

دراسة تحليلية لواقع الصادرات الجزائرية خارج المحروقات لل فترة الممتدة بين (2000-2015) في ظل دعم و مرافقة الدولة

أ. يومعة حليمة جامعة فرحت عباس- سطيف - الجزائر

boumaza.halima@yahoo.fr

ملخص:

Résumé :

Compte tenu de la grande libéralisation de l'économie et du commerce international et de la révolution technologique et de l'information, les entreprises économiques algériennes, comme d'autres entreprises dans le monde, sont confrontées à des défis majeurs qui nécessitent rendre leur activités internationale et tentent d'atteindre les marchés internationaux à travers l'intensification de leurs exportations hors hydrocarbures. En conséquence, l'une des façons qui peuvent aider à développer ce type d'exportation est de fournir un soutien et un accompagnement par les institutions établies par l'Etat à la portée des entreprises, en particulier celles qui ont les capacités d'exportation à des marchés internationaux pour bénéficier de l'accompagnement pour faciliter leur accès aux marchés internationaux.

Les mots clés : Economie algérienne, exportations hors-hydrocarbures, accompagnement et soutien à la promotion des exportations hors hydrocarbures.

في ظل ما يشهده العالم من تحرير واسع النطاق للاقتصاد والتجارة الدولية، وما يترتب عنه من ثورة تكنولوجية، و معلوماتية و تكتلات إقليمية ، تجد المؤسسات الاقتصادية الجزائرية كغيرها من المؤسسات في العالم نفسها أمام تحديات كبيرة، تفرض عليها جعل نشاطها يتسم بخصوصيات دولية دوليا تمكّنها من ولوج الأسواق الدولية، من خلال تكثيف صادراتها خارج قطاع المحروقات. وبناءً عليه فإن من بين السبل التي قد تساعد على تنمية هذا النوع من الصادرات، هو تقديم الدعم و المرافقة من طرف الهيئات التي وضعتها الدولة في متناول المؤسسات، خاصة منها التي تملك المقومات التصديرية، حتى تتمكن من ولوج الأسواق العالمية بدون صعوبات، و من خلال دراستنا هذه حاولنا تحليل واقع التجارة الخارجية و خاصة الصادرات خارج المحروقات ، و محاولة دراسة واقع المرافقة و الدعم الذي تقدمهما الدولة من خلال الهيئات التي وضعتها في متناول المؤسسات الاقتصادية .

الكلمات المفتاحية : الاقتصاد الجزائري، الصادرات خارج المحروقات، المرافقة و الدعم لترقية الصادرات خارج المحروقات.

تمهيد

يعاني الاقتصاد الجزائري من عجز كبير في تنوع الصادرات، وهذا ما نتج عنه ضرورة ملحة من أجل تشجيع الصادرات الجزائرية خارج المحروقات ، واتبعت الدولة الجزائرية عدة أساليب في ذلك من بينها وضع نظام قانوني لشركة تأمين وضمان الصادرات حتى تدفع بالمعاملين الجزائريين إلى زيادة الصادرات الجزائرية نحو مختلف البلدان مع تأمينها من الأخطار المختلفة.

إن تطوير التصدير خارج المحروقات يجب أن يكون بمثابة "حتمية دائمة وليس طرفية" خاصة وأن الجزائر تزخر بالقدرات والطاقات الهائلة التي تمكّنها من ذلك، خاصة وأن السلطات العمومية تتجه بارادة قوية لتشجيع ومرافقية وتطوير التصدير، من خلال وضع الترتيبات التنظيمية المحفزة على ذلك، كما تم استحداث خلايا تتکفل بمرافقة عمليات التصدير خارج المحروقات ، ومعالجة العراقيل قصد تهيئة محبيط متكامل يشجع على تطوير الصادرات من هذا النوع من السلع، خاصة وإن الإرادة موجودة سواء من جانب الدولة أو المؤسسات الاقتصادية المصدرة لتنويع الصادرات الجزائرية وتطوير التصدير خارج المحروقات.

بالرغم من مجهودات الدولة المبذولة و تنبؤ الخبراء الاقتصاديون في دراساتهم و تصريحاتهم بأن الصادرات الجزائرية خارج المحروقات ستترفع كنتيجة وثمرة للإجراءات التحفizية المتخذة من طرف السلطات العمومية قصد تنويع الاقتصاد الوطني في النواحي الإنتاجية والتمويلية والتأهيلية واللوحيستية والتسويقية، حيث كان من المنتظر مثلاً الوصول بالصادرات خارج النفط بعد الإصلاحات في التجارة الخارجية في أفق 2000 إلى 2 مليار دولار¹ ، إلا أن النتائج المسجلة ليومنا هذا مخيبة للأمال، حيث لم تتعد نسبة الصادرات خارج المحروقات 3% من إجمالي الصادرات.

مشكلة البحث :

هل وفقت الدولة و الهيئات الموكل إليها في وظيفة دعم المؤسسات الاقتصادية الجزائرية و مرافقتها في مسارها التصديرى من أجل ترقية الصادرات خارج المحروقات من خلال تحليل واقع التجارة الخارجية الجزائرية ؟

فرضيات البحث :

وللإجابة على الإشكالية المطروحة قمنا بصياغة الفرضية التالية :

رغم المجهودات المبذولة من طرف الدولة الجزائرية، بتقديم تسهيلات و إنشاء هيئات وضعيتها في متناول المؤسسات التي تملك المقومات التصديرية للأسوق الدولي، حتى تستفيد من المرافقة و التوجيه لتسهيل ولوجهها للأسوق الدولي ، إلا أن واقع التجارة الخارجية يشير إلى تدهور السياسة الخارجية من سنة لأخرى .

أهداف البحث

تهدف هذه الدراسة إلى التعرف على واقع التصدير خارج قطاع المحروقات للمؤسسات الاقتصادية الجزائرية، و التطرق إلى أهم الإجراءات التي اعتمدتها الدولة لتسهيل و دعم ولوح مؤسساتنا الاقتصادية بمختلف أشكالها إلى الأسواق الدولية. و كما تقديم اقتراحات يمكن أن تساهم في تكثيف و تسهيل عمليات تصدير المنتجات المحلية للخارج من خلال دراستنا التحليلية .

أهمية البحث :

تكمن أهمية البحث في طبيعة المشكلة المعالجة ، والتي ترتبط بأزمة تبعية الاقتصاد الجزائري لقطاع وحيد ألا وهو قطاع المحروقات ، والتي بالضرورة أثرت سلبا عليه رغم ما تملكهالجزائر من ثروات طبيعية وبشرية ، من جهة وما بذله و ما أنفقته الدولة في سبيل تعزيز تنافسية المنتوج الجزائري في الأسواق الخارجية من جهة أخرى ، إلا أن النتائج المسجلة ومنذ عدة سنوات تأكيد عدم نجاح السياسة المتبعة لذلك. و بالتالي تكمن أهمية هذا البحث في المساهمة في نقل الاقتصاد الجزائري، إلى اقتصاد ما بعد النفط و من مرحلة المستورد إلى مرحلة المصدر، لأن معضلة نفاذ و انخفاض أسعار البترول تشكل خطرا لا بد من البحث عن بدائل له و إيجاد حلول و اقتراحات يمكن أن تنجح سياسة الدولة في ترقية الصادرات خارج المحروقات.

منهجية الدراسة :

لدراسة هذا الموضوع تم الاعتماد على المناهج التالية: التاريخي؛ الوصفي والتحليلي، فتم استخدام المنهج التاريخي في تبني سلسلة زمنية ماضية ممتدة من سنة 2000 إلى غاية سنة 2016 وترجمتها في شكل جداول وبيانات، أما المنهج الوصفي فأستخدم عند التطرق للإطار العام للتجارة الخارجية والإحصائيات المتعلقة بها، في حين استخدم المنهج التحليلي من خلال تحليل واقع المرافقة و الدعم اللتان توفرهما الدولة للمؤسسات المصدرة و أثرهما على نتائج التجارة الخارجية الجزائرية وقسمنا الدراسة للمحاور التالية :

أولا : تحليل واقع التجارة الخارجية الجزائرية خاصة منها خارج المحروقات لفترة 2000-2016 ، ثانيا : الإجراءات التي اتخذتها الدولة لترقية الصادرات خارج المحروقات و مرافقة المؤسسات المصدرة ، ثالثا : تحليل النتائج وتقديم اقتراحات و توصيات .

حدود الدراسة :

اقتصرت دراستنا على واقع التصدير خارج المحروقات في الجزائر وأثارها على الميزان التجاري ، فالحدود المكانية للدراسة مطبقة على دولة نامية ألا وهي الجزائر، أما الحدود الزمنية للدراسة فحسب ما توفر لنا من معطيات فتمتد الدراسة من سنة 2000 إلى غاية 2016 وتعتبر فترة كافية لتحليل اقتصاديا وضع الصادرات خارج المحروقات .

مصادر المعلومات:

لإعداد هذا البحث تم اللجوء إلى مختلف التقارير السنوية لوزارة التجارة ، منشورات كل من : المركز الوطني للمعلومات الإحصائية و الجمركية (CNIS) ، الوكالة الوطنية لتطوير الاستثمار (ANDI) ، الوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية (ALGEX) و إحصائيات الديوان الوطني للإحصائيات للجزائر (ONS) إلى جانب رسائل جامعية، المداخلات، المقالات ، المجلات . إضافة إلى الموقع * TRADE MAP تم الاستعانة به في تحليل المعطيات

المحور الأول: واقع التصدير خارج المحروقات في الجزائر

يتطلب تحليل واقع الصادرات خارج المحروقات لأي دولة في العالم الاعتماد على مجموعة من المؤشرات ، تمكن من قياس دور هذا النوع من السلع في ترقية أداء الاقتصاد ، وسوف نقتصر على أهميتها حسب أهميتها من حيث تجاوتها مع بحثنا .

أولاً: مؤشر تطور الميزان التجاري

الميزان التجاري ويسمى أيضا ميزان التجارة الخارجية، ويشمل هذا البند عمليات تصدير واستيراد السلع التي يتم تقييمها يكون الميزان التجاري في حالة فائض، لما تفوق قيمة الصادرات قيمة الواردات، ويسجل حالة عجز عندما تزيد الواردات عن الصادرات.² يحتل قطاع النفط مكانة جد هامة في الاقتصاد الجزائري، فالصادرات الجزائرية في معظمها هي من النفط بما نسبته 97.5% من الصادرات الإجمالية كما يوضحه و يؤكده الجدول المأول الذي يوضح تطور قطاع التجارة الخارجية من صادرات و واردات و ميزان تجاري للفترة الممتدة من (2000-2015).

