

تاريخ القبول: 2020/01/04

تاريخ الاستلام: 2019/11/30

الذكاء الاقتصادي

كآلية حديثة لبناء

منظمات معرفية

Economic intelligence as a modern mechanism for building knowledge organizations

ضيف سعيدة *

Dif. Saida@gmail.com

جامعة الجلفة
(الجزائر)

حمياني صبرينة

Sabrinahamiani@gmail.com

جامعة الجلفة
(الجزائر)

المؤلف المرسل: حمياني صبرينة، الإيميل: Sabrinahamiani@gmail.com

إن تسارع التغيرات الاقتصادية وازدياد حدة المنافسة في إطار سوق عالمية، أدى إلى زيادة الطلب على المعلومات التي أصبحت تدخل في صميم الحياة اليومية مما جعل المنظمات المعاصرة تعمل في ظل ظروف متغيرة ومعقدة تفرض عليها تحديات عديدة، لذا يتحتم على هذه المنظمات مواجهة مثل هذه التحديات بسرعة وفي نفس الوقت بكفاءة وفعالية من خلال آلية الذكاء الاقتصادي.

كما أن تغير أنظمة وطرق التسيير أصبحت من المميزات المصاحبة لاقتصاد المعرفة حيث فرضت التكنولوجيا الجديدة للاتصالات والمعلومات زيادة وتيرة التطور التكنولوجي وعليه وجب على منظمات المعرفة البحث عن طرق وأساليب جديدة للتسيير تمكنها من زيادة مرونتها وبجعلها أكثر تأقلمًا مع محيطها المتغير حيث تمكنها من حسن استغلال مواردها المتاحة، تخفيض تكاليفها اكتسابها ميزة تنافسية عن غيرها من منظمات المعرفة، حيث نجد أن أغلب منظمات المعرفة تعتمد على الذكاء الاقتصادي كأسلوب تسييري ينظم موردها المعرفي الذي يساعدها على تحقيق أهدافها وهو ما يعكس على التنمية الاقتصادية التي تصبو إليها كل الدول.

1.1. الإشكالية: من خلال ما سبق يمكننا طرح الإشكالية التالية:

كيف يمكن بناء منظمات المعرفة من خلال تبني استراتيجية الذكاء الاقتصادي؟
وتنقشع عن هذه الإشكالية الأسئلة الفرعية الآتية:

- ما هو مدلول الذكاء الاقتصادي؟
- ماذا يقصد بمنظمات المعرفة؟
- كيف يمكن أن يساهم الذكاء الاقتصادي في بناء منظمات مبنية على المعرفة؟

1.2. أهداف الدراسة: نهدف من خلال هذه الدراسة بشكل أساسي إلى التعرف على مدلول الذكاء الاقتصادي، ومعرفة دور هذا الأخير في بناء منظمات مبنية على المعرفة، وبشكل محدد فقد سعت الباحثتان إلى تحقيق الأهداف الآتية:

- التعرف على مدلول الذكاء الاقتصادي.
- التعرف على المنظمات المعرفية، ومبررات التحول إليها.
- معرفة مدى مساهمة استراتيجية الذكاء الاقتصادي في بناء منظمات مبنية على المعرفة.

1.3. أهمية الدراسة: تستمد هذه الدراسة أهميتها من حداثة موضوع الذكاء الاقتصادي الذي أصبح اليوم يحتل مكانية كبيرة في ميدان الإدارة الحديثة، لاهتمامه بتسيير مورد المعلومة الذي أصبح مورد حيوي في نشاطات المنظمات المعرفية، وهذا لقدرته على حماية المعلومة الاستراتيجية والتحكم فيها، وتحويلها إلى معارف تساعد متخدلي القرار على مواجهة تحديات وتقنيات المحيط، وهو ما يضمن السير الحسن والتسيير الجيد للمنظمات المعرفية باعتبار أنها تعيش اليوم في عصر المعرفة.

- الأهمية التي تلقاها مفهوم الذكاء الاقتصادي كنظام معلومات من شأنه المساهمة في إنشاء قواعد بيانات مختلف أنشطة المنظمة.
- تأتي أهمية هذه الدراسة من أهمية المعلومات التي تعد المورد الأساسي الذي تعتمد عليه المنظمة في اتخاذ القرار بخصوص الفرص والتهديدات التي تواجهها.
- أهمية منظمات المعرفة في البيئة المعاصرة والتي يعد التغيير من أهم سماتها.

2. ماهية الذكاء الاقتصادي:

يعتبر مصطلح الذكاء الاقتصادي من المصطلحات التي ظهرت كنتيجة لظهور اقتصاد المعرفة، حيث أن التغيرات الاقتصادية وازدياد حدة المنافسة في إطار سوق عالمية، أدى إلى زيادة الطلب على المعلومات، التي أصبحت تدخل في صميم الحياة اليومية مما جعل المنظمات المعاصرة تعمل في ظل ظروف متغيرة ومعقدة تفرض عليها تحديات عديدة، لذا يتحتم على هذه المنظمات مواجهة مثل هذه التحديات بسرعة وفي نفس الوقت بكفاءة وفعالية، وسوف نعرض بعض من التفصيل إلى بعض تعريفه نشأته، خصائصه ومراحله.

1.2. نشأة مفهوم الذكاء الاقتصادي: (يوخن و صالح، صفحة 346)

يعد اصطلاح الذكاء الاقتصادي من المفاهيم الحديثة القديمة لإحداث التنمية الاقتصادية التي ظهرت منذ زمن إلا أنها تطورت في السنوات الأخيرة نتيجة للاهتمام المتزايد بدور البيانات والمعلومات والمعرفة في مرحلة الاقتصاد الجديد. (البارودي، 2014، صفحة 63)

أما فكرة الذكاء الاقتصادي ظهرت مع ظهور التجارة ولا سيما ظهور اقتصاد السوق وقد أوضح (Fernand Braudel) في العديد من الدراسات التي قام بها حول القوة المتزايدة للمدن التجارية الكبيرة من القرن (15) إلى (18) أن المنافسة بين المدن في شمال إيطاليا والمدن في فنلندا كانت بداية المجموعات التجارية والتجسس الاقتصادي وحتى التزوير.

كما ظهر مصطلح الذكاء الاقتصادي في المجال العسكري الذي يعتمد على تحصيل المعلومات ثم تحليلها ببريطانيا في المرحلة الاستعمارية كانت تحصل على المعلومات عن منطقة البحر المتوسط وغير ذلك من المعلومات عن طريق أسراها من البندقية، وفي الحرب العالمية الثانية لعب الذكاء الاقتصادي دوراً مهماً في الصراع مع ألمانيا فقد كانت هناك حاجة لمعرفة كميات وأنواع العتاد الحربي لألمانيا لغرض خوض المعركة معها.

وفي مجال الاقتصاد فإن أول نظام للذكاء الاقتصادي ولد في اليابان في سنة (1950) من قبل وزارة التجارة الدولية والصناعة (MITI) ومنظمة التجارة اليابانية (JETRO) من أجل تنشيط الاقتصاد. (الجوهر و مطر، 2016، صفحة 231)

ويبيّن الجدول الموالي التطور التاريخي للذكاء الاقتصادي:

الجدول 01: التطور التاريخي للذكاء الاقتصادي

ال تاريخ	الدولة أو الكاتب	ظهور أو تطور المفهوم
1870	بريطانيا	من الذكاء العسكري إلى الذكاء التسويقي إلى ذكاء الأعمال
1950	اليابان	ظهور الذكاء الاقتصادي الذي مصدر الأساسى للذكاء العسكري
1958	luhn	ظهور مصطلح ذكاء الأعمال
1963	f.j.aguilar	دراسة ثنائية "اليقظة والذكاء"
1967	Harold wilensky	إعطاء أول تعريف للذكاء الاقتصادي
1980	و. م. أ	تطور مفهوم "الذكاء التنافسي" إلى "ذكاء الأعمال" بالو.م.أ.
نهاية 80	فرنسا	الظهور الأولى لمفهوم اليقظة
1990	فرنسا	ظهور مفهوم الذكاء الاقتصادي
1992	فرنسا	التريخ الرسمي لنظام الذكاء الاقتصادي
1994	فرنسا	أول تعريف عملي للذكاء الاقتصادي من خلال تقرير الحافظة العامة للتخطيط
1995	فرنسا	تأسيس لجنة التنافسية والأمن الاقتصادي
2002	فرنسا	تحرير تقرير حول الذكاء الاقتصادي
2003	فرنسا	- نشر تقرير حول الذكاء الاقتصادي والتنافسية - تعيين مسؤول أعلى للذكاء الاقتصادي
2005	فرنسا	تعيم جهاز الذكاء الاقتصادي على المستوى الإقليمي
2009	فرنسا	إطلاق المديرية المركزية للمعلومات الداخلية

المصدر: (أسماء، 2014، صفحة 26)

2.2. تعريف الذكاء الاقتصادي

إن تعريف الذكاء الاقتصادي شكل موضوعاً لنقاشات نظرية وميدانية مكثفة حيث أن مجال الذكاء الاقتصادي واسع جداً ويتضمن في بعض الأحيان حقائق متنوعة جداً، وأول تعريف مهيكل وواضح للذكاء الاقتصادي يعود إلى سنة (1967) وهو للباحث Harold (Wilensky) حيث يعرف الباحث في كتابه "الذكاء التنظيمي" الذكاء الاقتصادي على أنه: "نشاط إنتاج المعرفة التي تخدم الأهداف الاقتصادية والاستراتيجية للمنظمة، بحيث يكون قد تم تجميعها وإنتاجها في إطار قانوني ومن مصادر معروفة" وقد قدم (Rapport Martre) في سنة (1994) تعريفاً للذكاء الاقتصادي وفقاً لما يلي: "يمكن تعريف الذكاء الاقتصادي على أنه مجموعة الأعمال المنسقة للبحث، المعالجة، التوزيع بهدف استغلال المعلومة الضرورية للمتعاملين الاقتصاديين". إن هذه الأعمال تمارس بطرق شرعية مع توفير كل الضمانات الضرورية للحفاظ على ذمة المؤسسة والمعلومة الضرورية هي تلك التي يكون في حاجة إليها كل مستويات اتخاذ القرار المختلفة في المنظمة لإعداد وتنفيذ الاستراتيجية الضرورية لبلوغ الأهداف وتحسين مركزها التنافسي.

