

الكفاءة الإقناعية في الخطاب السياسي

خطاب مجزرة مرمرة لأردوغان أنموذجاً

د/ مفلاح بن عبد الله
قسم اللغة العربية وآدابها
المركز الجامعي بغليزان

تمهيد

يقول أرسسطو : "لا يكفي أن يعرف المرء ما ينبغي أن يقال ، بل يجب أن قوله كما ينبغي".

يكتسي التواصل السياسي بعدا استراتيجياً لكون الفاعل السياسي يوظف مجموعة من العمليات اللغوية وغير اللغوية، للتأثير على المخاطبين، أو ترويج صورة عن نفسه تحظى بالقبول والتقدير لدى المتلقى، أو تسويغ ورود مجموعة من الأفكار الإيديولوجية، أو السعي إلى تقديم تأويل سياسي لحدث معين.¹

كما يتغيا هذا النوع من الخطاب إلزام متلقيه بتبني نمطاً من الآراء أو وجهات النظر أو النتائج باعتبارها الطريق القويم الذي يجب سلوكه، أو الحقيقة الصارخة التي تنتفي أمامها كل حقيقة محتملة، وهو بهذا الأسلوب يسد كل متنفس أمام أي رأي معاند، أو وجهة نظر مضادة.

وإذا كان صناع هذا النوع من الخطاب قد حددوا عناصر أربع رئيسة تسهم في صناعته وتجعله مؤثراً، هي مضمون الخطاب ومرسله ووسائل بثه ومتلقيه، فإن الكيفية التي يصاغ بها الخطاب وينقل إلى المتلقى لا تقل أهمية، بل قد تصدر تلك العناصر؛ ذلك أن الخطاب السياسي يستعين على تحقيق بعنته بمنظومة من الآليات

اللغوية وغير اللغوية تشكل في مجموعها العتاد والعدة التي لا يستغني عنها صناع الخطاب السياسي.

وفي ضوء هذا المهدى، تروم هذه الورقة البحثية دراسة نموذجاً من الخطاب السياسية الناجحة والمؤثرة والمقنعة، والتي تصلح أن توضع في مصاف الخطابات الجديرة بالبحث والتحليل، لما استوفته من شروط الخطاب الإقناعي الناجح. وقد زاد هذا الخطاب أهمية منزلة قائله، وروافده الثقافية وموضوع الخطاب، وتعدد متلقيه، وزمن بثه. وبنيته التي اجتمعت عناصر كثيرة ساهمت في تكوينها.

وقد افتضى تحقيق هذا المرام، تمهيد السبيل إلى التطبيق بتوطئه نظرية نرمي بها إلى إلقاء ضوء على مفاهيم وأسس النظرية ذات الصلة الوثيق بمحفوبي المعالجة التطبيقية متوسلاً إلى ذلك ببعض آليات نظرية أفعال الكلام.

1. تحديد المفاهيم

1.1. الخطاب السياسي

يقر الباحثون في قضايا الخطاب السياسي ومشكلاته أن قائمة التعريفات تطول، حتى نراها تدنو كثيراً من جوهر الخطاب السياسي تارة، وتنأى عنه قليلاً تارة أخرى. من أهم التعريفات التي نراها أدنى من غيرها إلى جوهر الحجاج ما يلي: **يُعرفُ الخطاب السياسي** بكونه شكلاً للنخاطب بالواسطة يسعى عن طريقه، متكلم ما (فرد أو جماعة، أو حزب،.. إلخ)، للظفر بالسلطة عبر خوض صراع سياسي ضد أفراد، أو جماعات، أو أحزاب أخرى.²

وعرفه لوبيه (Leuba) بأنه هو كل خطاب ناتج في الحقل السياسي من أطراف فاعلين يشتغلون في السياسة.³

ويقدمه الشيخ أحمد ولد سيدى بوصفه ذلك النسيج اللغوي المنطوق والمكتوب المترابط المنسجم المشحون بالسياسة فكراً وسلوكاً (تفاعلات ومارسات) وفاعلين، ومتفاعلين في سياق مخصوص (اجتماعي، لغوي، زمني مكاني)... ومعرفة

الكفاءة الإقناعية في الخطاب السياسي – خطاب مجررة مرمرة لأردوغان أنموذجا وإشكالات، المكتمل في دلالته بذاته ذو الغرض الاتصالي والخصوصية التداولية.⁴

تلك نماذج من بين تعريفات الخطاب السياسي، وقد دارت حول عناصر مضامينه وبنائية ووظيفية. وخلاصتها أنه خطاب منطوق أو مكتوب، يحمل مضامين سياسية، يُتَوَجَّهُ به إلى متلق عام أو خاص، فرداً أو جماعات، قصد التأثير وإحداث التغيير في الأفكار والآراء.