* قاعدة بيانات Map Trad يعتبر بمثابة الأداة الأهم لمراقبة وتحليل الأسواق وهو الأفضل والأدق من حيث المعلومات لأنه تابع لجهة دولية رسمية تقوم دول العالم بمدتها بتلك المعلومات هذه الجهة هو موقع تابع لمراكز التجارة العالمي (ITC) ويوفر معلومات في مجال التجارة الدولية مثل نوع وحجم وقيمة الصادرات والواردات للمنتجات وكذلك الخدمات لأي دولة في العالم، وكذلك يعطي مؤشرات من حيث ارتفاع معدلات التجارة أو انخفاضها في أي دولة وهذه كلها أمور غاية في الأهمية لدراسة سوق الاستيراد والتتصدير لأي دولة في العالم. الرابط <http://www.trademap.org>

الوحدة: مليون دولار

الجدول رقم (01) :تطور الميزان التجاري للفترة (2000 - 2015)

| معدل التغطية | الميزان التجاري | الواردات | الصادرات الإجمالية | صادرات خارج المحروقات | صادرات المحروقات | السنوات |
|--------------|-----------------|----------|--------------------|-----------------------|------------------|---------|
| 240 | 12 858 | 9173 | 22031 | 612 | 21419 | 2000 |
| 192 | 9 192 | 9940 | 19132 | 648 | 18484 | 2001 |
| 157 | 6 816 | 12009 | 18825 | 734 | 18091 | 2002 |
| 182 | 11 078 | 13534 | 24612 | 673 | 23939 | 2003 |
| 175 | 13 775 | 18308 | 32083 | 781 | 31302 | 2004 |
| 226 | 25 644 | 20 357 | 46001 | 907 | 45094 | 2005 |
| 255 | 33 157 | 21 456 | 54613 | 1184 | 53429 | 2006 |
| 218 | 32 532 | 27 631 | 60163 | 1332 | 58831 | 2007 |
| 201 | 39 819 | 39 479 | 79298 | 1937 | 77361 | 2008 |
| 115 | 5 900 | 39 294 | 45194 | 1066 | 44128 | 2009 |
| 141 | 16 580 | 40 473 | 57053 | 1526 | 55527 | 2010 |
| 156 | 26 242 | 47 247 | 73489 | 2062 | 71427 | 2011 |
| 143 | 21 490 | 50 376 | 71866 | 2062 | 69804 | 2012 |
| 118 | 9 946 | 55 028 | 64974 | 2014 | 62960 | 2013 |
| 107 | 4 306 | 58 580 | 62886 | 2582 | 60304 | 2014 |
| 67 | -17 034 | 51 702 | 34668 | 1969 | 32699 | 2015 |
| 62 | -17 844 | 46727 | 28883 | 1781 | 27102 | 2016 |

المصدر: إنجاز الباحثة اعتمادا على معطيات وأرقام التجارة الخارجية للجمارك الجزائرية مستخرجة من تقرير المركز الوطني للإعلام والإحصاء CNIS (<http://www.douane.gov.dz>)، والوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية (<http://www.algex.dz>).

إن المتمعن في هيكل و تطور الصادرات الجزائرية خلال الفترة (2000 - 2015) وفق ما يوضحه الجدول رقم (01) ، واعتمادا على البيانات والنشرات التي تقدمها الهيئات الوصية عن القطاع يمكن استخلاص بعض الملاحظات والتحليلات وزوايا النظر التالية:

1- نلاحظ من خلال كل من الجدول رقم (01) و الشكل رقم (01) أن الميزان التجاري في تذبذب مستمر في سنة 2000 أين عرفت أسعار البترول ارتفاعا وكان سببا في تحقيق نمو الفائض التجاري وقد بلغ 12858 مليون دولار وبلغت قيمة الواردات 7391 مليون دولار أي بارتفاع قدره 4 بالمائة بالمقارنة مع سنة 1999 في حين بلغت قيمة الصادرات 22031 مليون دولار أي بارتفاع قدر بنسبة 56,32 بالمائة مقارنة بالفترة نفسها في 1999 ووصلت تغطية الصادرات للواردات بنسبة 240 بالمائة، أما في السنة الموالية أي 2001 و 2002 انخفضت الصادرات إلى 19132 مليون دولار ثم إلى 18825 مليون دولار على التوالي وارتفعت الواردات إلى 9940 مليون دولار و 12009 مليون دولار على التوالي وهذا ما أدى إلى انخفاض في الميزان التجاري إلى 9192 مليون دولار أي بنسبة تغطية 192 بالمائة سنة 2001 ثم انخفضت إلى 6816 مليون دولار سنة 2002 وبنسبة تغطية 157 بالمائة، لتستمر نسبة تغطية الصادرات للواردات في الارتفاع نسبيا إلى غاية سنة 2008 .

2- نلاحظ انه وبداية من سنة 2003 إلى غاية سنة 2008 سجل الميزان التجاري فائضا معتبرا حيث وصل إلى 39 819 مليون دولار سنة 2008، لأن صادرات المحروقات شاركت بقيمة تصل إلى 77361 مليون دولار أي بنسبة 97,56% من مجموع الصادرات بسبب بلوغ السعر المتوسط للبترول قيمة 98.96 دولار للبرميل خلال هذه السنة.

3- غير أن هذا الارتفاع في الميزان التجاري سرعان ما شهد انخفاضا كبيرا وصل إلى 5900 مليون دولار، ذلك لأن الصادرات عرفت انخفاضا كبيرا لم تتعذر 45194 مليون دولار في سنة 2009 ، بعد أن بلغت هذه الأخيرة قيمة 39819 مليون دولار سنة 2008، وهذا راجع إلى موجة الكساد العالمي الذي مس اقتصاديات العالم بسبب إفرازات الأزمة المالية العالمية . ومن ثم عاود الميزان التجاري ارتفاعه ابتداء من مطلع سنة 2010 بسبب تعافي الاقتصاد العالمي ، وبلغ 16580 مليون دولار ، ووصلت إجمالي الصادرات السنة 2011 إلى 73489 مليون دولار وكانت الصادرات البترولية تمثل قيمة 71427 مليون دولار أي بنسبة 97.19 % وبالتالي نسبة الصادرات غير النفطية ضئيلة جدا كالعادة قدرت بقيمة 2062 مليون دولار فقط أي بنسبة لا تتجاوز 2.76 % من إجمالي الصادرات .

4- ومن جديد بدأت الصادرات الجزائرية في الانخفاض حيث :

في سنة 2012 قدرت ب 71866 مليون دولار (المحروقات = 69804 مليون دولار و خارج المحروقات = 2062 م. د. ولار)

في سنة 2013 مثلت قيمة 64974 مليون دولار (المحروقات = 62960 م. د. ولار و خارج المحروقات = 2014 م. د. ولار)

في سنة 2014 قدرت 62886 مليون دولار (المحروقات = 60304 م. د. ولار و خارج المحروقات = 2582 مليون دولار)

و هنا يمكن القول ،أن الصادرات خارج المحروقات تواصل في تسجيل نسب ضعيفة من الصادرات الإجمالية لا تتعدى نسبة 3 % من إجمالي الصادرات خلال الفترة الم دروسة رغم ارتفاعها الضئيل بنسبة 25 % مقارنة بالسنة السابقة .

وفي 2015 كانت النتائج مخيبة حيث قدر إجمالي الصادرات فقط 34668 مليون دولار (المحروقات = 32699 مليون دولار أي بنسبة 94.32 %، و خارج المحروقات = 1969 مليون دولار أي بنسبة 5.68 %)، لأول مرة ارتفعت نسبة الصادرات خارج النفط إلا أن هذا الارتفاع النسبي يرجع في حقيقة الأمر إلى الانخفاض المحسوس في إجمالي الصادرات وليس لارتفاع قيمة هذا النوع من الصادرات .

إذا يمكن القول، أن صادرات المحروقات ظلت تشكل نسبة كبيرة جدا من مجموع الصادرات الجزائرية، خلال كل الفترة المتدة بين سنة 2000 و2015. وهذا ما قد يشكل خطرا كبيرا على الاقتصاد الوطني في حالة استمرار انخفاض أسعار النفط

5- المؤشر العام لسنة 2016 مقارنة بسنة 2015

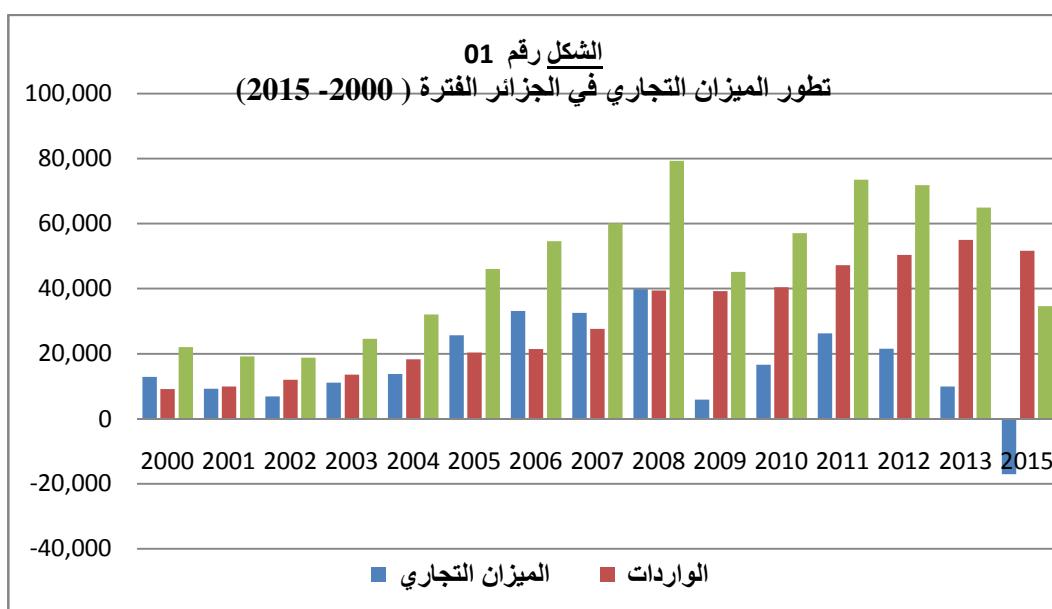
تشير النتائج العامة المحققة فيما يخص إنجازات التبادلات الخارجية للجزائر خلال سنة 2016 إلى عجز في الميزان التجاري يقدر ب 17.84 مليار دولار، ما يعادل ارتفاع طفيف يقترب من 4.8 % مقارنة بسنة 2015.

هذا المؤشر يفسر في وقت واحد انخفاضاً مهماً للصادرات مقارنة بالواردات و كذا نسبة تغطية الصادرات للواردات و التي تم تسجيلها خلال الفترة المذكورة أعلاه.

