

## تحليل ذروات الطلب الشهري على المبيت (المواسم السياحية) والفائض في عرض الأسرة للقطب السياحي شمال وسط - دراسة تحليلية -

### **Analysis of The Peaks in The monthly Demand for Accommodation (Tourist seasons) and The Surplus in the Beds offer Evidence from The North Central Tourist Pole - An Analytical Study-**

شرع يوسف

جامعة غردية (الجزائر)،  
[charaa.y@gmail.com](mailto:charaa.y@gmail.com)

تاریخ النشر: 2022/10/13

تاریخ القبول: 2022/10/09

تاریخ الاستلام: 2022/08/06

#### ملخص:

تطرقنا من خلال هذه الورقة البحثية الى تحليل المبيت الشهري، لسلسلة زمنية تمتد من 2012 الى 2020 من اجل تحديد ذروة الطلب السياحي (الموسم السياحي) لكل ولاية من ولايات القطب السياحي شمال وسط، بهدف تحديد فائض العرض. توصلنا الى جملة من النتائج ملخصة في ثلاثة نقاط:

- هناك فائض كبير في الأسرة الشاغرة خلال شهر السنة باستثناء شهر الموسم السياحي عبر كامل ولايات القطب السياحي؛
  - معظم المواسم السياحية في الولايات الساحلية في أشهر الاصطياف باستثناء ولاية تيبارزة؛
  - عدم انتظام أشهر المواسم السياحية في الولايات الداخلية .
- كلمات مفتاحية: طلب سياحي، مبيت، فائض عرض؛ قطب سياحي.

تصنيف JEL: M31, L83, Z32, D41

#### Abstract:

This current study concerns with analyzing the monthly accommodation, during the period (2012-2020) in order to determine the peak tourist demand for each of the states of the North Central tourist pole, with the aim of determining the excess supply.

It reached several results, the most important of which are:

- The presence of a large surplus of vacant beds during the months of the year, with the exception of the month of the tourist season across all the states of the tourist pole;
- Irregularity of the most famous tourist seasons in the internal states.

**Key words:** Tourist Demand, Accommodation, Surplus Supply; Tourist Pole.

**JEL Classification:** D41 ،M31, L83, Z32 .

## 1. مقدمة:

يلعب الطلب السياحي دوراً مهماً في مختلف الأسواق السياحية، لأنّه يعد من العوامل المحددة لأنواع وكثافات السلع والخدمات المنتجة، لذلك يعتبر مؤشراً على موقف المستهلكين تجاه مختلف السلع والخدمات، الذي ينبع عنه موقف الشراء وبالتالي فإنه يعبر عن العلاقة بين متغيرات هي السعر، الرغبة في الشراء، القدرة على الشراء، توفر الوقت اللازم والظروف المناسبة. وبهدف تحديد نوع الطلب وخلق عرض له يجب تحليل المواسم السياحية لكل ولايات القطب السياحي، وذلك من خلال تحليل السلسل الزمنية الشهرية ولعدة سنوات متتالية، علماً أن ولايات القطب تختلف من حيث الخصائص السياحية، لأن هناك ولايات تمتاز بالسياحة الشاطئية عكس الولايات الداخلية، لذلك وجب التمييز بين أوقات الذروة لمختلف الولايات القطب.

### 1.1. إشكالية البحث:

ما هي المواسم السياحية (ذروة الطلب على المبيت) لولايات القطب السياحي شمال وسط من خلال تحليل الطلب الشهري للمبيت؟

### 1.2. أسئلة البحث:

- هل الطلب الشهري للمبيت مستقر أم متذبذب عبر ولايات القطب شمال وسط؟
- هل هناك اختلاف في نوع الطلب السياحي لولايات القطب السياحي شمال وسط؟

### 1.3. فضيات البحث:

- هناك تذبذب بسيط لليالي المبيت بحكم نقص في العرض المبيت.
- يختلف نوع الطلب السياحي من ولاية لأخرى ومن شهر لأخر حسب الموسم والخصائص السياحية لكل ولاية.

### 2. تعريف الطلب:

- يعرف الطلب بأنه رغبة المستهلك في الحصول على سلعة أو خدمة، مقابل ثمن معين وفي وقت معين<sup>1</sup>.
- هي الكمية من السلع التي تنوى مجموعة من المستهلكين شراؤها وقدرة على ذلك، بسعر محدد وفي زمان ومكان محددين<sup>2</sup>.

نستنتج من التعريف السابقة لكي يكون الطلب حقيقي، يجب توفير الرغبة لدى المستهلك والقدرة على الشراء السلعة أو الخدمة بالسعر والوقت المحدد، فضلاً عن العوامل الأخرى المحددة والمؤثرة على الطلب، مثل دخل الأفراد، عدد المستهلكين، أسعار السلع المنافسة للسلعة والمكملة لها وتوقعات المستهلكين ....

### 2.1. تعريف الطلب السياحي:

اختلف الباحثون في وضع تعريف محدد للطلب السياحي، حيث يُعدّ الطلب السياحي من المفاهيم الأساسية في حركة السياحة بشقيها الداخلي والخارجي، والذي يمثل شخصية السائح المستهلك ويعبر عنصرًا مهمًا في التنمية السياحية، ومن أهم التعريفات الواردة في الطلب السياحي منها :

- الطلب السياحي، هم الأشخاص الذين لديهم القدرة على السفر إلى أحد أماكن القصد السياحي لغرض معين<sup>3</sup>؛
- ويعرف الطلب السياحي، على أنه العدد الإجمالي للزائرين لمنطقة معينة، وفي مدة محددة<sup>4</sup>؛
- الطلب السياحي، هو العدد الكلي للأشخاص الذين يسافرون أو يرغبون في السفر، لأجل استعمال التسهيلات والخدمات السياحية، في أماكن بعيدة عن مجال إقامتهم وأعمالهم المعتادة<sup>5</sup>.

من خلال التعريف السابقة، يمكن أن نستنتج شروط تحقق الطلب ملخصة فيما يلي:

- الحاجة والرغبة، هي عبارة عن شرط لازم للطلب، ولكن غير كافي حتى يكون طلب حقيقي؛
- توفر القدرة الشرائية للسياحة؛
- ارتباط الطلب السياحي، بمنطقة معينة سواء داخل الوطن أو خارجه؛
- ارتباط الطلب السياحي، بفترة زمنية محددة حتى نستطيع قياسه ومقارنته؛
- ارتباط الطلب السياحي بالسعر.
- ومن خلال ما ورد أعلاه فيما يخص تعريف الطلب السياحي نستنتج تعريف الطلب السياحي كما يلي: الطلب السياحي الفعال هم الأشخاص (السياح)، الذين توفر لديهم القدرة (القدرة المادية والوقت....) والرغبة في الحصول على برامج سياحية في أوقات وأماكن وبأسعار محددة.

### 3. أنواع الطلب السياحي:

يمكن تقسيم الطلب السياحي إلى عدة أنواع، وهي على الأتي :

#### 1.3. الطلب السياحي حسب المكان:

من بين أهم أنواع الطلب السياحي، نجد الطلب السياحي حسب مكان تواجد السوق السياحية والذي ينقسم بدوره إلى نوعان هما<sup>6</sup>:

- **الطلب السياحي المحلي (الداخلي):** هو إنتقال السياح من أماكن إقامتهم إلى أماكن أخرى، لإشباع رغبات و حاجيات سياحية، لا قصد العمل ويكون هذا الانتقال داخل الرقعة الجغرافية للوطن ؟
- **الطلب السياحي الخارجي:** ويشمل عدد السياح الأجانب، الذين يتقلون من بلادهم إلى بلاد أخرى ولأغراض سياحية لا من أجل العمل.