وقد ارتبط الخطاب السياسي بخطاب السلطة، وله صلة وثيقة بها، فهو ينشأ ليحقق منافع سلطوية، ويصنع وفق سياق الحال الذي يكون الدافع الأوحد لإنجاده، كما أنه يعد أحد أكثر الأدوات أهمية من بين تلك التي توظفها القوى السياسية في سعيها المشروع للحصول على السلطة.⁵

ويذهب بعض النقاد إلى أن الخطاب السياسي يهتم بالأفكار أو المضامين أكثر من التفاته إلى اللغة والألفاظ، وهذا نجد المادة اللغوية قليلة في حين يتسع المعنى الدلالي لتلك الألفاظ، فالمرسل يعني بالفكرة التي هي مقصد أكثـر من عنايته بالألفاظ، فالفكرة في الخطاب السياسي هي الأساس⁶

ولابد من الإشارة هنا إلى أن الخطاب السياسي يصنف ضمن الخطابات الأكثر انتشاراً والأقوى نفوذاً لعلاقته بالسلطة وتسخيرها وسائل الإعلام لبثه وتدعيم تداوله بين الجمهور الذين يرون فيه تعاملًا حقيقياً مع مشكلاتهم، هذا فضلاً عما يمتلكه من تقنيات تواصلية وتأثيرية لا تتوفر في الخطابات الأخرى؛ ذلك أن الخطاب السياسي تلفظ لا يكتفي ببث رسالة فقط، وإنما يشكل الواقع.⁷

2.1. مفهوم الإقناع

نال مصطلح الإقناع في الدراسات المعاصرة اهتماماً كبيراً؛ بحيث تصدى للتعقييد والتنزيير له عدد غير قليل من المشغلين في مجال العلاقات الإنسانية. وقبل الخوض في أهم التعريفات التي تناولت المصطلح، يجدر بنا أن نقف عند حده اللغوي.



جاء في اللسان الآتي: **القُنُوع**: السؤال والتذلل، والقَنَاعَةُ: الرضا بالقسم، أَفْنَعَهُ الشيءُ: أي أرضاه والقنوع بمعنى الرضا، والقَانِعُ: الراضي وفي المثل: "خير الغنى القُنُوعُ، وشر الفقر الخضوع".⁸ وكما نرى أن القناعة ومشتقاتها تدور حول معاني الاستجابة والقبول والخضوع.

أما الحد الاصطلاحي للإقناع: فقد تنوّعت التعريفات تنوعاً مرجعية أصحابها والحقول المعرفية التي ينتمون إليها، وهي وإن تنوّعت فإنها لم تتبادر على الأقل في الوظيفة والأهداف. ومن التعريفات التي قعدت للمصطلح نجد "ولبر شيرام"، و"دونالد روبرت" يعرفانه بأنه "عملية اتصال تتضمّن بعض المعلومات التي تؤدي بالمستقبل إلى إعادة تقييم إدراكه لمحيطه أو إعادة النظر في حاجاته وطرق التقائها، أو علاقاته الاجتماعية، أو معتقداته، أو اتجاهاته".⁹

ويعرفه عامر مصباح بأنه "عملية إيصال الأفكار والاتجاهات والقيم والمعلومات، إما إيجاءً أو تصريحاً، عبر مراحل معينة، وفي ظل حضور شروط موضوعية وذاتية معايدة، وعن طريق عملية الاتصال".¹⁰

ويقدمه نعمان عبد الحميد بوقرة على أنه "جهد اتصالي لساني بالدرجة الأولى مؤسس على قصد، وخطط له سلفاً وفق أهداف معينة لاستمالة المتلقى وتعديل سلوكه ومواقفه الشخصية في ظروف مقامية معينة".¹¹

أما هنريش بليث فيرى أنه: "قصد المحدث إلى إحداث تغيير في الموقف الفكري أو العاطفي عند المتلقى".¹²

ونخرج من هذه التعريفات بأن الإقناع عملية كلامية تستهدف التأثير العقلي والعاطفي في المتلقى، قصد تفاعله إيجابياً مع المعروض باعتماد الحجج والبراهين الإثباتية عبر وسائل طبيعية أو صناعية.