فيما يخص الواردات تراجعت حسب المعطيات المقدمة من المركز الوطني للإعلام والإحصاء التابع للجمارك نسبة الواردات الجزائرية في 2016 ب 9.62 % مقارنة بسنة 2015 حيث انخفضت قيمتها إلى 51.5 مليار دولار .

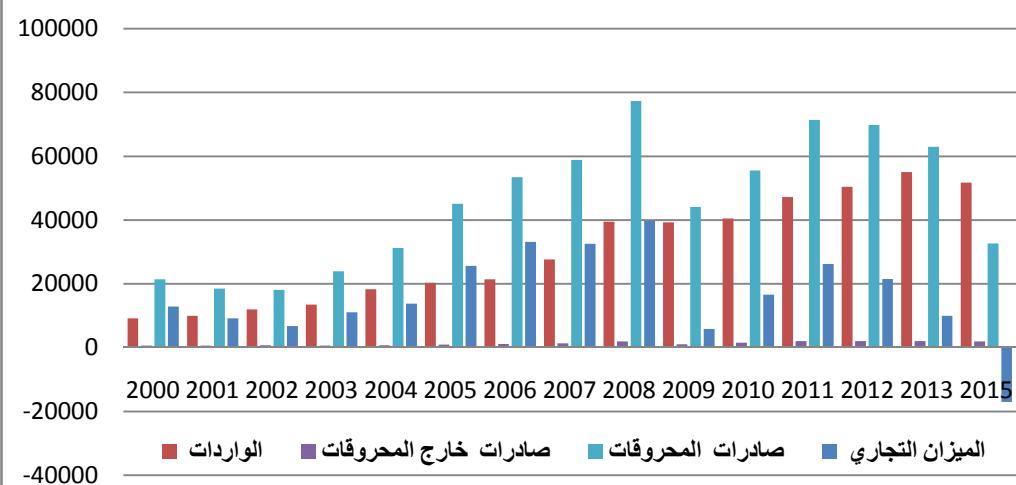
أما الصادرات لنفس الفترة تمثل المحروقات أساس صادرات الجزائر إلى الخارج خلال سنة 2016 بحصة 93.84% من الإجمالي العام للصادرات، مع انخفاض قدره 17.12 % مقارنة مع 2015.

أما فيما يخص الصادرات "خارج المحروقات" ، والتي لا تزال هامشية، بنسبة 6.16% فقط من إجمالي حجم الصادرات أي ما يعادل 1.78 مليار دولار أمريكي، مع تسجيل انخفاضاً بنسبة 9.55 % مقارنة مع 2015. من حيث نسبة تغطية الصادرات للواردات، حيث سجلت نسبة 62 % في سنة 2016 مقابل 67 % مسجلة في سنة 2015.



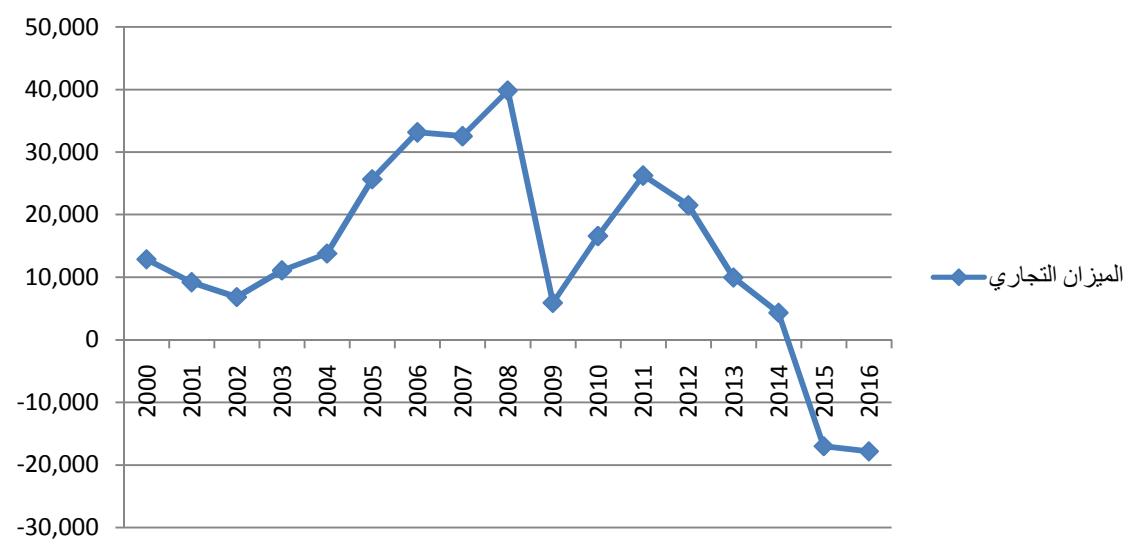
المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على معطيات الجدول رقم (02)

الشكل رقم 02 نسبة الصادرات خارج المحروقات من الميزان التجاري للفترة 2000-2015



المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على معطيات الجدول رقم (02)

الشكل 03 تطور الميزان التجاري 2015-2000



المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على معطيات الجدول رقم (02)

ثانياً: مؤشر التركيبة السلعية للصادرات خارج المحروقات

أما التوزيع حسب مجموعة المنتجات خلال الفترة 2015-2016 فيوضحه الجدولين رقم (2) و (3) : فيتبين من الجدول رقم (2)، انخفاض في قيمة الواردات بالنسبة لمجموعة "السلع الغذائية" بنسبة 11.72%，"السلع الموجهة للإنتاج" بنسبة 10.25%，"سلع المعدات" بنسبة 10.4%， وأخيراً"السلع الاستهلاكية غير الغذائية" بنسبة 4.62%.

أما بالنسبة للصادرات فتمثلت أساساً في المحروقات خلال سنة 2016 بـ 93.84% من الإجمالي العام للصادرات، مع انخفاض قدره 17.12% مقارنة بقيمتها سنة 2015. أما فيما يخص الصادرات خارج المحروقات و التي لا تزال هامشية بنسبة 6.16% فقط من إجمالي حجم الصادرات أي ما يعادل 1.78 مليار دولار أمريكي في سنة 2016 وبنسبة 5.68% في سنة 2015، أي تسجيل انخفاضاً بنسبة 9.55%. وتشمل مجموعة السلع التي يتم تصديرها خارج مجال المحروقات وفق ما يسجله الجدول رقم (3) أساساً ما يلي:

- المنتجات النصف مصنعة التي تمثل نسبة 4.5% من الحجم الإجمالي للصادرات، أي ما يعادل 1.3 مليار دولار أمريكي.
- السلع الغذائية بنسبة 1.13%， أي ما يعادل 327 مليون دولار أمريكي.
- المواد الخام بنسبة 0.29% بقيمة مطلقة تقدر ب 48 مليون دولار أمريكي.

-سلع المعدات الصناعية والسلع الاستهلاكية غير الغذائية بنسبة 0.18% و 0.06%.
أما فيما يتعلق بتطور التوزيع حسب مجموعة المنتجات لسنة 2016 مقارنة بسنة 2015 فيتبين من الجدول رقم (2) انخفاضاً بنسب متفاوتة على العموم لكل السلع المصدرة كل حسب طبيعتها : السلع الغذائية بنسبة 11.72% ، السلع الموجهة للإنتاج بنسبة 10.25%، سلع المعدات بنسبة 10.4%، وأخيراً السلع الاستهلاكية غير الغذائية بنسبة 4.62%.

الوحدة: مليون دولار

الجدول رقم (2) : تطور حجم الواردات حسب طبيعة السلعة المصدرة 2015-2016

| التطور | 2016 | | 2015 | | مجموعـة المـواد |
|---------|---------|-----------|----------|-----------|---|
| | النـسـة | الـقـيـمة | الـنـسـة | الـقـيـمة | |
| -11.72% | 17.60% | 8 224 | 18.02% | 9 316 | الـسـلـعـ الـغـذـائـيـة |
| -10.25% | 30.67% | 14 333 | 30.89% | 15 970 | الـسـاءـ الـمـحـرـةـ الـإـنـتـاجـ |
| -10.40% | 34.02% | 15 895 | 34.31% | 17 740 | سلـعـ الـمـعـدـاتـ |
| -4.62% | 17.71% | 8 275 | 16.78% | 8 676 | سلـعـ الـاسـتـهـلاـكـ غـيرـ الـغـذـائـيـة |
| - 9.62% | 100% | 46727 | 100% | 51702 | مـجمـوعـ الـمـادـاتـ |

المصدر: المركز الوطني للإعلام الآلي والإحصاء التابع للجمارك CNIS

الوحدة مليون دولار

الجدول رقم (3) : تطور حجم الصادرات حسب طبيعة السلعة المصدرة

| التطور | 2016 | | 2015 | | الـتـعـيـنـ |
|----------|-------------|--------------|-------------|--------------|---|
| | الـنـسـةـ % | الـقـيـمة | الـنـسـةـ % | الـقـيـمة | |
| 39,15 % | 1,13 | 327 | 0,68 | 235 | الـسـلـعـ الـغـذـائـيـة |
| -17,12 % | 93,84 | 27 102 | 94,32 | 32 699 | الـطـاـقةـ وـالـتـشـحـيمـ |
| -20,75 % | 0,29 | 84 | 0,30 | 106 | الـمـوـادـ الـخـامـ |
| -5,67 % | 4,5 | 1 597 | 4,88 | 1 693 | نـصـفـ الـمـصـنـعـة |
| | - | - | 0,002 | 1 | سلـعـ الـمـعـدـاتـ الـفـلاـحـيـة |
| 178,95 % | 0,18 | 53 | 0,055 | 19 | سلـعـ الـمـعـدـاتـ الـصـنـاعـيـة |
| 63,63 % | 0,06 | 18 | 0,032 | 11 | سلـعـ الـاسـتـهـلاـكـ غـيرـ الـغـذـائـيـة |
| | 100 | 28883 | 100 | 34668 | اجـمـاليـ الصـادـرـاتـ |

المصدر: المركز الوطني للإعلام الآلي والإحصاء التابع للجمارك CNIS

ثالثاً: التوزيع الجغرافي للصادرات خارج المحروقات

ترتبط الجزائر مع العالم الخارجي وفق عوامل ذات طابع اقتصادي، إما الاعتماد على دولة واحدة أو تكتل اقتصادي في تسويق المنتجات الجزائرية نحو الأسواق الأجنبية، ويكون الهدف من دراسة النمط الجغرافي للصادرات هو إجراء التصنيف المبدئي للدول التي تشكل فرص سوقية للجزائر من حيث التقارب الجغرافي والثقافي³:

▪ التقارب الجغرافي: يتيح للمؤسسات الجزائرية فرص التصدير إلى البلدان القريبة من حيث الموقع، وذلك لتحقيق وفورات في تكاليف السلع المصدرة مما قد يزيد من تنافسيتها.

