعمال الحرة، أما من حيث الدخل فتشير العينة إلى 27.2% لذوي الدخل أقل من 30000 دج ونسبة 30000 لنوي الدخول بين 30000 بينما كانت النسبة المرتفعة لذوي الدخول بين 30000 د. 61.6%.

خصائص الخدمة المقدمة للزباعن:

بالعودة الى الاستبيان مرة أخرى وبالتحديد فيما يتعلق بجوانب الخدمة المقدمة للزبائن حول أسلوب الخدمة وطبيعتها وعدد مرات إقتناءها والفائدة منها والمشاكل المتعلقة بها ومدى إقبال الزبائن على الخدمات المصرفية الإلكترونية فيمكن تلخيصها في الجدول التالى:

جدول رقم (05): خصائص الخدمة المقدمة للزبائن

النسبة	العدد	الخدمة	المتغير
14,4	18	خدمات عبر الهاتف	
73,6	92	الموعات الآليةDAB	أسلوب الخدمة
10,4	13	نقاط البيع TPE	المنوب الحدمه
1,6	2	الخدمة عبر الانترنت	
73,6	92	التحقق من الارصدة	
4,0	5	التحويل المالي	
21,6	27	دفع الفواتير	طبيعة الخدمة
,8	1	أخرى	
96,8	121	أقل من 03 مرات	
2,4	3	من 03 الى 08 مرات	عدد مرات استعمال الخدمة
,8	1	من 08 الى 12 مرة	عدد مرات استعمال الحدمه
89,6	112	أقل من 03 مرات	
10,4	13	من 03 الى 08 مرات	عدد مرات زيارة موقع البنك
81,6	102	نعم	
18,4	23	K	الترغيب في الخدمة
19,2	24	الملائمة	
70,4	88	ربح الوقت	الفائدة من الخدمة

8,8	11	تخفيض الرسوم	
1,6	2	اخرى	
50,4	63	صعوبة الدخول على الخدمة	
10,4	13	طبيعة الخدمة معقدة	
9,6	12	مواقع الخدمة وهمية	مشاكل استعمال الخدمة
29,6	37	الخوف من الاحتيال	
60,0	75	الحساب البنكي متواجد بالننك	
10,4	13	الخدمة الممتازة	
27,2	34	الشركة تتعامل مع البنك	سبب اختيارك للخدمة
2,4	3	أخرى	
40,8	51	المنزل	
52,0	65	مكان العمل أو الدراسة	
6,4	8	مقهی (نادي) انترنت	مكان الحصول على الخدمة
,8	1	أخرى	
15.2	19	مهارات الانترنت	
31.2	39	تطور الخدمة الالكترونية	
,8	1	التجارة والتسوق الالكتروني	
40,8	51	الخدمة السريعة	سبب ودوافع اقتناء الخدمة
10,4	13	تكلفة الانترنت	
1,6	2	نوع الاتصال	

المصدر: من إعداد الباحث بناء على مخرجات SPSS

يبين الجدول السابق خصائص الخدمة المقدمة للزبائن حيث يظهر أن أغلب الخدمات المقدمة تتم بواسطة الموزعات الآلية DAB بنسبة 73.6% ما يعني ارتفاع استعمالات البطاقات البنكية وانتشار خدمة الموزعات الآلية، بينما سجلت أسلوب الخدمة عبر الهاتف ونقاط البيع نسب قليلة بحوالي 14.4 و 10.4% على الترتيب بينما خدمة الصيرفة الالكترونية غير الانترنت فلا تكاد تذكر حيث سجلت نسبة 3.0% لشخصين فقط، أما فيما يخص طبيعة الخدمة ونوعها فالعينة أشارت إلى خدمة التحقق من الرصيد بنسبة لشخصين فقط، أما فيما يخص طبيعة الخدمة ونوعها فالعينة أشارت إلى خدمة التحقق من الرصيد بنسبة البنك فأغلب الزبائن يشيرون إلى قلة الزيارات تلك القنوات بأقل من 03 مرات بنسبة 8.89% بالرغم من أن أغلب الزبائن وبنسبة له 81.6% أشاروا الى البنك يعرض عليهم الخدمة الالكترونية ويرغبهم فيها بينما النسبة الباقية صرحت بأنه لم تقدم لهم أي خدمة الكترونية وأن البنك لا يرغبهم في ذلك، وفيما يتعلق بالفائدة من الخدمة فأغلب الزبائن يشيرون إلى ربح الوقت بنسبة 4.70% والملائمة بنسبة 9.21% والباقي يرجعون ذلك لعوامل أخرى، أما عن المشاكل المتعلقة بالخدمة الالكترونية فتظهر ما نسبته 4.50% إلى طبيعة صعوبة الدخول على الخدمة و 29.6% إلى الخوف من الاحتيال والسرقة ويرجع الباقي ذلك إلى طبيعة الخدمة الدخول على الخدمة وليست حقيقية بنسبة 4.10%

