

رأس المال المخاطر

كديل تمويلي لقطاع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة

أ / رقية حساني

كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير

جامعة بسكرة

الملخص:

Résumé:

Si vous avez des idées prometteuses et nouvelles et vous manquez des ressources financières pour les réaliser, et si l'issu de crédits bancaires a été renfermée devant vous parce que vous ne disposez pas de garanties suffisantes, Que faites-vous ?.

Ne penser pas trop, la solution est le capital-risque

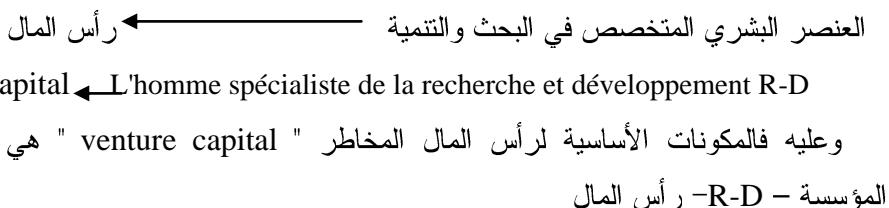
إذا كانت لديك أفكار واعدة مجددة، و كنت تفتقر إلى موارد مالية لتجسيدها وأغلق وفي وجهك باب القروض البنكية لأنك لا تملك الضمانات الكافية، فماذا تفعل ؟
لا تفكك كثيرا الحل هو
رأس المال المخاطر.

تمهيد

إن هذا الابتكار التمويلي الذي اصطلح على تسميته "أي VENTURE CAPITAL" أي رأس المال المغامر أو المخاطر أو الجري، يقوم بتمويل استثمارات ذات نسب مخاطر أعلى من المتوسط المتعارف عليه وفي نفس الوقت يعد بأرباح عالية جدا في حالة النجاح، وتأكيداً لمبدأ أن الربحية مرتبطة إلى حد كبير بمستوى المخاطرة في الاستثمار.

وسنحاول أن نعرف برأس المال المخاطر من خلال التطرق إلى جملة من النقاط أهمها:نشأة رأس المال المخاطر وتعريفه، خصائصه ، مصادره وكيفية التمويل بواسطته، استراتيجياته وطرق خروجه.

1- ماهية رأس المال المخاطر: ترجع النشأة الحديثة لمهنة رأس المال المخاطر إلى الوم أ، البلد الأصلي لهذه المهنة وللمصطلح في حد ذاته، فقبل اندلاع الحرب العالمية الثانية كانت هناك قناعة تامة عند الجيش الأمريكي أن الحروب القادمة ستكون حروب تكنولوجية بالدرجة الأولى، وعرفوا أيضاً أن التجديد التكنولوجي لا يمكن أن يمر ويتحقق من طرف مؤسسات كلاسيكية ، ودون أن يمر عبر العلاقة الحاسمة¹:



وقد وضع جورج دوريو مبتكر التمويل المخاطر بمفهومه الحديث، ثلاثة مبادئ أساسية يجب احترامها في عمليات رأس المال المخاطر وهي²:

- الاستثمار بكثير من الحذر ومع ذلك لا يجب توقع إلا القليل من النجاح،
 - التحضر للانتظار لوقت طويل والتضحية بموارد مهمة في تسخير المحفظة المالية،
 - معرفة كيفية إخراج مؤسسات من المحفظة عندما تموت للاستثمار في أماكن أخرى،
- عند التعرض للتعاريف المختلفة لرأس المال المخاطر لا نجد في الواقع اختلافات جذرية بينها باختلاف الجهات المصدرة لها، إلا ما تعلق منها باختلاف زاوية التعريف من حيث جهة الاختصاص كما هو الحال فيما يخص التعريف القانوني والتعريف الاقتصادي التقني

للمهنة، فمن الناحية القانونية، يعرف رأس المال المخاطر على انه المساهمة المالية المتناقصة في الأموال الخاصة للشركات غير المقيدة في البورصة بهدف تحقيق فائض قيمة لاحقا، نلاحظ أن هذا التعريف ينصرف إلى التركيز على الجانب القانوني للنشاط لأن نصوص القوانين في هذا المجال في الحقيقة تشير إلى التفضيلات الجبائية بهدف تشجيع ودعم هذا النشاط، وهو ما نلاحظه في كل من التعريف القانوني الجزائري والفرنسي حيث:

- يعرف القانون الجزائري رأس المال المخاطر على انه " وظيفة المساهمة في رأس المال الاجتماعي أو كل عملية لها علاقة بالأموال الخاصة "Fond propre" أو شبه أموال خاصة "Quasi-fond propre" في المؤسسات التي هي في طور التأسيس، التمية أو التحويل أو الخوخصة".³

- أما القانون الفرنسي لسنة 1983 فينص على أن " رأس المال المخاطر هو الاستثمار في الأموال الخاصة "Fond propre" أو شبه الأموال الخاصة "Quasi-fond propre" في الشركات غير المدرجة في البورصة وتشمل عمليات الإنشاء "création" والتحويل "transmission" للمؤسسات".⁴.