أما الباحث (Claude Revel) فيقدم الذكاء الاقتصادي في ثلاثة أبعاد؛ تسخير المعلومات والمعارف الحماية والتأثير، وبالتالي يعرف الذكاء الاقتصادي على أنه "التحكم في المعلومات بهدف معرفة البيئة الخارجية واتخاذ السلوك الملائم"، والذكاء الاقتصادي يمكن من تحديد الفرص ومحددات النجاح، توقع التهديدات تقدير المخاطر واتخاذ القرارات للتأثير على المحيط الخارجي. أما من وجهة نظر (Philippe Baumard) فينظر للذكاء الاقتصادي على أنه ليس فن للمراقبة أو الملاحظة فقط بل هو ممارسة هجومية ودفاعية للمعلومات، يهدف إلى ربط عدة ميادين من أجل استخدام المعلومات لأهداف تكتيكية استراتيجية للمنظمة، ويعتبر وسيلة ربط بين أفعال و المعارف المؤسسة. (فاشي و دية، 2015)

3.2. أهمية الذكاء الاقتصادي:

إن التقدم الهائل في مجال تكنولوجيا الإعلام والاتصال، وزيادة درجة الانفتاح الاقتصادي، جعل المنافسة تمثل بالحرب الاقتصادية، أي كل شيء عبارة عن سوق، وبالنسبة للمؤسسة فإنه يجب عليها معرفة التقاط الفرص المتاحة أمامها بنفس درجة توخي المخاطر المواجهة لها، هذا لا يتحقق إلا عن طريق التحكم في المعلومات الذي يسمح بوضع استراتيجيات ناجحة تستطيع الوقوف في وجه المنافسين، والمادة الأساسية والتي لابد منها في هذا المجال والتي أصبحت ضرورية لكل مؤسسة مهما كان حجمها هو "الذكاء الاقتصادي" الذي يسمح بحماية المعلومة الاستراتيجية والتحكم فيها، وتظهر أهمية الذكاء الاقتصادي في كيفية التحكم في هذه المعلومات، ويمكن تفسير هذا من خلال وظيفي المعلومة: (أسماء، 2014، صفحة 36)

ـ المعلومة عامل منافسة بالنسبة للمؤسسة: إذ أن مقرر أو رئيس المؤسسة بحاجة إلى معلومات استراتيجية تتعلق بأعماله من أجل:

- معرفة موقعه في السوق.
- تعريف وتحديد نقاط قوته وضعفه.
- اكتشاف الفرص.
- تسخير استراتيجية تطوير المؤسسة.
- إطلاق منتجات وخدمات جديدة.
- التموضع في أسواق جديدة.
- التكيف مع تطورات محیط وبيئة المؤسسة.
- عقد الشراكات.
- تنمية وتطوير تأثيره.

- الحصول على مزايا تنافسية.

إذن الذكاء الاقتصادي يتحكم في المعلومة في إطار قانوني (الضغط، اتصالات التأثير، استعمال الانترنت....) و يجعلها كأساس يدفع بالمؤسسة إلى الرقي والاستمرار.

» المعلومات عامل أمن وحماية للمؤسسة:

حماية المعلومة هي رأس مال من أجل تطور واستمرار المؤسسة، فهذه الأخيرة يجب عليها معرفة الاتصال والتواصل بالطريقة التي تضمن لها حماية ممتلكاتها المعلوماتية من أجل:

- العمل بكل ثقة مع شركائها ومساعديها داخل المؤسسة ومع شركائهما خارج المؤسسة، عن طريق وضع مجموعة من الأجهزة والإجراءات التقنية، الإدارية، القانونية والتي تكون سياسة أمن المؤسسة وهي:

- جرد المخاطر والتهديدات المحتملة حماية النظام المعلوماتي والمعطيات الحساسة لديها (المعرفة، نظام معلومات المؤسسة الخاص ب " المحاسبة، المشتريات، التسويق"....، ملفات الربيان، المنتجات الجديدة....).

- وضع وسائل مادية للحماية الفعالة.

- إدخال بنود سرية داخل عقود العمل.

- إقامة مخطط استمرارية النشاط في حال التوقف الخاطير عن العمل أو حالة أزمة.

- الاختبار المنتظم للجهاز الموضوع.

- الترابط المنطقي الواضح بين الأفكار حول النشاطات والمشاريع والاستراتيجيات.

- القدرة على الدفاع في وجه المنافسين المستخدمين طرق غير شرعية (قرصنة المعلومات، التجسس الاقتصادي التزوير...).

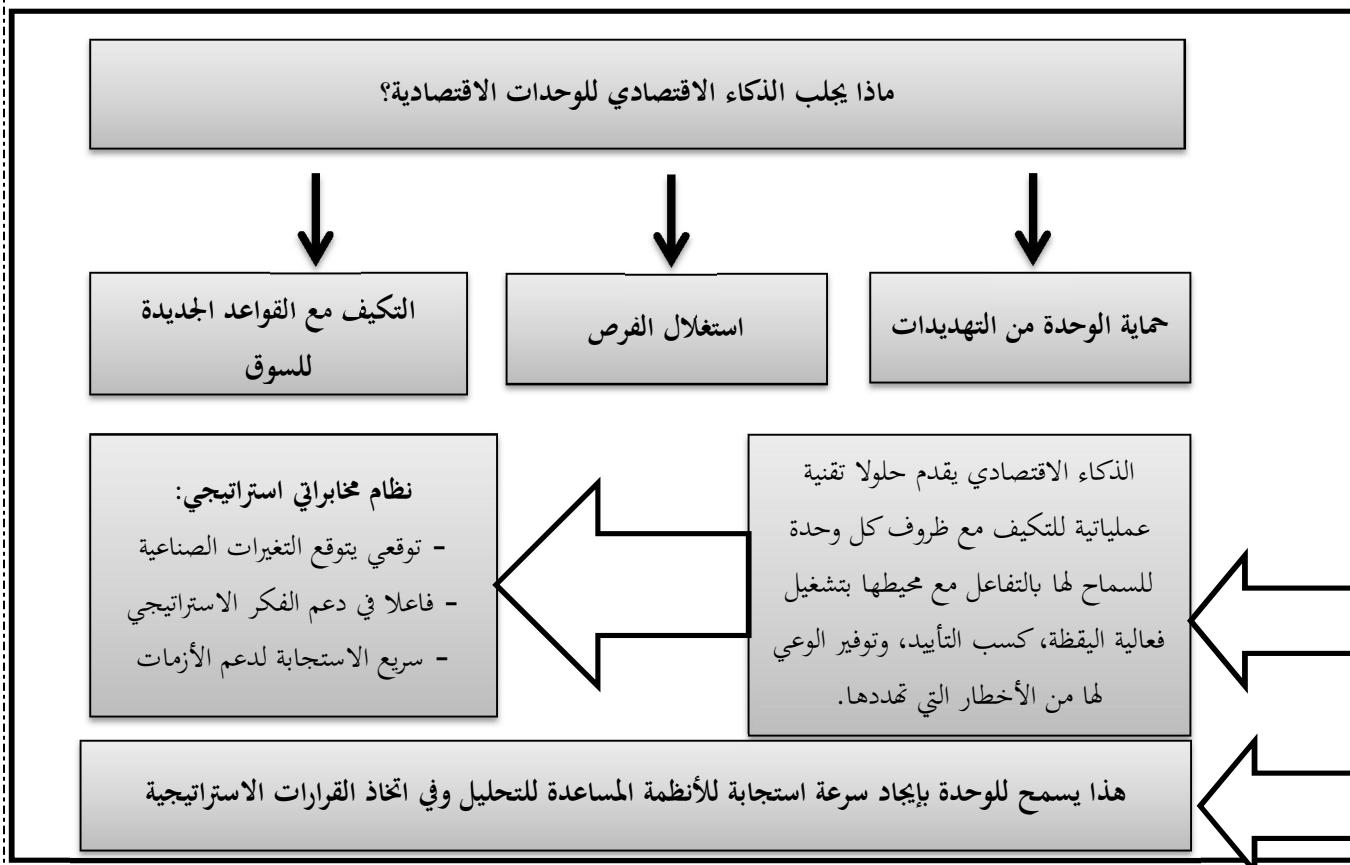
ما سبق يمكن القول أن أهمية الذكاء الاقتصادي تشمل كلا جانبي الهجومي (المنافسة) والدفاعي (الحماية).