#### 2.3. حسب نوعية الطلب :

ينقسم هذا النوع إلى ثلاثة أنواع كالتالي<sup>7</sup> :

- طلب سياحي عام: يقصد به الطلب على إجمالي الخدمات السياحية بشكل عام، بغض النظر عن النوع والوقت والمدة، ويرتبط هذا النوع من الطلب بالدولة كلها وليس ببرنامج سياحي خاص، وتميز بهذا الطلب الدول المتقدمة سياحيا كالطلب السياحي في فرنسا، إسبانيا، أمريكا ... إلخ ؛

- طلب سياحي خاص: هو تخصيص برنامج سياحي معين، سواء لسائح واحد أو مجموعة من السياح يربطهم نفس البرنامج لإشباع حاجات سياحية معينة<sup>8</sup>؛

- طلب سياحي المشتق: يرتبط هذا النوع من الطلب، بالخدمات السياحية المكملة أو المكونة للبرنامج السياحي مثل الطلب على الفنادق، الطلب على شركات الطيران، الطلب على شركات النقل السياحي أو الوكالات السياحية الطلب على المأكولات والأطعمة، وتشمل أغلب الدول لتحويل الطلب المشتق إلى طلب خاص ثم طلب عام، عن طريق توفير برامج سياحية متنوعة ومختلفة وبأسعار متنوعة.

#### 3.3. طلب سياحي حسب الوقع:

وبدوره ينقسم هذا الطلب إلى ثلاثة أنواع وهي :

- **الطلب السياحي الفعال:** هو الذي توفر فيه جميع أركان الطلب، مثل الرغبة، وقت الفراغ، القدرة على الدفع إضافة إلى الظروف المناسبة، ويمثل هذا الطلب إجمالي عدد السياح الداخلين والقادرين على دفع النفقات السياحية<sup>9</sup>

- **الطلب السياحي الكامن:** الطلب السياحي الكامن أو المحتمل، يتمثل في الأشخاص الذين يتمتعون بممارسة النشاط السياحي، ولكن يحول دون ذلك عدم توفر أحد العناصر الأساسية للطلب ومن بينها الآتي :

- عدم القدرة على دفع مصاريف الرحلة السياحية؛
- عدم توفر الظروف المناسبة؛
- عدم الحصول على المعلومات الكافية؛
- عدم توفر وقت فراغ متاح؛
- ضعف وسائل الإعلان والترويج للمنتج السياحي.

- **الطلب السياحي المؤجل:** هم الأشخاص الذين توفر فيهم جميع العناصر الأساسية للطلب، كالرغبة والقدرة المادية والوقت والظروف الاجتماعية، إلا أنهم يجهلون التسهيلات الخاصة، أو أنهم يطمحون إلى أنشطة سياحية جديدة وغريبة التي لا يتتوفر فيها عرض في الأسواق السياحية، لاسيما إن كان الطلب السياحي بداعي حب الظهور خاصة أن تعلق الأمر بطبقة النخبة.

#### 4. خصائص الطلب السياحي:

تنوع خصائص ومحددات الطلب السياحي بتتنوع المنتجات والخدمات السياحية، خاصة أن الطلب السياحي قد يكون طلباً ضرورياً كما قد يكون ثانوي، لهذا نجد له خصائص ومحددات أكثر تعقيداً من الطلب على السلع والخدمات الأخرى.

##### 1.4. المرونة العالمية:

ننطلق في تحليلنا لمرونة الطلب على الخدمات السياحية، من التحليل الاقتصادي الجزئي فإذا اعتبرنا أن السلع والخدمات السياحية، المطلوبة تنقسم إلى ضرورية وكمالية، فإننا نستطيع القول أن مرونة الطلب تتوقف على نوع السلع والخدمات، حيث نجد السلع والخدمات الكلامية عالية المرونة، والسلع والخدمات الضرورية يمكن القول أنها ضعيفة المرونة هذا من زاوية نوع السلع والخدمات .

ومما سبق نستطيع إبراز تحليل مختلف لمختلف مرونة الطلب، حسب الاعتبار السابق كما يلي:

- **مرونة الطلب السعرية حالة سلعة أو خدمة كمالية:** يكون الطلب في هذه الحالة عالي المرونة، أي نسبة التغير في السعر يكون أقل من نسبة التغير في الطلب، مع الإشارة إلى العلاقة العكssية بين السعر والطلب:

$$EDp = \frac{\Delta D}{\Delta P} > 1$$

- **مرونة الطلب السعرية في حالة سلعة أو خدمة ضرورية:** يكون الطلب في هذه الحالة ضعيف المرونة أي نسبة التغير في السعر أكبر من نسبة التغير في الطلب :

$$EDp = \frac{\Delta D}{\Delta P} < 1$$

هذه الحالتين الأساسيتين في الواقع العملي بالإضافة إلى الحالات التالية :

- حالة مرونة الطلب السعرية متكافئة للمرونة :  $EDp = \frac{\Delta D}{\Delta P} = 1$  ;

- حالة مرونة الطلب السعرية لانهائية المرونة :  $EDp = \frac{\Delta D}{\Delta P} = \infty$  ;

- حالة مرونة الطلب السعرية عديمة المرونة :  $EDp = \frac{\Delta D}{\Delta P} = 0$  . حيث:

-  $ED_p$  : مرونة الطلب السعرية؛

-  $\Delta D = D_2 - D_1$  : التغير في الطلب الناتج عن التغير في السعر بالعلاقة العكسية؛

-  $\Delta P = P_2 - P_1$  : التغير في السعر.

- **مرونة الطلب الدخلية:** حسب هذا الاعتبار، أي عند قياس درجة حساسية الطلب على السلع والخدمات السياحية بالنسبة للتغير في الدخل، فإننا في هذه الحالة نميز بين مختلف طبقات المستهلكين، الطالبين للسلع والخدمات السياحية، وحسب نظرية كل واحد منهم وتصنيفه الخاص للسلع والخدمات السياحية، وذلك يتوقف على مستوى الدخل الشخصي للسائح، فكلما كان الدخل مرتفع كلما كانت نظرية السائح للسلع والخدمات السياحية ضورية أكثر من نظرية السائح دوي الدخول المنخفضة، حيث نميز بين حالتين أساسيتين هما :

- حالة مرونة الطلب الدخلية ضعيف المرونة  $1 < ED_i = \frac{\Delta D}{\Delta i}$  حالة مرونة الطلب الدخلية عالية المرونة  $1 > ED_i = \frac{\Delta D}{\Delta i}$

حيث:

-  $ED_i$  : مرونة الطلب الدخلية؛

-  $\Delta D = D_2 - D_1$  : التغير في الطلب نتيجة التغير في دخل السائح؛

-  $\Delta i = I_2 - I_1$  : التغير في الدخل.

#### 2.4. الموسمية (أوقات الذروة):

يقصد بموسمية الطلب السياحي، أنه يرتفع في أوقات معينة مرتبطة بأعياد أو مواسم معينة، حيث يصل في هذه الفترات إلى أعلى مستوياته خلال العام. والموسمية لا ترتبط فقط بالمواسم الموجودة في الدول المصدرة للسائحين، ولكنها ترتبط أيضاً بمواسم الدول المستقبلة لهم.