تعريف آخر يربط بين المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ورأس المال المخاطر ينص على أن " رأس المال المخاطر هو تمويل للأموال الخاصة للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة التي لا تستطيع الحصول على أموال من أسواق المال الأولية عن طريق الاكتتاب العام أو الثانوي عن طريق إصدار الأسهم والسنادات "⁵، نلاحظ أيضاً أن هذا التعريف في النهاية تقني كسابقه لا يأخذ بعين الاعتبار فلسفة مبتكري رأس المال المخاطر، وعليه فلنحاول تتبع الفلسفة الكامنة وراء هذه الأداة التمويلية لخرج في الأخير بتعريف ذو دلالة واضحة عنه.

تتعلق مهمة شركات رأس المال المخاطر من تمويل الفنانين والشركات الصغيرة التي لا يمتلك أصحابها كفايتها من المال اللازم للتشغيل و" تتعامل شركات رأس المال المخاطر مع هذه الأعمال بمبدأ المشاركة ومن ثمة تعتمد على أسلوب الجدوى الاقتصادية للمشروع وربحيته، وكفاءة إدارة المشروع كبديل عن أسلوب البنوك التقليدية في تركيزها على

الضمانات وحجم القوائم المالية⁶، ذلك أن رأس المال المخاطر يتم استرداده في نهاية برنامج الاستثمار بعد إدراج عائد يحسب على أساس الربح المحقق من دون تقديم ضمانات عند إبرام عقد المشاركة ويتتحمل المخاطر كلياً أو جزئياً الخسارة في حالة فشل المشروع الممول⁷، نستنتج مما سبق مجموعة من النقاط هي :

- يمول رأس المال المخاطر مؤسسات صغيرة أو أفراد ذوي أفكار واعدة،

- عملية التمويل هي عقد مشاركة وليس عقد إقراض،

- الأساس هو الجدوى الاقتصادية وليس الضمانات (غير موجودة)،

- لا يتم جني الأرباح إلا في المشروع (بعد نجاحه)،

- الممول عرضة للربح والخسارة.

وبما أن الممول عرضة للربح والخسارة فمن المنطقي أن يكون هناك تدخل منه في عملية التسيير والرقابة للمحافظة على أمواله، وعموماً تسير شركات رأس المال المخاطر على أساس "القليل من التدخل" Hand off " مع نجاح المشروع، وكثير من التدخل على Hand on" مع وجود مشاكل وصعوبات⁸، وعليه يمكن تعريف رأس المال المخاطر على انه المؤسسات أو الخواص الذين يوفرون الأموال والكافعات المتخصصة في التسيير والخبرة، فيما مقابل ماذا ؟ امتلاكهم لمساهمات في المؤسسة، هذه المساهمات تكون متناسبة مع مبلغ الاستثمار ودرجة المخاطر التي يتحملونها، أما العائد المستقبلي لرأس المال المخاطر المستثمر فيتوقف على العائد المستقبلي للمؤسسة ككل. أي أن الأساس الذي تقوم عليه شركات رأس المال المخاطر هو مبدأ المشاركة، فالمخاطر هو المستثمر الشريك أي المشارك في السراء والضراء "Joint venture" وعليه فمستقبل المؤسسة هو مستقبل الشريك المخاطر فهو مشارك وليس مقرض وهدفه هو نجاح المؤسسة، والشراكة لا تتم إلا إذا توافرت عناصر معادلتها الأساسية وهي :

تكنولوجيًا متقدمة + مخاطر كبيرة + أرباح واعدة

2- خصائص رأس المال المخاطر

- ينطوي التمويل عن طريق رأس المال المخاطر على جملة من الخصائص المميزة من بينها نجد ما يلي :
- 1- استثمار طويل الأجل :** يتعلق الأمر في رأس المال المخاطر بتمويل طويل الأجل يمتد عادة ما بين 4 إلى 7 سنوات.⁹
 - 2- بديل لاقتصاد الاستدانة :** رأس المال المخاطر يعتبر الوجه المقابل لاقتصاد الاستدانة، حيث انه لا يمد المشروعات بقرهض وإنما تزودها بأموال تتدرج في رأس المال الخاص للمشروعات "مشاركة أو مساهمة" فهو يوفر تمويلاً مجانياً .
 - 3- المشاركة في الربح والخسارة:** العلاقة في رأس المال المخاطر علاقة شراكة يشترك فيها الجميع في الربح والخسارة حيث تتفق المصالح والوجهة لا تتعارض.
 - 4- الشراكة ليست مالية فقط :** لا تتوقف مشاركة المخاطرين على الجانب المالي وإنما تكون مصحوبة بالمتابعة والنصح، خاصة إذا تبني المخاطرون سياسة المتابعة الإيجابية ¹⁰ Suivi actif المستمرة للمشروع.
 - 5- تمويل متخصص في الشركات الجديدة الوعادة :** يعد رأس المال المخاطر قاطرة استثمار متخصصة في الشركات غير المقيدة في البورصة¹¹، وهي عادة مشاريع في مرحلة الانطلاق عالية المخاطر لكن يتوقع لها نجاح مستقبلي.
 - 6- ارتفاع المخاطر والعائد:** ينتظر المستثمر في رأس المال المخاطر عادة عائدًا ما بين 30 و 40 % في السنة، وهذا العائد المرتفع هو نظير المخاطرة العالمية التي ينطوي عليها المشروع والتي عرض نفسه لها، حيث عطل جزء من أمواله لفترة زمنية طويلة ولم يتحصل على أي تسديد مؤقت¹².
 - 7- مرحلية التمويل :** من خصائص رأس المال المخاطر إن التمويل يتم على مراحل وليس دفعة واحدة، إذا يستوجب الحصول على الدفعات المالية العودة إلى الممول وعرض نتائج ما تم تحقيقه وموافقة هذا الأخير ورضاه على ما تحقق للحصول على الأموال، وهذا يضمن للممول مراقبة توظيف أموال وإمكانية استدراك الأمر قبل تضاعف الخسارة في حالة الفشل" إما بالانسحاب نهائياً أو تعديل خطط المشروع وتعديل مساره".¹³