فال الأول يجعل المؤسسة تتمتع بإرادة هجومية تعبّر عن قدرتها على السبق والتفاعل والحرس على إيصال المعلومات المفيدة إلى المقررين في الوقت المناسب، إذ المهم اليوم ليس الحصول على المعلومات وإنما الوصول إليها قبل الآخرين، فالمطلوب ليس فقط أن تكون الأحسن بالنسبة للمنافسين، ولكن أيضاً بإعادتهم إذا أمكن ذلك.

أما الثاني فيفرض على المؤسسة أن تكون متباعدة لمبادرات منافسيها وتوقعات شركائهما وزبائنها، وبالتالي اتخاذ الاحتياطات الضرورية.

فالذكاء يسمح من خلال جانبه الهجومي بتقبّل الفرص المتاحة في محیطه والاستيلاء عليها، والتكييف مع قواعد السوق الجديدة نظراً للبيئة الديناميكية التي تعمل فيها المؤسسات اليوم، أما من خلال الجانب الثاني أي الدفاعي فهو يعمل على توفير الحماية والأمن للمؤسسة من الأخطار التي تهددها كتسريب المعلومات، التجسس الاقتصادي، الحصول على معلومات خطيرة من أجل الإيقاع بها....

كما تعد الوحدة الاقتصادية المكان الطبيعي لتطبيق الذكاء الاقتصادي، لأنّه يمثل قبل كل شيء نظاماً اقتصادياً يعمل تحديد التهديدات والفرص التي تواجهها من خلال توفير المعلومات المفيدة لتخذلي القرار والشكل التالي يوضح ذلك: (الجوهر و مطر، 2016، صفحة 232)



المصدر: (الجوهر و مطر، 2016، صفحة 232)

4.3. خصائص الذكاء الاقتصادي: من بين الخصائص الرئيسية للذكاء الاقتصادي نذكر ما يلي (بعوصي و عريس، 2017، صفحة 221):

- الاستخدام الاستراتيجي والتكتيكي للمعلومة ذات المزايا التنافسية في اتخاذ القرارات.
- وجود إدارة قوية لتنسيق جهود الأعوان الاقتصاديين.
- وجود علاقات قوية بين المؤسسات والجامعات والإدارات المركزية والمحلية وتشكيل جماعات الضغط والتأثير.
- إدماج المعرف العلمية، التقنية، الاقتصادية، القانونية والجيوسياسية.
- السرية في نشر المعلومات والحصول عليها بطريقة شرعية.

4.5. مراحل الذكاء الاقتصادي: يتضمن الذكاء الاقتصادي العديد من المراحل وهي:

- تحديد احتياجات المؤسسة: تعبير هذه المرحلة عن الهدف من استخدام الذكاء الاقتصادي (Hélène, 2007, p. 305)، وذلك لتحديد مجال البحث عن المعلومات وتجنب اللجوء إلى كل المصادر بهدف تركيز الاهتمام وتجنب تشتيت الذهن وفي هذا الإطار بين (Larivet) أن "كثرة المعلومات تقتل المعلومات" (Larivet & Brouard, 2007, p. 3) بمعنى حصر مجال البحث عن المعلومات وذلك بهدف ترشيد الوظائف الاستعلامية، ففي الجزائر مثلاً إذا أراد مقاول الاستثمار في قطاع النقل، فعليه أن يحدد بدقة مجال البحث عن المعلومات، وهي وزارة النقل، هيئات دعم ومرافقه المشاريع المؤسسات التي تنشط في نفس القطاع.
- جمع المعلومات وسريتها: بالنسبة للمواضيع الحساسة يجب تحديد مساعدين متخصصين في عملية الجمع والحذر في جمع المعلومات من المصادر البشرية إذ أن المعلومات السرية لا يجب إفشاؤها حتى ولو كانت سبباً في الحصول على معلومات أخرى، ويمكن تقسيم المعلومات حسب قيمتها أو حسب وسائل الحصول عليها إلى ثلاثة أنواع: (أسماء، 2014، صفحة 53)

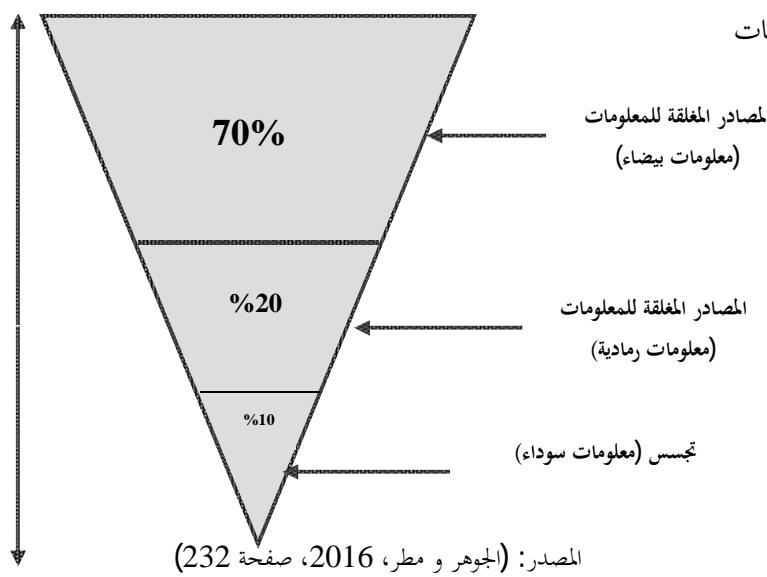
المعلومات البيضاء: والتي تشير إلى المعطيات المسموحة وسهلة الإدراك، والتي تعرف أيضاً بـ "المعلومات المفتوحة"، والتي نجدها في الوسائل العامة للإعلان، يمكن إيجادها في الكتب، الصحافة، المجالات، قواعد المعطيات، الإنترن特.....وتمثل حوالي (80%) من التدفقات المعلوماتية.

المعلومات الرمادية: هي أيضاً مسموح بها، ولكن تميز بصعوبة معرفة سبلها وأماكنها، لأنه لا يمكن تواجدتها في أي إعلان لما لها من قيمة استراتيجية عالية ويمكن تمثيلها في: التقارير والبيانات من السفارات والقنصليات....

المعلومات السوداء: هي في غاية السرية ومحدودة النشر، القليل من الأشخاص فقط يمكنهم الوصول إليها، بمجرد حيازتها يمكن أن يؤدي ذلك إلى تابع عدلي وعقابات للشخص أو المؤسسة الفاعلة لأنه يتم الحصول عليها من دون موافقة الجهات المعنية، والشكل التالي يوضح الأهمية الاستراتيجية للمعلومات بأنواعها:

تسهيل الوصول للمعلومة

الشكل 02: مصادر المعلومات



المصدر: (الجواهري و مطر، 2016، صفحة 232)
■ تنظيم المعلومات: تتمثل هذه المرحلة في جعل المعلومات المحصلة من طرف المؤسسة قابلة للاستخدام من طرف أي عنوان داخل المؤسسة، ويعتبر حجم المؤسسة عاملاً جديداً مؤثراً على تنظيم المعلومات، إذ بيّنت دراسة اللجنة الأوروبية سنة (2003)، أنه كلما زاد حجم المؤسسة كلما زادت المعلومات التي يمكن توفيرها حول نشاطها.

■ نشر وتبليغ المعلومات: تتعلق بتكنولوجيا المعلومات، وتنظيم مسار المعلومة إلى غاية وصولها إلى مستخدمها.

■ الابتكار: تعبّر هذه المرحلة عن النتيجة المستخلصة من الذكاء الاقتصادي، فهناك علاقة ارتباط قوية بين الابتكار وقدرة المؤسسة على تعظيم حصتها من السوق، (MIDEF, 2005) ويرى (Catina M) أن الابتكار هو أرقى مرحلة من مراحل الذكاء الاقتصادي، لأنه يمثل الهدف الأساسي من الذكاء الاقتصادي، والمتمثل في بيع منتجات جديدة بدلاً عن تحسين ظروف المنافسة. (M, 1998, p. 93).

3. ماهية المنظمات المعرفية:

إن التغيرات السريعة في بيئه المنظمات، والناتجة عن التطورات التكنولوجية الهائلة والتقدم العلمي وثورة الاتصالات المتتسارعة، والتي تختتم على منظماتنا مواكبة تلك التطورات والبحث عن استراتيجيات جديدة تساعدها على التكيف والتأنق بالسرعة المطلوبة، ويعتبر تعلم المنظمات من المسارات التي برزت على السطح في منتصف التسعينيات من القرن الماضي كشكل من أشكال التطور التنظيمي تحت ما يسمى بـ بنظمات المعرفة.