#### 3.4. الحساسية:

يعتبر الطلب السياحي عالي الحساسية تجاه التغيرات الاجتماعية والسياسية والأمنية فالبلدان الغير مستقرة سياسياً وأمنياً واقتصادياً لا تستطيع جذب سواح إليها حتى وإن كانت أسعارها منخفضة.

#### 4.4. التوسيع:

يتميز المنتج السياحي بالتوجه عبر الزمن، على عكس السلع والخدمات الأخرى التي تتعرض للانكماش بسبب ظهور سلع جديدة أكثر تطوراً وإشباعاً للرغبات، نتيجة التطور التكنولوجي المستمر والتغير في الأذواق، على عكس السلع والخدمات السياحية وذلك راجع إلى ما يلي:

- التطور التكنولوجي وخصوصاً في مجال النقل؛

- تطور وسائل الاتصال، ونقل المعلومات شجع على السفر للتعرف على مناطق وشعوب أخرى؛

- التطور الاقتصادي، وخاصة زيادة الدخل في الدول الغنية، ساعد على زيادة الأفراد القادرين على السياحة والسفر؛

- زيادة أوقات الفراغ المتمثلة بزيادة طول عطل نهاية الأسبوع والسنوات.

#### 5. محددات الطلب السياحي:

هناك عوامل كثيرة تؤثر في الطلب السياحي، ولها أهمية بالغة في بناء المشاريع السياحية وعليه ستتطرق في هذا العنصر، إلى أهم العوامل المؤثرة في الطلب السياحي، ومنها ما يلي:

## 1.5. دوافع السائحين:

من المعروف أن دوافع السائحين تلعب دوراً مهماً في تحديد حجم الطلب على المنتج السياحي، كلما تعددت هذه الدوافع كلما زاد الطلب السياحي، لذلك وجب على المنظمات العاملة في المجال السياحي تحين معرفتهم بشكل مستمر، لمعرفة الجديد فيما يخص دوافع السائح للسفر ورغباتهم المتتجدة.

### 2.5 المستوى الثقافي للسياحة:

هناك علاقة طردية بين المستوى الثقافي، وحجم الطلب على المنتجات والخدمات السياحية، سواء كانت سياحة داخلية أو سياحة خارجية، حيث يزيد الطلب السياحي كلما كان هناك مستوى ثقافي عالي وحب التطلع.

### 3.5. دخول السائحين:

يعتبر دخل السائح ذو أهمية كبيرة في تحديد حجم الطلب السياحي، لاسيما إذا كانت هناك عدالة في توزيعه بين شرائح المجتمع<sup>10</sup>، حيث هناك علاقة طردية بين دخل السائح وحجم الطلب السياحي، بسبب أن غالبية أفراد المجتمع سيساهمون في الأنشطة والفعاليات السياحية، بسبب قدرتهم المادية التي ستمكنهم من الحصول على السلع والخدمات، كما يعكس نمو الدخل على المستهلك وعلى الطلب السياحي من خلال<sup>11</sup>:

- الزيادة في عدد السياح؛
- الزيادة في عدد الرحلات؛
- تشجيع السائح على السفر إلى مناطق وبلدان بعيدة.

### 4.5. توقعات السائحين:

تعتبر توقعات السياح من محددات الطلب السياحي، فإذا توقع السائح ارتفاع أسعار الخدمات والمنتجات السياحية مستقبلاً فإن الطلب الحالي يزداد، للاستفادة من الأسعار الحالية المنخفضة، والعكس صحيح في حالة ما إذا توقع السائح انخفاض الأسعار في المستقبل، فإن الطلب السياحي سينخفض بسبب الانتظار للاستفادة من الأسعار المستقبلية المنخفضة، ومن جهة أخرى توقع السائح لجودة الخدمات السياحية لمنطقة ما، ومدى إشباعها لرغباته، فإنه سيقوم بزيارتها والعكس صحيح.

### 5.5 أسعار السلع والخدمات المنافسة:

نظراً لمرونة الطلب السعرية العالية على المنتجات والخدمات السياحية، فهذا يؤثر على الطلب السياحي للمنطقة، فإذا انخفض السعر في منطقة ما، فهذا الانخفاض سيؤدي إلى زيادة الطلب على المنتجات والخدمات السياحية لهذه المنطقة على حساب المنافسة لها.

### 6.5. معدلات النمو السكاني:

يقصد به زيادة عدد المستهلكين في السوق السياحية، فزيادة عدد السكان له تأثير إيجابي في حركة السياحة، حيث تعتبر من العوامل الدافعة والجاذبة إلى المناطق السياحية، كما تؤدي زيادة معدلات النمو السكاني وما يترب عليه من زيادة أعداد الناشطين اقتصادياً إلى زيادة الطلب السياحي، سواء كان طلباً داخلياً أو خارجياً، أي هناك علاقة طردية بين نمو السكان ونمو الطلب السياحي.

## 7.5. الاستقرار الأمني والسياسي:

يرتبط الطلب السياحي، ارتباطاً وثيقاً بالأوضاع السياسية والأمنية، سواءً كان طلباً داخلياً أو خارجياً، فالأوضاع السياسية والأمنية لها أثار بالغة في عملية تنشيط الحركة السياحية، ويسمّهم في خلق الأمان والاطمئنان للسائح، مما يجعله يكرر زيارته إلى أماكن القصد السياحي، مما يؤدي إلى زيادة حجم الطلب السياحي أي هناك علاقة طردية والعكس صحيح، في حالة عدم وجود استقرار سياسي وأمني في البلدان، فإنه يؤدي إلى أزمات اقتصادية وتدني مستوى المعيشة للمواطن، وبالمحصلة انخفاض الطلب السياحي الداخلي والخارجي بسبب عزوف الناس على زيارة البلدان وأماكن الجذب السياحي<sup>12</sup>.

## 8.5. الأسعار:

تردد أسعار السلع والخدمات السياحية في موسم الذروة بالخصوص، حيث يتواتد عدد كبير من السياح إلى موقع معين، حيث يصبح هذا العدد مضافاً إلى سكان ذلك الموقع، فيؤدي إلى ارتفاع الأسعار وعكس ذلك في موسم الركود، وكما هو معروف من خلال دراستنا لخصائص الطلب السياحي، وبالتحديد عند مرونة الطلب السعرية للسلع والخدمات السياحية، حيث نجد هناك علاقة عكسية بين الطلب السياحي وأسعار المنتجات والخدمات السياحية، مع افتراض ثبات العوامل الأخرى، كما تتأثر الأسعار بمسافة المقطوعة للرحلة فكلما زادت المسافة تزداد تكاليف الرحلة من نقل وإيواء وإطعام .... فتصبح عملية السفر مكلفة، مما يؤدي إلى انخفاض الطلب وبالتالي انخفاض الأسعار، لأن السائح يفضل المستوى المنخفض للأسعار<sup>13</sup>.

## 9.5. البنية التحتية:

كلما توفرت مشروعات البنية التحتية، كلما شجع السياح على السفر إلى هذه المناطق أو البلدان مثل ذلك: الطرقات، وسائل النقل، المياه، الكهرباء، الهاتف، الأنترنات ...