3- الدور الذي يلعبه رأس المال المخاطر في الاقتصاديات الوطنية

يمكن أن نبرز أهم هذه الأدوار فيما يلي:

أ- تمويل الاقتصاد: يشغل رأس المال المخاطر مكانة أساسية في تمويل الاقتصاد، فنجد مثلاً "أن الاستثمارات ما بين عامي 1970-2000 والتي قدرت بحوالي 273 مليار دولار في العالم قد حققت عوائد وأرباح للاقتصاد الأمريكي قدرها 1300 مليار دولار¹⁴" ، أما في سنة 2001 فإن المبالغ المستثمرة من طرف رأس المال المخاطر في الدول التي تحتل المراتب الأربع الأولى، كنسبة مئوية من الناتج الوطني الخام PIB قد أعطت النسب المئوية:

الجدول(3): مساهمة المؤسسات المملوكة برأس المال المخاطر في الناتج الوطني الخام

| البلد | نسبة المؤوية للاستثمارات من PIB | مساهمة المؤسسات غير المدرجة في PIB |
|-------------|---------------------------------|------------------------------------|
| العالم | % 42 | % 01 |
| بريطانيا | % 0.17 | % 0.16 |
| فرنسا | % 0.09 | % 0.23 |
| ألمانيا | % 0.13 | % 0.23 |
| أوروبا (15) | % 0.13 | % 0.25 |

Source :Vanina Paoli-Gagin, Vironique de Lalande, le capital risque, Gualino éditeur, France, 2003, p 26.

ب- خلق مناصب الشغل : ويكون ذلك عن طريق المساهمة في إنشاء المؤسسات الجديدة، في العالم خلال ثلات عشريات من 1970 إلى 2000 ساهم رأس المال المخاطر في إنشاء 7.6 مليون منصب عمل، أما في سنة 2000 لوحدها فقد ساهم في % 5.9 من إجمالي مناصب العمل التي تم إنشاؤها ذلك العام¹⁵ ، أما في فرنسا فأكثر من 1.5 مليون أجير مستخدمون في 4852 مؤسسة مملوكة عن طريق رأس المال المخاطر، ويمثل هؤلاء % 09 من الأجراء العاملين لدى القطاع الخاص¹⁶ ، ونلاحظ نمواً معتبراً في العمالة المستخدمة ما بين عامي 2004-2005 في هذا القطاع في فرنسا كما هو موضح في الجدول :

الجدول (4): تطور العمالة في مؤسسات رأس المال المخاطر في فرنسا 2004-2005

| نسبة النمو | 2005 | 2004 | نوع العمالة |
|------------|----------|----------|---|
| % 4.1 + | 1530998 | 1470946 | عمال المؤسسات المملوكة برأس المال المخاطر |
| % 0.6 + | 17420000 | 17321000 | عمال القطاع الخاص إجمالاً |

Source : Ernest et Young, le poids économique et social du capital d'investissement en France, maison des polytechniciens, 28/11/2006, 10.

جـ- التصدي لظاهرة هجرة الأدمغة: ويتم ذلك عن طريق مجموعة من الآليات منها:

- إتاحة الفرصة لهم لتطبيق وتجسيد أفكارهم وأبحاثهم في الداخل، عن طريق تمويل تطبيق الابتكارات الجديدة ومشروعات لا تعد جذابة للبنوك إما لارتفاع درجة المخاطرة بها أو لعدم توافر القدرات المالية والضمانات الكافية لأصحاب المشروعات،
- عن طريق تثمين البحث العلمي وترقيته بتحفيز العلماء والمخترعين وجماعاتهم ومعاهدهم المتخصصة على الاستمرار في عطائهم العلمي والتكنولوجي خاصة إذا ربطوا بين فوائد الإنتاج العلمي وربحيته السوقية العالمية.

دـ- مساعدة البنوك : وتكون المساعدة على عدة أصعدة منها¹⁷:

- توفير المعونة الفنية والإدارية لعملاء البنوك وحيث لا تتتوفر لدى البنوك الإمكانيات اللازمة لتوفير هذه المعونة،
- إقامة عملاء البنوك المتعثرين بتوفير موارد مالية إضافية لهم، حيث لا تستطيع البنوك في بعض الحالات إقراض أو المساهمة في المشروعات نتيجة لقيود التي تفرضها نظم العمل المصرفي،
- المساعدة في إعادة هيكلة شركات القطاع العام التي يتم خوصصتها مما يؤدي إلى تصحيح مسارها وتسديد ديونها للبنوك.