1.3. تعريف المنظمة: يعرف Stephan Robins المنظمة على أنها: "كيان اجتماعي منسق بشكل متعمد وله حدود تميزه عن بيئته الخارجية، ويعمل على أساس الاستمرار النسبي لتحقيق هدف أو أهداف مشتركة". (مساعدة، 2013، صفحة 23)

2.3. تعريف المعرفة: تطرق العديد من الكتاب إلى إعطاء تعريف حول المعرفة نذكر منها: عرف Wiig المعرفة بأنها: "جسم من المفاهيم والتعميمات والأفكار المجردة التي نحملها معنا على أساس دائمة أو شبه دائمة، ونستخدمها لتفسير العالم المحيط بنا، وإدارته". (Karl, 1993, p. 73) وعرفها Daft بأنها: "خلاصة المعلومات المستحصلة بعد أن جرى ربطها بمعلومات أخرى تم تحليلها وتفسيرها، ومقارنتها بما يراد معرفته". (Richar, 2001, p. 258)

وتعريف العلي وزملائه المعرفة بأنها: "مزيج من الخبرة والقيم والمعلومات السياقية وبصيرة الخبرير التي تزود بإطار عام لتقسيم ودمج الخبرات والمعلومات الجديدة، فهي متأصلة ومطبقة في عقل العارف بها، وهي متضمنة في المنظمة والمجتمع وليس في الوثائق ومستودعات المعرفة فحسب، ولكنها أيضا في الروتين التنظيمي والممارسات والمعايير وبعبارة صحيحة أكثر إنما معرفة - كيف". (العلي، قنديلجي، و لموري ، 2012 ، صفحة 25)

إن تطبيق المعرفة بشكل متكرر يقود إلى الخبرة، والتمحیص والتحليل الإضافي في المعرفة والخبرة قد يؤديان إلى توليد الحكم، فالمعرفه من هذا الباب هي معرفة العمل وليس المعرفة الإبستومولوجية النظرية فقط، وإنما هي تحويل المعرفة النظرية إلى عمل تطبيقي بعد استيعابها. وبالتالي يمكن الوصول إلى مستوى الحكم. (حسين، 2011، صفحة 33)

حيث تتطور المعرفة لتمتد على مفاهيم أوسع وأشمل، وهي: (علیان، 2012، صفحة 70)

- التكنولوجيا: ويعتبرها إظهاراً أو تحقيقاً للمعرفة والمهارات ضمن أساليب مؤسسية ومواضيع مادية ثم ابتكارها لتقديم حلول لمشكلات تشغيلية، وبالتالي، يمكن النظر إلى التكنولوجيا على أنها معرفة معلنة ومنظمة بشكل متقدم ثم جعلها مرئية وصلبة.
- البراعة (الاحترافية): ويعني ذلك أن يكون الشخص متقدماً إلى درجة عالية في مهنة أو فرع في المعرفة.
- المهارة: ويعني بها القدرة على تنفيذ مهام ووظائف معينة اعتماداً على معرفة التقنيات.
- الخبرة: وتعني مهارة الفرد ومعرفته المتخصصة في مجال معين، والتي تطورت وتركتمت على مدى زمني طويل. وتترافق الخبرة مع فهم عميق للمجال الخاص ومع معرفة أوسع بالبيئة المجاورة الذي يؤثر في المجال الخاص.
- الذكاء: ويعني قدرة الشخص على التفكير، والتفكير المنظقي، والتعلم، والفهم، والقدرات على الابتكار واكتساب المعرفة واستخدامها في المواقف ذات العلاقات وغير ذلك. وينطبق مفهوم الذكاء على المنظمات.
- الحكم: وهي تجسد الذكاء، وفهم ما هو صحيح، وخطأ، و حقيقي، وزائف، وفهم القيمة الدائمة. كما تشمل الحكم القدرة على قبول التوجهات الجديدة التي يمكن أن يكون مرغوباً فيها، ويمكن إدراكتها. والحكمة هي استخدام المعرفة المغير عنها في مبادئ للوصول إلى قرارات حكيمة حصيفة حول المواقف الخلافية Confictual.

وتعتبر الحكم أعلى مراتب المعرفة، وتترتب في قمة هرمها، وهي مرحلة يصل إليها الفرد بمرور الزمن وبعد عمر طويل وتراكم كبير للمعرفة والخبرات والتجارب. إذ تصبح نظرته وطريقة حكمه على الأشياء، وكذلك طريق استنتاجه واستنباطه مختلفه ومتباينة عن غيره من الناس. فعندما يقوم الفرد بالتوظيف المنظقي والأمثال لمعارفه وخبراته وتجاربه خدمة لآخرين وللمجتمع فقد وصل إلى الحكم. (همشري، 2013، صفحة 30)

3.3. تعريف منظمات المعرفة: هي المنظمات التي تعتمد على المعرفة في تحطيط وتنفيذ أنشطتها الجوهرية أو التي تشكل المعرفة جزءاً جوهرياً من توليفة منتجاتها وخدماتها المقدمة للمستفيدين. ويطلق على المنظمات التي تسعى إلى خلق القيمة من خلال استثمار موارد المعرفة أو أصول المعرفة بأنها منظمات المعرفة في الاقتصاد الجديد. (مهدى، 1981، صفحة 135)

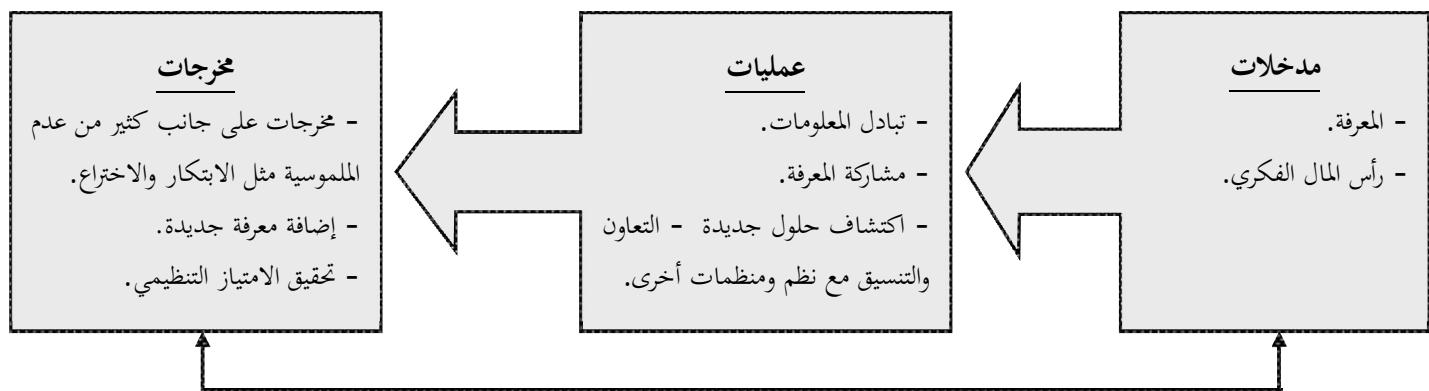
ويمكن تعريف منظمات المعرفة على أنها: "المنظمة التي تستثمر الطاقات الفكرية الواضحة والكامنة لدى العاملين، وتحقيق سبل التكيف للمتغيرات المستجدة في مختلف مجالات المعرفة، ثم التغيير بما ينسجم مع متطلبات التحسين والتطوير المستمر". (حمد، 2010، صفحة 16)

وتتصف منظمات المعرفة بحيمنة أنشطة خلق المعرفة، استقطاب المعرفة، نقل وتوزيع المعرفة والمشاركة النظامية بالمعرفة على مجمل الأنشطة الأساسية التي تقوم بها من أجل تحقيق أهدافها الاستراتيجية. (الأحمد، 2004، صفحة 4)

وفي منظمات المعرفة يتم الاهتمام برأس المال المعرفي وإدارة أصول المعرفة الموجودة داخل المنظمة أو خارجها وبصورة خاصة في علاقات المنظمة مع الموردين، الزبائن، شركاء الأعمال، وبالنسبة إلى منظمات المعرفة فإن رأس المال المعرفي له أهمية كبيرة ودور فاعل أكثر في تكوين أو إنتاج القيمة المضافة مقارنة برأس المال المالي، بل يمكن القول أن رأس المال المعرفي هو الذي ينتج رأس المال المالي في منظمات المعرفة، وعلاوة على ذلك يشكل صناع المعرفة من القوة العاملة التي تمتلك المعرفة والمهارات الذهنية والتكنولوجية النسبية الأكبر من قوة العمل الموجودة في منظمات المعرفة. (الأحمد، 2004، صفحة 5)

بصفة عامة يمكن إعطاء تعريف شامل لمنظمات المعرفة "المنظمة التي تمثل فيها الأصول غير الملموسة أهم مدخلاتها وتتركز عملياتها الداخلية حول تبادل المعلومات واستكشاف حلول جديدة والتعاون والتنسيق مع نظم ومنظمات أخرى والعمل باستمرار على أن تصبح منظمة متعلمة من أجل التوصل إلى مخرجات على جانب كبير من عدم الملموسة مثل الابتكار والاختراع والاستكشاف وإضافة معرفة جديدة مما يساعد على تحقيق الامتياز التنظيمي، (محمد أ.، 2005، صفحة 44)، والشكل المولى يترجم ما جاء في التعريف السابقة.

