

اسهام ممارسات ادارة الموارد البشرية في انشاء القيمة الاقتصادية "دراسة حالة بجمع صيدال"

The contribution of the practices of human resources management in the creation of economic value « Case study SAIDAL complex »

Hamza Belazzougui*, university of Algiers 3, Algeria, belazzougui.hamza@univ-alger3.dz

المؤلف المرسل: حمزة بلعزوقي	تاريخ النشر: 2021/06/30	تاريخ القبول: 2021/05/27	تاريخ الارسال: 2021/05/10
-----------------------------	-------------------------	--------------------------	---------------------------

الملخص:

تناولت الدراسة موضوع انشاء القيمة من خلال ممارسات إدارة الموارد البشرية، وكانت مشكلة الدراسة في اظهار اسهام ادارة الموارد البشرية في انشاء القيمة لمجمع صيدال من خلال بعض المداخل الحديثة لقياس القيمة؛ من الأهداف العامة محاولة تقديم إطار مفاهيمي يبين القيمة الاقتصادية وممارسات مناجمت الموارد البشرية، من الأهمية العلمية للدراسة اتخاذ إجراءات على مستوى وظيفة الموارد البشرية من شأنها زيادة القيمة الاقتصادية للمنظمة.

الدراسة تأكّد على أن القيمة الاقتصادية تنشأ من خلال الأداء الموارد البشرية؛ وذلك من خلال قياس العلاقة بين مساعي مجمع صيدال في الاستثمار في رأس المال البشري والمؤشرات الاقتصادية التي حققها، من خلال دراسة حالة؛ ومن النتائج الرئيسة للدراسة نجد وجوب الاعتناء بالتكاليف الخفية لعنصر العمل وكذا المحافظة على رأس المال البشري الذي يسهم هو الآخر في رفع قيمة المؤسسة؛ والتقييد بأديبيات الاقتصاد الكلاسيكي التي تنص على وجوب المحافظة على القيمة كأساس في تنافسية المؤسسات.

الكلمات المفتاحية:

إدارة الموارد البشرية، قيمة اقتصادية، راس المال البشري، تكاليف خفية، مؤشر العائد من الاستثمار.

Abstract :

This study explores the theme of creating value through human resource management practice, and studies the contribution of human resource management to the establishment of a complex pharmacy through some modern methods. In order to measure the value, the public goal attempts to provide a conceptual framework to explain

* المؤلف المرسل: حمزة بلعزوقي

the economic value and practice of human resource managers, and to study the scientific significance of the action level of human resource managers this will increase the economic value of the organization.

The results show that economic value is generated by human resource performance; by measuring the relationship between human capital investment and economic indicators of compound pharmaceutical enterprises. The paper analyzes the relationship between human capital investment and economic indicators in a case study; the main result is that we find that we have to take care of the hidden cost of work items, as well as the protection of human capital. Which helps to improve the value of the enterprise for others. and abide by ethics According to classical economics, value must be kept as the basis of enterprise competition.

Keywords:

Human resource management, economic value, human capital, hidden cost, return on investment index.

1. مقدمة:

إن عملية التغيير أصبحت مسألة بديهية مثلها مثل أي نشاط داخل المنظمة، وباعتبار أن المنظمات التي لا تسعى إلى التغيير حسب البيئة المرتبطة بها هي كيان آيل للنزوal؛ ولا شك أن التحول العميق والتطورات الجديدة التي تواجهها منظمات الألفية الثالثة زاد من اخذ عدد تدابير منصبة نحو رفع القدرات التنافسية داخل منظومة اقتصاد المعرفة الذي يتسم بسرعة التغيير وكثرة المنافسة ووجود عدة متغيرات وعوامل بيئية والتوجه نحو الاعتماد على الموارد الغير الملموسة في استخراج القيمة الاقتصادية للمنتجات والخدمات. هذا التحدي أدى بالمؤسسات إلى تبني عدة مقاربات او ممارسات ادارية لعل من أبرزها الاهتمام بكيفية تسيير الرأس المال المعرفي والاعتناء المتزايد بالموارد البشرية.

لقد بدأت تبرز أهمية موضوع القيمة في الفكر الاقتصادي المعاصر، ولعل ما خلفه الفلاسفة في هذا الشأن كان من الدلالة على سعيهم إلى حصر وتكوين مفهوم عام للقيمة، ومثال ذلك ما كتبه ابن خلدون في مجال القيمة يعتبر من أهم ما توصل إليه الفكر الإنساني؛ فقد استطاع تحديد العوامل الأساسية لتكوين القيمة للسلع والخدمات، وبهذا الصدد سلطنا الضوء على نقطتين رئيسيتين الأولى البحث في مفهوم القيمة الاقتصادية والمحددات الرئيسية لها والثانية الممارسات المناجرية ومساهمتها في بناء أو إنشاء القيمة الاقتصادية للمنظمات.

ولقد كان المورد البشري ولا يزال هو أحد الفرص الواجب المحافظة عليه وتطوير قدراته؛ فان ممارسة مناجمت الموارد البشرية لا تقتصر على المحيط الداخلي للمنظمات بل يتعدى ذلك، حيث تعطي للمنظمة الرؤية الصحيحة والمعالجة الآتية للمشكلات التي تتعلق باتخاذ القرارات الاستراتيجية التي يمكن أن تعيق استمرارية وتنافسية المنظمة.

1.1. مشكلة الدراسة: تبلور مشكلة الدراسة في كيف يمكن ابراز اسهام ادارة الموارد البشرية في انشاء القيمة لمجتمع صيدال؟ وللإجابة على الإشكالية الرئيسية يمكن طرح السؤالين التاليين:

- ما هي القيمة التي يمكن ان تنتج عن بعض جوانب وظائف وممارسات الموارد البشرية؟
- ما هي اهم المداخل الحديثة لقياس القيمة الناجمة عن وظائف وممارسات الموارد البشرية؟

1.2. أهمية الدراسة: تكمن أهمية الدراسة اعتماداً على عدة أسباب ذكر منها:

- اتخاذ إجراءات على مستوى وظيفة الموارد البشرية من شأنها زيادة القيمة الاقتصادية للمنظمة؛
- الدراسة تأكّد على أن القيمة الاقتصادية تنشأ من خلال الأداء الموارد البشرية؛
- التمكّن من تحديد الوظائف والممارسات التي تتحقق القيمة للمؤسسات.