▪ التقارب الثقافي: كالدين واللغة والعادات الاستهلاكية والأذواق والسلوك الشرائي، مما قد يسمح للمؤسسات الجزائرية المصدرة بتنميـطـ منـتجـاتـهاـ حـسـبـ الأـسـوـاقـ الـمـسـتـهـدـفـةـ بـدـلـ التـنـمـيـطـ أوـ التـكـيـيفـ الـمـحـلـيـ الذـيـ يـثـبـطـ منـ قـدـرـتـهاـ فـيـ مـواـجـهـةـ الـاـحـتـيـاجـاتـ الـمـخـلـفـةـ لـكـلـ سـوقـ عـلـىـ حدـىـ.

ولدراسة النمط الجغرافي للتجارة الخارجية في شقه المتعلق بالتصدير بين الدول التي تستورد من الجزائر: بالنسبة لسنـتـيـ 2015-2016 ، عدد الزبائن الرئيسيـنـ للجزـائـرـ هوـ ستـةـ (06)ـ تـتـصـدـرـ القـائـمةـ إـيطـالـياـ وـتلـهـاـ كـلـ منـ إـسـپـانـياـ ،ـ الـلـاـلـيـاتـ الـمـتـحـدـةـ الـأـمـريـكـيـةـ ،ـ فـرـنـسـاـ ،ـ الـبـراـزـيلـ ،ـ هـولـنـداـ وـ تـرـكـياـ.ـ أـمـاـ بـالـنـسـبـةـ لـلـمـوـرـدـيـنـ الرـئـيـسـيـنـ لـلـجـازـائـرـ كـمـاـ يـوـضـعـهـ الجـدـولـ رقمـ (4)ـ،ـ اـحـتـلـتـ الصـينـ الـمـرـكـزـ الـأـوـلـ معـ 15.97%ـ ،ـ تـلـهـاـ فـرـنـسـاـ وـإـيطـالـياـ بـنـسـبـةـ عـلـىـ التـوـالـيـ 10.52%ـ وـ 9.37%ـ مـنـ إـجـمـاليـ وـارـدـاتـ الـجـازـائـرـ خـلـالـ عـاـمـ 2015ـ .ـ

الجدول رقم (4): أهم الدول المصدرة للجزائر 2015-2016 الوحدة مليون دولار

| 2015 | 2016 | أهم الموردين |
|------------|------------|----------------------------|
| 51 803 071 | 47 090 684 | العالم |
| 8 259 662 | 8 409 855 | الصين |
| 5 439 034 | 4 773 926 | فرنسا |
| 4 860 781 | 4 645 778 | إيطاليا |
| 3 952 593 | 3 566 098 | اسبانيا |
| 3 430 803 | 3 024 539 | المانيا |
| 2 741 282 | 2 317 414 | الولايات المتحدة الأمريكية |
| 2 043 771 | 1 935 231 | تركيا |

المصدر <http://unctadstat.unctad.org> إحصائيات مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية على الموقع الرسمي

الجدول رقم (5): أهم الدول المستوردة من للجزائر 2015-2016 الوحدة مليون دولار

| 2015 | 2016 | أهم الزبائن |
|------------|------------|----------------------------|
| 34 795 951 | 29 992 101 | العالم |
| 5 263 625 | 5 208 346 | إيطاليا |
| 6 164 468 | 3 879 164 | اسبانيا |
| 2 210 645 | 3 866 104 | الولايات المتحدة الأمريكية |
| 4 578 427 | 3 424 139 | فرنسا |
| 1 481 833 | 1 616 165 | البرازيل |
| 1 970 204 | 1 470 837 | هولندا |
| 1 806 689 | 1 344 187 | تركيا |

المصدر <http://unctadstat.unctad.org> إحصائيات مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية على الموقع الرسمي

رابعا: مؤشرات قياس تنافسية الصادرات : يكتسي قياس مؤشرات التنافسية السلعية لدولة ما أهمية خاصة للتعرف على الوضع التنافسي لصادراتها على الصعيد العالمي والإقليمي .

- 1- مؤشر تركيز وتنوع الصادرات السلعية
- أ- مؤشر تركيز الصادرات

عرف مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية على موقعه المتعلق بالإحصائيات مؤشر التركيز بأنه يأخذ قيمة تتراوح بين 0 و 1 وكلما اقتربت هذه القيمة من 1 كلما أشار ذلك إلى تركيز صادرات الدولة على منتجات معينة والعكس صحيح كلما اقتربت القيمة من 0 فهذا يدل على تشتت صادراتها في منتجات لا تكسب ميزات يمكن ارتفاع الطلب عليها في الأسواق العالمية .⁴ ويحسب هذا المؤشر كالتالي :

$$H_j = \frac{\sqrt{\sum_{i=1}^n \left(\frac{x_{ij}}{X_j} \right)^2} - \sqrt{1/n}}{1 - \sqrt{1/n}}$$

حيث :

زj: مؤشر الدولة او مجموعة دول

زx: الصادرات الكلية للدولة

n: عدد السلع الإجمالية

zix: قيمة الصادرات للدولة ز و المنتج ا.

نلاحظ من خلال (الجدول الملحق رقم 1) أن مؤشر التركيز السليعى لصادرات سجل على التوالي خلال السنوات 2012، 2013 ، 2014 و 2015 النسب التالية 0.5397 ، 0.5407 ، 0.4897 و 0.4852 علما ان قيمة المؤشر في سنة 2009 كانت 0,5536 بينما كانت في سنة 2002 تقدر بـ 0,5196 ، وهي نسب متقاربة تشير كلها إلى تركز صادرات الجزائر في سلعة واحدة فقط نتيجة ارتفاع نسبة صادرات النفط. تؤكد نتائج بحث كل من بلقاسم العباس ووليد عبد مولا⁵ ،أن مؤشر تركيز الصادرات السلعية مرتفع عند الدول المصدرة للنفط لأنها تركز صادراتها السلعية بنسبة فائقة في النفط والدول غير المصدرة للنفط ينخفض فيها قيمة هذا المؤشر.

ب- مؤشر تنوع الصادرات

أما فيما يتعلق بمؤشر التنوع فقد عرفه مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية على موقعه المتعلق بالإحصائيات⁶ ، بأنه يأخذ قيمة ما بين 0 و 1 ، و كلما اقتربت هذه القيمة من 1 فهذا يشير إلى اختلاف كبير في المنتجات المصدرة للبلد محل الدراسة مع ما يتم طلبه في الأسواق العالمية و العكس صحيح. ويحسب هذا المؤشر كالتالي:

hij هي حصة المنتج ا في الصادرات الإجمالية للبلد او مجموعة الدول ز .

hi هي حصة المنتج ا في الصادرات العالمية الإجمالية

$$S_r = \frac{\sum_i |x_{ij} - \bar{x}_i|}{2}$$

نلاحظ من خلال النتائج المسجلة في (الجدول الملحق رقم 1)، أن النسب كلها خلال الفترة (2012-2015) تقترب من الواحد، وهذا يشير إلى عدم موافقة المنتجات الجزائرية المصدرة لمتطلبات الأسواق العالمية و هذا يعود لرذاته خاصة من حيث بساطة التكنولوجيا المستخدمة فيها . و الدليل على ذلك الإحصائيات المسجلة في الجدول الملحق رقم 2، والذي يشير إلى أن نسبة الصادرات ذات التكنولوجيا العالمية لا تمثل سوى نسب ضئيلة جدا بالنسبة للصادرات الإجمالية، حيث في الفترة الممتدة بين 2012-2015 النسب كانت على التوالي 0.13 - 0.16 - 0.19 - 0.15 .

ت- مؤشر الميزة النسبية الظاهرة (RCA)

يعتبر مؤشر الميزة النسبية من المؤشرات الهامة، في قيامه أهمية السلع المعنية لأي دولة في الأسواق العالمية، ويحسب هذا المؤشر بقسمة حاصل طرح قيمة الصادرات لسلعة معينة أو مجموعة متجانسة من السلع من قيمة الواردات لنفس السلعة أو مجموعة متجانسة من السلع، على حاصل جمع قيمة الصادرات لسلعة معينة أو مجموعة متجانسة من السلع من قيمة الواردات لنفس السلعة أو مجموعة متجانسة من السلع⁷. وتكتب الصيغة الرياضية لهذا المؤشر بالعلاقة التالية :

$$RCA = \frac{xi - mi}{xi + mi}$$

حيث:

xi: قيمة الصادرات لسلعة معينة أو مجموعة متجانسة من السلع:

mi: قيمة الواردات لنفس السلعة أو مجموعة متجانسة من السلع.

وتكون السلعة ذات ميزة نسبية، إذا كانت قيمة المؤشر أكبر من الواحد⁸ . و الجدول رقم (6) يوضح قيم هذا المؤشر بالنسبة لأهم السلع الجزائرية خارج المحروقات .

الجدول رقم (6): مؤشر الميزة النسبية الظاهرة لأهم السلع المصدرة خارج المحروقات خلال الفترة 2010-2015

| 2015 | 2014 | 2013 | 2012 | 2011 | 2010 | RCA |
|------|------|------|------|------|------|-----|
| 0.92 | 0.94 | 0.96 | 0.95 | 0.94 | 0.95 | |

المصدر : حمزة العوادي، جمال خنشور ، "إشكالية ترقية الصادرات الصناعية خارج المحروقات في الجزائر" خلال 2010-2015 أبحاث اقتصادية و إدارية العدد 9 جوان 2016، كلية العلوم الاقتصادية ، بسكرة ، ص 161.

و من خلال الجدول رقم (6) نلاحظ أن قيمة المؤشر تشير على مدى سنوات إلى قيم سلبية قوية من (-1)، مما يؤكد أن صادرات الجزائر خارج المحروقات لا تتمتع بأدنى ميزة تنافسية مقارنة بالمنتجات المستوردة ، وأهم سبب لذلك هو انعدام التكنولوجيا العالية في المنتجات المصدرة و التي يمكن تصنيفها كخردة نظرا لاستخدامها التكنولوجيا القاعدية فقط، و معطيات الجدول الملحق رقم (02) تأكيد أن نسبة صادرات التكنولوجيا المتقدمة (%) من صادرات السلع المصنوعة ضئيلة جدا وهي على التوالي: في الفترة الممتدة من 2012 إلى 2014 النسب كانت على التوالي: 0.13 - 0.16 - 0.15.