الشكل 03: المفهوم الجديد لمنظمات المعرفة



المصدر: (محمد أ.، 2005، صفحة 40)

يتضح من خلال الشكل أعلاه المنظمات المعرفية هي المنظمات الماهرة في إيجاد المعرفة واكتسابها ونشرها ونقلها والاحتفاظ بها وإعادة توجيه سلوكاتها بناء على المعرفة الجديدة التي اكتسبتها، وهي التي تسعى إلى تطوير المهارات المعززة لفهم إدارتها، وتحقيق التوافق الجماعي والرؤية المشتركة للعاملين وتحقيق التغيير والتكيف اللازمين للاندماج في بيئة عمل المنظمة، والانطلاق نحو التميز والإبداع، وتلبية حاجات وطموحات أفرادها وزيادة معارفهم لتحقيق الأهداف بأقصى درجات الكفاءة والفاعلية.

3.4. التفرقة بين مصطلح المنظمات المعرفية والمصطلحات المشابهة

سنحاول فيما يلي تعريف كل من المنظمة والمنظمة المعلمة ومنظمات المعرفة والمنظمات الذكية.

3.4.1. المنظمات المعلمة: عرف Peter Senge: "المنظمة المعلمة هي التي يعمل فيها الجميع بشكل مستقل ومتعاون على تطوير قدراتهم باستمرار من أجل تحقيق النتائج التي يرغبونها، وهي التي تسعى إلى تطوير أنماط جديدة للتفكير، وتضع لها مجموعة من الأهداف والطموحات الجماعية، بحيث يتعلم أفرادها باستمرار كيف يتعلمون بشكل جماعي "(Senge, 1990, p. 8).

ويعبر المنظور المعرفي للمنظمة المتعلمة عن قدرتها في امتلاك المهارة في إنشاء واكتساب ونقل المعرفة التي أصبحت الآن أحد الأدوار الحيوية للمديرين، والمنظمة المتعلمة هي التي تقوم ببناء أنظمة لها القدرة والقابلية للحصول على المعرفة ضمن خطة طويلة الأجل، تمكّنها من إجراء عمليات تغيير مستمرة. (هاني، 2007، صفحة 4)

وبالتالي يمكن القول أن المنظمة المتعلمة والمنظمة المعتمدة على المعرفة، ما هما إلا وجهان لعملة واحدة هي نشر واستثمار وتخزين المعرف ب مختلف أنواعها ومحاولة الاحتفاظ بالمعرفة لاستخدامها في جميع مجالات المنظمة، أي أن هناك تداخل عميق بين المنظمة المتعلمة ومنظمة المعرفة، فكل منظمة معرفية أو تقوم على معرفة لابد أن تكون منظمة تعلم من أجل بلوغ أهدافها وتحسين أدائها والعكس صحيح.

2.4.3. المنظمات الذكية: إن المنظمات الذكية هي المنظمات التي تهتم باستثمار العقول الموجودة لديها، وتكنولوجيا المعلومات المتوفّرة لها، من خلال نظام قيمي راق يعتمد الشفافية والإفصاح المعلوماتي، وينبذ الهياكل الهرمية والمراكز الوظيفية كمبادئ أساسية له، وبذلك فإن كل ما يوجد في المنظمات الذكية هو تحديد المسؤوليات والمهام، وتنوع خبرات وتعدد مهارات الشخص الواحد ومكاتب بسيطة خالية من الزخرفة والتعقيدات وقد عبرت شركة Skandia عن المنظمة الذكية بصيغة معادلة على النحو الآتي: (العنزي و صالح، 2009، الصفحتان 172-173)

$$\text{المنظمة الذكية} = \text{رأس المال المعرفي} + \text{تكنولوجيا المعلومات} + \text{القيم}$$

أي أن بناء المنظمات الذكية يستلزم بالدرجة الأساس توافر العقول المتميزة بذكائها وقدرتها على استثمار باقي الموارد، وتسخيرها لصالح توسيع مساحة التميز لمنظماهم، لأن تلك العقول لها قابلية التكيف مع الظروف المتغيرة، وهذا هو رأس المال المعرفي.

3. خصائص المنظمات المعرفية:

حسب Marquardt فإن المنظمة التي تضم وتدمج عناصر المنظمة المعرفية سيكون لديها قدرات أو خصائص هائلة وهناك العديد من الخصائص الأساسية التي تميز المنظمات المتعلمة عن غيرها من المنظمات التقليدية، وهي: (Marquardt, 2002, p. 32)

• توفر فرص مستمرة للتعلم.

• استخدام التعلم للوصول إلى تحقيق الأهداف.

• ربط الأداء الفردي بالأداء التنظيمي.

• تشجيع جميع العاملين على المشاركة في اتخاذ القرار.

• الوعي المستمر لتفاعل مع البيئة.

• استخدام التفكير النظمي في التعامل مع المواقف وحل المشكلات واتخاذ القرارات.

• تطوير واستحداث عمليات وإجراءات خدمات جديدة بشكل سريع.

• نقل المعرفة بين أجزاء المنظمة وبينها وبين غيرها من المنظمات بسرعة وسهولة.

• استثمار مواردها البشرية في جميع المستويات الإدارية بأقصى طاقة ممكنة.

• استقطاب أفضل الطاقات البشرية المؤهلة.

• إثارة عمليات التحسين وتحفيزها في جميع جوانب المنظمة.

3. مبررات التحول من منظمات تقليدية إلى منظمات معرفية

إن التقدم التقني والانفجار المعرفي والثورة المعلوماتية أصبحا محركاً أساسياً لدفع المنظمات في جميع أنحاء العالم إلى التحول إلى منظمة معرفية.

ويشير Marquardt في كتابه بناء المنظمة المعلمة إلى وجود العديد من المبررات المؤدية إلى تبني مفهوم المنظمة المعرفية وتطبيقها، وأن المنظمات المعاصرة تحتاج لأن تمتلك معرفة ومرنة وقدرة أكبر على التعلم لكي تتصدى بشكل أفضل لمتغيرات البيئة وطموحات العملاء، ومن بين هذه العوامل ما يلي: (Marquardt, 2002, pp. 3-18)

- العولمة Globalization: تحقق العولمة نجاحاً في الاقتصاد تيرزه الإحصائيات التي تشير إلى أن (100 ألف) شركة أمريكية ارتبطت في مضاربات في أرجاء العالم، وأن كثيراً من الشركات العالمية تصنع وتبيع بشكل أساسي خارج بلدها الأصلي وأن أسواق المال مفتوحة 24 يومياً حول العالم، وأن الاستثمار الأجنبي في أمريكا بلغ (3 تريليون دولار) وأنّ فرص عمل لأكثر من (11 مليون) أمريكي عام 1997.
- التقنية Technology: تشكل التقنية جزءاً رئيسياً في كل المنتجات وفي جميع الأنظمة الصناعية المتقدمة، وفي شبكة المعلومات العنكبوتية التي تفتح آفاقاً في التطور والتي يتم من خلالها كثيراً من الصفقات التجارية.
- التحول الجوهري في أساليب العمل Radical transformation of the Work World: تغيرت أساليب العمل تغييراً جوهرياً، فلم يعد الموظفون يشغلون المكاتب، وإنما يعملون في الوقت نفسه دون أن يتقابلوا، وانتقلت المنظمات من إدارة الجودة في الثمانينيات إلى إعادة هندسة العمليات الإدارية في التسعينيات إلى التحول الجوهري في أساليب العمل عند دخول القرن الحادي والعشرين، أي أن المنظمات تحركت من التركيز على تقليل العيوب وتحديث وتطوير عمليات العمل إلى ابتكار أنماط جديدة تمكنها من إدارة التغيير المستمر.
- المعرفة Knowledge: يعتمد التقدم التقني والعلمية والاقتصاد على المعرفة، فثروة الأمم تعتمد على توليد المعرفة وتعزيزها وتحديثها، والاقتصاد العالمي يتوجه إلى التقنية الحيوية والمنتجات البيئية والخدمات السياحية والمالية والتوفيقية ونظم المعلومات وبرامج الكمبيوتر وخدماته، لذا أصبحت المعلومات أهم مصادر الثروة، وصارت المعرفة أكثر أهمية للمنظمات من أي أصل آخر من أصولها، وأضحى العنصر البشري المصدر الرئيس لقوة المنظمة.
- تنوع وتنقل مكان العمل Workplace Diversity and Mobility: القوى العاملة في العالم أصبحت أكثر تنوعاً وتنقلاً من أي وقت مضى، والشركات تصل بشكل متزايد عبر الحدود لتجد المهارات التي تحتاجها، هذه التحركات والتنقلات للعاملين تقاد بزيادة الفجوة بين الطلب والعرض على العمل في العالم، فأصحاب المهارات العالية يتحولون للعمل في البلدان الصناعية، هذا المزيج من القوى العاملة والتنقلات الهائلة تجبر المنظمات على تطوير قدراتها للعمل مع زيادة أعداد الناس من ثقافات، عادات، قيم، اعتقادات ومارسات مختلفة.
- التصاعد السريع للتغيير والفوضى Rapidly Escalating Change and Chaos: المنظمات أدركت أنها لا تستطيع التنبؤ بأي شيء على وجه اليقين، هذه الفوضى هي جزء لا يتجزأ من الواقع، إنها تدفعنا لغير طريقة تفكيرنا، وطريقة حل مشاكلنا، وطريقة تعاملنا مع النظام مقابل التغيير، والحكم الذاتي مقابل التحكم، والهيكل مقابل المرنة، والتخطيط مقابل التدفق.