التعامل المباشر مع شبابيك البنك، وفيما يخص سبب إختيارهم للبطاقة البنكية فيرجع الزبائن إلى أن حسابهم متواجد بالبنك أو مؤسسة البريد بنسبة 60% ويرجع البعض الآخر إلى أن المؤسسة التي تعمل بها تتعامل مع هذا البنك بنسبة 27.2% بينما يرجع الباقي (10.4%) الى طبيعة الخدمة الممتازة والسريعة.

خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية:

من خلال الجدول أدناه تتضح لنا خصائص الخدمة البنكية الإلكترونية، فمن حيث نوع البطاقات المع تمدة والمتداولة في النظام المصرفي الجزائري حسب أراء العينة المستجوبة نجد بطاقة السحب البنكية تحت ل الصدارة في التعاملات البنكية بنسبة 98.4. % في حين لم تسجل الأنواع الأخرى أي نسبة وهذا ما يعكس قصور في تنوع مجال الخدمة البنكية الإلكترونية ومحدودية تلك البطاقات على عملية السحب فقط دون الدفع والإقراض، بينما لوحظ بنك واحد يقدم بطاقة القرض لفئات معينة من الزبائن إلا أنها محدود التعامل وغير منتشرة بشكل مطلوب كما أن الإقبال عليها ضعيف جدا لخصوصية البطاقة ومحدوديتها، أما فيما يتعلق بالقنوات الإلكترونية المتوفرة فتشير العينة إلى توفر خدمة الموزعات الآلية DAB بنسبة أما فيما يتعلق بالقنوات الإلكترونية المتوفرة فتشير العينة الي توفر خدمة الموزعات الآلية DAB بنسبة الأخرى كالصيرفة عبر الهاتف او عبر الانترنت، وهذا يعكس قصور وقلة الوسائل البنكية الإلكترونية، كما الأخرى كالمحيوفة عبر الهاتف او عبر الانترنت، وهذا يعكس قصور وقلة الوسائل البنكية الإلكترونية، كما هو موضح بالجدول التالى:

جدول رقم (06): خصائص الخدمة البنكية الالكترونية

النسبة%	العدد	الخدمة	المتغير
98.5	64	بطاقة السحب	romanti i et ti iilita ti
1.5	01	بطاقة القرض	البطاقة البنكية المعتمدة
95.4	62	الموزعات الآلية DAB	
4.6	03	نقاط البيع TPE	
00	00	الخدمة عبر الانترنت	القنوات الالكترونية المتوفرة
83.1	54	إستعلامية	
15.4	10	إتصالية	طبيعة الخدمة عبر الموقع
64.6	42	التحويل المالي	
20.0	13	فتح الحسابات	
6.2	04	التحقق من الأرصدة	ت النب ت م
3.1	2	دفع الفواتير	نوع الخدمة عبر الموقع
6.2	4	أخرى	
80.0	52	بالعملة المحلية	
16.9	11	بالعملة الصعبة	نوع الحسابات الممنوحة
3.1	2	حسابات إفتراضية	