4- المراحل التمويلية التي يغطيها رأس المال المخاطر

تمر دورة تدخل رأس المال المخاطر في المؤسسات بثلاث مراحل أساسية هي: الدخول للمؤسسة، المتابعة، والخروج منها وبعد عملية دخول الأموال المخاطرة إلى

المؤسسة في شكل اكتتاب أو غيره، يتدخل المخاطرون في المؤسسة على صعيدين متلازمين هما: التمويل، الإشراف والمتابعة الإدارية (التسير – الإستراتيجية).

أما فيما يخص التمويل، فيجب أن نركز هنا على خاصيته الأساسية والمتمثلة في "المرحلية"، بعبارة أخرى أن تقديم الأموال للمؤسسة لا يتم دفعة واحدة بل بشكل جزئي حسب المراحل التي وصل إليها المشروع ومدى نجاعة ونجاح الفكرة التي يطورها، في هذا السياق يمكن أن نميز بين خمس مراحل تمويلية هي :

أولاً : رأس مال ما قبل الإنشاء أو قرب الانطلاق – seed Capital d'amorçage : ويتدخل قبل الانطلاق الحقيقي للنشاط pré-démarrage¹⁸، ويختص لإثبات إمكانية نجاح وتطبيق فكرة ما، مثل تمويل نموذج مبدئي prototype، أو تمويل التصنيع المحدود لاختبار السوق، وذلك لإثبات قابلية الفكرة للنجاح قبل تجسيدها عملياً وعلى نطاق أوسع¹⁹.

ثانياً: رأس مال الإنشاء أو الانطلاق – start-up capital Capital de création : ويتدخل رأس المال هذا من "تطوير المنتوج إلى طرحة الإنتاجي والتجاري" وتعتبر هذه المرحلة أخطر مرحلة من الناحية التمويلية لأنها تتضمن على مخاطر كبيرة جداً فهي تحوي ما يسمى بخلط الموت "Cocktail de la mort"²⁰ وفي البلدان الرائدة يعد رأس مال الإنشاء مطلوباً بشدة من طرف أصحاب المؤسسات لأن هذه المرحلة غير مغربية لمصادر التمويل بصفة عامة، وواقعياً يعد رأس المال المخاطر مصدر التمويل الوحيد لهذه المرحلة لهذا فهو يشكل دعم كبير للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة وعامل مساعد جد مهم في إنشائها²¹، ويمكن تقسيم هذه المرحلة إلى مراحلتين بما²²:

أ - البداية بمعناها الضيق "Démarrage proprement dit" : تغطي مرحلة ما قبل البداية التجارية للمشروع (البدء في التنفيذ التصنيعي)،

ب - المرحلة الأولى من التمويل "Premier stade de financement" : وتغطي نفقات البداية التجارية (سوق أولي أو نفقات تسويق المنتجات...).

ثالثاً : - رأس مال التنمية أو التطوير Capital de développement : المؤسسات هنا بلغت عتبة المردودية وتحقق أرباحاً لكنها تحتاج إلى موارد مكملة لرفع قدراتها،

تطوير قدراتها البيعية أو زيادة رأس مالها العامل²³، رأس مال التنمية يمكن أن يشكل فرصة ممتازة للمستثمرين لتحقيق فائض قيمة معتبر بدون أخطار كبيرة لأن مستويات المخاطر تراجعت نسبياً²⁴، ويمكن تقسيم هذه المرحلة إلى ثلاثة مراحل أساسية لا يتداخل فيها رأس المال المخاطر بنفس الدرجة والأهمية وذلك لعدة أسباب نستعرضها مع المراحل وهي:

أ- مرحلة التوسيع: وهي المرحلة التمويلية الثانية بعد "Early -stage"، وهي مرحلة النمو الأولي ومرحلة التمويل الأولي²⁵، وهنا تبرز الحاجة للتدوير بسبب زيادة المبيعات، وتتميز بمستوى مخاطر أقل ويعجز المشروع دائمًا على التمويل الذاتي ومصادر التمويل التقليدية استجابتها ضعيفة دائمًا.

ب- مرحلة التطوير والنضج: المخاطر في تناقص مستمر بصورة واضحة والتمويل الذاتي يلعب دوراً ملمساً ويكتسب المشروع قدرة على الاستدامة مما يجعل دور مؤسسات رأس المال المخاطر ينحصر لصالح وسائل التمويل التقليدية.

رابعاً- رأس مال تحويل الملكية Capital de transmission: رأس المال المخاطر سيساعد الفريق المسير و/ أو العمال أو فريق جديد على تملك المؤسسة انه "Management buy out" أو "Management buy in" ويستخدم رأس مال التحول بقوة في إطار وضع مؤسسات خوخصة مؤسسات القطاع العام، انه يكمل موارد المالك الوطنيين ويواجه تدخل المالك الأجانب الذين يمكنهم بدورهم الاعتماد على وجود محترفين (رأس مال مخاطر) قادرین على تشخيص حالة المؤسسة والذين يعرفون البلد من خلال تشریعاتها، جبايتها...الخ²⁶.