4. عناصر الذكاء الاقتصادي المساهمة في بناء المنظمات المعرفية

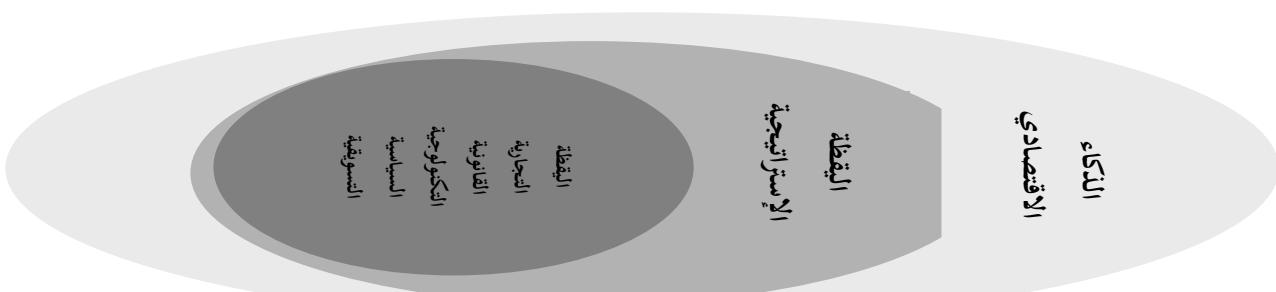
في الإدارة الاستراتيجية نجد أن الأدبيات المتعلقة بالذكاء الاقتصادي ما هي إلا امتداد لأعمال الباحثين السابقين حول scanning المسح البيئي environnement، حيث أن العناصر الأساسية للذكاء الاقتصادي التي تحتاجها منظمات المعرفة تختلف من اقتصاد إلى آخر ومن منظمة إلى أخرى لكن يمكن حصرها في النقاط التالية:

1.4. اليقظة الاستراتيجية: جاءت اليقظة تارة إعلامية، وتارة أخرى استعلامية فكانت أقرب ما يكون للذكاء الاقتصادي، وعليه فقد عرف G. Verna اليقظة الاستراتيجية على أنها: "ملاحظة وتحليل المحيط العلمي، التقني، التكنولوجي والاقتصادي للمؤسسة من أجل تحديد المخاطر واستغلال الفرص من أجل التطور"، (أسماء، 2014، صفحة 66) وعليه من المفترض أن يكون الذكاء الاقتصادي من

الأدوار الرئيسية في إدارة المعلومة من خلال اليقظة الاستراتيجية التي يمكن الاعتماد عليها خاصة فيما يتعلق بالتعرف على احتياجات المؤسسة والمراحل والأدوات التي يعتمد عليها في عملية البحث ومن جهة أخرى يهتم بجمع وترتيب المعلومات، وبالتالي فإنه يتحقق الوظيفة الابتدائية أي اليقظة، حيث أن المعلومة يمكن أن تتشكل أو تحول إلى تمثيل بين العلاقة بين نظام المؤسسة والبيئة التي تعيش فيها، وهو وسيلة مختصرة لحالات عدم التأكيد، فهو ينبع التحليل العقلاني للمعلومة بفضل التنظيم البشري والتكنولوجيا أو كما يفضل تسميتها اليقظة الذكية *intelligente* التي تمثل في قدرة المؤسسة على تحديد والحصول على المعلومات الصحيحة في الأوقات المناسبة وهي جزء من العملية المنطقية لإنتاج المعلومات لوصف وتوقع الحالات المعقدة التي يمكن أن تمر بها المؤسسة. ونحن نفضل أن نسميها التأهيل الذكي *la qualifie*

ذلك لأن له القدرة على إقامة التقارير المعروفة والتي تبحث عنها المؤسسة في مجال إنتاج المعلومات الاستراتيجية التي تساعد المؤسسة على توقع الرؤية المستقبلية لها من خلال استغلال الفرص ومواجهة التحديات، (أحمد، تشور، و رحماني ، صفحة 449) والشكل المولى يوضح العلاقة بين اليقظة الاستراتيجية والذكاء الاقتصادي.

الشكل 04: العلاقة بين اليقظة الاستراتيجية والذكاء الاقتصادي

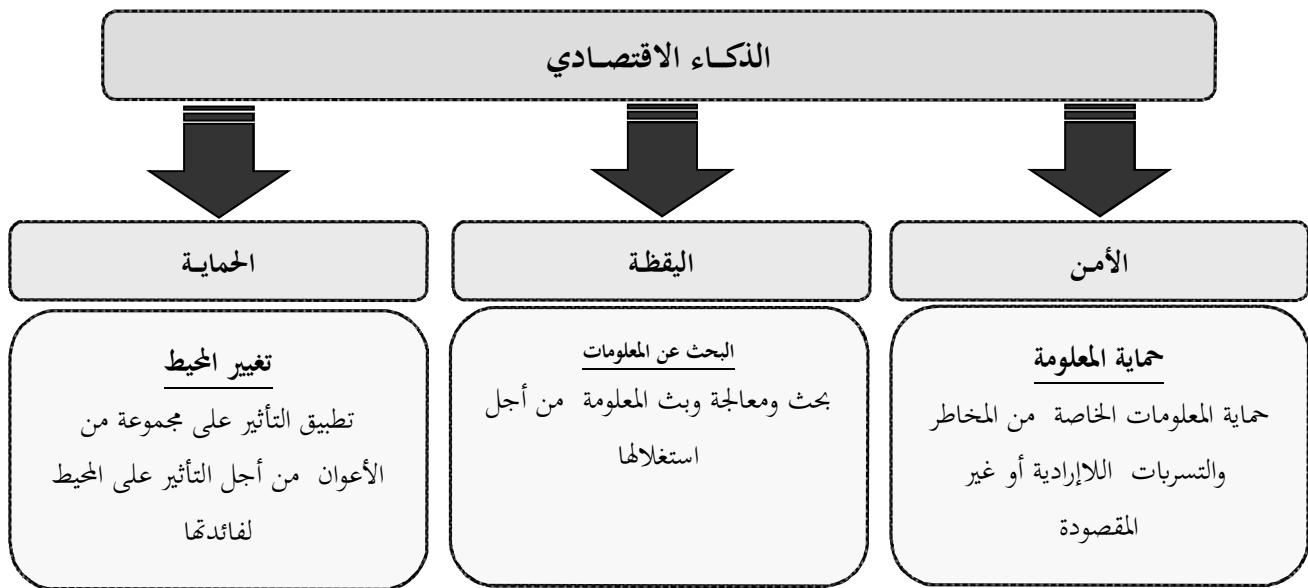


المصدر: (أساء، 2014، صفحة 71)