	قسم مختص بالوكالة	32	49.2
إدارة الخدمة الالكترونية	ترونية العامة بالبنك		49.2
	أخرى (قسم استشاري خارجي)	1	1.5
	رقم التعريف الشخصي PIN	35	53.8
t 1-7 d 7	البطاقة البنكية	26	40.0
وسائل التحقق من هوية المتعامل	البصمة البيولوجية	1	1.5
	أخرى التوقيع الالكتروني	3	4.6
	المخاطر التشغيلية	45	69.2
ste tille to the track to	المخاطر التكنولوجية	13	20.0
المخاطر التي يغطيها البنك	المخاطر القانونية	6	9.2
	أخرى	1	1.5

المصدر: من إعداد الباحث بناء على مخرجات SPSS

وفيما يتعلق بطبيعة الخدمة فرلاحظ ان أغلب الخدمات المقدمة عبارة عن خدمات إستعلامية بنسبة 88% وإتصالية بنسبة 16%، وهكذا يتضح ان الخدمات البنكية غير تفاعلية مع الزبون وتبقى المواقع الإلكترونية البنكية عبارة عن واجهات للاستعلام ما عدى فيما يتعلق بخدمة التحقق من الرصيد حيث يمكن الحصول على كشف الرصيد للمتعامل دون اللجوء إلى البنك، أما فيما يخص نوع الحسابات المفتوحة فنجد أغلبها يتم بالعملة المحلية بنسبة 80% أما بالعملة الصعبة بنسبة 816% وبالتالي لا تتوفر البطاقات الدولية بالشكل المطلوب التي تعتمد على وجود حساب بالعملة الصعبة، أما فيما يتعلق بجوانب التحقق من هوية المنعامل فتشير العينة إلى رقم التعريف الشخصي أو الرقم السري وذلك بنسبة 3.6% واستعمال البطاقة البنكية وهي بنفس التكنولوجيا بنسبة 40% بينما لم نلاحظ وجود أي وسائل أخرى للتحقق كالبصمة البيولوجية ما عدى تقنية نسخ صورة التوقيع وتعميمها ع لى باقي الشبكة، وأخيرا وفيما يتعلق بالمخاطر التي يغطيها البنك فيشير البنوك إلى أن ما نسبته 8.86% يتم تغطيته في عمليات ومخاطر تشغيلية ونسبة 20% أشارت الى تغطية المخاطر التكنولوجية، بينما المخاطر القانونية لم يشر لها إلا بنسبة 10.6% أما النسبة الباقية فكانت ل مخاطر أخرى غير التي ذكرناها، وهذا يتضح أن البنك يعالج فقط المخاطر التشغيلية فقط أو الناتجة عن التكنولوجيا كالخطأ والعطل بينما المخاطر القانونية يبدوا خارجة عن اختصاص الوكالة ولا يتم تغطيتها.

نتائج اختبار الاستقلالية والارتباط:

يهدف هذا الاختبار إلى معرفة درجة الإرتباط والإستقلالية في العوامل الشخصية المتعلقة بالجنس والسن والمستوى العلمي والمهنة والدخل من جهة وخصائص الخدمة الإ لكترونية من جهة أخرى، وذلك للوقوف أكثر على العوامل التي تمثل تحديا للزبائن حسب خصائص العينة، ويستند هذا الاختبار إلى المعلمة كاي تربيع Chi Quare عند مستوى معنوية 0.05 أين سنعتمد على فرضيتين الأولى متعلقة بالاستقلال أي لا توجد علاقة بين المتغيرين والفرضية البديلة متعلقة بالارتباط بين المتغيرين، حيث نقبل الفرضية المبدئية

(الصفرية) التي تشير إلى استقلالية المتغيرين إذا كانت Sig أكبر تماما من مستوى الثقة 0.05 وإلا ترفض الفرضية المبدئية وتقبل الفرضية البديلة التي تشير إلى الارتباط بين المتغيرين، والجدول التالي يلخص مستويات المعنوية لكل المتغيرات المستخرجة من برنامج الإحصائي .SPSS