## 6. تحديد المواسم السياحية لولايات القطب السياحي:

### 1.6. تحديد ذروة المبيت لولاية شلف:

ستتعرف على مواسم الذروة لولاية شلف خلال الفترة الزمنية 2012-2020، ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها.

**جدول رقم (01): تطور ليالي المبيت لولاية شلف حسب الأشهر للفترة 2012-2020.**

الأشهر السنوات	يناير	فبراير	مارس	أبريل	مايو	يونيو	يوليو	أغosto	سبتمبر	أكتوبر	نوفمبر	ديسمبر
2012	2346	2636	2523	3159	2919	2774	2712	2606	2136	2468	3762	2395
2013	2519	2959	2845	3461	3197	3275	3493	2665	3689	2949	3810	2465
2014	2755	3002	2939	3486	3203	3355	3493	2732	3704	3002	3850	2537
2015	2991	3064	3035	3515	3220	3359	3505	2805	3723	3073	4486	2604
2016	3362	3328	3268	4012	3520	3778	3851	3104	3949	3414	5766	2232
2017	3901	4628	3173	3421	3808	4087	4174	3399	4154	3727	6597	4196
2018	4388	5115	3660	3908	4295	4574	4661	3886	4641	4214	7084	4683
2019	5074	4865	3854	5831	15441	2855	5093	7786	6855	7673	6852	8229
2020	5549	6211	4489	4971	10881	6006	4319	5447	5067	5764	6957	6056

المصدر: وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

بالرغم من أن ولاية الشلف ولاية ساحلية، إلا أن موسم ذروة المبيت لم تكن في أشهر الاصطياف، وهذا يدل على ضعف السياحة الشاطئية للولاية، حيث نرى شهر الذروة من سنة 2012 إلى غاية 2013 كانت في شهر فيفري وهي في ارتفاع مستمر

عبر الزمن، تسجل أعلى مستوى سنة 2014، ولكن في شهر أوت بـ 15441 ليلة مبيت لتنخفض إلى 10881 ليلة مبيت في نفس الشهر، كما نلاحظ أن مستويات ليالي المبيت متقاربة، بين جميع أشهر السنة باستثناء ذروة أوت لسنة 2014 و2015، حيث عرفت عدد ليالي مبيت أكبر بكثير عن سائر الأشهر، ولكن تظل دون المستوى.

نستنتج أن عدد ليالي المبيت لولاية شلف ضعيفة جداً، إذ تتراوح ما بين 2000 ليلة و 4000 ليلة، في أغلب أشهر سنوات الدارسة، بإستثناء بعض الحالات مثل شهر فيفري من سنة 2012 2013 2014، وشهر أوت من سنة 2015 و2016، ومنه نستنتج أن الطلب على المبيت متقارب بين أشهر السنة، مما يشجع على تحقيق تنمية متوازنة بين عرض الأسرة والطلب على المبيت.

## 2.6. تحديد ذروة المبيت لولاية بجاية:

ستتعرف على مواسم الذروة لولاية بجاية خلال الفترة الزمنية 2012-2020، ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها.

**جدول رقم(02): تطور ليالي المبيت لولاية بجاية حسب الأشهر للفترة 2012-2020**

الأشهر السنوات												
	ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جوينية	جون	ماي	أغسطس	مارس	فيفري	جانفي
2012	10997	13769	9812	23832	62735	35279	22036	22789	17924	20236	15404	20005
2013	14097	15837	12659	26637	65035	38472	26248	24944	20076	25264	8520	21423
2014	14490	15773	13493	23362	45003	29195	23349	19912	18092	20973	9777	18230
2015	14979	16993	14413	24191	48427	28834	24532	21686	18549	22397	13801	20751
2016	16096	18180	15697	25794	54436	32994	27201	23949	20245	24878	18172	23495
2017	18149	19374	17206	25569	46858	32454	28052	24214	20398	27359	22540	26253
2018	18636	19861	17693	26056	47345	32941	28539	24701	20885	27846	23027	26740
2019	35121	24132	41866	58699	58629	14531	47751	47255	35176	32132	36364	30275
2020	31409	25738	40419	58261	64550	22726	47254	46949	34635	32353	36791	31053

المصدر: وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

تمتاز ولاية بجاية بالسياحة الشاطئية، لذلك نلاحظ من الجدول أعلاه، أن أشهر الذروة هي أشهر الصيف طيلة سنوات الدراسة، وهي جوينية وأوت، ويُعتبر شهر أوت هو شهر الذروة، حيث بلغت ليالي المبيت أعلى مستوى لها سنة 2013 بـ 65035 ليلة مبيت، وأدنى مستوى لها في سنة 2014 بـ 45003 ليلة ثم شهر جوينية في الميرية الثانية كأكبر شهر يستقطب عدد السياح، بإستثناء سنة 2019 حيث عرف شهر جوينية أدنى مستوى مبيت يقدر بـ 14531 ليلة مبيت متراجعة أمام المقصد السياحي لولاية جيجل.

نستنتج من خلال الجدول، أن ولاية بجاية تمتاز بالسياحة الشاطئية بإمتياز على حساب الأنواع الأخرى من السياحة وذلك ملاحظ، من الفوارق الكبيرة بين ليالي المبيت لباقي الأشهر مقارنة بشهر الذروة، مما يجعل الفنادق تتحمل أعباء كبيرة بسبب عزوف السياح في سائر أشهر السنة، ولمعالجة الوضع وجوب وضع استراتيجيات لتنشيط الطلب عبر كامل أشهر السنة، أو كبح الطلب في شهر الذروة وتقليل العرض بما ويتوافق مع النتائج الحاسبية الموجبة.

### 3.6. تحديد ذروة المبيت لولاية البليدة:

من خلال الجدول أدناه، سنتعرف على مواسم الذروة لولاية البليدة، خلال الفترة الزمنية 2012-2020 ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها.

**جدول رقم(03): تطور ليالي المبيت لولاية البليدة حسب الأشهر للفترة 2012-2020**

السنوات	الأشهر	يناير	فبراير	مارس	أبريل	مايو	يونيو	يوليو	أغosto	سبتمبر	أكتوبر	نوفمبر	ديسمبر
2012		23556	21647	22785	22393	21014	20213	1301	1229	649	817	650	932
2013		24261	22651	23406	22938	21359	21017	1433	1429	749	968	790	1025
2014		13306	18609	12999	15272	14208	15520	1337	1129	749	1168	690	1231
2015		12817	15704	12543	13618	11705	13246	1971	1775	1095	1704	1136	1461
2016		12373	13149	12311	13556	11941	13600	2484	2169	1274	1978	1316	1681
2017		10638	11371	12201	10867	8838	8941	2154	1488	1437	1475	1310	1047
2018		11125	11858	12688	11354	9325	9428	2641	1975	1924	1962	1797	1534
2019		7923	8078	5403	5877	5945	5060	6473	5603	7487	9381	8015	8691
2020		8232	7641	5707	5990	6713	5153	5206	4176	7415	9346	7543	8626

المصدر: وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

نلاحظ من الجدول، أعلاه الارتفاع المفاجئ والكبير في عدد ليالي المبيت في السادساني الثاني، مقارنة مع السادساني الأول، مع تقارب مستويات المبيت الخاصة بأشهر السادساني الأول من كل سنة، بإستثناء سنتي 2019 و2020 حيث نلاحظ نوع من التوازن في عدد ليالي المبيت بين السادسانيين، كما أن ذروة المبيت لا تختص بشهر معين، مما يدل على عدم تميز ولاية البليدة بنوع معين من السياحة، وذلك ملاحظ من خلال انتقال الذروة من شهر لأخر، طيلة سنوات الدراسة.