2.4. الحماية والتأثير: في أدبيات الذكاء الاقتصادي هناك العديد من الأعمال التي تؤكد على الحماية أو ما يعرف بالذكاء المضاد، هذا الأخير يجمع من ناحية بين مجموعة إجراءات حمائية لرأسمال الغير مادي ومن ناحية أخرى بين التأثير والجماعات الضاغطة، وهو ما تجلّى في تعريف JUILLET ALAIN المسؤول الأعلى للذكاء الاقتصادي بفرنسا سنة 2005 الذي عرفه على أنه: "يشتمل على السيطرة وحماية المعلومة الاستراتيجية لجميع الأعوان الاقتصاديين من أجل الوصول إلى المنافسة في المجال الاقتصادي الأمن الاقتصادي من المؤسسات تعزيز سياسة التأثير"، (Peguirion, 2006, p. 37) حيث أن المعلومة والمعرفة تشـكـل بالأساس رأسـالـ الغـيرـ مـادـيـ، وهي تشـكـلـ منـ أيـ وقتـ مضـىـ ثـرـوـ حـقـيقـيـةـ لـلـمـؤـسـسـةـ الـتـيـ لـاـبـدـ عـلـيـهـ صـيـانتـهاـ وـحـمـاـيـتهاـ ولـذـلـكـ لـاـ يـكـنـ تـجـاهـلـهـاـ أـمـامـ المـخـاطـرـ الـتـيـ يـمـكـنـ أـنـ تـواـجـهـهـاـ وـالـتـيـ تـكـونـ مـؤـثـرـةـ خـاصـةـ فـيـ حـالـاتـ إـجـرـاءـاتـ إـلـخـفـاءـ بـسـبـبـ دـمـرـيـةـ الـذـكـاءـ الـإـقـضـادـيـ هـوـ الـعـمـلـيـةـ الـتـيـ تـقـوـمـ مـقـصـودـةـ بـفـعـلـ إـرـادـيـ لـلـحـصـولـ عـلـىـ نـحـوـ غـيرـ مـشـرـوـعـ عـلـىـ الـمـعـلـومـاتـ الـإـسـتـرـاتـيـجـيـةـ،ـ وـعـلـيـهـ فـإـنـ الـذـكـاءـ الـإـقـضـادـيـ هـوـ الـعـمـلـيـةـ الـتـيـ تـقـوـمـ عـلـىـ نـوـعـيـةـ الـأـفـرـادـ وـتـفـيـدـ إـلـيـرـاءـاتـ وـتـقـنـيـاتـ الـحـمـائـيـةـ،ـ بـعـنـ آـخـرـ هـذـاـ الـمـعـيـارـ عـلـىـ وـجـهـ التـحـدـيدـ بـنـسـبـةـ لـلـدـوـلـ أـوـ فـيـ مـجـالـ الـمـؤـسـسـاتـ،ـ الـحـمـائـيـةـ وـالـأـمـنـ لـيـسـ الـوـحـيدـ الـذـيـ يـقـصـرـ عـلـىـ تـطـبـيقـ الـذـكـاءـ الـإـقـضـادـيـ فـيـ الـمـؤـسـسـةـ،ـ فـهـيـ تـرـتـكـرـ عـلـىـ التـأـثـيرـ بـصـفـةـ عـامـةـ وـالـجـمـاعـاتـ الـضـاغـطـةـ بـصـفـةـ خـاصـةـ وـهـنـاـ أـيـضـاـ لـيـسـ فـقـطـ الـذـكـاءـ الـإـقـضـادـيـ الـذـيـ يـسـمـعـ بـتـأـدـيـتـهـ،ـ حـيـثـ أـنـ الـجـمـاعـاتـ الـضـاغـطـةـ تـعـرـفـ عـلـىـ أـنـاـ تـأـثـيرـ الـمـسـؤـلـينـ وـقـرـاراتـ الـسـلـطـةـ الـعـامـةـ فـهـيـ بـعـيـدةـ عـنـ كـوـنـاـ الـمـتـوـجـ المـحـصـريـ مـنـ تـطـبـيقـ الـذـكـاءـ الـإـقـضـادـيـ،ـ هـذـاـ الـمـعـيـارـ يـقـيـ حـكـراـ لـلـأـعـمـالـ عـلـىـ الـذـكـاءـ الـإـقـضـادـيـ الـذـيـ يـعـدـ رـكـيـزةـ هـامـةـ فـيـ الـاستـعـمـالـاتـ الـعـسـكـرـيـةـ وـكـذـلـكـ فـيـ الـجيـوـ اـقـضـادـ،ـ هـذـهـ الـأـعـمـالـ فـيـ الـذـكـاءـ الـإـقـضـادـيـ تـعـتـبرـ سـلاحـ لـاـبـدـ مـنـ تـسيـيرـهـ حـسـبـ مـتـغـيرـاتـ الـحـيـطـ،ـ فـيـ هـذـاـ الـمـعـنـيـ فـهـيـ تـرـتـكـرـ عـلـىـ اـسـتـخـارـ الشـبـكـاتـ (أـحمدـ،ـ تـشـوارـ،ـ وـ رـحـمـانـيـ،ـ الصـفـحـاتـ 449ـ450ـ).

والشكل المولى يوضح أن الحماية (الأمن) والتأثير من عناصر الذكاء الاقتصادي إضافة إلى الأمن والتأثير وهذا ما يوضحه الشكل التالي:

الشكل 05: عناصر الذكاء الاقتصادي



Source (Kamel & hammadi, 2010).

وفيما يلي شرح لكل عنصر من عناصر الذكاء الاقتصادي: (أسماء، 2014، صفحة 72)

- اليقظة: هي نظام معلومات منفتح على الخارج.

- الأمن: هو مجموعة الوسائل التي تضمن حماية الإرث المعلوماتي للمؤسسة ونشاطاتها.

- التأثير: هو استعمال المعلومة بصفة تسمح للمؤسسة بالتأثير نحو محيطها من أجل أن تكون أكثر قدرة على تحقيق أهدافها الاستراتيجية أو من أجل إيقاف التهديدات التي يمكن أن تواجهها.

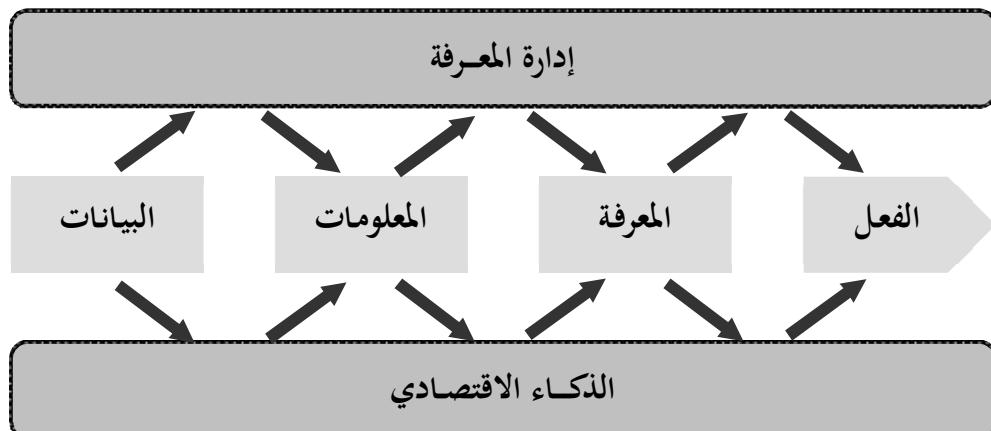
3.4 إدارة المعرفة: جاءت العديد من التعريفات التي تؤكد على هذا العنصر وهو ما بُرِزَ من خلال تعريف Zamel: حيث عرف إدارة المعرفة على أنها: "العمليات التي تساعد المنظمات على توليد المعرفة و اختيارها، و تنظيمها، واستخدامها، ونشرها، وأخيراً تحويل المعلومات الهامة والخبرات التي تمتلكها المنظمة والتي تعتبر ضرورية للأنشطة الإدارية المختلفة كاتخاذ القرارات، وحل المشكلات، والتعلم، والتخطيط الاستراتيجي". (حجازي، 2005، صفحة 24)

كما عرف David Skyrme إدارة المعرفة على أنها: "الإدارة النظمية الواضحة للمعرفة والعمليات المرتبطة بها والخاصة باستحداثها وجمعها وتنظيمها ونشرها واستخدامها واستغلالها، وهي تتطلب تحويل المعرفة الشخصية إلى معرفة تعاونية يمكن تقاسمها بشكل جلي من خلال المنظمة". (البيلاوي و سلامة، 2007، صفحة 84)

إن إدارة المعرفة تختتم بتوفير المعلومات وإتاحتها لجميع العاملين في المنظمة، والمستفيدين من خارجها حيث يرتكز على الاستفادة القصوى من المعلومات المتوفرة في المنظمة، والخبرات الفردية الكامنة في عقول موظفيها، لذا فإن أهم مميزات تطبيق هذا المفهوم هو الاستثمار الأمثل لرأس المال الفكري، وتحويله إلى قوة إنتاجية تساهم في تنمية الفرد ورفع كفاءة المنظمة. (Prax, 2007, pp. 22-26) وعلىه فإن الذكاء الاقتصادي وإدارة المعرفة هما نفس العمليات التي تقوم على تحويل المعلومات إلى معارف قابلة للتنفيذ كما يتوفّران على نفس القدرات فيما يخص المعرفة الجماعية، ومع ذلك يتم تبع هذه الخطوات وفقاً لمنهجيات معينة وحسب الغايات المختلفة للمنظمة التي تود استهدافها. ومن هنا يمكن أن نعتبر كلًا من إدارة المعرفة والذكاء الاقتصادي على أنهما شكلاً من أشكال نظم

المعلومات، التي تمثل مجموعات من الأدوات والإجراءات الجماعية الموجهة للتعلم التي تقوم على تحويل المعلومات إلى معرفة قابلة للتنفيذ.