1.3. أهداف الدراسة: تهدف الدراسة إلى توضيح النقاط التالية:

- محاولة تحديد مفهوم ومحددات القيمة الاقتصادية وأنواعها؛
- محاولة تقديم إطار مفاهيمي بين القيمة الاقتصادية وممارسات مناجمت الموارد البشرية؛
- تكوين فكرة عن المداخل الحديثة لقياس مخرجات ونتائج ممارسات إدارة الموارد البشرية التي تحقق القيمة للمؤسسة.

1.4. فرضية الدراسة:

- لممارسات إدارة الموارد البشرية اسهام مالي ظاهر في انشاء القيمة بمجمع صيدال.

1.5. دراسات سابقة:

الدراسة التي قام بها الباحث سردار ياسين صابر:

"ممارسات إدارة الموارد البشرية وأثرها على الأداء المؤسسة: الدور المعدل لاستراتيجية المنظمة رسالة ماجستير العلوم

إدارة الأعمال، جامعة السودان للعلوم والتكنولوجيا، كلية الدراسات العليا، السودان، 2016".

عالجت هذه الدراسة الإشكالية التالية: ما مدى تأثير ممارسات إدارة الموارد البشرية على الأداء المؤسسة؟ وقد خلص البحث، إلى وجود علاقة ارتباط موجبة بين الممارسات في الأجل البعيد الذي يمثل قدرة المنظمة على تحقيق القيمة مضافة من خلال بعض الممارسات، باتباع سياسة التعيين والتوظيف للاستفادة من مساهمتهم المعرفية.

الدراسة التي قام بها الباحثين

Hugh Cook ،Robert MacKenzie ،Christopher Forde: HRM and performance: the vulnerability of soft HRM practices during recession and retrenchment، Human Resource Management Journal، Vol 26, no 4, John Wiley & Sons Ltd, 2016,

عالجت هذه الدراسة الإشكالية التالية: ما هي نتائج تغيير تنفيذ ممارسات إدارة الموارد البشرية على النتائج المالية للمؤسسة في حالة الركود والازدهار على المقاييس المالية للمنظمة؟ وقد خلص البحث، إلى تحقيق أرباح قياسية خلال الركود وذلك باتباع بعض الممارسات من طرف المنظمات رغم تدهور الأوضاع في سوق العمل، وذلك بتحقيق هدفين

هـما ضمان المرونة التنفيذية من خلال توسيع فرص العمل وكـذا تكثيف العمل من اجل تحقيق مكاسب فورية في المقاييس المالية، حيث بلغت 37% من الأرباح لكل موظف خلال 03 سنوات.

- الدراسات التي عالجت جانب انشاء القيمة لمجمع صيدال من خلال المؤشرات المالية الحديثة من منظور خلق

القيمة:

جاءت هذه الدراستين لتمس جانب من مشكلة بحثنا الا وهي هل لمجمع صيدال القدرة على انشاء القيمة وذلك باستعمال مؤشرات المالية الحديثة (مؤشر القيمة المضافة،)

- (1) دراسة نايت عطية مريم، ريمان الشريف، قياس مدى قدرة المؤسسة الاقتصادية الجزائرية على خلق القيمة دراسة حالة مجمع صيدال لصناعة الصيدلانية، مجلة رماح للبحوث والدراسات بالأردن، جوان 2016. خلصت الدراسة الى أن المجمع ورغم تحقيقه للأرباح ومردودية خلال فترة الدراسة، الا أنه لم يكن قادر على انشاء قيمة مضافة انطلاقا من نشاطه الرئيسي لذلك يجب على مجمع الاهتمام اكثر بتطبيق اسس خلق القيمة والاعتماد على المصادر التي تحقق خلق القيمة على مستوى؛

- (2) سويسى الهوارى، رمضانى حميدة، قياس اداء المؤسسة الاقتصادية الجزائرية من منظور خلق القيمة باستخدام مؤشرات الاداء الحديثة، دراسة حالة مجمع صيدال للفترة 2010-2015، مجلة الواحات للبحوث والدراسات، المجلد 10 العدد 2 (2017) وقد تم التوصل الى ان المجمع قادر على خلق قيمة مضافة لكل الاطراف المعنية وكذلك قدرة المجمع على خلق ورسملة قيمة سوقية بورصيه، بالإضافة الى تحقيق نسبة Tobins Q موجبة أكبر من الواحد خلال كل فترة الدراسة والذي يفضي نظرة ايجابية حول الاستثمار لدى مجمع صيدال.

- أوجه الاختلاف والتباين بين الدراسات السابقة ودراستنا:

ان الهدف من هذه الدراسة هو إيصال اسهام ممارسات وظائف إدارة الموارد البشرية في انشاء القيمة داخل مجمع صيدال وذلك من خلال حصر الممارسات الإيجابية لإدارة الموارد البشرية في الشق الاقتصادي للمجمع.

تشابه دراستنا مع الدراسات السابقة في طريقة التقييم، حيث تم الاعتماد على بعض الممارسات الحديثة لإدارة الموارد البشرية في عملية التقييم، والتي تعتبر من اهم الطرق التي تساعده في الحكم على الوضعية المالية الحالية للمجمع، اما بالنسبة لدراستي التي عالجت انشاء القيمة لمجمع صيدال (1) ورغم التناقض في النتائج الا انه جاء ليبين مدى صعوبة قياس الاداء من منظور خلق القيمة وكـذا لتوجيهه بحثنا من خلال التماس الاخطاء المترتبة عن المعلومات والبيانات المالية لمجمع صيدال؛ عدا هذا فالدراستين لم تعالج جانب ممارسات ادارة الموارد البشرية.

اما فيما يخص بالإضافة التي جاءت بها دراستنا انه تم استعمال التحليل المالي لنتائج ممارسات إدارة الموارد البشرية، وهذا ما ساعدها في الوصول الى مجموعة من الارقام المالية التي لها القدرة على تفسير القيمة لممارسات وظائف الموارد البشرية.