نستنتج من التحليل، أعلاه الضعف الكبير للطلب على المبيت في السادساني الأول لولاية البليدة، مما يجعل الفنادق تتحمل تكاليف عالية، وذلك من خلال الفارق الكبير بين العرض والطلب على المبيت، طيلة السنوات 2012-2020 ولتفادي هذا المشكل، يجب رفع عدد ليالي المبيت للسادساني الأول إلى مستوى السادساني الثاني، أو تخفيض طلب السادساني الثاني إلى مستوى السادساني الأول، مع تقليص العرض إلى مستوى السادساني الأول، أي أن التوازن الذي حدث سنة 2019 و2020 بين السادسانيين لن يحل المشكل مالم يتم تخفيض العرض.

### 4.6. تحديد ذروة المبيت لولاية البويرة:

من خلال الجدول أدناه، سنتعرف على مواسم الذروة لولاية البويرة، خلال الفترة الزمنية 2012-2020 ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها عبر الزمن.

**جدول رقم(04): تطور ليالي المبيت لولاية البويرة حسب الأشهر للفترة 2012-2020**

السنوات	الأشهر	يناير	فبراير	مارس	أبريل	مايو	يونيو	يوليو	أغosto	سبتمبر	أكتوبر	نوفمبر	ديسمبر
2012		2760	2459	2427	4347	3651	3809	4962	5276	6623	3240	3770	3761
2013		3363	3342	3265	4621	4119	4238	5439	5423	6652	4523	4900	3950
2014		3628	3395	3326	4708	4445	4395	5494	5635	6723	4553	5213	3982
2015		4085	1988	2766	4858	3590	1892	1984	5932	6818	4622	5565	5509
2016		10173	2746	3131	3762	2375	2790	3023	5325	5400	4111	4439	7929
2017		7527	3639	4325	4384	2839	2744	3951	7837	7323	3309	4497	9154

8014	4126	4812	4871	3326	3231	4438	8324	7810	3796	4984	9641	<b>2018</b>
5566	7275	4637	4290	7124	1695	5412	6415	5434	7599	6091	5517	<b>2019</b>
5681	7349	4658	4390	7138	1864	5264	6474	5966	7490	5829	5401	<b>2020</b>

المصدر: وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

نلاحظ أن شهر الذروة في ولاية البويرة ليس ثابتا تماما، فهي تختلف من شهر لأخر خلال سنوات الدراسة، فنجد شهر الذروة سنة 2012-2015 في شهر أفريل، حيث يقصد فيه السياح مرفعات تكجدا، وسنوات 2017 و2018 شهر جانفي وذروة 2014 و2015 في شهر مارس، حيث بلغت أعلى ذروة في ديسمبر 2016 بـ 10173 ليلة مبيت، كما نلاحظ أن أشهر الذروة تميزت بالاستقرار طيلة السنوات 2012 إلى 2010، حيث استقرت في هذه المرحلة ما بين 6623 و6818 ليلة مبيت، ذلك لأن ولاية البويرة تمتاز بالسياحة الجبلية والتي تكون في فصل الربع مارس وأفريل.

وكنتيجة لهذا التحليل، نلاحظ التذبذب الكبير في ليالي المبيت بين أشهر السنة، وذلك من خلال عدم تبني خطة يتم من خلالها توجيه الطلب نحو الزيادة وفقا للقدرات الاستيعابية للولاية، ومن تم نلاحظ تحمل فنادق الولاية لفجوات فائض في العرض من جهة، وضغط الطلب في أشهر معينة من جهة أخرى، بسبب عدم تميز هذه الولاية بمنتجات سياحية مرتبطة بعده موسم، للحصول على أكبر عدد ممكن من ليالي المبيت وتتوزع عبر كامل أشهر السنة بنسب متقاربة، لتفادي تكاليف المتمثلة في كثرة الأسرة الشاغرة فيسائر الأشهر.

## 5.6. تحديد ذروة المبيت لولاية تizi وزو:

من خلال الجدول أدناه، سنتعرف على مواسم الذروة لولاية تizi وزو، خلال الفترة الزمنية 2012-2020 ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها عبر الزمن.

جدول رقم(05): تطور ليالي المبيت لولاية تizi وزو حسب الأشهر للفترة 2012-2020

الأشهر السنوات	الأشهر											
	ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جوينية	جوان	ماي	أفريل	مارس	فيفري	جانفي
2012	12841	14351	10941	14885	20219	23656	21944	19508	21720	18229	19425	22494
2013	13254	14882	11248	14984	21305	23834	21803	19891	22401	19033	20102	22718
2014	16064	13769	13993	19554	26859	29694	23852	23980	32244	27261	27428	24492
2015	20630	16211	16658	23936	32749	22431	20523	18503	29177	10994	22272	17075
2016	23352	16941	18027	25876	38237	21339	19246	18168	27264	10927	22593	19094
2017	26276	17819	21662	23078	34960	17181	14723	15812	23436	11087	23092	20013
2018	26763	18306	22149	23565	35447	17668	15210	16299	23923	11574	23579	20500
2019	20364	20349	18859	21657	31161	6349	21441	19566	16309	22267	17759	20175
2020	20900	19656	18630	21713	31311	7200	21125	19646	16383	22484	17734	20305

المصدر: وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

بما أن ولاية تizi وزو ولاية ساحلية، نلاحظ أن كل مواسم الذروة كانت في أشهر الاصطياف جوينية وأوت، ما عدا سنة 2014، حيث كان شهر الذروة في أفريل ثم جوينية وأوت وهو شهران يقصد بهما السياحة الشاطئية، وفي سنة 2012 و2013 كان موسم الذروة في جوينية بـ 23656 ليلة مبيت على التوالي، وفي سنة 2015 إلى غاية 2020 نلاحظ انتقال شهر الذروة إلى أوت، وتعتبر سنة 2016 أكبر سنة من حيث عدد ليالي المبيت حيث تقدر بـ 38237 ليلة.

نلاحظ بلوغ أقصى ذروة في عدد ليالي المبيت سنة 2016، ثم عرفت انخفاضاً مما يؤدي هذا الأخير إلى حدوث فجوة في العرض، لأن من مميزات العرض الثبات في الأجل القصير كما ان الفارق بين شهر الذروة وبقية الأشهر كبير، ومن أجل تحقيق تنمية في الطلب السياحي يجب تحقق شرطين، وهما نمو الطلب في شهر الذروة مع تحقيق فارق صغير بين الطلب في شهر الذروة مع بقية الأشهر.

#### 6.6 . تحديد ذروة المبيت لولاية جزائر:

من خلال الجدول أدناه، سنتعرف على مواسم الذروة لولاية جزائر، خلال الفترة الزمنية 2012-2020 ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر، أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها.