خامساً:- رأس مال التقويم capital de retournement: يخصص لمشروعات قائمة فعلاً لكنها تمر بصعوبات خاصة مثل: نقص النشاط، مشاكل إدارية، مشاكل خزانة، نقص إيرادات، مشاكل تتعلق بظروف الطلب، في المقابل توفر هذه المشروعات على إمكانيات ذاتية لاستعادة عافيتها لذا فهي تحتاج إلى إنهاض مالي، ويأخذ رأس المال المخاطر بيدها حتى تعيد ترتيب أوضاعها وتستقر في السوق وتصبح قادرة على تحقيق المكاسب.

5- مصادر رأس المال المخاطر

أولاً : **السوق غير الرسمي:** يتكون السوق غير الرسمي لرأس المال المخاطر مما يسمى " ملائكة الأعمال "busniss angles ويطلق عليهم أيضاً مستثمرو العناية الالاهية investisseurs "investisseurs providentiels" ²⁷، مستثمون فراديين " individuels " وكذا رأس المال غير الرسمي "informel" غير أن المصطلح الأول هو الأكثر شيوعاً واستخداماً " ملائكة الأعمال "busniss angles ، ويعرف "ملائكة الأعمال " على أنهم "أشخاص طبيعيون يستثمرون جزءاً من أموالهم في مؤسسات متجدة"innovante" وواعدة، والذين بالإضافة إلى أموالهم يضعون وبالمجان تحت تصرف صاحب المؤسسة خبراتهم وكفاءاتهم، وعلاقتهم وجزءاً من وقتهم" ²⁸، ويوفر ملائكة الأعمال هؤلاء، الأموال اللازمة للمرحلة الأولى أي l'amorçage وتقوم الشركات التي يتم تمويلها بجمع الأموال اللازمة للمرحلتين الثانية والثالثة عادة من شركات رأس المال المخاطر أو سوق الأسهم العامة ²⁹ .

والخاصية الأساسية لملائكة الأعمال هي أن استثمارهم لا يكون إلا في مؤسسات متجدة وواعدة تواجه مخاطر عالية جداً هذه المخاطر العالية في حالة نجاح المؤسسة ستترجم في عوائد مالية جد معتبرة، ومصطلح متجدة هنا يعني ما هو جديد مقارنة مع ما هو موجود حالياً، ولا يتعلق الأمر إذن فقط بالتجدد التكنولوجي، كما يتميز ملائكة الأعمال بجملة أخرى منها: متعلمون والعديد منهم يحملون شهادات جامعية، معظم الشركات التي يتم تمويلها تقع على بعد يوم واحد من السفر، معظم التمويل يكون للشركات التي هي في طور الإنشاء أو التي تبلغ أقل من 5 سنوات من عمرها، قد يشاركون مع 9-12 مستثمر آخر، المجالات المفضلة للتمويل: التصنيع (السلع الصناعية السلع الاستهلاكية)، الطاقة والموارد الطبيعية، الخدمات، التجارة.

ثانياً: السوق الرسمي: يتكون السوق الرسمي من نوعين من تنظيمات رأس المال المخاطر وهي إما شركات أو صناديق استثمار مخاطرة.

أ - شركات رأس المال المخاطر: ونجد هنا ثلاثة أنواع من الشركات ذات التمويل المخاطر وهي :

- 1- شركات رأس المال المخاطر الخاصة المستقلة:** أغلبية مؤسسات رأس المال المخاطر هي مؤسسات مخاطرة مستقلة³⁰، بمعنى أنها غير منضوية تحت أية هيئة مالية أخرى، وتسمى بالشركات الخاصة المستقلة، وتقوم بجمع الأموال لدى المستثمرين المحتملين معتمدة على شهرتها وشخصيتها وخبرتها³¹.
- 2- رأس المال المغامر الشريك العام:** تستثمر نسبة كبيرة من المؤسسات أموالها من خلال صناديق منظمة كشراكة محدودة أين يلعب رأس المال المخاطر دور الشريك العام³²، وقد ظهر هذا النوع في أواخر الستينيات في الولايات المتحدة حيث ظهرت الشركات الصغيرة والخاصة التي تقوم بتمويل رأس المال المخاطر فيها كالشريك العام وتتلقي أجراً للإدارة ونسبة من الأرباح مقابل كل صفة، ويقوم الشركاء المحدودون بتمويل المبالغ اللازمة، وكان الشركاء المحدودون في العادة مؤسسات مثل صناديق التبرع، صناديق التقاعد، دوائر الإيداع في البنوك، شركات تأمين، وكذا الأثرياء من الأفراد أو العائلات³³.
- 3- شركات رأس المال المخاطر التابعة:** تطور هذا النوع أيضاً في نفس الفترة وهي أواخر الستينيات في الولايات المتحدة، ويقصد بالتابعة هنا أنها أفرع لشركات المساهمة الكبرى³⁴ التي تؤسستها وتتوفر رأس المال اللازم لها، وهي نوعين:

- تابعة لمؤسسات مالية: شركات رأس المال المخاطر هذه يمكن أن تكون فرع لبنك تجاري، بنك استثماري أو مؤسسة تأمين، وتقوم بالاستثمار لصالح المؤسسة الأم أو عملائها.