المحور الثاني: الإجراءات التي اتخذتها الدولة لترقية الصادرات خارج المحروقات

بغرض تنمية الاقتصاد الوطني وتحريمه من التبعية للمحروقات، اجهدت الدولة الجزائرية في تقديم الإعاثات و التحفيزات اللازمة للمصدرين الجزائريين. وفي هذا الإطار اتبعت سياسة من طرف السلطات العمومية ارتكزت على خمس محاور أساسية، لبلوغ هذا الغرض، و يتعلق المحور الأول بتوفير الإطار القانوني والتنظيمي الملائم لترقية الصادرات فيما يتعلق المحور الثاني بتوفير الشروط التقنية والتنظيمية الملائمة لدخول المنتوجات الجزائرية إلى الأسواق الخارجية. و يتعلق المحور الثالث بترقية وتطوير النشاطات المرتبطة بدعم المؤسسات قصد مواجهة تحديات المنافسة في الأسواق العالمية، بينما يتعلق المحوران الرابع والخامس على التوالي بتنمية و تدعيم الإطار المؤسسي لمتابعة تشجيع الصادرات وإنشاء وتسهيل الآليات ووسائل الدعم المختلفة لفائدة المؤسسات المصدرة.

كما تم إنشاء عدة هيئات مكلفة بترقية الصادرات خارج المحروقات و مراقبة المصدرin، أهمها الوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية. وتتوفر هذه الوكالة المراقبة التقنية المستمرة للمصدرين في عملية التصدير، بداية من دراسة واستشراف الأسواق العالمية، مرورا بمختلف إجراءات التصدير إلى غاية إتمام الصفقة و تحويل الأموال، إضافة إلى مصاحبة وتأطير المتعاملين الاقتصاديين الجزائريين المعنيين بنشاط التصدير أثناء مختلف المعارض والظهورات التجارية الإقليمية والدولية التي يشاركون فيها. وبعرض تأمين تعاملاتهم من الأخطار المتربطة عن معاملات التجارة الخارجية فقد تم إنشاء الشركة الجزائرية لتأمين وضمان الصادرات، إضافة إلى الجمعية الوطنية للمصدرين الجزائريين لتكون فضاءا مكملا للهيئات السابقة الذكر، كل هذا من أجل الاحتياط وتبادل الآراء بين المصدرin الجزائريين، وتمثيلهم لدى مختلف الهيئات و المؤسسات العمومية، وفيما يخص تدابير دعم و مراقبة المؤسسات المصدرة من خلال الإعاثات، وضعت الدولة آلية للدعم المالي منذ سنة 1996 من خلال إنشاء صندوق ترقية و دعم الصادرات بموجب قانون المالية لذات السنة والذي يقدم اليوم إعاثات مالية مباشرة للمصدرين ، كما اتبعت الدولة إجراءات لتشجيع الصادرات خارج المحروقات منها قانونية و أخرى تنظيمية ، كما وضعت في متناول المؤسسات المصدرة عدة هيئات ترافقتها في ناططاها التصديرية لتسهيل ولوح منتجاتها للأسوق الدولي.

أولاً: الإجراءات القانونية والتنظيمية المتبعة من طرف الدولة لتشجيع الصادرات خارج المحروقات

تعتبر ترقية الصادرات وتنميتها من أهم ما كانت تصبو إليه الجزائر من خلال الإصلاحات الاقتصادية، التي باشرتها منذ بداية التسعينات، وقد بلغ هذا تم وضع إطار قانوني ينظم قطاع التصدير خارج المحروقات يتم من خلاله حصر مختلف العوائق التي تواجه المصدر وترجمتها بعد ذلك في شكل تسهيلات على المستوى المالي والضربي والجمجمي. وكانت أهم هذه الإجراءات تمثل فيما يلي :

1- تشجيع الصادرات خارج المحروقات من خلال تبسيط الإجراءات الجمركية:

للنظام الجمركي دور كبير في المساعدة في تنشيط الصادرات وتفعيتها والأهم ترقيتها ، ولقد سعت الدولة الجزائرية لإجراء العديد من التسهيلات للمصدرين بهدف تحقيق المراقبة المستمرة و الفعالة حسب مقتضيات قواعد المديرية العامة للجمارك، وهو ما تم التأكيد عليه بموجب القانون رقم 10/98 المعدل و المتم للقانون رقم 07/79 المتضمن قانون الجمارك المؤرخ في 22 أوت 1998 و المهداف إلى تسهيل المبادلات التجارية و ترقية الاستثمارات.

وتشمل هذه التسهيلات كل من⁹ :

- الإعفاء من دفع الحقوق الجمركية: فالالأصل في التعريفة الجمركية هي كونها رسوم تفرض على السلع الداخلة أو الخارجة من البلاد، لكن الاستثناء هو تخفيض هذه الرسوم و في بعض الأحيان إلغاءها ، من أجل تحقيق المصالح العامة للدولة كما هو الحال في ترقية الصادرات خارج المحروقات ، بهدف إيجاد مورد جديد بالعملة الصعبة . هذا وقد تم الاتفاق في إطار الشراكة مع الاتحاد الأوروبي على عدم تطبيق أي حق جمركي جديد من الطرفين أو أي رسم ذي اثر مماثل على المبادلات بين الطرفين عند التصدير، وأن يتم الرفع من قيمة تلك السارية ابتداء من شهر سبتمبر 2005 تاريخ دخول اتفاق الشراكة حيز التنفيذ .

- تسهيلات في المراقبة الجمركية: حيث تتولى إدارة الجمارك إجراء الفحص الجوهري بهدف مراقبة تدفق السلع و البضائع باعتبار الجمارك مرعبورها، وبالتالي السماح او غلق العبور على البضائع المشكوك فيها، فإذا لم يتمكن المصدر من تقديم التصريح المفصل فلتسلمه العبور يمكنه تقديم التصريح البسيط في حالة القبول المؤقت للسلع الموجه لإعادة التصدير على حالتها¹⁰ .

- الاستفادة من الأنظمة الجمركية الاقتصادية : كانت لأنظمة الجمركية الدور الفعال في توفير شروط ملائمة للمتعاملين الاقتصاديين لمواجهة المنافسة الأجنبية و التصدير للأسوق الخارجية مع التقليل من المعوقات الجمركية فيما يخص الآجال ، وهو ما تبناه المشرع الجزائري من خلال القانون رقم 10/98 المتضمن تعديل قانون الجمارك. حيث تمكّن هذه الأنظمة من تخزين البضائع و تحويلها و استعمالها أو تنقلها بتوقيف

الحقوق الجمركية والرسوم الداخلية لاستهلاك وكذلك الحقوق والرسوم الجمركية الأخرى، وتدابير الحظر ذات الطابع الاقتصادي الخاضع لها وذلك حسب نص المادة 115 مكرر من القانون رقم 09/98.

و هي موجهة خصيصاً لتشجيع بعض الأنشطة الاقتصادية كالتصدير خارج قطاع المحروقات ، عن طريق استعمال مجموعة من الميكانيزمات تتوجه إلى الوقف أو الإعفاء من الضرائب والرسوم الجمركية مع منح مسبق لمزايا جبائية و مالية متعلقة بالتصدير¹¹.

▪ د- إنشاء شهادة المصدر: وذلك لبعض المنتجات المصدرة بداية من 1999 و المتمثلة في التمور ،الجلود،نفاثيات الحديد و الصلب و الفلين الخام ، و تشترط إدارة الجمارك الحصول على هذه الشهادة من وزارة التجارة و ذلك حماية لسمعة الإنتاج الوطني في الخارج بعد التلقيبات الملاحظة في كيفية تقديم هذه المنتوجات في الأسواق الدولية سواء من حيث التغليف أو التعبئة أو الأسعار.

▪ 2- التسهيلات المالية: وذلك بالسماح للبنوك بتباطع و اعتماد إستراتيجية جديدة تتماشى مع السياسة الاقتصادية الحديثة المتعلقة بالتصدير و ذلك من خلال :

▪ أ- تمويل الصادرات: حيث خصصت الدولة دعم مالي عن طريق تقديم قروض للمؤسسات الراغبة في التصدير،سواء تعلق الأمر باستيراد المواد الأولية التي تدخل في إنتاج المنتجات المعدة للتصدير، أو أثناء العمليات التصديرية أو بإنشاء الشباك الوحديد على المستوى البنوك لتسهيل العمليات المالية ، و تمثل أهم هذه القروض فيما يلي¹² :

▪ قروض التمويل الأولية الخاصة بالتصدير: هي قروض من الخزينة العمومية ، المهدف منها هو تقديم يد العون للمصدر لأجل تحمل كل المصارييف المتعلقة بالدراسة و التموين و التصنيع، تصل مدتها حتى ثلاثة سنوات ، و تستفيد منها كل المؤسسات المصدرة دون استثناء.

▪ قروض المورد : وهي قروض للتمويل متوسطة و طويلة الأجل ، وهي نوعاً ما صعبة التنفيذ مقارنة بقروض التمويل الأولية .

▪ تغطية مصاريف أخرى : إذ يسمح قانون المالية لسنة 1996 بمساعدة المؤسسات الراغبة في المشاركة في المعارض الدولية المسجلة و المعلن عنها من قبل وزارة الخارجية بنسبة قد تصل إلى 80% أو في المعارض و التظاهرات الأخرى بنسبة إعانة تصل إلى 50%، كل هذا في إطار ترقية و تشجيع التصدير خارج المحروقات حتى تتمكن المؤسسة المصدرة من الوصول إلى الأسواق الدولية .

▪ ب- فتح حسابات : حيث من بين التسهيلات المقدمة للمصدر الجزائري في إطار دعم و ترقية الصادرات خارج المحروقات، السماح له إضافة إلى فتح حساب بالعملة الوطنية و القابل للتحويل بكل حرية فتح أيضا حساباً بالعملة الصعبة ، و هو ما أكد عليه القانون رقم 01/07 المعدل و المتمم . لكن التصرف في هذا الحساب يكون مقيد نوعاً ما مقارنة بالحساب الأول و ذلك في إطار تنظيم التجارة الخارجية و الصرف.

▪ ت- التسهيلات الضريبية: تعتبر الضرائب عنصراً هاماً في عملية ترقية الصادرات خارج المحروقات من خلال إعفاء المؤسسات المصدرة إعفاءً كلياً أو جزئياً من دفع الضرائب، ومن أمثلة هذه الإعفاءات هي :

-إعفاء من الرسم على القيمة المضافة (TVA) : فالمادة 13 تعتبر كل المبيعات الموجهة نحو التصدير معفاة من TVA باستثناء بعض العمليات المتعلقة ببيع الأشياء الفنية.