6-1 منهج الدراسة:

بهدف الإجابة على الإشكالية والتحقق من فرضية الدراسة، اعتمد الباحثان على المنهج الوصفي ومنهج دراسة حالة مجتمع صيدال للفترة المتعددة 2012-2019، الذي يقوم على أساس الوصف المنظم للحقائق والخصائص المتعلقة بظاهرة او مشكلة محددة بشكل عملي.

2. مفهوم وأنواع القيمة الاقتصادية واهم التحولات التي مرت بها:

تستمر نظرية القيمة في اخذ الحيز الكبير من اهتمام رواد الفكر الاقتصادي المعاصر رغم أنها متداولة عبر الأزمنة، فقد اختلف كثير منهم في عمق مفهوم القيمة إلا أنهم اجتمعوا على أنها أحد أهم اهتمامات المؤسسة؛ والقصد هنا يكمن في إعطاء مفهوم شامل وعام للقيمة فيما يخص الاقتصاد الكلي وخاصة فيما يخص ممارسات مناجمته موارد البشرية.

1.2 مفهوم القيمة:

يمكن الرجوع الى تحديد مفهوم القيمة الى ثلاثة من المفكرين بدأة بابن خلدون الذي كان له السبق في مقدمته التي أظهرت دور العمل المبذول على قيمة السلعة، ثم كانت نظرية القيمة عند الاقتصاديين الكلاسيكيين ادم سميث وكارل ماركس وديكارت وساي، فاعتمد البعض على معايير العمل والأداء والبعض الآخر على معايير العمل ورأس المال بينما اعتمد ساي على المفعة لتحديد قيمة السلعة وفيما يلي جملة من التعريفات مختارة تصب في لب موضوعنا:

أ-مفهوم القيمة لابن خلدون: كان لابن خلدون السبق في التمييز بين نوعين من القيمة هما القيمة الاستعملية والتبدالية ويقول "اعلم أن الكسب إنما يكون بالسعى في الاقتناء والقصد إلى التحصل؛ فلا بد في الرزق من سعي وعمل، ولو في اتناوله ابتغائه من وجوهه" (علام، 2016، صفحة 5).

ويقول "ان المفادات والمكتسبات، كلها أو أكثرها إنما هي قيم الأعمال الإنسانية" ويعني هنا بالمفادات والمكتسبات السلع والخدمات. وباستقراء نصي للفقرتين يبين انه يعيد قيم المنتجات من السلع والخدمات إلى العمل البشري، من هنا يتبيّن ان مفهوم القيمة تتركز بشكل أساسي على العمل، وبذلك أبرز أهمية عنصر العمل وصوره في تحديد الأشياء المنتجة، ويقر أن المكاسب هي قيم الأعمال، وأن الأعمال هي سبب الكسب، وكثيرها هي السبيل إلى الثروة.

ب-مفهوم القيمة عند ادم سميث: يستمد تحليله للقيمة من دائرة الإنتاج حيث أن قيمة السلعة تتوقف على قيمة ما بذل فيها من جهد أكثر، حيث قيمته أصبحت أعلى نتيجة الفترة الأكبر في جهد العمل المبذول فيه. ووضع ادم سميث العمل باعتباره مصدر كل قيمة واساس كل ثروة، وبالتالي حدد سميث عناصر الإنتاج في العمل والأرض ورأس المال، وبالتالي استطاع دمج في نظريته المبدأ الفيزيوقراطي القائل أن الأرض مصدر الثروة (فداد، 1996، صفحة 90).

ج-مفهوم القيمة عند ديفيد ريكاردو: لقد فرق ريكاردو بين قيمة استعمال السلعة وبين قيمتها التبادلية من منظور الندرة، كما فرق بين العمل المنفق على الإنتاج وبين العمل المنفق على الأصول الثابتة، وبالتالي أضاف الجهد المبذول الى قيمة رأس المال لتحديد قيمة السلعة (ملاك، 2011، صفحة 217).

د-مفهوم القيمة عند كارل ماركس: لقد ظهر لغز الأرباح الطائلة للرأس المال من وراء الإنتاج ؛ حتى جاء ماركس و بين أن رأس المال بامتلاكه لأدوات الإنتاج لا يستطيع أن ينتج السلع المطلوبة، وهنا يشتري قوة العامل في يوم طويلاً يدفع له مقابل أجر غير عادل، حيث يتوجه الرأسمالي إلى استئجار مجهود العامل محرك الأرباح الحقيقي، والتي يستحوذان عليها بالكامل، والفرق سماه ماركس قانون فائض القيمة، أي الفرق بين الجهد المبذول في تحقيق الأرباح، وبين ما يحصل عليه من أجر مقابل مجهوده الكبير، وهذا الفائض لم يتحقق العدالة للعامل وحقق أرباح طائلة للرأسمالي (مصطفى، 2009، صفحة 29).

من خلال المفاهيم السابقة للقيمة عند علماء الاقتصاد تتجه إلى أن مفهوم القيمة تركز بشكل أساسي على العمل، وقد صوره كمصدر للثروة وهو العنصر الرئيس للقيمة، وكذلك يمكن تحديد القيمة من خلال الندرة المتوقعة للسلعة أو الخدمة المقدمة للعملاء وكذا المنفعة المتحصل عليها جراء الاستعمال أو تبادلها.

2.2 أنواع القيمة الاقتصادية:

هناك إشكال قائم يعبر عن أن القيمة تتقرر بناء على المنفعة أم بناء على النفقات الإنتاج؟ وحل هذا الإشكال لابد من تصنيف القيم، إذا تعنا بدقة في أنواع القيمة فالإمكان تصنيفها إلى أربع أنواع رئيسية كما يلي (مصطفى، 2009، صفحة 28):

- قيمة التكلفة cost value: وهي التكلفة النقدية الكلية لإنتاج شيء ما (تكاليف مباشرة، غير مباشرة، صيانة، تشغيل ... الخ)

- القيمة الجمالية aesthetic value: وهي الصفات الجمالية والميزات التي يرغبهما المستفيد

- قيمة الاستخدام use value: وتعني المنفعة الكلية للسلعة.

- قيمة الاستبدال exchange value: وتعبر عن القوة الشرائية للسلعة.