- تابعة للشركات الصناعية الكبرى : وهذا تكون فرعاً لها ، تستثمر لصالحها.

ب- صناديق الاستثمار المخاطرة: تعرف صناديق الاستثمار على أنها "مؤسسات مالية تقوم بالاستثمار الجماعي للأوراق المالية عن طريق تجميع المدخرات من عدد كبير من المستثمرين، واستثمارها في شراء وبيع الأوراق المالية بواسطة إدارة محترفة، بهدف تحقيق منفعة لمؤسساتها وللمستثمرين وللاستثمار القومي ككل"³⁵، وتعد صناديق رأس المال المخاطر الأشكال الجديدة والمبتكرة "تحصل صناديق رأس المال المخاطر على الأموال الازمة لممارسة نشاطها من صناديق التأمين والمعاشات، وشركات التأمين ومن بعض المنشآت غير الهدافة للربح كما يلاحظ أن جزءاً

صغيرا منها يتم الحصول عليه من بعض وحدات الشركات الضخمة مثل البنوك وشركات التأمين على الحياة³⁶، وتتجدر الإشارة هنا إلى أنه بالإضافة إلى تمويلها للمؤسسات الناشئة التي تتميز بالنمو السريع، يمكن لهذه الصناديق أن تساهم في إعانة المشاريع المتعثرة من خلال تزويدها بتمويل جديد "frech capital" في شكل ملكية وتقديم النصائح الفنية والمالية لها، ثم يمكن بعد ذلك بيع حصتها في هذه المشروعات عندما تسترد صحتها المالية.

6- السلم التدريجي للتمويل المخاطر

بالنسبة لدور حياة المؤسسة الجديدة مع رأس المال المخاطر يمكن أن نميز بين كل من:

أولاً : من الفكرة إلى قرب الإنشاء " de l'idée à l'amorçage ": يبدأ التمويل عادة من صاحب الفكر أو المشروع "تمويل ذاتي" في حد ذاته حيث من النادر أن نجد من يمول مجرد فكرة لم يخطط لها جيدا بعد، بعد ذلك تبدأ موارده في القصور مما يضطره إلى البحث في محيطه الخاص، أقارب، أهل، أصدقاء...الخ، وهو ما يسمى بالنقود المحبة "love money" ، وهو مصدر لا يستهان به ففي فرنسا مثلا سنة 1999 كان هذا التمويل هو مصدر إنشاء 32% من المشاريع الجديدة³⁷، وقد يدخل في هذا الإطار أيضاً مؤسسات الرعاية في مجال الفكرة الجديدة والتي تتبع للجامعات والمراكم البحثية، ومكاتب الإدارة البلدية وتكون في الغالب على شكل تقاسم لرأس المال أو القروض بدون فوائد أو منح، ومع التطور الحديث وانتهاج أسلوب حاضنات الأعمال فان بعض هذه الأموال تقدم من طرف الحاضنة مع المقر والخدمات الإدارية والفنية³⁸.

ثانياً : من قرب الإنشاء إلى الانطلاق "start-up – amorçage": في هاتين المرحلتين تزيد حاجة المشروع الجديد إلى الأموال والتي لا يمكن للمصادر السابقة توفيرها، وفي نفس الوقت مستوى المخاطر مازالت جد عالية بحيث لا تشجع السوق الرسمي لرأس المال المخاطر بعد على التقدم، هنا يبرز دور "ملائكة الأعمال" أو السوق غير الرسمي لرأس المال المخاطر .

ثالثاً: من التطور إلى المراحل الأخرى " autre –développement ": أغلبية المستثمرين المخاطرين الرسميين يتذلّلون عندما تبدأ المؤسسة في تطوير منتوجاتها، بناء

اتصالاتها، وتكوين علماً دائمين... الخ، بعبارة أخرى بعد الإنشاء وقطع مراحل بعد الانطلاق "start-up" حيث تتعدى احتياجات المؤسسات إمكانيات المستثمرين الأوليين، طبيعة المرحلة تقتضي ضخ أموال ضخمة لتدعم التطور والاستحواذ على مكانة في السوق، هنا يأتي دور السوق الرسمي لرأس المال المخاطر بخياراته الأربع المتوفرة.

7- استراتيجيات رأس المال المخاطر تجاه المؤسسات المملوكة

إن تعامل رأس المال المخاطر مع المؤسسة ينقسم إلى إستراتيجيتين أساسيتين هما:

أ- الإستراتيجية التمويلية : رغم أن التمويل المخاطر يختلف في جوانب عديدة عن التمويل التقليدي إلا أن هدفه في الأخير هو نفسه أي تحقيق أعلى عائد ممكن عندما يحين وقت إعادة بيع المساهمات، وموافقة المخاطرين على التمويل مرهون بخطبة التطوير "Plan de développement" التي يقدمها صاحب المشروع أو الفكرة، ومدى نجاعتها، وبناءً على تحليل هذه الخطبة من طرف المستثمرين المخاطرين ومستشاريهم، واستظهار نقاط الضعف والقوة في المشروع وتعديل ما يلزم، ترسم الإستراتيجية التمويلية لمؤسسات رأس المال المخاطر لتلعب دوراً مهماً في توفير الغطاء التمويلي الملائم للمشروعات المقبولة بناءً على الدراسة السابقة.