**جدول رقم(06): تطور ليالي المبيت لولاية جزائر حسب الأشهر للفترة 2012-2020**

السنوات	الأشهر	январ	فبراير	مارس	أبريل	ماي	يونيو	يوليو	أوت	سبتمبر	أكتوبر	نوفمبر	ديسمبر
2012	43103	45556	44441	53596	54370	59327	47658	43324	46515	33255	35196	39222	
2013	41377	44676	39688	48316	39967	53141	42682	38747	40478	27871	36251	39128	
2014	55234	49399	52691	55024	44669	62720	51355	55053	53733	50515	40170	51676	
2015	65256	54299	67266	63383	50302	74859	60036	63622	62567	63804	44267	62621	
2016	70234	58509	71350	63285	58167	82790	64686	65888	64401	63133	47631	61214	
2017	73990	62206	74566	64226	63872	92012	67735	68645	66977	63177	49866	59741	
2018	74477	62693	75053	64713	64359	92499	68222	69132	67464	63664	50353	60228	
2019	139102	101375	98076	94757	129301	32911	94971	93032	125224	90923	91803	127763	
2020	128051	110466	101802	89961	132260	47053	88253	93083	125192	91114	91936	127850	

المصدر: وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

نلاحظ ثبات شهر الذروة في ولاية الجزائر وهو شهر جويلية، حيث عرف تحسن طيلة الفترة 2012-2020 حيث قدرة ليالي المبيت بـ 59327 ليلة، لتحسين تدريجياً لتصل إلى 92499 ليلة في جويلية سنة 2018، باستثناء سنة 2013 حيث عرفت انخفاضاً طفيفاً، وبما أن ولاية الجزائر ولاية ساحلية لذلك نجد شهر الذروة هو شهر الصيف، ولكن أشهر الاصطياف الأخرى مثل جوان وأوت لم تلي شهر الذروة مباشرة، ولم يكن هناك فرق معتبر بين أشهر الذروة (الاصطياف) والأشهر العادلة، وهذا ما يدل على أن هناك أنواع أخرى من السياحة منافسة للسياحة الشاطئية، مثل السياحة العلاجية التعليمية، المهام والمؤتمرات، ذلك لأن الولاية هي عاصمة البلاد، ومنه نجد الفارق طفيف بين مواسم الاصطياف والمواسم الأخرى، مقارنة بالولايات الأخرى للقطب بإستثناء سنتي 2019 و 2020 التي عرفتا تذبذباً في عدد ليالي المبيت وإنطلاق الذروة إلى شهر ديسمبر من سنة 2019 وشهر أكتوبر سنة 2020.

عند مقارنة ولاية الجزائر بباقي الولايات القطب، نلاحظ الاستقرار في نمو الطلب على المبيت في شهر الذروة مع تحقيق فوارق أقل بين الطلب على المبيت في شهر الذروة وبقية الأشهر، ولكن ليس بالشكل المطلوب، مع تسجيل استثناء غير إيجابي في سنتي 2019 و 2020، حيث شهدتا تذبذباً في ليالي المبيت مقارنة بباقي أشهر السنة.

#### 7.6 . تحديد ذروة المبيت لولاية المدية:

من خلال الجدول أدناه، سنتعرف على مواسم الذروة لولاية المدية، خلال الفترة الزمنية 2012-2020 ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر، أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها عبر الزمن.

### الجدول رقم(07): تطور ليالي المبيت لولاية المدية حسب الأشهر للفترة 2012-2020

السنوات	الأشهر	ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جويلية	جوان	ماي	أفريل	مارس	فيفري	جانفي
2012	1314	2375	1184	2137	1874	1840	2141	1573	1683	1726	1376	1816	
2013	1599	2380	1437	2499	2286	2549	2347	1583	1786	2131	1814	1853	
2014	1717	2501	1845	2706	2426	2667	2787	1839	1904	2257	2019	2051	
2015	1838	2645	2412	2921	2802	3008	3133	2658	2080	2405	2235	2250	
2016	2066	2929	2904	3186	3040	3198	3518	2924	2332	2641	2733	2551	
2017	3243	2973	3372	3411	3236	2764	3874	3403	2817	2797	2867	2789	
2018	3730	3460	3859	3898	3723	3251	4361	3890	3304	3284	3354	3276	
2019	4635	2793	3264	4456	3092	2452	2401	4144	3479	4108	3971	4209	
2020	3424	3570	3718	4343	2915	2532	2560	3775	3539	4128	3919	4430	

المصدر: وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

تحتختلف مواسم الذروة لولاية المدية من سنة لأخرى طيلة سنوات الدراسة، وذلك لعدم تميزها بنوع معين من أنواع السياحة، ونلاحظ ذلك من خلال انتقال الذروة من شهر نوفمبر سنة 2012 إلى شهر جويلية سنة 2013 ثم لتسתר في شهر جوان طيلة السنوات 2014-2018، ثم ديسمبر وجانفي لسنتي 2019 و2020 على التوالي حيث بلغت الذروة أعلى مستوياتها في شهر ديسمبر من سنة 2019 قدرة 4635 ليلة مبيت، كما تمتاز أشهر السنة لهذه الولاية بتقابُب مستويات المبيت مقارنة بالولايات الأخرى، مما يقلل من تكاليف الفائض في العرض عبر أشهر السنة ومن الملاحظ حسب الجدول، تزايد الطلب على المبيت لكل شهر مقارنة بالشهر نفسه من السنة المقبلة، أي يعني آخر كل شهر في تزايد مستمر طيلة سنوات الدراسة، باستثناء سنتي 2019 و2020 التي عرفت انخفاضاً في بعض الأشهر، مقارنة بالسنوات السابقة.

وكنتيجة لهذا التحليل، تمتاز ولاية المدية عن باقي ولايات القطب بارتفاع الطلب على ليالي المبيت عبر كامل أشهر السنة مقارنة بالسنوات السابقة، وبفارق صغيرة نوعاً ما عند مقارنة شهر الذروة بباقي الأشهر، مما يساعد على جعل خطة التنمية الطلب السياحي بما يتوافق مع العرض، دون إحداث فائض كبير في العرض لباقي أشهر السنة في الأجل الطويل.

### 8.6 . تحديد ذروة المبيت لولاية بومرداس:

من خلال الجدول أدناه، سترى على مواسم الذروة لولاية بومرداس، خلال الفترة الزمنية 2012-2020 ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر، أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها.

### جدول رقم(08): تطور ليالي المبيت لولاية بومرداس حسب الأشهر للفترة 2012-2020

السنوات	الأشهر	ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جويلية	جوان	ماي	أفريل	مارس	فيفري	جانفي
2012	3778	4075	5309	5210	26121	26045	10217	11787	9720	5903	4976	6010	
2013	5486	6813	6558	5210	32167	26045	9640	11584	7429	8423	9694	9714	
2014	5891	6996	6966	5383	32295	26267	9998	11789	7655	8573	9803	9950	
2015	6306	7421	7396	5555	32430	26493	10365	12007	7895	9348	10353	10283	
2016	6741	8426	7840	5748	32624	26733	10755	12247	8200	10134	10829	10544	
2017	6621	12994	10261	5927	32815	25799	10864	12395	9284	9937	10933	9834	
2018	7108	13481	10748	6414	33302	26286	11351	12882	9771	10424	11420	10321	

8093	8816	5408	4185	7938	3383	8154	5606	4579	3907	4378	4747	2019
7717	8586	6861	2240	8714	6316	6769	5556	7802	9542	4400	5162	2020

المصدر: وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

نلاحظ من خلال قراءتنا للجدول، أن شهر الذروة لم يتغير طيلة الفترة 2012-2020، وهو شهر الاصطياف أوت ثم تنتقل إلى شهر نوفمبر ومارس لستي 2014 و2015 على التوالي، ونلاحظ أن مستوى الذروة تابت طيلة الفترة 2018-2013، كما نلاحظ الفارق الكبير بين شهر الذروة وباقى الأشهر، باستثناء سنتي 2014 و2015 لكن هذا الاستثناء لا يعالج مشكل الفائض في العرض، بل يزيد منه مما يجعل فنادق هاته الولاية تحمل تكاليف أكثر، في الأجل القصير.