جدول رقم (07): مستويات المعنوية لدرجة الارتباط والاستقلالية لمتغيرات الدراسة

الدخل	المهنة	المستوى العلمي	السن	الجنس	
,000	,000	,335	,018	,152	أسلوب الخدمة
,727	,000	,854	,025	,256	طبيعة الخدمة
,026	,901	,984	,966	,513	عدد مرات استعمال الخدمة
,000	,000	,000	,131	,075	الفائدة من الخدمة
,004	,000	,008	,045	,015	مشاكل استعمال الخدمة
,001	,000	,534	,174	,025	مكان الحصول على الخدمة

المصدر: من إعداد الباحث بناء على مخرجات SPSS

من خلال الجدول السابق يتبين أن هناك استقلالية بين أسلوب الخدمة وكل من الجنس والسن والمستوى العلمي حيث لا علاقة لتلك المتغيرات بأسلوب الخدمة ﴿ المستعملة سواء تعلق الأمر الموزعات الآلية أو نقاط البيع وغيرها بينما هنا ارتباط بين أسلوب الخدمة من جهة والمهنة والدخل من جهة أخرى حيث يتبين أن كل من نوع المهنة ومقدار الدخل علاقة بشكل مباشر على أسلوب الخدمة واقتناءها حيث أعطى هذين المتغيرين مستوى دلالة قوية بمقدار 0.00 وهذا ما يوضح أهمية الدخل ونوع المهنة في التأثير والتأثر بأسلوب الخدمة البنكية الإلكترونية، أما في يتعلق بطبيعة الخدمة فقط أعطت الدراسة معنوية فقط للسن 0.025 والمهنة 0.00 بينما أوضحت الدراسة وجود استقلالية لباقي المتغيرات، وفيما يخص عدد مرات استعمال الخدمة فأوضحت الدراسة وجود ارتباط فقط بينها وبين الدخل ما يشير إلى علاقة هذا العامل بعدد مرات والتردد على الخدمة البنكية الإلكترونية أي أن الدخل مهم في تبني الخدمة البنكية الإلكترونية، أما فيما يخص الفائدة من الخدمة الإلكترونية فالنتائج تشير إلى وج ود ارتباط بين الفائدة من الخدمة وكل من المستوى العلمي والمهنة والدخل بدلالة معنوية 0.00 ما يوضح أهمية تلك العوامل وعلاقتها بدرجة الوعى والمعرفة بأهمية والفائدة الخدمة الإلكترونية بينما لوحظ وجود استقلالية لكل من الجنس والسن وبالتالي لا علاقة للسن والجنس بأ همية الخدمة الإلكترونية، أما فيما يخص المشاكل المتعلقة من استعمال الخدمة فأظهر الدراسة وجود ارتباط بين تلك المشاكل وباقى العوامل الشخصية بدءا بالجنس والسن والمستوى العلمي فالدخل والمهنة، فجميع خصائص العينة السابقة دون استثناء أعطت نفس الاتجاه فيما يتعلق بالمشاكل المرتبطة بالتعاملات الإلكترونية البنكية، ما يوضح أن المشاكل والتحديات ليست مرتبطة بفئة معينة دون الأخرى فالجميع متفق بحجم المشاكل والتحديات التي تقف عائقا أما تطور العمل المصرفي الإلكتروني، وأخيرا وفيما يتعلق بمكان الحصول على الخدمة الإلكترونية فأظه رت الدراسة وجود علاقة وارتباط بينها وبين كل من الجنس والمهنة والدخل حيث تبين هذا الاتجاه مدى الاختلاف في

الحصول على الخدمة بين الجنسين وبين أصحاب الدخول وحسب طبيعة العمل او المهنة، وفي الأخير نلاحظ أن كلا من الدخل والمهنة لهما علاقة وارتباط بين خصائص الخدم ة ما يوحي بأهمية تلك الجانبين بتطوير العمل المصرفي الإلكتروني.