وللإشارة، فإن الإقناع حسب "كارلينز ويلسون" كان كفن يمارس منذ قرون، أما علم الإقناع الذي انشق فهو نتاج القرن العشرين، ومن ثم فإن القول على أساس المعلومات بأن الوقت لا يزال سابقاً لأوانه للحكم عليه، ففي الوقت الذي تتتطور

الكفاءة الإقناعية في الخطاب السياسي – خطاب مجررة مرمرة لأردوغان أنموذجاً فيه أساليب الإقناع من الفن إلى العلم، فإنها سوف تزداد فعاليتها في السيطرة على السلوك.¹³

2. عناصر عملية الاتصال في خطاب أردوغان.

تشترط العملية التواصلية في تتحققها وتجسدتها طرفين اثنين؛ باث وملتقي، وتشترط ضmineا وجود رسالة يحملها هذا الخطاب، بالإضافة إلى عناصر أخرى، ومن ثم يصبح تحقق الخطاب مرهون بتتوفر عناصر العملية الاتصالية الآتية:

1.2 . الباث/ الطيب رجب أردوغان رئيس وزراء تركيا، له تصور سياسي شامل، ومنظلمات فكرية واضحة، وبرنامج متماسك، ومبادئ وقيم ثابتة، سعى إلى إقناع شعبه برؤيته وخياراته في التعامل مع المجربة، كما سعى من جهة أخرى إلى التأكيد للرأي العام الإسرائيلي بوجه خاص والرأي العام العالمي بوجه عام على جدية تلك الرؤية.

وقد أسهم كل من أهمية الموضوع وطريقة أردوغان في الأداء، وتحديثه من الذاكرة، ومظهره العاطفي الذي ظهر به في تفاعل المتلقي المباشر؛ إذ بدأ التصفيق بعد الدقيقة الثانية واستمر إلى نهايته، وكان هذا دليلاً على تجاوب المتلقي واستحساناً للموضوعات التي اختارها الباث وأحسن الحديث عنها، كما ساعدت تلك العناصر مجتمعة في عدم ملل الجمهور؛ إذا عادة ما يمل المتلقي من الخطابات أحادية الموضوع.

ولئن كانت كل تلك العناصر مهمة في صناعة الخطابات، إلا أن أهميتها تختلف من خطاب إلى آخر. وفي خطاب أردوغان نجد المظهر العاطفي يحتل المركز في الجاز الفعل الإقناعي؛ ذلك أن المظهر العاطفي للباث (إيتوس) يعتبر من أهم الوسائل الإقناعية التي تتصل بالصفات الشخصية؛ فهو ينبغي أن يكون موضع قبول من طرف المتلقي حين بث الخطاب، فبقدر ما ينجح الباث في الظهور بالمظهر المناسب لخطابه، بقدر ما يكون خطابه مقنعاً، وقد يداها تحدث أرسطو عن أهمية المظهر العاطفي في العملية الإقناعية قائلاً: ليس من الضروري فقط أن ننظر كيف نجعل



الخطبة نفسها برهانية، بل من الضروري أيضاً أن يظهر الخطيب أنه على خلق معين.^٤ وسار على نهجه عدد من النظار في التأكيد على هذا العنصر، منهم حازم القارطاجي الذي رسم في منهاجه الصورة التي على الباحث أن يتقمصها حتى يكون مقنعاً واشترط تحقق ذلك "بإظهار القائل المبالغة في تشكيه أو تظلمه وغير ذلك، وإشراب الكآبة والروعة وغير ذلك من كلامه، ما يوهم أنه صادق، فيكون ذلك بمنزلة الحال فيما ادعى أن عدواً وراءه وهو مع ذلك سليم، متقن اللون، فإن النفوس تميل إلى تصديقه وتقنعها دعواه".^٥

لذا وجدنا خطاب أردوغان يظهره حالات متعددة ومختلفة، فهو متاثراً حيناً، ونائماً حيناً آخر، ومهددًا طوراً، وناصحاً طوراً آخر، وفي كل حالة من تلك الحالات وظف حركات خاصة وألفاظ دالة، وتعبير مناسب لكل سياق.