نستنتج من التحليل، أن الفائض الكبير في عدد الأسرة بين شهر الذروة وباقى الأشهر، بمتوسط 20000 سرير/شهر باستثناء أشهر الذروة للسنوات الأخرى، مما يحتم وضع سياسات تهدف إلى تنمية الطلب في باقى الأشهر كحل مثالى، أو كبح الطلب في شهر الذروة وتقليل تكاليف العرض عن طريق تخفيضه.

#### 9.6 . تحديد ذروة المبيت لولاية تبازة:

من خلال الجدول أدناه سنتعرف على مواسم الذروة لولاية تبازة، خلال الفترة الزمنية 2012-2020 ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر، أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها.

جدول رقم(09): تطور ليالي المبيت لولاية تبازة حسب الأشهر للفترة 2012-2020

الأشهر	السنوات	ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جويلية	جوان	ماي	أفريل	مارس	فيفري	جانفي
	2012	29645	16028	13273	11676	51806	38284	18970	18471	16454	71067	12492	58568
	2013	29645	9985	13273	6107	54565	38833	17919	18171	16454	14776	14346	14555
	2014	33645	16930	20890	10776	56577	42285	22353	18484	18931	17375	15427	14662
	2015	37645	23872	28091	15429	58594	45729	26804	18797	21407	20214	16516	14786
	2016	39655	26850	32270	18112	60646	49205	30339	19135	23906	22829	17630	15040
	2017	39659	26987	32301	32636	60665	49242	32397	27542	23946	22876	19157	16173
	2018	40146	27474	32788	33123	61152	49729	32884	28029	24433	23363	19644	16660
	2019	15103	14509	17292	15979	11901	1897	4135	15420	14936	19908	14131	19820
	2020	15022	14154	16774	15131	12407	3158	4916	15705	15157	20030	14274	19880

المصدر: وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

تعتبر ولاية تبازة ذات سياحة شاطئية بامتياز، إلا أن الشكل السابق يوضح شهر الذروة لسنة 2012 غير موسم الاصطياف وهو شهر مارس، حيث بلغ عدد ليالي المبيت فيه 71067 ليلة، وهي أعلى مستوى طيلة سنوات الدراسة، ثم تنتقل الذروة إلى شهر أوت طيلة ستة سنوات 2013-2018 مستقرة ما بين 50000 و60000 ليلة، ثم تنخفض الذروة إلى أدنى مستوياتها بـ 19908 ليلة في شهر مارس سنة 2019.

وكل نتيجة لهذا التحليل، نلاحظ الفارق الكبير في عدد ليالي المبيت بين شهر الذروة وباقى الأشهر، مما يجعل فنادق الولاية تتتحمل اعباء الفائض في العرض، لأن أغلب اشهر السنة لم تتجاوز عتبة 20000 ليلة مبيت/شهر طيلة سنوات الدراسة باستثناء سنتي 2017 و2018 بينما بلغت أقصى ذروة 70000 ليلة في شهر مارس من سنة 2012، أي معدل فائض في الأسرة يقدر بـ 50000 سرير شهرياً باستثناء أشهر الذروة.

## 10.6. تحديد ذروة المبيت لولاية عين الدفلة:

من خلال الجدول أدناه، سنتعرف على مواسم الذروة لولاية تبازة، خلال الفترة الزمنية 2012-2020 ومعرفة فيما إذا كانت متغيرة من شهر إلى آخر، أو تمتاز بالثبات في شهر واحد وكيفية تطورها.

**جدول رقم (10): ليالي المبيت لولاية عين الدفلة حسب الأشهر للفترة 2012-2020**

السنوات	الأشهر											
	ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جويلية	جوان	ماي	أفريل	مارس	فيفري	جانفي
2012	3575	3701	2056	0	12065	5857	3924	3749	3122	12190	5311	4782
2013	3644	4331	3335	3908	11640	5869	4292	4866	4831	11192	5977	6059
2014	4204	4634	5370	4123	11930	7526	4981	5171	6332	11404	6195	6313
2015	5333	4946	8338	4339	12213	9886	6193	5476	9724	12224	6417	6556
2016	6459	5260	10311	4554	12498	12263	7411	5790	12122	13005	6642	6788
2017	5478	5287	11234	4572	18527	15282	8420	7500	12131	13018	6754	6799
2018	5965	5774	11721	5059	19014	15769	8907	7987	12618	13505	7241	7286
2019	9082	7531	13633	7670	8032	3503	11526	13569	10519	9597	9826	9095
2020	7506	7348	6799	4945	5724	3321	6901	8260	5837	6297	5496	8165

المصدر : وزارة السياحة والصناعات التقليدية، بتصرف.

بما أن ولاية عين الدفلة غير ساحلية، فذلك نجد موسم الذروة غير منتظم، ونقصد بغير منتظم أنها تتقلّل من شهر لأخر طيلة سنوات الدراسة وبشكل متذبذب، فمثلاً نلاحظ ذروة المبيت لسنة 2012 في شهر مارس بـ 12190 ليلة، ثم تنتقل إلى شهر أكتوبر لسنة 2013 بـ 11640 ليلة على التوالي، ثم تنتقل سنة 2015 إلى مارس بـ 12224 ليلة وهكذا، ذلك لعدم تميز الولاية بموسم سياحي معين مما أدى إلى انتقال موسم الذروة من شهر لأخر، الأمر الذي يعدّ عائق في بناء استراتيجية، تهدف إلى تنمية الطلب من خلال تخطيط العرض، ومن أجل بلوغ هذا المدف وجّب تبني استراتيجية تجعل من الولاية تختصّ بميزة سياحية، والعمل على استقطاب الوافدين وتحقيق ليالي مبيت على كامل أشهر السنة، وذلك من خلال نشر الوعي السياحي وتبني سياسة تسويقية وداعمة هادفة.

وكنتيجة لتحليل الطلب على المبيت لهذه الولاية، نلاحظ أنّ أغلب أشهر السنة ولكل سنوات الدراسة، تتركز أعداد ليالي المبيت في حدود 6000 ليلة شهرياً، بينما أقصى ذروة تقدر بـ 18000 ليلة مبيت، أي يقدر عدد الأسر الشاغرة بـ 12000 سرير شاغر شهرياً على الأقل وذلك مقارنة بشهر الذروة لا بالقدرة الاستيعابية، باستثناء أشهر شهر الذروة.