الخاتمة:

من خلال الاستعراض السابق تبين أن استعمالات وتطبيقات أنظمة الدفع الإلكتروني بالجزائر في تطور وتوسع مستمر من حيث الأجهزة والمعدات، غير أن نسبة العمليات عبر تلك التطبيقات لا تزال ضئيلة في معظم عمليات البنوك، ويتعاطى أكثر المتعاملين بعمليات السحب بنسبة 98%، وأغلبها تتم عبر موزعات الصرف الآلية DAB بنسبة 95%، وأن مجمل العمليات داخلية تتم بالعملية المحلية بسبة 80%، في حين كانت أغلب المشاكل التي يواجهها المتعاملين كانت مشاكل واخطار تشغيلية بنسب ة 69% ما يحول دون إتمام تلك العمليات.

أما فيما تباين تلك العمليات وفق الخصائص الشخصية والديمغرافية، فقد أعطت الدراسة النتائج التالية:

- **الجنس** له علاقة وتأثير على كلا من مكان الحصول على الخدمة الإلكترونية، ومشاكل استعمال الخدمة.
 - السن له علاقة وتأثير على كل من أسلوب وطبيعة الخدمة الإلكترونية، ومشاكل استعمال الخدمة.
 - المستوى التعليمي له علاقة وتأثير على كل من الفائدة من الخدمة ومشاكل استعمال الخدمة.
 - المهنة لها علاقة قوية بجميع متغيرات الدراسة ماعدا عدد مرات استعمال الخدمة.
 - الدخل له علاقة قوية بجميع متغيرات الدراسة ماعدا طبيعة الخدمة الالكترونية المقدمة.

ويناءا على النتائج السابقة يمكن أن نقترح التوصيات التالية:

- إعطاء الأهمية لأماكن توزيع وانتشار الموزعات الالية، ونقاط الالكترونية الأخرى للتناسب ومستعملي تلك الخدمات بما ويتناسب واستعمالاتهم حسب الجنس.
- زيادة د عم ثقة وأمان تلك المعاملات لدى المتعاملين، وتذليل كل المشاكل والصعوبات لدى المتعاملين.
- إعطاء الأهمية للتعريف والترويج لمزايا الخدمات البنكية الالكترونية وتطبيقات الدفع الإلكتروني،
 لدى جميع المتعاملين.

وفي الأخير نرجوا ان تعميم تلك الخدمات بما وتستجيب ورغبات وتفضيلات المتعاملين وتيسير الحصول عليها، وتعزيز الجانب المعلوماتي والتفاعلي منه بالوسائط الإلكترونية.

الهوامش والمراجع:

¹ http://4pcs-solutions.blogspot.com/2012/05/blog-post_1711.html

أيمن قديح، الدفع الالكتروني ... من يحميه؟ متاح على الموقع ... (2006/09/06)

http://alyaseer.net/vb/showthread.php?t=4904 أطلع بتاريخ 2013/09/07.

Ayman Qdeeh, electronic payment... Who protects him? Available on-site (06/09/2006) http://alyaseer.net/vb/showthread.php?t=4904 Date Viewed 07/09/2013.

3 نطاق نظم الدفع وأهميتها متاح على الموقع http://www.kantakji.com/fiqh/Files/Banks/54531.pdf

Scope and importance of payment systems. Available at; http://www.kantakji.com/fiqh/Files/Banks/54531.pdf

تُعريبي محمد ولحسين عبدالقادر ، 2010، أنظمة الدفع الالكترونية وأزمة السيولة في الجزائر ، الملتقى الدولي الرابع حول عصرنة نظام الدفع بالبنوك الجزائرية واشكالية إعتماد التجارة الالكترونية عرض تجارب دولية ، كلية العلوم الاقتصادية ، جامعة خميس مليانة.