3.2 تحولات مفهوم القيمة في اقتصاد المعرفة:

لقد تغيرت كثير من المفاهيم في عصر المعرفة وهذا جراء إدخال مجموعة من العوامل في نظام يتسم بسرعة التغيير، بحيث أن أي منتج أو خدمة أو معلومة أو توليفة هذه العناصر مفيدة ومهمة ومرغوب شراؤها من قبل الزبائن في كل اقتصاد إلا أن مفهوم القيمة والقيمة المضافة يتشكل بعناصر وأساليب مختلفة في اقتصاد المعرفة، وقد شهد هذا الاقتصاد تحولات جوهرية في مفهوم القيمة نذكر منها ما يلي (سعد غالب، 2005، صفحة 16):

أ- التحول من مفهوم القيمة المنفرد Single Value المرتبط بالمنفعة المباشرة الملمسة للزبون إلى مفهوم القيمة متعدد الأبعاد Multidimensional Value، فالقيمة باعتبارها منفعة لها عدّة أبعاد أو هي توليفة من القيمة الاقتصادية، القيمة المادية Physical Value، القيمة المعنوية Emotional Value، القيمة الاجتماعية Economic Value والقيمة الاجتماعية Social Value إلى غير ذلك.

بـ- التحول من القيمة المادية Physical Value إلى القيمة المعرفية ومن العمل المادي إلى العمل المعرفي الذي يرافق صعود ما يعرف مجتمع ما بعد الرأسمالية حسب تعبير Drucker أو اقتصاد العقل بتعبير Gilder (1989). وفي كل الأحوال أصبحت المعرفة هي المصدر الحيوي للقيمة في الاقتصاد الرأسمالي المعاصر.

جـ- التحول من مفهوم اصطناع القيمة إلى ابتكار القيمة Value Innovation. تساعد قوانين اقتصاديات المعرفة على توليد فرص متاحة للداخلين الجدد إلى لعنة المنافسة ومن خلال استخدام موارد مادية محدودة والثبات في لعنة المنافسة لكن بشرط ابتكار توليفة جديدة للقيمة الموجهة للزبون.

دـ- التحول من سلاسل القيمة إلى شبكات القيمة From Value Chain To Value Webs. الميكل التابعي الخططي للقيمة والقيمة المضافة تغير مع اقتصاد المعرفة وذلك بفعل المزايا والقدرات التي أضافتها تكنولوجيا المعلومات والشبكات وبخاصة شبكة الإنترنت التي أدت إلى ظهور مجالات جديدة مثل الأعمال الإلكترونية والتجارة الإلكترونية بالإضافة إلى ظهور ما يعرف بالجماعات والمجتمعات الشبكية.

4.2. ممارسات مناجمت الموارد البشرية وارتباطها بإنشاء القيمة الاقتصادية:

في العقود الأخيرة، تغيرت إدارة الموارد البشرية بشكل كبير؛ حيث انتقل أحصائيو الموارد البشرية من التفاوض على شروط وأحكام العمل في شؤون الموظفين الذين لديهم خبرة في ممارسات الموارد البشرية مثل التجنيد والتعويضات والتدريب لشركاء الأعمال (ليفنس 2006، 1990)، والعلماء مثل سبنسر (1995، 1995) ولوير (1995) واولريش (1997) الذين قاموا بتبني فكرة أن وظيفة الموارد البشرية يجب أن تركز على ما يساهم في العمل بدلاً من التركيز على الأنشطة التي لا تضيف قيمة اقتصادية. ومن المساهمات في ممارسة إدارة الموارد البشرية بحد ما يلي: (Jeffrrey, 1994، 1994)

p. 48)

- أدوار وكفاءات الموارد البشرية المنشئة للقيمة:

يميز سبنسر (1995) بين ثلاثة مجالات رئيسية يمكن لإدارة الموارد البشرية أن تقدم قيمة للمنظمة، ويؤكد أن الأهمية النسبية لهذه القيمة المضافة تختلف بين هذه المجالات الثلاثة. ووفقاً لسبنسر، فإن القيمة المضافة الرئيسية لإدارة الموارد البشرية تقع في المجال الاستراتيجي، وثانياً في مجال خدمات الموارد البشرية، وفي الإدارة، التي تقدم أقل قيمة مضافة. (Emery, 2003, p. 179)

- القيمة المضافة من خلال ممارسات الموارد البشرية :

بصرف النظر عن أدوار وكفاءات الموارد البشرية، حققت المنظمات القيمة المضافة للممارسات الموارد البشرية، من خلال التركيز داخلياً على وظيفة الموارد البشرية إلى ما يحتاجه المساهمون والعملاء ووفقاً لنتائج الدراسات في هذا الميدان فإن أعلى قيمة من حيث الممارسات تتسم بأعلى قيمة سوقية لكل موظف، كما أن تحسين ممارسات الموارد البشرية يمكن أن يؤدي إلى زيادات كبيرة في القيمة السوقية. وهناك تحليل أحدث من قبل Becker and Huselid 2012 وخلص

إلى أن ممارسات الموارد البشرية ترتبط بالنتائج المالية سواء بشكل مباشر أو غير مباشر عن طريق التأثير على رأس المال البشري ودوافع الموظفين، فضلاً عن الدوران الطوعي والتائج التشغيلية.

- إضافة قيمة من خلال المشاركة على مستوى المؤسسة: إن القيمة المضافة لإدارة الموارد البشرية في منظمة معينة لن تعتمد فقط على الأدوار التي تقوم بها أو مارسها، ولكن أيضاً على الطريقة التي تشارك فيها إدارة الموارد البشرية في المنظمة بأكمله.

3. المداخل الجديدة لقياس اسهام ادارة الموارد البشرية في انشاء القيمة:

تحتاج ادارة الموارد البشرية اليوم إلى مجموعة متوازنة من التدابير والعمليات لإظهار قيمة مساهمتها في انشاء القيمة. وسنعرض بعض المداخل الحديثة مثل هذه التدابير، ويزرس كل من مؤشر العائد من الاستثمار، مدخل التكاليف الخفية كأدوات واعدة توفر بيانات مقنعة عن مساهمة برامج وأنشطة الموارد البشرية.