### 7. تحليل النتائج:

- ولاية الجزائر، نلاحظ تحقق ذروة واحدة خلال السنة، وهي في شهر جويلية، ويتراوح الفائض بين أقصى نقطة وأقل نقطة عند معدل 40% و12%， وتمتاز هذه الولاية بفجوة متزايدة عبر الزمن، مما يدل على تزايد تكاليف الفائض في العرض مستقبلاً؛
- ولاية شلف، نلاحظ تحقق ذروة ولاية شلف في شهر فيفري، كما نلاحظ تبات فجوة العرض لهذه الولاية، ولم تتجاوز عتبة 50% وتزداد ببطء عبر الزمن، مقارنة بباقي الولايات إلا أن هذا في المدى الطويل جداً يؤدي إلى كبر التكاليف التي لا تقابلها إيرادات عبر أشهر السنة؛

- ولاية بجاية، تحقق موسم الذروة في ولاية بجاية في موسم الصيف في شهر أوت، وتمتاز هذه الولاية بفجوة كبيرة ومتقاربة فيما بينها، حيث بلغت في شهر أكتوبر 72,14%， وهي نسبة كبيرة جداً مقارنة بولايات القطب أي أكثر من 3/2 من

الأسرة شاغرة في شهر أكتوبر، وهي متزايدة عبر الزمن مما تدل على تزايد التكاليف التي لا تقابلها ايرادات عبر الزمن وبنسبة كبيرة جداً؛

- تمتاز ولاية البليدة بفجوة متزايدة عبر الزمن، والامر الذي يعد إشكالاً كبيراً، هو التفاوت الكبير بين معدلات الأسرة الشاغرة من شهر لأخر، الأمر الذي يعد عائق في بناء خطة لتنمية الطلب السياحي؛
- ولاية البويرة، تتحقق ذروة ولاية البويرة في شهر أفريل، إلا أن معدل الفرق بين شهر الذروة وباقى أشهر السنة ينمو بمعدلات متزايدة، مما ينعكس سلباً على نجاعة الفنادق في هذه الولاية، ذلك لأن الفجوة بين عرض الأسرة المستهدف في شهر الذروة، والطلب على الأسرة للمبيت لباقي الأشهر، تزيد بمعدلات متزايدة عبر الزمن، مما يؤدي إلى تزايد تكاليف الفائض في العرض، والتي لا يقابلها ايرادات حيث بلغ أكبر فائض في العرض نسبة 50,71% وذلك في شهر أكتوبر؛
- ولاية تizi وزو ، نلاحظ تحقق موسم الذروة في شهر أوت، كما ان حجم الفجوة متذبذب بين 17% و 46% طيلة أشهر السنة، وهي متناقصة عبر الزمن مما يدل على تناقص حجم العرض، الذي لا يقابل طلب خلال أشهر السنة، أي تناقص في التكاليف التي لا تقابلها ايرادات؛
- ولاية المدية، تمتاز ولاية المدية بصغر حجم فجواتها مقارنة بباقي الولايات، حيث لم تتعدى عتبة 27,32% ولكن متزايدة عبر الزمن، إلا ان في الاجل الطويل جدا قد تؤدي إلى اتساعها، مما ينعكس ذلك على ارتفاع تكاليف الفائض في العرض؛ ولاية بومرداس، نلاحظ عدم النجاعة في توفير العرض من الأسرة، بالشكل الذي يحتاجه الطلب على المبيت وذلك ملاحظ من خلال الفائض الكبير في العرض ، والمقدر بـ: 79,04% أسرة شاغرة في شهر سبتمبر، وهي مقاربة بباقي الأشهر، مما يدل على كبير حجم الفجوة من جهة وهي متزايدة من جهة أخرى، مما يدل على ضخامة التكاليف، التي لا ت مقابلها ايرادات وهي في تراكم عبر الزمن؛
- ولاية تيبارة، تحققت ذروة ولاية تيبارة في شهر أوت، كما أنها تمتاز بفجوة متزايدة عبر الزمن، وبمعدلات فوائض كبيرة حيث تصل نسبة الأسرة الشاغرة إلى 65,19% في شهر فيفري، مما يدل على تحمل فنادق هاته الولاية تكاليف مرتفعة حاضراً وبشكل متزايد، بسبب وجود عرض لا يقابل طلب ماثل طيلة أشهر السنة، باستثناء شهر الذروة؛
- ولاية عين الدفلة، تتحقق الذروة في هاته الولاية في شهر جويلية سنة 2016، ومارس في السنط 2017 و 2018 كما حققت نسبة فائض كبيرة، أكثر من نصف الأسرة شاغرة في بعض الحالات حيث بلغت نسبة 80,59% في شهر سبتمبر، ولكن الشيء الملفت للانتباه هو تناقص الفجوة عبر الزمن وبالشكل الذي انعدمت فيه تقريباً.

## 8. خلاصة:

- من خلال تحليلنا للطلب الشهري على المبيت لولايات القطب السياحي شمال وسط استخلصنا ان هناك فائض في العرض (عرض الأسرة) طيلة أشهر السنة باستثناء أشهر الموسم السياحية.
- كما لاحظنا ان بعض الولايات الساحلية لم تكن الذروة في أشهر الاصطياف مما يدل أن هناك نوع آخر من السياحة تمتاز به هذه الولايات مثل ولاية تيبارة.
- في الولايات الداخلية لاحظنا عدم ثبات الذروة في أشهر معينة لكنها مستقرة في أشهر الربيع مارس، أفريل، ماي مثل ولاية البليدة والبويرة.

## 9. الهوامش والإحالات:

<sup>1</sup> الحوري مثنى طه، اقتصاديات السفر والسياحة، مؤسسة الوراق، عمان، الأردن، 2001، ص : 21.

<sup>2</sup> N.Gregory Mankiw, (2006),**Principles of Macroeconomics**, WORTH PUBLISHERS, Fourth Edition, United States, P. 63.

<sup>3</sup> حنان إنعام داود، التخطيط للتنمية السياحية، دراسة حالة أهوار العراق، مذكرة ماجستير غير منشورة، كلية الإدارة والاقتصاد، جامعة بغداد، العراق، 1980، ص: 14.

<sup>4</sup> Gérard TOCQUER,Michel ZINS: **Marketing du tourisme**, 2 édition, Gaëtanmorin éditeur, France, 1999, P24.

<sup>5</sup> MATTHIESON AND WALL. **Tourism economic physical and social impact** Longman. London. and New Work.1981.

<sup>6</sup> عاتي، رمزي بدر، العوامل المؤثرة في الطلب السياحي في العراق، مذكرة ماجستير غير منشورة، كلية الإدارة والاقتصاد، جامعة المستنصرية، العراق، 1984، ص: 13.

<sup>7</sup> المشهداني خليل إبراهيم، العناصر الأساسية لعملية مسح العرض والطلب السياحي وأساليبه، بحث منشور في مجلة الإدارة والاقتصاد، جامعة المستنصرية، العراق، 1983، ص: 14.

<sup>8</sup> المشهداني خليل إبراهيم، العناصر الأساسية لعملية مسح العرض والطلب السياحي وأساليبه، نفس المرجع السابق، نفس الصفحة.

<sup>9</sup> مسدوبي دليلة، دور المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في ترقية ونمو القطاع السياحي -حالة ولاية بومرداس- مذكرة ماجستير، تخصص تسويير المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، جامعة بومرداس، 2008/2009، ص : 92.

<sup>10</sup> الحوري، مثنى طه، اقتصاديات السفر والسياحة، مرجع سبق ذكره، ص : 25.

<sup>11</sup> Robert W . Mcintosh , “ **tourism ; principles , practices and philosophies** ” , GRID , Inc , 1972,p.22.

<sup>12</sup> كوشن عبد الله عبدي جامع، النطوير الحضري وأثره في التنمية الطلب السياحي، مذكرة ماجستير غير منشورة، كلية الإدارة والاقتصاد، جامعة المستنصرية، العراق، 2001، ص: 75.

<sup>13</sup> A . J . Burkart & S . Medlike , “ **Tourism ; past , present and future** ” , London , 1976 , P : 121.