Oreibi Mohammed and Hussein Abdelkader, 2010, Electronic payment systems and the liquidity crisis in Algeria, the Fourth International Forum on the modernization of payment system in Algerian banks and the problem of ecommerce adoption. Presentation of International Experiences, Faculty of Economic Sciences, Khamis Maliana University.

⁵عدنان إبراهيم سرحان، 10–12 ماي 2003، الوفاء (الدفع) الالكتروني، **مؤتمر الإعمال المصرفية الالكترونية بين الشريعة والقانون** ، كلبة الشريعة والقانون، الامارات المتحدة، ص 268.

Adnan Ibrahim Sarhan, 10-12 May 2003, Electronic Payment, Electronic Banking Conference between Sharia and Law, College of Sharia and Law, United Arab Emirates, p. 268.

⁶عبدالباسط وفا ، 2003، سوق النقود الالكترونية: الفرص، المخاطر ، الآفاق، دون دار نشر ، القاهرة، ص 13 .

Abdulbaset Wafa, 2003, Electronic Money Market: Opportunities, Risks, Prospects, Don Publishing House, Cairo, p.

أنبس هادد، 2007، ترجمة خالد العامري، إستخدام الكروت الذكبة في التسويق، دار الفاروق، القاهرة، ص31.

Anis Hadad, 2007, translated by Khaled Amiri, the use of smart cards in marketing, Dar Al-Farouk, Cairo, p. 31.

"العقد الالكتروني واثباته، متاح على الموقع: www.omanlover.org/.../31396d1290869992

Electronic contract and proof thereof

9 نبيل صلاح محمد العربي، 10.12 ماي 2003، الشيك الالكتروني والنقود الرقمية: دراسة مقارنة، مؤتمر الأعم ال المصرفية الالكترونية بين الشريعة والقانون، كلية الشريعة والقانون، جامعة الإمارات العربية المتحدة المجلد الأول، دبي، ص66.

Nabil Salah Mohammed Al Arabi, 10 May 2003, Electronic Check and Digital Money: Comparative Study, Electronic Banking Conference between Sharia and Law, Faculty of Sharia and Law, UAE University Vol. I, Dubai, p.66.

10جلال عابد الشورة، 2008، وسائل الدفع الالكتروني، دار الثقافة، عمان، ص 59.

Jalal Ayed Al-Shoura, 2008, Electronic Payment Methods, Dar Al-Thaqafa, Amman, p. 59.

المحمد إبراهيم محمود الشافعي، 10.12 ماي 2003، الآثار النقدية والاقتصادية والمالية للنقود الالكترونية، مؤتمر الأعمال المصرفية الالكترونية بين الشريعة والقانون، كلية الشريعة والقانون، جامعة الإمارات العربية المتحدة، المجلد الأول، دبي، ص 136.

Mohammed Ibrahim Mahmoud Al-Shafei, 10 May 2003, Monetary, Economic and Financial Impacts of Electronic Money, **Electronic Banking Conference between Sharia and Law**, Faculty of Sharia and Law, UAE University, Vol. I, Dubai, p136.

12 أحمد جمال الدين موسى، 2007، النقود الالكترونية وتأثيرها على دور المصارف المركزية في إدارة السياسة النقدية، الجديد في أعمال المصارف من الوجهتين القانونية والاقتصادية، منشورات الحلبي، الجزء الاول، بيروت، ص 154.

Ahmed Gamal El-Din Mousa, 2007, Electronic Money and its Impact on the Role of Central Banks in the Management of Monetary Policy, New in Banking Business from the Legal and Economic Aspects, Halabi Publications, Part I, Beirut, p154.

أمحمد سعدو الجرف، 10.12 ماي 2003، أثر إستخدام النقود على الطلب على السلع والخدمات، مؤتمر الأعمال المصرفية الالكترونية بين الشريعة والقانون، كلية الشريعة والقانون، جامعة الإمارات العربية المتحدة المجلد الأول، دبي، ص 197.