3.1. مفهوم العائد من الاستثمار (ROI) وعلاقته بأنشطة ادارة الموارد البشرية:

3.1.1. مفهوم العائد من الاستثمار:

يعتبر معدل العائد على الاستثمار أكثر مؤشرات الأداء التي تعتمد على الربح المحاسبي ويمثل مدى مساهمة الأصول في انشاء القيمة وهو مؤشر على ربحية الوحدة الاقتصادية بالنسبة لمجموع أصول الوحدة وبقيس مدى كفاءة المدراء في توظيف أصول الوحدة الاقتصادية لتوليد الأرباح (نوري محمود و محمد، 2019، صفحة 113).

3.1.2. علاقة العائد على الاستثمار بأنشطة الموارد البشرية:

يصعب توافر حالات توضح محاولات المنظمات في قياس العائد على الاستثمار من المبادرات، ولسد هذه الفجوة قامت الجمعية الأمريكية للتدريب والتنمية (ASTD)؛ بمشروع طموح لوضع مجموعة من الحالات التي تعكس أمثلة واقعية لقياس العائد على الاستثمار في مجموعة متنوعة من برامج التدريب والموارد البشرية. فقد تم الاتصال بأكثر من الفين من الباحثين والممارسين والمستشارين، بالإضافة إلى المنظمات العريقة المعروفة، وكانت النتيجة ظهور الجزء الأول من اصدارات قياس العائد على الاستثمار عام 1994م، والجزء الثاني عام 1998م، أما الجزء الثالث عام 2001م (ماهر، 2004، صفحة 55). وفي هذا البحث سنحاول اعطاء فكرة عن كيفية قياس العائد والتكلفة من جوانب ادارة الموارد البشرية.

3.1.3. حساب العائد على الاستثمار:

يتم حساب العائد على الاستثمار باستخدام معدل التكلفة الى العائد او بقسمة مزايا وعائدات الموارد البشرية على التكاليف، وهو ما يمكن التعبير عنه بالمعادلة التالية (باوي، 2004، صفحة 55):

$$\text{معدل التكلفة الى العائد} = (\text{فوائد ومزايا برنامج الموارد البشرية}) / (\text{تكلفة برنامج الموارد البشرية}).$$

أحياناً يسمى هذا المعدل بالعائد على الاستثمار، على الرغم من تشابه المعادلة مع معادلة معدل الفوائد والتكلفة، فالعائد على الاستثمار يتم حسابه بقسمة صافي الفوائد على التكاليف.

3.2.3. مدخل تخفيض التكاليف الخفية وارتباطها بإدارة الموارد البشرية:

3.2.3.1. تعريف التكاليف الخفية: يمكن تعريفها على أنها "التكاليف التي لا تسجل محاسبياً لكنها لها أثر واضح، مثل تكلفة التدريب أثناء العمل في الإنتاج بالسلسلة، فالعامل الجدد قد يؤدي عمله ببطء مما يتسبب في تعطيل زملائه في نفس السلسلة الإنتاجية، فتخفض الإنتاج بعض الوحدات، مما يجعل التكلفة الوحدوية ترتفع (Henry, 2015, p. 127).

وبحسب Henri Savall فإن التكاليف الخفية ترتبط أساساً بتكاليف اكتشاف مصادر "غياب الفعالية أو الاختلال الوظيفي واليات العمل على تصحيحها أو الحد منها".

3.2.3.2. ارتباط ممارسات الموارد البشرية بحساب التكاليف الخفية:

تكمّن العلاقة بين ممارسات الموارد البشرية وحساب التكاليف الخفية في أسباب ظهور هذه الأخيرة، حيث يرى Henri Savall أن نتيجة للاختلال الوظيفي بالمؤسسة تظهر التكاليف الخفية، وبالتالي فإن هناك خمس أسباب رئيسية لغياب الفعالية ومن ثم اختلال الأداء والتي تمثل مواطن تولد التكاليف الخفية، وسننبع في دراسة الحالة إلى التعرف إلى علاقة ممارسات الموارد البشرية وتخفيض التكاليف الخفية بمزيد من التفصيل.

4. الطريقة والأدوات:

4.1. منهجة الدراسة :

تم الاعتماد في هذه الدراسة على تقارير مجلس الإدارة لمجمع صيدال للفترة الممتدة من 2017-2019 وذلك من خلال قياس العلاقة بين مساعي صيدال في الاستثمار في رأس المال البشري والمؤشرات الاقتصادية التي حققها، من أجل تبيان النتائج المالية لإسهام ممارسات إدارة الموارد البشرية في تكوين القيمة وذلك من خلال المؤشرات الحديثة لقياس الأداء.

4.2. واقع إدارة الموارد البشرية وإنشاء القيمة بمجمع صيدال من منظور المداخل الحديثة (ROI, Coûts cachés) :

4.2.1. التعريف بمجمع صيدال:

شركة ذات أسهم برأسمال قدر بـ 52 مليار دينار جزائري، 80% من رأس المال المجمع ملك للدولة والباقي قد تم التنازل عنها في سنة 1999 عن طريق البورصة إلى المستثمرين من مؤسسات وأشخاص عاديين (نait عطية، 2018، صفحة 85)، تكمّن مهمة مجمع صيدال في تطوير وإنتاج المواد الصيدلانية الموجهة للاستغلال البشري؛ وقد شهد المجمع تغييراً كبيراً لعدد ونوع الموارد البشرية تماشياً مع سياسات الجديدة للمجمع.

2.2.4. تطور الموارد البشرية لمجمع صيدال:

الملاحظ أن عمال المجمع في تذبذب مستمر ابتداء من سنة 2012 الى سنة 2019 وهذا ما سنلاحظه في الجدول

التالي:

جدول 01: "تطور عدد العمال بمجمع صيدال سنة (2019-2012)"

السنوات	نفقات الموارد البشرية (الف دينار)	نسبة النمو	عدد العمال	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
				3094	3075	3106	3061	3251	3453	3650	4067
				0.62%	3.78%	1,47%	-5,84%	-5,84%	-5,39%	-10%	-3%
				3360550	3329762	2866106	3023474	3056024	3222199	3848882	3655600

المصدر: من اعداد الباحث بالاعتماد على (Group Saidal, 2012-2019)

من الجدول (01) نستنتج ان عدد العمال بالمجمع في تناقص بالرغم من محاولة المجمع استقطاب وتوظيف العمال ابتداء من سنة 2017 ولكن بنسب ضئيلة؛ اما بالنسبة لانخفاض العمالة تزامن معه انخفاض محسوس في نفقات الموارد البشرية الذي هو راجع الى خروج عدد كبير من العمال بصيغة التقاعد المسبق وكذا تحول بعض العمال الى الشركات الخاصة.