ب - الإستراتيجية غير التمويلية: يتم تسخير المؤسسات المملوكة عن طريق رأس المال المخاطر - كما سبق الإشارة إليه - بإحدى الطريقتين التاليتين:

Hand off - : قليل من التدخل مع نجاح المشروع وعدم وجود مشاكل، وتسمى أيضاً بالمتابعة العادلة والتي تهدف إلى إضافة قيمة للمشروع، وهو السائد منها³⁹، **Hand on -** : كثير من التدخل في حالة وجود مشاكل وصعوبات وهي حلقة المتابعة غير العادلة والتي ترمي إلى الرقابة والإشراف على الشركة وتوجيه القائمين على إدارتها وتغييرهم إذا كانت النتائج أقل مما هو متظر⁴⁰.

8- كيفية تحديد حصة الشركاء المخاطر في المؤسسة المملوكة

هناك جملة من الطرق الرياضية والإحصائية لتحديد الحصة من الشركة التي يتم التنازع عنها لصالح الشركاء المخاطر، منها:

1- أسلوب التقييم العام: وهي طريقة بسيطة جداً يمكن من خلالها أن يعرف صاحب المشروع حجم الملكية الذي سيتازل عنه لصاحب رأس المال المخاطر لقاء تمويله المشروع، وذلك عن طريق المعادلة التالية⁴¹ :

$$\text{حجم استثماره } X \text{ حجم مضاعف استثماره المرغوب فيه} \\ \text{حجم ملكية صاحب رأس المال المخاطر (\%)} = \\ \frac{\text{أرباح الشركة المتوقعة } X \text{ مضاعف عائد شركة مماثلة في السنة 05}}{\text{أرباح الشركة المتوقعة } X}$$

2- أسلوب القيمة الحالية: وهي طريقة أكثر دقة في تحديد نسبة الشرك المخاطر، وهي تأخذ بعين الاعتبار القيمة الزمنية للأموال في تحديد حصة المستثمر المناسبة، ويتم حسابها وفقاً للمعادلة التالية⁴² :

$$\text{حصة المستثمر المخاطر} = \frac{\text{التمويل المبدئي / القيمة الحالية}}{\text{القيمة الحالية}} \text{ حيث أن } 43 : \\ \text{القيمة الحالية} = \text{التقييم المستقبلي} / (1 + ح)$$

- التقييم المستقبلي: القيمة التقديرية الإجمالية للشركة في غضون خمس سنوات
 - ح : هو حجم العائد المطلوب من طرف المستثمر المخاطر، ن : عدد السنوات.
9- طرق خروج رأس المال المخاطر من المشروعات المملوكة
 يمكن للمستثمر المخاطر أن يحصل على أرباحه عن طريق إحدى طرق الخروج المعروفة والمتمثلة في واحدة مما يلي⁴⁴ :

- 1- **موت المساهمة:** ونقصد هنا الفشل الكلي للشركة أو المؤسسة المملوكة وعلى اعتبار المخاطر شريك فهو أيضاً يتعرض لنفس المصير.
- 2- **إعادة شراء الحصص من طرف الشركة نفسها مع تخفيض رأس المال:** في غياب الخسائر تخفيض رأس المال يسمح لشركات المساهمة SPA أو شركات ذات المسؤولية المحدودة SARL، التسديد النقدي مع إلغاء الأسهم أو تخصيصها للأجراء (مع مزايا)، في حين أن اهلاك رأس المال يسمح أيضاً بتسديد كل أجزاء رأس المال للمساهمين عن طريق السحبات من الاحتياطات.

3- المخرج المالي: ويطبق من طرف شركة رأس مال مخاطر أخرى أو مؤسسة مالية أخرى والتي تلعب دور متدخل متخصص للتنازل عن المساهمات بين المتعاملين في رأس المال المخاطر ويصطلاح على تسمية العملية " minoritaire Rachat de position " والتي تشمل خصوصا الشراء من مساهمين عائليين (من عائلة واحدة) أو ممولين آخرين.

4- المخرج الصناعي : ويقصد به حالة التنازل لمؤسسة أخرى أو لشركة قابضة " Holding " في نفس القطاع وذلك لتكوين أغلبية عن طريق الاندماج في مجموعة صناعية، وعادة ما يكون هذا محظوظا واستراتيجيا بالنسبة للمجمع لأنه يدخل ويكمel مجال نشاطه.

5- التنازل للمؤسسين، مساهمين أو أجراء: ويلجا إلى هذا المخرج عند عدم القدرة على استخدام أي من المخارج الأخرى، وفي المقابل يريد المؤسسين إعادة شراء مساهمات رأس المال المخاطر للاستحواذ على الأغلبية أو رفع حصصهم، الخروج من المؤسسة أو البيع للإطارات أو الأجراء.