-الإعفاء من الضريبة على أرباح الشركات (IBS) : من خلال المادة 12 من قانون المالية لسنة 1996 و يتمثل هذا الإعفاء لمدة 5 سنوات بالنسبة للمؤسسات التي تتحقق عمليات تصديرية من السلع والخدمات إلى الخارج، أما بالنسبة للخدمات المتعلقة بالسياحة و الأسفار فإن مدة الإعفاء تقدر ب 3 سنوات ، كما تقدم تحفيزات ضريبية لقطاع الفنادق .

-الإعفاء من الدفع الجزافي (VF) ، ومن الرسم على النشاط المهني (TAP) : لقد جاء إعفاء الصادرات خارج المحروقات من هذين النوعين من الضرائب عبر المادة 19 من قانون المالية لسنة 1996 وهذا باستثناء خدمات النقل البري والجوي والخدمات البنكية وخدمات إعادة التأمين، كما استفاد قطاع السياحة من إعفاء لمدة 3 سنوات يمس فقط رقم الأعمال المحقق بالعملة الصعبة. وتم تدعيم هذا عن طريق المادة 06 من قانون المالية لسنة 2006.

▪ ث- منح معاملة تفضيلية لمؤسسات التصدير: تمثل في التدابير التالية¹³ :

إلغاء التخصيص المركزي للموارد بالعملة الصعبة : بموجب التعليمية رقم 94/20 المؤرخة في 12/04/1994 اعترفت السلطة بحرية الأعوان الاقتصاديين في تداول العملة الصعبة كما نجم عن هذا إعادة النظر في قوائم الاستيراد المعمول بها سابقاً، وألغى هذا التمييز وأصبحت كافة المنتوجات حرة التصدير والاستيراد.

▪ منح إعفاءات جبائية: حيث ألغى قانون المالية لسنة 1996 الصادرات من أداء الرسم على القيمة المضافة، أما قانون الضرائب فمن إعفاء مؤقت لمدة خمس سنوات على الأرباح الصناعية والتجارية لمؤسسات التصدير وكذا الدفع الجزافي، إضافة إلى إعفاء لمدة 5 سنوات من دفع الضريبة على أرباح الشركات، كما تم تمديد الإعفاء إلى الضريبة على الدخل الإجمالي بالنسبة للمداخيل الناجمة عن التصدير.

▪ تعديل النظام الجمركي والحقوق الجمركية: تم إقرار تخفيضات في التعريفة الجمركية، حيث تم تخفيضها من نسبة 120% إلى 60%，ثم انخفضت النسبة القصوى من 50% إلى 45% سنة 1997 ثم إلى 40% وهكذا يقدر مستوى التخفيض بنسبة 10% سنوياً ابتداء من 1994 إلى 1997. أما بالنسبة للخطوة الثانية والمتعلقة بتعديل الأنظمة الجمركية فلقد تمت بموجب القانون رقم 98/10 المتعلق بقانون الجمارك حيث ميز هذا التعديل بين نظامين أساسيين هما -نظام الأنشطة الصناعية الموجهة للتصدير- نظام إعادة التموين بالإعفاء.

▪ تخفيض أسعار النقل البري والبحري: ويجري في التسديد بالدينار إذا كانت الطريقة المتبعة من نوع سيف CIF وبالعملة الصعبة إذا تبنت الأطراف صيغة FOB ويقع عبء دفعها على المستورد الأجنبي - الإعفاء من إيداع الكفالة: وقد نصت على هذا الإعفاء المادة 104 من قانون المالية لسنة 1997 ويسن النشاطات التالية: السلع المخصصة لإعادة التصدير بعد التحويل، السلع الخاضعة لعمليات التحسين بغرض إعادة التصدير والصادرات من مواد التغليف المخصصة للسلع المصدرة.

▪ الترخيص بفتح حسابات بالعملة الصعبة للأشخاص المعنيين الذين يقومون بهمأهام التصدير.

▪ إلغاء أحكام المرسوم التنفيذي رقم 90/94 المؤرخ في 10/04/1994 والمتعلق بالرقابة على نوعية المتوجات المخصصة للتصدير، لكن مع صدور المرسوم التنفيذي رقم 431/97 المؤرخ في 11/11/1997 يعد المصدر مجبوا على استخراج الشهادة من قبل التصريح الجمركي إلا إذا كانت محل طلب من المشتري الأجنبي .

ج- إجراءات تسهيلية أخرى : إضافة إلى كل الإجراءات التي الغرض منها هو دعم الدولة للمؤسسات المصدرة خارج المحروقات تم اتخاذ إجراءات أخرى لا تقل أهمية عن سابقاتها أهمها :

▪ إنشاء ملف وطني للمصدرين: الهدف منه هو إحصاء المتعاملين الاقتصاديين المصدرين ، حيث تستفيد هذه الفئة مجانا من جميع المعلومات المتعلقة بالأسواق الخارجية ، كما تستفيد من إجراءات الصرف والمعالجة الاستثنائية في حال طلبه للمساعدة من الصندوق الخاص بررقية الصادرات (FSPE).

▪ تنصيب ممثلين تجاريين على مستوى سفارات الجزائر في الخارج : والمهدف من ذلك هو المشاركة في ترويج و التعريف و تزكية المنتوج الوطني في الأسواق الخارجية.

▪ تخفيض قيمة العملة الوطنية : ويهدف هذا التخفيض إلى تصحيح بعض الاختلالات على المستوى الكلي ، إلا انه قد يساهم في ترقية الصادرات خارج المحروقات ، حيث تصبح السلع القابلة للتصدير أكثر تنافسية من ذي قبل . لضاغفة الطلب الأجنبي على الإنتاج الوطني من السلع و الخدمات القابلة للتصدير ، وبالتالي تسوية المبادرات الخارجية عند مستوى يضمن توازن السوق.

علمما انه قد اتخذت السلطات الوطنية قرار تخفيض العملة الجزائرية لأول مرة في سنة 1991 بنسبة 22% ثم في سنة 1994 بنسبة 40% وفي سنة 2009 بنسبة 10% ونفس النسبة في 2013 ، حيث كان من المتوقع بعد هذه التخفيضات المتتالية لقيمة الدينار الجزائري أن ترتفع القدرة التنافسية للاقتصاد الوطني من خلال ترقية السلع التصديرية.

▪ تقديم خدمات أخرى منها :

- دراسات متعلقة بمقارنة قدرات السوق والتي تهدف إلى دعم الشركات الجزائرية لتطوير استراتيجياتهم الخاصة ولضمان أقصى إمكانيات النجاح عند التصدير. وتمثل في دراسات تعتمد على التحليل التجاري لإحصائيات السوق العالمية، من أجل تحديد الأسواق الجديدة الأكثر جاذبية للمنتوجات الجزائرية.

- توفير بطاقات قطاعية وبطاقات المنتجات التي هي ملخصات من العروض الجزائرية للمنتجات و الخدمات. هذه البطاقات تحدد السلع الجزائرية القابلة للتصدير، أو الإمكانيات التصديرية لمنتج ما أو قطاع ما، بالإضافة إلى الشركات التي من شأنها أن تسمى في تعزيز الصادرات خارج قطاع المحروقات.

- إنشاء دار للمصدر و التي من مهامها التعريف بـ : القوانين والإجراءات التي تأثر مهنة التصدير، التعريف بالمساعدات والإعانات التي تقدمها الدولة للمصدرين و الوثائق المتعلقة بالتجارة الدولية (بطاقات الأسواق ، بطاقات قطاعية، إحصائيات ...). كما تساعد هذه الدار المؤسسات المصدرة في أبحاثها على شبكة الإنترنـت (شبكات الأعمال ، والموقع التجاري، وفرص الأعمال، وشروط الوصول إلى الأسواق ، و تقترح على المؤسسات إقامة علاقات أعمال، وتوفير فرص التصدير إلى الأسواق الخارجية .

ثانياً: استحداث مؤسسات وهيئات لترقية الصادرات خارج المحروقات

حيث اعتمدت الدولة بدفـع من بعض الأعوان الاقتصاديـين بأهمية استحداث إطار مؤسسيـي جديد لترقية الصادرات خارج المحروقات يعمل على توفير الدعم و المراقبة لقطاعات التصدير و يسهر على تطبيق سياسة الحكومة في مجال تنوع الصادرات . لذلك تم إنشاء عدة هيئات مكلفة بررقية الصادرات خارج المحروقات و مراقبة المصـدرـين أهمـها¹⁴ :

• وزارة التجارة: هي واحدة من أهم الدوائر الحكومية التي عرفت عدة تغييرات في صلاحياتها و يحكمها الآن مرسوم تنفيذي رقم 207/94 المؤرخ في 16/07/1994 الذي بموجبه يتولى وزير التجارة المهام التالية الموكـلة إليه¹⁵ :

ينشـط و يحفـز من خلال الـبيـاكـلـ المناسبـةـ بالاتصالـ معـ الدـوـائـرـ الحـكـومـيـةـ وـ الـهـيـئـاتـ الـمعـنـيـةـ بـالـأـعـمـالـ الـتجـارـيـةـ الثـانـيـةـ وـ الـمـتـعـدـدـ الـأـطـرافـ ،ـ يـتـولـ تـشـجـيعـ الصـادـرـاتـ وـ التـرـوـيـجـ لـلـإـنـتـاجـ الـمـحـلـيـ منـ السـلـعـ وـ الـخـدـمـاتـ فـيـ الـأـسـوـاقـ الـخـارـجـيـةـ ،ـ وـ إـعـادـ وـ اـقـتـرـاجـ اـسـتـرـاتـيـجـيـاتـ لـتـرـقـيـةـ الصـادـرـاتـ خـارـجـ الـمـحـرـوـقـاتـ وـ كـذـاـ لـمـسـاـهـمـةـ فـيـ إـعـادـ الـاـتـفـاقـيـاتـ الـتـجـارـيـةـ وـ التـفـاوـضـ بـشـأـهـاـ مـعـ الـهـيـئـاتـ الـمـعـنـيـةـ وـ يـتـولـ مـتـابـعـهـاـ وـ تـنـفـيـذـهـاـ .

وـ قدـ أـنـشـيـ إـضـافـةـ إـلـىـ ذـلـكـ عـلـىـ مـسـتـوىـ الـوـزـارـةـ لـجـنـةـ دـائـمـةـ مـكـفـةـ بـتـرـقـيـةـ الصـادـرـاتـ خـارـجـ الـمـحـرـوـقـاتـ وـ مـتـابـعـهـاـ بـمـوـجـبـ الـقـارـارـقـمـ 20ـ المـوـرـخـ فـيـ 31ـ 06ـ 1996ـ مـهـمـهـاـ رـفـعـ تـقـرـيرـ شـهـرـيـ إـلـىـ رـئـيـسـ الـحـكـومـيـةـ مـعـ اـتـخـازـ الـقـرـارـاتـ الـتـيـ مـنـ شـائـهـاـ تـرـقـيـةـ الصـادـرـاتـ خـارـجـ الـمـحـرـوـقـاتـ وـ تـطـوـيـرـهـاـ¹⁶ .