شكل 01: تطور عدد الموظفين لسنة (2019-2012)



المصدر: من اعداد الباحث بالاعتماد على (Group Saidal, 2012-2019)

من الشكل 01 يتضح ان سياسة مجمع صيدال في استقطاب اليد العاملة هي من أولويات الادارة ولكن بصورة متباطئة تكون دخول المجمع في تعزيز بنائه التحتية وكذا برجمة عدة مشاريع هامة منذ 2014؛ ويبحث المجمع للمحافظة على اليد العاملة الكافية بالتزامن مع تحسين سياسة التعويضات وذلك بإعادة صياغة منظومة التعويضات ابتداء من سنة 2012.

3.4. حساب التكاليف الخفية بمؤسسة لمقياسين (الغياب-حوادث العمل):

سنحاول تطبيق مؤشرات التكاليف الخفية لمقياسين فقط لمؤسسة صيدال لمدة 03 سنوات الأخيرة وهذا بالاعتماد على المقياس المالي فقط.

3.4.1. حساب التكاليف الخفية الناتجة عن مؤشر الغياب:

- المقياس المالي:

يمكن أن نلخص التكلفة التي تتحملها المؤسسة نتيجة تغيب عمالها؛ أي ما هو متوقع والفعلي من أيام العمل خلال السنوات المذكورة في الجدول التالي:

جدول 02: "حساب أيام العمل الفعلية"

السنوات	ايات العمل النظرية (الايات) (1)	ايات العمل الفعلية (الايات) (2) = (1) - (3)	عدد الغيابات (الايات) (3)
2017	751652	749957	16954
2018	744150	742863	12874
2019	748748	747420	13289

المصدر: من اعداد الباحثين بالاعتماد على (Group Saidal, 2017-2019)

نلاحظ من خلال الجدول (02) أن نسبة التغيب مرتفعة جداً، مما يحمل المؤسسة تكاليف إضافية كبيرة تمثل في تكلفة تعويض العامل الغائب، وتحمل مصاريف الضمان الاجتماعي للعامل المغيب، ويمكن توضيح وحساب ذلك من خلال: 07 ساعات : عدد ساعات العمل للعامل خلال اليوم الواحد.

150%: نسبة الاجر القاعدي (100%) ونسبة الزيادة جراء تعويض العامل الغائب (50%)
26%: اشتراك الضمان الاجتماعي الذي تدفعه الشركة للعامل المغيب.

جدول 03: "حساب التكاليف الخفية للتغيب".

السنة	عناصر التكلفة	المبالغ (KDA)
2017	تكلفة العامل المغيب: 118678 ساعات = 07X16954 ساعة.	2887435 دج
	تكلفة الضمان الاجتماعي: %26	750733 دج
2018	مجموع التكاليف الخفية الناتجة عن مؤشر التغيب	3638169 دج
	تكلفة العامل المغيب: 90118 ساعات = 07X12874 ساعة.	21943282 دج
2019	تكلفة الضمان الاجتماعي: %26	5705253 دج
	مجموع التكاليف الخفية الناتجة عن مؤشر التغيب	27648535 دج
	تكلفة العامل المغيب: 93023 ساعات = 07X13289 ساعة.	22650635 دج
	تكلفة الضمان الاجتماعي: %26	5889165 دج
	مجموع التكاليف الخفية الناتجة عن مؤشر التغيب	28539800 دج

المصدر: من اعداد الباحث بالاعتماد على (Group Saidal, 2012-2019)

2.3.4 حساب التكاليف الخفية الناتجة عن حوادث العمل:

يمكن تلخيص تكلفة حوادث العمل لسنة 2017 (تم اختيار سنة 2017 لمعالجة الخلل الوظيفي بسبب توفر المعطيات الخاصة بحوادث العمل) من خلال الجدول التالي:

جدول 04: "تكلفة حوادث واصابات العمل لسنة 2017".

المبلغ	عنصر التكلفة
2193646,455 دج	ساعات إضافية للمحافظة على مستوى الإنتاج العادي. %150*162,33*7*1287
570348,0783 دج	تكلفة الضمان الاجتماعي = 2193646,455%
72761 دج	مصاريف نقل العامل المصايب
2836755,5333 دج	مجموع التكاليف الخفية الناجمة عن مؤشر حوادث العمل

المصدر: من اعداد الباحثين بالاعتماد على (Group Saidal, 2012-2019)

4.4. قياس العائد من الاستثمار ROI لأنشطة ادارة الموارد البشرية:

يمكن اعطاء معلومات عن انشطة ادارة الموارد البشرية في شكل تقارير للمراجعة الادارية (Managérial Audit)، او في شكل تقارير تضم تطور ارقام ونسب Ratios انشطة الموارد البشرية، وفي هذا البحث سنحاول اعطاء فكرة عن كيفية قياس العائد والتكلفة في كل مجال التدريب كأحد اهم ممارسات ادارة الموارد البشرية، وكذا امكانية الوصول الى البيانات المالية لهذه العملية لمجمع صيدال.

4.4.1. تطور نفقات الاستثمار في التدريب لفترة الدراسة 2019/2012.

وتتجلى اهمية قياس العائد من الاستثمار في تدريب رأس المال البشري لمجمع صيدال، من خلال معطيات ادارة الموارد البشرية.

جدول 05: "تطور الاستثمار في التدريب راس المال البشري للمجمع (2012-2019)"

السنة	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
ميزانية التدريب (1)	19099	26579	23111	18302	23000	13110	76000	40000
رقم الاعمال (2)	8680696	9627669	9610664	9609290	9507149	12843119	11461847	12000000
نسبة (2)/(1)	%2.20	%2.76	%2.40	%1.90	%2.41	%1.02	%6.63	%3.33

المصدر: من اعداد الباحث بالاعتماد على (Group Saidal, 2012-2019)

من الجدول: 05 يتضح ان نسبة ميزانية التدريب بجانب رقم الاعمال ضئيلة مقارنة بما تقدمه بعض الشركات في نفس المجال، حيث تتجه سياسة مجمع صيدال الى رفع القدرات الفكرية والمهارات للمورد البشري بالتوازي مع استراتيجية توسيع البنية التحتية؛ حيث بلغت نسبة 2.76% لسنة 2018 ونلاحظ تذبذب في ميزانية التدريب منذ 2012 التي كانت 3.33% لسنة 2012 الى 2.20% لسنة 2019.