6- بيع المساهمات في البورصة: وهذه الحالة تكون عندما يتم قيد المؤسسة بعد نجاحها في البورصة وعليه تجمع الأسهم أو الحصص فأقصى قيمة معتبر عن طريق القيمة السوقية للأسهم وعليه فإنه يمكن للمستثمر المخاطر في حالة رغبته في الخروج من المؤسسة أن يقوم ببيع أسهمه في البورصة.

الخاتمة

المشكل الأساسي للتمويل بالنسبة للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة يتمثل في ضرورة إيجاد مصدر تمويل يراعي خصوصية هذه المؤسسات في مراحلها الأولى على وجه الخصوص، والتي تتميز بالنمو البطيء للمبيعات والأرباح فهي مرحلة فرض المؤسسة لنفسها في السوق ومواجهة المنافسة، وتحميلها تكاليف إضافية متمثلة في الأقساط والفوائد في هذه المرحلة سوف يخلق لها مشاكل إضافية ، وهذا ما يفسر الإفلاس المبكر لسبة كبيرة من المؤسسات بعد إنشائها بفترة قصيرة

هذا البديل التمويلي الذي تبحث عنه هذه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة يجب أن يكون الوجه المقابل لاقتصاد الاستدانة، فهو يجب أن يأخذ شكل المشاركة في رأس

المال أي المساهمة، وهذا البديل موجود فعلاً ومزدهر بشكل كبير كما رأينا وبعد الركيزة الأساسية لقطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الغرب، والولايات المتحدة على وجه التحديد، ويتمثل في مؤسسات رأس المال المخاطر والتي يرجع لها الفضل في النطوير التكنولوجي الكبير الذي يشهده الغرب حالياً نتيجة تمويله لمشاريع التجديد ذات المخاطر العالية والضمانات المدعومة، فلما لا، العمل على تطويره في الجزائر.

الهوامش :

¹ Kamel eddine bouatouta, le capital d'investissement enjeux et perspectives, grand Alger livre, Algérie, 2005, p 69.

² Ibid, p 73.

³ Ibid, p 34.

⁴ Ibid, p 34.

⁵ Ibid, p 35.

⁶ <http://subforum.masrawy.com>

⁷ Jean lachmann, capital risque et capital d'investissement, economica, Paris, p 16.

⁸ Ibid, p 18.

⁹ <http://subforum.masrawy.com>.

¹⁰ عبد الباسط وفا، مؤسسات رأس المال المخاطر ودورها في تدعيم المشروعات الناشئة، دار النهضة العربية، مصر، 2001، ص 66.

¹¹ Pierre delaly, petit déjeuner des start-up le capital-risque, BVC, 15 novembre 2002.

¹² www.acoa.ca

¹³ ¹⁴ <http://subforum.masrawy.com>

¹⁴ Vanina Paoli-Gagin, Vironique de Lalande, op cit, p 19

¹⁵ Ibid, p 19.

¹⁶ Ernest et Young, le poids économique et social du capital d'investissement en France, maison des polytechniciens, 28/11/2006 ،10.

¹⁷ www.gulff.com/forum/showtread.

¹⁸ www.acoa.ca

¹⁹ Kamel eddine bouatouta, op cit, 84.

²⁰ Ibid, p 85.

²¹ Ibid, p 85.

²² عبد الباسط وفا، مرجع سابق، ص 86.

²³ Kamel eddine bouatouta, op cit, p 86.

²⁴ عبد الباسط وفا، مرجع سابق، ص 87.

²⁵ Jean lachmann, op cit, p 41.

²⁶ Kamel eddine bouatouta, op cit, p 76.

²⁷ http://wikipedia.org/wiki/business_angel.

²⁸ Ibid.

²⁹ روبرت هيزرتش، مايكل بيترز، تنظيم المشروعات، ترجمة، فاروق منصور، مركز الكتب الأردني، الأردن، 1991.

³⁰ Alaa-Eldin M. Edris, the venture capital industry-on overview, Saudi Arabia, February 2007.

³¹ www.gulff.com.

³² Alaa-Eldin M. Edris, op cit.

³³ روبرت هيزرتش، مايكل بيترز، مرجع سابق، ص 327.

³⁴ نفس المرجع، ص 328.

³⁵ اشرف محمد دوابة، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، دار السلام للطباعة والنشر والتوزيع والترجمة، مصر، 2004، ص 49.

³⁶ Jean lachmann, op cit, p50

³⁷ محمد عبد العزيز الخميس، عملية تمويل الابتكارات وتطويرها، مؤسسة الملك عبد العزيز ورجاله لرعاية الموهوبين، اللقاء الثالث للمخترعين، جدة

³⁸ عبد الباسط وفا، مرجع سابق، ص 101.

³⁹ <http://subforum.masrawy.com>.

⁴⁰ روبرت هيزرتش، مايكل بيترز، مرجع سابق، ص 343.

⁴¹ نفس المرجع، ص 345.

⁴² نفس المرجع، ص 345.

⁴³ نفس المرجع، ص 345.

⁴⁴ Jean lachmann, op cit, p p 84-85.