- **الغرفة الجزائرية للتجارة والصناعة CACI :**

انشات هذه الهيئة بموجب المرسوم التنفيذي رقم 96/03 المؤرخ في 1996/03/03¹⁷ وهي مؤسسة ذات طابع صناعي وتجاري وتمثل مهمتها حسب المادة الخامسة في¹⁸ المساهمة في تنظيم كل اللقاءات والتظاهرات الاقتصادية في الجزائر وفي الخارج مثل المعارض والندوات والمهام التجارية التي تسعى لترقية وتطوير النشاطات الاقتصادية والمبادلات التجارية مع الخارج .
- توطيد العلاقات وعقد اتفاقيات تعاون مع المؤسسات الأجنبية المماثلة .
- يمكن للغرفة التدخل بطلب من المتعاملين في حل النزاعات التجارية الوطنية والدولية .

- **الشركة الجزائرية للمعارض والتصدير SAFEX :**

الشركة الجزائرية للمعارض والتصدير صافكس، مؤسسة اقتصادية عمومية وهي شركة ذات أسهم منبثقه من تغيير النشاط الاجتماعي و تسمية الديوان الوطني للمعارض اونافكس- التي انشأت في سنة 1971. في إطار مهامها الرسمية صافكس تنشط في الميادين التالية :

- تنظيم المعارض العامة والخاصة على المستوى الدولي، الوطني ، الجبوي و المحلي
- تنظيم المعارض الخاصة خارج البلاد
- إعاناة المتعاملين الاقتصاديين في ميادين ترقية التجارة الخارجية وذلك بفضل:

- الإعلام حول كل ما يتعلق بالقوانين والتنظيمات التجارية:

- فرص التعامل الاقتصادي والتجاري مع الشركاء الأجانب;

- الإعلام الاقتصادي والتجاري؛

- التقارب بين المتعاملين الاقتصاديين الجزائريين والأجانب؛

- الإعلام بكل ما يتعلق بالقوانين وترتيبات التصدير؛

- تحرير مجالات ونشرات إعلامية اقتصادية وتجارية؛

- تنظيم ملتقيات مهنية ، ندوات ومحاضرات متخصصة؛

- تسخير واستغلال كل منشآت قصر المعارض.

- **الصندوق الخاص بترقية الصادرات FSPE :**

تم تأسيس هذا الصندوق بموجب قانون المالية لسنة 1996 حيث تخصص موارده لتقديم الدعم المالي للمصدرين في نشاطات ترقية وتسويق منتوجاتهم في الأسواق الخارجية .

كما تمنح إعاناات الدولة عن طريق هذا الصندوق لفائدة أي شركة مقيدة تقوم بإنتاج ثروات أو تقدم خدمات و لكل تاجر مسجل بصفة منتظمة في السجل التجاري و ينشط في مجال التصدير. يتم تحديد مبلغ إعاناة الدولة المتاحة بإشراف وزارة التجارة و حسب نسب تحدد مسبقا وفقا للموارد المتوفرة . وهناك خمس مجالات إعاناة مقررة :

- تغطية الأعباء التي لها صلة بدراسة الأسواق الخارجية :
- التكفل الجزائري بمصاريف المشاركة في المعارض بالخارج :
- جزء من تكاليف دراسة الأسواق الخارجية :
- دفع تكاليف النقل الدولي لرفع وشحن البضائع بالموانئ الجزائرية و الموجهة للتصدير.

- الشركة الجزائرية لتأمين وضمان الصادرات CAGEX :**

انشات هذه الشركة حسب المرسوم التنفيذي رقم 235/02/1996 الصادر في 1996/07/02 طبقا للمادة الرابعة من الأمر رقم 96/06 الصادر في 10/10/1996 المتعلق بتأمين القرض عند التصدير وهي شركة تمول من مساهمات مجموعة مؤسسات مصرافية و شركات تأمين أهمها البنك الجزائري الخارجي - البنك الوطني الجزائري - الشركة الجزائرية للتأمين - القرض الشعبي الجزائري - بنك التنمية المحلية - بنك الجزائر للتنمية الريفية وغيرها من المؤسسات الأخرى .

من أهم الأهداف والمهام الموكولة ل CAGEX ذكر²¹:

- ترقية و تشجيع الصادرات خارج المحروقات :

- تغطية المخاطر المتعلقة بعمليات التصدير (التجارية - السياسية - عدم التمويل - مخاطر الكوارث الطبيعية) :

- تأسيس بنك للمعلومات في مجال الإعلام الاقتصادي :

- تعويض وتغطية الديون :

- إضافة إلى إعادة التأمين و مرافقة المصدر و التعاون الدولي .²²

• الوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية ALGEX

الوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية (ألكس) هي مؤسسة عمومية ذات طابع إداري ، تأسست عام 2004 بموجب المرسوم التنفيذي رقم 174-04 المؤرخ في 12 جوان 2004 الصادر في الجريدة الرسمية رقم 39 في 16 جوان 2004²³.

تعتمد هذه الوكالة على سياسة توسيع المبادرات التجارية والاندماج الدولي، كما تلعب دور الوسيط بين مؤسسات الدولة والمصدرين الجزائريين. وتعد ألكس أداة عمومية تساهم في ترقية وتنمية الصادرات خارج المحروقات عن طريق المجهودات المبذولة من طرف المؤسسات المصدرة وذلك بوضع السياسات والإستراتيجيات العمومية من أجل ترقية وتنمية الصادرات خارج قطاع المحروقات²⁴. و تعتبر المسؤول الأول عن ترقية التجارة الخارجية في الجزائر حيث تمثل أهم المهام الموكلة إليها في²⁵:

-المشاركة في تحديد إستراتيجية ترقية التجارة الخارجية ووضعها حيز التنفيذ بعد المصادقة عليها من طرف الجهات المعنية؛

-ضمان تسيير ترقية الصادرات خارج المحروقات لصالح المؤسسات المصدرة؛

-ضمان تسيير ديناميكي للشبكة الوطنية للمعلومات التجارية؛

-تحليل الأسواق العالمية وإجراء دراسات استشرافية وقطاعية حول الأسواق الخارجية وتزويد المؤسسات المعنية بالمعلومات الازمة؛

-تسهيل دخول المؤسسات الجزائرية للأسواق الخارجية؛

-إعداد تقرير تقييمي لسياسة الصادرات و برامجها؛

-وضع منظومة معلومات إحصائية قطاعية شاملة حول الإمكانيات الوطنية للتصدير؛

-ترقية نوعية العلامة المنتوج الجزائري بالخارج؛

-وضع منظومة مواكبة الأسواق الدولية وتأثيرها في المبادرات التجارية الجزائرية؛

-متابعة المتعاملين الاقتصاديين الوطنيين وتأطير مشاركتهم في التظاهرات الاقتصادية والمعارض والصالونات المنظمة خارج الوطن؛

-مساعدة المتعاملين الاقتصاديين على تطوير أعمال الاتصال والإعلام لترقية المنتجات الموجهة نحو التصدير؛

-وضع مقاييس تقديم الأوسمة والنياشين لأفضل المصادر؛

-القيام بنشاطات مدعمة بخصوص التكوين في مجال تقنيات التصدير وقواعد التجارة الدولية .

• الجمعية الوطنية للمصدرين الجزائريين ANEXAL :

انشات هذه الجمعية في 10 جوان 2001 من أجل الدفاع عن حقوق و مصالح المصدرین الجزائريين المادية و المعنوية (وتضم أكثر من 100 مصدر

²⁶) كما شارك في وضع السياسات الخاصة بترقية الصادرات و من مهامها المساهمة في تبادل الخبرات و نشرها بين مختلف المصدرین و نشر مختلف المعلومات التي تكرس التعاون بينهم بحيث تخص الجانب القانوني و التشريعي و الجانب العملي و كذلك الإعلام بمختلف التظاهرات

الدولية و الوطنية و تشجيعهم على المشاركة الفعالة فيها²⁷ .

الخاتمة:

خلاصة للدراسة التحليلية لواقع التصدير خارج المحروقات في الجزائر، يمكن القول أنه بالرغم من أهمية المجهودات المقدمة من طرف الدولة و الجهات التابعة لها الموظفة لدعم و مرافقة المؤسسات الاقتصادية المصدرة خارج قطاع المحروقات و المهدفة لتفعيل العلاقة بين المؤسسة الاقتصادية و التصدير، إلا أن النتائج بقيت دون مستوى الآمال، و تظل نسبة الصادرات من المحروقات تمثل أعلى نسبة مقارنة بال الصادرات خارج النفط، والتي في كل سنة تمثل نسب ضئيلة جدا لا تتعدي 2.6 مليار دولار في أحسن الأحوال.

و جاء على لسان رئيس الجمعية الوطنية للمصدرين الجزائريين في إحدى الصحف الوطنية²⁸، أن عدد المؤسسات المصدرة بلغ 700 مؤسسة، إلا أن تطبيق التدابير المتخذة من طرف الدولة بشأن تسهيل إجراءات التصدير، يظل غالبا على أرض الواقع، داعيا إلى مشاركة الدولة كعنصر فاعل داعما نشاط التصدير خارج المحروقات ، وألا تقتصر مهامها على الجانب التنظيمي فقط ، وأن التوجهات جاءت محفزة وداعمة لإجراءات أخف في مجال التصدير، من أجل تسهيل تصدير المنتوج الجزائري نحو الخارج وولوجه عالم المنافسة في الأسواق الخارجية. إلا أنها تظل دون المستوى المطلوب وبحاجة إلى الخوض بعمق في تفاصيلها.

وبالتالي يمكن القول بأن كل الإجراءات و التسهيلات المقدمة من طرف الدولة لدعم نشاط التصدير خارج النفط ، تعتبر ما زالت كلاسيكية، تعتمدها معظم الدول لترقية صادراتها، وبالتالي الحديث اليوم أصبح أكثر حول إصلاح وتجديد هذه الإجراءات مع المتطلبات الراهنة للمحيط الاقتصادي الدولي ، حتى تتمكن المؤسسات من الاستفادة منها أكثر مستقبلا. ولهذا نورد بعض الاقتراحات على المسؤولين في الدولة و الجهات المرافقة التابعة لها من جهة ، و المؤسسات الاقتصادية من جهة أخرى، أن تتبناها من أجل النهوض بهذا النشاط وهي كالتالي :

(1) على الدولة انتهاج إستراتيجية فعالة لتنمية الصادرات الجزائرية خارج قطاع المحروقات، واضحة المعالم و محددة الأهداف ، تحدد فيها الأسواق التي يمكن لمؤسساتنا الاقتصادية الولوج إليها .