2.4.4 حساب العائد من الاستثمار في تدريب رأس المال البشري بالمجتمع لسنة 2017:

- تكاليف الغيابات: 27648535 دج.
- تكاليف الحوادث والإصابات: 2836755 دج.
- قيمة المبيعات: 10133010 دج.
- تكاليف الاستقطاب: 1500000 دج.

بعد القيام بالعملية التدريبية يمكن لإدارة الموارد البشرية محاسبة الموارد البشرية بتحديد تكاليفها، إضافة إلى توفر بعض المعطيات الأخرى، وهي كالتالي:

تكاليف التدريب تتكون من العناصر التالية:

- التكاليف المخصصة للتدريب: 26579000 دج
- انخفاض تكاليف الغياب: بـ 40%
- زيادة قيمة المبيعات 2019 بنسبة: 10%
- تكاليف الاستقطاب قدرت بـ: 700000 دج.
- انخفاض تكاليف الحوادث والإصابات بنسبة 50%.

تستعمل المؤسسة مؤشر (Roti) لتحديد العائد من الاستثمار في التدريب، ولذلك يجب حساب التكاليف الكلية، ثم العوائد الكلية، ثم صافي العوائد، وأخيراً العائد على الاستثمار، كالتالي:

ج- حساب التكاليف الكلية

تحسب التكاليف الكلية كما يلي: التكاليف الكلية = مجموع التكاليف بعد العملية التدريبية.

$$\text{التكاليف الكلية} =$$

ح- حساب العوائد الكلية

تحسب العوائد الكلية كما يلي:

- العوائد المتأنية من انخفاض تكاليف الغيابات = $27648535 \times 40\% = 11059414$ دج
- العوائد المتأنية من زيادة المبيعات = $10133010 - 9606774 = 526236$ دج
- العوائد المتأنية من انخفاض تكاليف الاستقطاب = $700000 - 1500000 = 800000$ دج
- العوائد المتأنية من انخفاض تكاليف الحوادث والإصابات = $2836755 \times 50\% = 1418377$ دج

$$\text{قيمة العوائد الكلية} = \text{مجموع المنافع} = 138040270 \text{ دج}$$

صافي العوائد = قيمة العوائد الكلية/قيمة التكاليف الكلية 138040270/26579000

صافي العوائد = 5.19 دج

هذه النتيجة تعني أن كل دينار يصرف على التكاليف يعود على المؤسسة بـ 5.19 دج.

خ- حساب العائد من الاستثمار

يُحسب العائد من الاستثمار ؤلتدریب بمجمع صيدال من خلال حساب العلاقة التالية:

العائد من الاستثمار = العوائد الكلية التكاليف الكلية / التكاليف الكلية X 100

العائد من الاستثمار = $(138040270 - 26579000) / 26579000 \times 100$

العائد من الاستثمار = 419.35 %

هذه النتيجة أكبر من 100 % ، مما يدل على النتائج الإيجابية للتدریب.

5. الخاتمة:

من خلال هذا العرض للمفاهيم المتعلقة بنظرية القيمة وممارسات مناجمنت الموارد البشرية يمكن استخلاص اهم نتائج الدراسة:

- ان مفهوم تحقيق القيمة الاقتصادية ليس بالجديد حيث تناوله عدة باحثين لكن طريقة الوصول الى انشاء القيمة داخل المنظمة هو الذي جاء بعمارات حديثة لمناجمنت الموارد البشرية؛

- ان تحديد ابعاد انشاء القيمة يجعل من السهل على المدراء التنفيذيين من الوصول الى تحقيق القيمة الاقتصادية من خلال دمج هذه العوامل في تحديث الميزة التنافسية ضمن ممارسات مناجمنت الموارد البشرية.

- ان ممارسات مناجمنت الموارد البشرية تحتاج الى قدر كبير من الاهتمام من أصحاب القرار بالمنظمات لما تقدمه من طفرات إبداعية تسعى كل منظمة للحصول على مورد بشري قادر على التكيف لتطلبات اقتصاد معرفي يضمن لكل من أصحاب المصلحة الوصول الى التنمية وتطوير القدرات التنافسية في عالم الاعمال؛

6. اختبار الفرضيات:

- يعتبر مؤشر معدل العائد على الاستثمار من المؤشرات المهمة في توفير المعلومات اللازمة في عملية تقويم الأداء والتخاذل القرارات الاقتصادية والاستثمارية المهمة بالنسبة لممارسات الموارد البشرية، حيث تبين ان مؤشر العائد على الاستثمار في التدریب يعود بالفائدة لمجمع صيدال، حيث ارتبط بكثير من مؤشرات الربحية بالمؤسسة كرقم الاعمال وكذا رقم المبيعات؛

- لقد تحقق من حساب التكاليف الخفية لمقياسي فقط من المقاييس التي وضعها H.SAVELL، ان هذه الأخيرة ارتبطت بقوة مع ممارسات إدارة الموارد البشرية، حيث مثلت مبلغًا لا يستهان به في قائمة أولويات المجمع وعلى إدارة الموارد البشرية مواجهة هذا التحدى وذلك بوضع سياسات قد تؤدي بتقليل فاتورة التكاليف والحد من السلوكيات السلبية

وهذا مثل ما وضع في سنة 2014 بضم جميع الفروع الى المجتمع وجعل هيكل الادارة مركزياً، وكذا ما جاء به سياسة التعويضات حيث انصفت العمال وبشكل ملفت في قضية الأجر؟

- ومن المراحل التي تمر بها التكاليف الخفية لتخفيضها من خلال التداخل الاجتماعي الاقتصادي بحد ثلاثة مراحل هي: مرحلة التشخيص للتدخل الاقتصادي الاجتماعي، مرحلة مشروع التجديد الاجتماعي الاقتصادي، مرحلة مباشرة التنفيذ وتقسيم النتائج للتدخل الاجتماعي الاقتصادي؛

- من بين كذلك النتائج المتحصل عليها هي تداخل وارتباط مداخل ومؤشرات قياس القيمة؛ حيث تعطي نفس النتائج ولكن بفلسفه ومعطيات كل على حدا؛

- حققت كثير من المنظمات اليوم الاستقرار والتنمية المستدامة من خلال تطبيقها لممارسات مناجمت الموارد البشرية التي كانت في الماضي غير واضحة المعالم؛ حيث جاءت الى تغيير أنماط العمل وحاولت تطوير وتنمية الموارد البشرية الذي يعتبر المصدر الأساسي لخلق القيمة داخل المنظمة.