الشكل 06: العلاقة بين إدارة المعرفة والذكاء الاقتصادي



Source : (Blonde, e Edouard , & el Marouki, p. 161)

ونجد أن الدور الذي يمكن أن يلعبه الذكاء الاقتصادي في هذا المجال هو إدارة المعرفة أي الجهد المنظم الوعي الموجه من قبل منظمة ما من أجل التقاط وجمع وتصنيف وتنظيم وخزن كافة أنواع المعرفة ذات العلاقة بنشاط تلك المنظمة وجعلها جاهزة للتداول والمشاركة بين أفراد وأقسام ووحدات تلك المنظمة بما يرفع مستوى كفاءة اتخاذ القرارات والأداء التنظيمي. (أحمد، تشور، و رحماني ، صفحة 451) خاتمة: في الختام ما يمكن قوله هو أنه مع تطور تكنولوجيا المعلومات والاتصال وخاصة الانترنت لم يعد التحدي يتمثل في توفير المعلومة وإنما في سرعة الوصول إليها وكيفية هيكلة هذه المعلومات وتحليلها وإثرائها بحيث تساعده في معرفة الفرص والتهديدات وكيفية حل المشاكل والوقاية منها وتطوير أساليب العمل في وقت وجيز بحيث تساعده على اتخاذ القرارات الصائبة في الوقت وبالشكل المناسبين وبالتالي بناء منظمات مبنية على المعرفة، وذلك من خلال تبني نظام الذكاء الاقتصادي الذي بز دوره في دعم منظمات المعرفة من خلال المنظور المعرفي للذكاء.

النتائج: توصلت الدراسة إلى عدة نتائج نوضحها في الآتي:

- الذكاء الاقتصادي نظام يشمل مجموعة من التطبيقات والتكنولوجيات التي من شأنها جمع المعلومات وتحليلها ونشرها لاتخاذ القرارات الصائبة في ظروف مضطربة و يجعلها قادرة على المجوم والدفاع في نفس الوقت.
- إن الذكاء الاقتصادي ضروري للمؤسسات مهما كان حجمها من خلال التأثير على مؤشرات القدرة التنافسية والتي تمثل فيربحية، الحصة السوقية، الإنفاقية والتکالیف.
- إن نجاح منظمات الأعمال اليوم يتوقف على مدى قدرتها على التكيف مع متغيرات بيئتها ولا يتأتى لها ذلك إلا من خلال التحكم في آليات الذكاء الاقتصادي.
- يلعب الذكاء الاقتصادي دورا حيويا في نشاطات منظمات الأعمال المعرفية لقدرته على التعامل مع المعلومات وتحليلها وتحويلها إلى معارف مما يمكن متخدزي القرار من انتقاء أفضل المعلومات، التي تسهم في مواجهة تحديات وتقلبات المحيط الذي تعيش فيه المنظمة.
- إن العناصر الأساسية للذكاء الاقتصادي الواجب توفرها في المنظمات المعرفية تمثل في القيادة الاستراتيجية والحماية والتأثير وإدارة المعرفة.
- إن مساعدة الذكاء الاقتصادي يساهم بشكل كبير في رفع كفاءة منظمات الأعمال المعرفة، وعلى هذا الأساس نجد اهتمام مدارء المنظمات العالمية بهذا الأسلوب الإداري الحديث.

الوصيات: على ضوء النتائج التي أسفرت عنها الدراسة يمكن استخلاص مجموعة من التوصيات والتي من شأنها الإسهام في بناء منظمات مبنية على المعرفة باستخدام استراتيجية الذكاء الاقتصادي.

- على منظمات الأعمال الجزائرية بشكل خاص والمنظمات بتطبيقات الذكاء الاقتصادي في المنظمات بهدف رصد المعلومات والتقليل من حالات عدم التأكد.
- على منظمات الأعمال فرض ثقافة الذكاء الاقتصادي والاهتمام بالمورد البشري (لأنه العنصر الأساسي في خلق المعرفة والاستفادة منها)، وذلك من خلال تدريبه وتكوينه في هذا المجال عن طريق المشاركة في الندوات واللقاءات العامة والخاصة.
- تنمية الوعي لدى المدراء والموظفين بالمؤسسات بضرورة تطبيق الذكاء الاقتصادي من أجل مواكبة تغيرات البيئة الخارجية.

قائمة المراجع:

المراجع باللغة العربية:

• المؤلفات:

- دكتوراه في علوم التسيير، قسم علوم التسيير، كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر 3، الجزائر.
- المقالات:
13. أحمد، بوريش، خير الدين، تشورا، يوسف، رحmani، (جوان 2018)، مساهمة الذكاء الاقتصادي في تحسين تسيير خدمات منظمات المعرفة: دراسة حالة - مؤسسة اتصالات الجزائر لولاية تلمسان -، مجلة اقتصاديات المال والأعمال، المركز الجامعي ميلة، الجزائر، العدد (06).
 14. البارودي، شرين بدري، (2014)، أثر الذكاء الاقتصادي في تحقيق متطلبات تنمية المشاريع الصغيرة، مجلة كلية بغداد للعلوم الاقتصادية الجامعية، جامعة بغداد، العراق، العدد (39).
 15. بحوصي، مجذوب، عربس، عمار، (جوان 2017)، إستراتيجية الذكاء الاقتصادي لاستدامة المقاولاتية مع الإشارة لحالة الجزائر، مجلة اقتصاديات المال والأعمال، المركز الجامعي ميلة، الجزائر، المجلد (01)، العدد (01).
 16. بني هاني، جهاد صباح، (ديسمبر 2007)، أساسيات بناء المنظمة المتعلمة في الشركة الصناعية الأردنية: دراسة ميدانية على شركات صناعة البرمجيات في الأردن، المجلة الأردنية في إدارة الأعمال، عمادة البحث العلمي، الجامعة الأردنية، عمان، الأردن، المجلد (03)، العدد (04).
 17. الجوهر، كريمة علي، مطر، خديجة جمعة، (2016)، دور نظم المعلومات الحاسوبية في تعزيز الذكاء الاقتصادي، مجلة الإدارة والاقتصاد، الجامعة المستنصرية، العراق، المجلد (39)، العدد (107).
 18. قاشي، خالد، دية، رافع، (جوان 2015)، الذكاء الاقتصادي آلية لدعم إدارة العلاقة مع الزبائن في منظمات الأعمال الحديثة، مجلة الريادة لاقتصاديات الأعمال، جامعة شلف، الجزائر، المجلد (01)، العدد (01).
 - المدخلات:
 19. بوخلمخ، عبد الفتاح، محمد، صالح، (23-26 ابريل 2013)، الذكاء الاقتصادي سياسة حوار بين المنظمة ومحيطها، المؤتمر العلمي السنوي الحادي عشر: ذكاء الأعمال واقتصاد المعرفة، جامعة الزيتونة الأردنية، كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية ، عمان – الأردن.
 20. الأحمد، عدنان سليمان، (26- 28 ابريل 2004)، رؤيا إستراتيجية لمنظمات المعرفة الجامعية نموذجا، المؤتمر العلمي الدولي السنوي الرابع حول إدارة المعرفة في العالم العربي، كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية، جامعة الزيتونة الأردنية، الأردن.

الأطروحات:

11. أسماء، فيلايلي، (2014)، الذكاء الاقتصادي في المؤسسة الجزائرية: الواقع و المهدودات: دراسة حالة المؤسسة الوطنية للسيارات الصناعية " SNVI " روبية، رسالة ماجستير في علوم التسيير، تحصص الإدارة الإستراتيجية والذكاء الاقتصادي، كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية و علوم التسيير، جامعة تلمسان، الجزائر.
12. حسين، نوي طه، (2011)، التطور التكنولوجي ودوره في تفعيل إدارة المعرفة منمنظمة الأعمال: حالة المديرية العامة لمؤسسة اتصالات الجزائر، أطروحة

21. CATINAT M, (2001), la politique communautaire de la stimulation de la société de l'information, in l'économie de l'information, sous la direction de pascal petit, la découverte, paris, 1998.
22. Daft- L. Richard, Organization Theory and Design-South- Western- Collage Pub. Cincimanti- Ohio. U. S. A.
23. Frédérique PEGUIRON, (2006), Application de l'Intelligence Economique dans un Système d'Information Stratégique universitaire : les apports de la modélisation des acteurs, thèse de Doctorat, Université Nancy 2, 2006.
24. Jean-Yves Prax, Le Manuel Du Knowledge Management, 2 ème édition, DUNOD, paris, 2007..
25. Madinier Hélène, (2007), «Quelle veille stratégique pour les PME de Suisse romande? » Documentaliste-Sciences de l'Information, Vol(44), N(04).
26. Marquardt, M, (2002), Building the learning organization,: Mastering the five elements for corporate learning, INC. Palo Alton, second Edition, USA : Davies-Black Inc.
27. MIDEF, Guide pratique intelligence économique et PME, 2005.
28. Peter. Senge, (1994), The Fifth Discipline: The Art And Practice Of The Learning Organization, Currency Doubleday, New York.
29. Sophie Larivet, Francois Brouard,(4-5 octobre 2007), stratégies des pme et pratiques d'intelligence économique et de veille stratégique, Communication , 5°eme congres international de l'académie de l'entrepreneuriat 2007,sherbrooke.
- Wiig Karl M, (1993), Knowledge Management Foundations: Thinking about Thinking/How People and Organizations Create, Represent and Use Knowledge, U.S.A, Schema Press