- (2) تفعيل و تنشيط و مراقبة دور الهيئات الحكومية المكلفة بترقية و مرافقة المؤسسات الاقتصادية المصدرة خارج المحروقات، في علاقتها مع المتعاملين الاقتصاديين .
- (3) توفير شبكة موحدة من المعلومات التصديرية من طرف الهيئات التي وضعتها الدولة لمرافقة المؤسسات المصدرة ، تساعد المصدر الجزائري في رسم سياساته التصديرية من خلال علاقته مع الأسواق العالمية ، و تحصيل المعلومات والإحصائيات الداعمة لنشاطه التصديرى.
- (4) محاولة الاستفادة من تجارب الدول النفعية التي نجحت سياساتها المتبعة لترقية صادراتها خارج المحروقات، وذلك بتكافف المجهودات بين مستوى هيئات التجارة ، والمختصين ذوي الخبرة في مجال التجارة الخارجية
- (5) حتى تتمكن المؤسسة الاقتصادية من اكتساب مزايا تنافسية تستطيع من خلالها منافسة المنتجات المحلية والأجنبية ، وفرض منتجاتها في الأسواق الخارجية ، و كسب رضا المستهلك و العميل الأجانبين ، علهم بذل جهود كبيرة و إدخال إصلاحات في كل نشاطاتها ، خاصة منها البحثية و الإبداعية و التكنولوجية، و إعطاء تأهيل المورد البشري المتخصص أهمية أكبر باعتباره حجر الأساس لنجاح أي مؤسسة ، ضمن سياسة التكوين و التأطير خاصة في التخصصات المتعلقة بالتجارة الخارجية مثل التسويق الدولي
- (6) إنشاء قسم خاص ضمن الهيكل التنظيمي للمؤسسة الاقتصادية مكلف بمهمة التصدير ، و عدم الاكتفاء بدمجه مع قسم التسويق أو المبيعات .
- (7) الاهتمام أكثر بجودة المنتجات الموجهة للتصدير و مواصفاتها كي تكسب ميزة تنافسية تجعل فرصها في تلقي طلبات من الأسواق الدولية عالية جدا . و ذلك بإنشاء مخابر حديثة للجودة و التحاليل ذات المواصفات العالمية .
- (8) تكيف النشاطات التسويقية عبر الدبلوماسيات الموجودة في الخارج .
- (9) تقديم مساعدات للمؤسسات الصغيرة و المتوسطة و إعطائهما أهمية أكبر، باعتبارها أكثر قابلية للتكييف من غيرها من المؤسسات في الظروف الراهنة ، و الأقل تطلبًا للإمكانيات، فضلاً عن أثارها الإيجابية على تنوع الصادرات .

الهوامش

¹ وصف سعدي ، "تنمية الصادرات و النمو الاقتصادي في الجزائر" ، مجلة الباحث ، جامعة ورقلة ، العدد 01، 2002 ص 6 .

² نوبيوة عمار، "اقتصاد دولي" ، مطبوعة ، جامعة الحاج لخضر باتنة 2013-2014 ، ص 23.

³ طارق قندوز و قاسمي السعيد، "تحديات ورهانات إستراتيجية ترقية الصادرات الجزائرية خارج المحروقات" ، جامعة المسيلة،الجزائر،ص.5.

⁴ جمال قاسم حسن و محمد اسماعيل ، "تنافسية الصادرات السلعية في الدول العربية" صندوق النقد الدولي ، ابريل 2012 ، ص 21.

⁵- Laabas, Belkacem, Abdoulah, Walid, "Assessment of Arab export competitiveness in international market using trade indicators 2000-2006" , API WPS 1010, 2010

⁶- احصائيات مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية على الموقع الرسمي <http://unctadstat.unctad.org>

⁷ حمزة العوادي،"سياسة تنمية الصادرات الصناعية الجزائرية خارج المحروقات و متطلبات نجاحها" ، مجلة الواحات للبحوث و الدراسات، العدد 1، 2016، جامعة ام الواقى ، ص 507.

⁸- المعهد العربي للخطيب "القدرة التنافسية وقياسها" سلسلة دورية تعنى بقضايا التنمية في الأقطار العربية . العدد الرابع والعشرون - ديسمبر 2003 - السنة الثانية الكويت ص.7.

⁹ Algex, recueil de procédures du commerce extérieur algérien,2011, p 100.

¹⁰- المادة 2 من المقرر رقم 02 المؤرخ في 03 فيفري 1999 ، يحدد الحالات التي يجوز فيها تعويض التصريح المفصل بالتصريح البسيط.

¹¹- بلحارث ليندة ،"الإجراءات المتبعة من طرف السلطات العمومية لأجل ترقية الصادرات خارج المحروقات" ،المانقى الوطني حول ترقية الصادرات خارج المحروقات في الجزائر،11-12 مارس 2014،جامعة البويرة ،ص.5.

¹²- مرجع سابق ، ص 8.

¹³- حميدة عبد الحميد ، مرجع سابق، ص 99.

¹⁴ www.min commerce.dz

¹⁵- الجريدة الرسمية رقم 85 الصادرة في 22 ديسمبر 2002, ص20.

¹⁶- من موقع الجكس WWW ALGEX.DZ

¹⁷- مرسم تنفيذي رقم 93-96 مؤرخ في 03 مارس 1996، يتضمن إنشاء غرف التجارة و الصناعة ،جريدة رسمية عدد 16، بتاريخ 06 مارس 1996.

¹⁸- قتال منير، "الهيئات المرافقة لدعم الصادرات خارج المحروقات في الجزائر" ، الملتقى الوطني حول ترقية الصادرات خارج المحروقات يومي 11-12 مارس 2014 جامعة مولود معمرى كلية الحقوق و العلوم السياسية تيزى وزو 2014 ص.5. كما يمكن الاطلاع على المداخلة عبر الرابط :

http://fdsp.ummtt.dz/images/data/activites_scientifiques/promotion_exportations_hors_hydrocarbures/

¹⁹- مديرية التجارة 2016-02-09-08-21-02/safex http://www.dcworan.dz/index.php/ar/2016-02-09-08-21-02/safex

²⁰- وزارة التجارة على الرابط <https://www.commerc.gov.dz>

²¹- قتال منير ، مرجع سابق ، ص 5.

²²- الموقع الرسمي ل CAGEX على الرابط <http://www.cagex.dz/>

²³- الجريدة الرسمية للجمهورية الجزائرية، العدد 35 في 20/07/2003 ، ص 33، المتضمن لقانون التجارة الخارجية الذي جاء لسد الفراغ القانوني الناتج عن احتكار الدولة لنشاط الميدلات الدولية.

²⁴- الموقع الرسمي للوكلالة الجكس على الرابط <http://www.algex.dz>

²⁵- تواتي نصيرة، "دور الوكالة الوطنية لترقية التجارة الخارجية ALGEX في تعزيز الصادرات خارج المحروقات" الملتقى الوطني حول ترقية الصادرات خارج المحروقات يومي 11-12 مارس 2014 جامعة مولود معمري كلية الحقوق و العلوم السياسية تizi وزو 2014 ،ص.6.

كما يمكن الاطلاع على المداخلة عبر الرابط : http://fdsp.ummtto.dz/images/data/activites_scientifiques/seminaires/promotion_exportations_hors_hydrocarbure

²⁶- قتال منير مرجع سابق ص 6

²⁷- العايد لزهر مرجع سابق ص 256

²⁸- الاطلاع على المقال على عنوان الجريدة https://www.ennaharonline.com/ar/algeria_news

الملاحق

الملحق رقم 1 : مؤشرات التركيز والتنوع للمنتجات دول شمال إفريقيا في الفترة 2012-2015

| السنة | 2012 | | | 2013 | | | 2014 | | | 2015 | | |
|---------|--------|----------|----------|------|----------|----------|------|----------|----------|------|----------|----------|
| | القياس | 1 | 2 | 3 | 1 | 2 | 3 | 1 | 2 | 3 | 1 | 2 |
| الجزائر | 98 | 0,539752 | 0,725245 | 95 | 0,540752 | 0,733016 | 99 | 0,489787 | 0,745351 | 91 | 0,485238 | 0,782908 |
| مصر | 247 | 0,1719 | 0,532736 | 247 | 0,157383 | 0,51175 | 242 | 0,162425 | 0,534458 | 244 | 0,140019 | 0,57403 |
| ليبيا | 124 | 0,823999 | 0,790274 | 119 | 0,789767 | 0,79009 | 114 | 0,753057 | 0,783492 | 109 | 0,63985 | 0,801225 |
| المغرب | 229 | 0,162383 | 0,654662 | 224 | 0,155372 | 0,636165 | 225 | 0,159135 | 0,609982 | 229 | 0,163067 | 0,661449 |
| السودان | 102 | 0,550045 | 0,786116 | 99 | 0,673677 | 0,815376 | 107 | 0,642016 | 0,824088 | 74 | 0,493967 | 0,837231 |
| تونس | 220 | 0,152007 | 0,486859 | 218 | 0,149345 | 0,500768 | 218 | 0,146019 | 0,502009 | 211 | 0,141038 | 0,516649 |

المصدر إحصائيات مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية على الموقع الرسمي <http://unctadstat.unctad.org>

1- عدد المنتجات 2- مؤشر التركيز 3- مؤشر التنوع

الملحق رقم 2 : مؤشرات محيط أعمال التجارة الخارجية - الدولة الجزائر للفترة 2000-2016

| البيانات | | | | | |
|--|--|--|--|--|--|
| إجمالي الناتج المحلي (القيمة الحالية بالدولار الأمريكي) | | | | | |
| نحو إجمالي الناتج المحلي (%) سنويًا) | | | | | |
| صادرات السلع والخدمات (% من إجمالي الناتج المحلي) | | | | | |
| واردات السلع والخدمات (% من إجمالي الناتج المحلي) | | | | | |
| صادرات التكنولوجيا المتقدمة (% من صادرات السلع المصنوعة) | | | | | |
| التجارة السلعية (% من إجمالي الناتج المحلي) | | | | | |
| الوقت اللازم لإتمام عملية التصدير، (الأيام) | | | | | |
| الوقت اللازم لإتمام عملية التصدير، في الحالة المتوسطة (الأيام) | | | | | |
| تكلفة التصدير (دولار أمريكي للحاوية الواحدة) | | | | | |
| عدد المستندات الالزمة لإتمام عملية التصدير (العدد) | | | | | |

المصدر إصدار البنك الدولي بنك البيانات مؤشرات التنمية العالمية على الموقع :

<http://databank.albankaldawli.org/data/reports.aspx?source=2&country=DZA>