من خلال الجانب النظري والتطبيقي توصلنا الى إعطاء حكم على فرضية الدراسة التي تنص على "لممارسات إدارة الموارد البشرية اسهام مالي ظاهر في انشاء القيمة بمجمع صيدال" يعد مدخل تخفيض التكاليف الخفية وكذا مؤشر العائد على الاستثمار من بين المداخل الدالة على مساهمة ممارسات إدارة الموارد البشرية في صيغة نتائج مالية ملموسة تبرز الجانب المادي لمساهمة هذه الممارسات في انشاء القيمة داخل المجتمع ولذا نقبل بصحة الفرضية.

7. التوصيات:

نأمل أن الدراسة قد ساهمت في فهم أفضل ممارسات إدارة الموارد البشرية على أداء المنظمات فحسب، بل أيضاً تحفيز الأبحاث التي تهدف الى تطوير هذا المجال؛ وهذه اهم التوصيات المدرجة:

- إن القيمة الاقتصادية تطرح عديد من التساؤلات من أبرزها كيف يمكن الوصول وتحديد القيمة بأسهل الطرق، وهي من الحقول التي لم تنضج بصورةها المتكاملة بعد، وهي لا تزال في مرحلة الاكتشاف الذاتي؛

- تحدى الإشارة، إلى أن النتائج التي تم التوصل اليها استندت إلى واقع المنظمات من خلال العلاقات مثل المراقبة الاجتماعية لإدارة الموارد البشرية وكذا قياس أداء التنظيمي. إن السؤال الشائع عما إذا كانت الشركات تؤدي أداءً أفضل لأنها تطبق المزيد من ممارسات إدارة الموارد البشرية أو إذا طبقت المزيد من الممارسات لأنها تحقق أداءً أفضل، تظل سليمة.

- لقد قدمنا في إطارنا النظري، ^{نهجًا مختلفاً} يستند عليها العمل بشكل عام لشرح كيفية تأثير ممارسات إدارة الموارد البشرية على أداء الشركات. إن افترضنا بأن ممارسات إدارة الموارد البشرية المختلفة لها تأثير إيجابي على أداء شركات، حيث يبدو أن العديد من الممارسات التي ثبتت دراستها مرتبطة بوضوح بتحسين في أداء الشركات المشاركة في المشروع. الدراسة. ونعتقد أن النتائج التي توصلنا إليها تجعل من الممكن فهم الآثار المحتملة لمختلف الممارسات على نحو

أفضل عند تطبيقها في سياق إدارة المشاريع بالإضافة إلى تأهيل النهج العالمي لإدارة الموارد البشرية خاصة ما تعلق بالناحية الاجتماعية داخل المنظمة.

8. قائمة المراجع باللغة العربية:

• الكتب:

- 1- احمد ماهر. 2004. ادارة الموارد البشرية. الدار الجامعية، القاهرة مصر
- 2- وسام ملاك 2011، تطور الفكر الاقتصادي من المركبلي الى الكلاسيكية، الطبعة الأولى، دار المنهل اللبناني، لبنان.
- 3- جاب باوي 2004، إدارة الموارد البشرية والأداء تحقيق الاستمرارية لفترة طويلة، الطبعة الأولى، مطبعة جامعة أكسفورد نيويورك، الولايات المتحدة الأمريكية.
- 4- فيليب رون ستون جاك 2003. الاستثمار البشري أدوات وخطوات قياس العائد: بيمك، القاهرة مصر.
- 5- ياسين سعد غالب. (2005). ادارة المعرفة وشبكات القيمة: جامعة الزيتونة الأردنية، الأردن.

• الرسائل والأطروحات:

- 6- فداد العياشي 1996، القيمة ونظرية الموارد البشرية في الاقتصاد الإسلامي، أطروحة دكتوراه، تخصص الاقتصاد الإسلامي، جامعة أم القرى، السعودية.

• المقالات في المجالات العلمية:

- 7- احمد عبد السميح علام (2016)، تطور مفهوم (نظريات القيمة) من الاقتصاد التقليدي الى اقتصاد المعرفة، مجلة العلوم الاقتصادية، العدد (1) 17، جامعة السودان، السودان، ص ص 87-70
- 8- احمد الصبيحي نوري محمود، وراضي عبد الكاظم محمد. (16 08 2019). تقويم اداء المصارييف باستخدام مؤشر العائد على الاستثمار. مجلة كلية الأمون، ص ص 78-92
- 9- مريم نait عطية. (18 06 2018). قياس مدى قدرة المؤسسة الاقتصادية الجزائرية على خلق القيمة دراسة حالة مجمع صيدال. رماح للبحوث والدراسات، الصفحات 77-95.
- 10- عبد الله مصيطفي، دور رأس المال البشري في خلق القيمة في المؤسسات المصرفية، مجلة الواحات للبحوث والدراسات، جامعة غردية، العدد 7، 2009، ص ص 29-45.

• موقع الانترنت

- 11- Group Saidal. (2012-2019). Rapport De Gestion Du conseil D'administration. Alger, <http://www.saidalgroup.dz>

9. قائمة المراجع باللغة الإنجليزية:

- 12- Bernard Martory, & Daniel, C. (2016). Gestion Des Ressources Humaines Pilotage Social Et Performances. Dunod France.
- 13- Emery, Y. (2003). Renouveler La Gestion Des Ressources Humaines. Presses Polytechnique Set Universitaires Romandes: France.
- 14- Henry, s. (2015). Maitriser les couts et les performances cachés. economica paris France.
- 15- Jeffrrey, P. (1994). Competitive Advantage through People. Harvard Business Scholes Press. United States of American.