Mohamed Saadou Al-Jarf, 12 May 2003, Impact of Money Use on Demand for Goods and Services, **Electronic Banking Conference between Sharia and Law**, Faculty of Sharia and Law, United Arab Emirates University Volume I, Dubai, p 197.

14 جلال عايد الشورة، مرجع سبق ذكره ، ص 67.

¹⁵ Olivier de wasseige, 2007, e- management ; e-commerce, e-marketing, e-Bay: 3 leviers de croissace pour les entreprise, édition Pro, Belgique., P117.

Olivier de wasseige, 2007, e-management; e-commerce, e-marketing, e-Bay: 3 levers of croissace for companies, **Proedition**, Belgium., P117.

¹⁶ Michel Badoc et autre, 2000, e-marketing de la Banque et de l'Assurance, 2eme **edition, l'Organisation**, Paris, P109

Michel Badoc et al., 2000, e-marketing of the Bank and Insurance, 2nd edition, Organization, Paris, P109.

¹⁷ David Bounie, 2003, lorsque la sucurisation des payments par carte bancaire sur internet conduit à une concurrence entre les banques et les opérateurs de réseau, annals des telecommunications: Commerce électronique le temps des evaluation; tome 58 n 1/2, janvier – fevrier 2003; Paris, P 80.

David Bounie, 2003, when the sucsization of payments by credit card on the internet leads to competition between banks and network operators, annals of telecommunications: E-commerce time evaluation; volume 58 n 1/2, January - February 2003; Paris, P 80.

La Carte CIB: Le retrait par Carte Inter Bancaire البطاقة الببنكية أو للسحب بين البنوك

••• هي الشركة الرائدة عالميا في خدمة تحويل الأموال الدولية . وتعمل هذه الشركة مع شركاء ذو جودة في أكثر من 150000 نقطة بيع بالتجزئة في 170 بلدا وإقليما من أجل توفير وسيلة آمنة وسريعة لإستقبال الأموال في جميع أنحاء العالم،

• شركة (National Net Ventures N2V) هي شركة انترنت قابضة عملها الرئيسي تطوير شركات انترنت عالمية . نقوم N2V بالاستثمار في أنواع متعددة من المشاريع تبدأ من الشركات الناشئة وحتى الشركات الكبرى . ونقوم أبضا بتوفير البنية التحتية والموارد والأدوات بالإضافة إلى الخبرة لتسريع نمو صناعة الانترنت في العالم العربي .



^{**} RIM: Réseau Monétique Interbancaire

¹⁸ http://www.bdl.dz/arabe/visa-arabe.html05/2013.

¹⁹ http://www.bea.dz/carteamex.html..2013.

²⁰ https://edcarte.poste.dz/ar/terms.html

²¹ http://www.bdl.dz/arabe/cheque-arabe.html

²² http://www.bdl.dz/arabe/virement-arabe.html

²³ http://www.bdl.dz/arabe/mg-arabe.html05/2013.

²⁴ https://www.cashu.com/site/ar/aboutUs2013

²⁵ http://www.onecard.net/customer/about.html05/2013.

²⁶ http://www. Baycash.net/onecardrivassaoudiens/onecard%20card%2010/20points.

[·] Algérie Télécompensation Interbancaire (Système de télécompensation électronique).

قياس أثر العوامل الشخصية والديموغرافية على تبني خدمة الدفع الإلكتروني: دراسة استطلاعية لعينة من البنوك العمومية بالجزائر

Guide to Banks and Financial Institutions 2012. 2012 Edition. Kpmg.dz P 85.

^{*} Algeria Real Time Settlements (Système de paiement de gros montants).

²⁷ Guide des banques et des établissements financiers 2012. Edition 2012. **Kpmg**.dz P 85.

²⁸ Helen White and Fotini Nteli, 2004,Internet banking in the UK: Why are there not more customers? **journal ¬of Financial Services Marketing**, vol 09, n 01; p, 49–56; http://www.palgrave-journals.com/fsm/journal/v9/n1/abs/4770140a.html#top

²⁹ www.poste-dz.com.