2.2. الرسالة: اهتمت نظرية التاءات الثلاثة^٦ بالرسالة، واشترطت فيها البساطة حتى يسهل فهمها وإدراكها، فتناول المصداقية، ورأى من الضروري أن تصاغ محاورها بصورة واضحة تجنبًا للتناقض، وحتى تكون أكثر إقناعاً، إذ يجب فهمها دون الحاجة إلىبذل جهد زائد من المتلقين.

وقد تناول خطاب أردوغان بأسلوب بسيط واضح وبين موضوعاً واحداً رئيساً وهو الهجوم على السفينة التركية "مرمرة". وقد قصد الباحث أن يأتي خطابه في سياق نزاعي تغياً تقويض مرتکزات الخطاب المنافس (الخطاب الإسرائيلي)، والنيل من صورة "الحكومة الإسرائيلية"، كي تفقد مصداقيتها ومكانتها لدى الرأي العام العالمي، وتوسل الباحث إلى ذلك بآليات وتقنيات استدعاها من نظريات الاتصال الإقناعي، ووظفها بما يتناسب والسياسات التي أنشأ فيها خطابه.

وقد ساق الخطاب مجموعة من الأفكار والتوجيهات والتحذيرات والوعود والتوعيدات تجملها في الآتي:

- ✓ تركياً ترفض عرضاً إسرائيلياً بعلاج جراحها في إسرائيل.
- ✓ الهجوم على القافلة يشكل لطخة سوداء في تاريخ الحضارات البشرية.

- ✓ تركيا قوية في عدائها كما هي قوية في صداقتها.
- ✓ التحذير من اختبار صبر تركيا.
- ✓ تحذير الإسرائيليين من الخطر الذي تشكله تصرفات وموافق حكومتكم على أنفسهم واستقرارهم.
- ✓ الإصرار على مواصلة تقديم الدعم والمساعدة والمساندة للشعب الفلسطيني ولو أدار العالم ظهره.

3.2. فناة الاتصال: لم يعد نجاح العملية الإقناعية وحصول التغيير في المتلقى وأفكاره ومعتقداته يعتمد فقط على مضمون الرسالة وصياغتها، ولا على مهارات الباث والبناء العلمي للرسالة، ومدى تلبية مضمونها لحاجات المتلقى ورغباته وتبع ظروفه النفسية والطبيعية ومراعاتها فقط، بل الأمر مرتبط أيضاً بالوسيلة المستخدمة في نقل مضمون الرسالة، إذ لها أهمية كبيرة في إقناع الطرف المتلقى وتغيير سلوكه والتأثير عليه.¹⁷

وقد تنوّعت في العصر الحاضر الوسائل والقنوات التي تستخدم في الاتصال بالمتلقى ونقل مضمون الرسائل، فقد أمدتنا تكنولوجيا العصر بوسائل عديدة ومتنوعة منها الإذاعة والإنترنت والأقراص المغنة، وغيرها، ولكن تبقى القنوات التلفزيونية الوسيلة التقنية الأكثر مشاهدة. ومع الأهمية التي تتبوأها الوسائل التكنولوجية اللحظة، إلا أن خلاصة العديد من الدراسات تشير حسب "كلابر" إلى أن التأثير الشخصي الاتصال المباشر أكثر إقناعاً على العموم من أية وسيلة من وسائل الاتصال الجماهيرية.¹⁸

وقد فضل أردوغان وسيلة الاتصال المباشر في نقل خطابه؛ إذ ألقاه تحت قبة البرلمان التركي وبحضور طاقمه الحكومي وقيادات الجيش، إلا أنه لم يهمل قنوات الاتصال الأخرى، فقد استثمر جميع الوسائل التكنولوجية في بث الخطاب حتى يضمن وصوله إلى متلقيه. وبالفعل بثته العديد من القنوات التلفزيونية مترجمًا إلى أكثر من لغة، كان أهمها العربية والإنجليزية والعبرية.



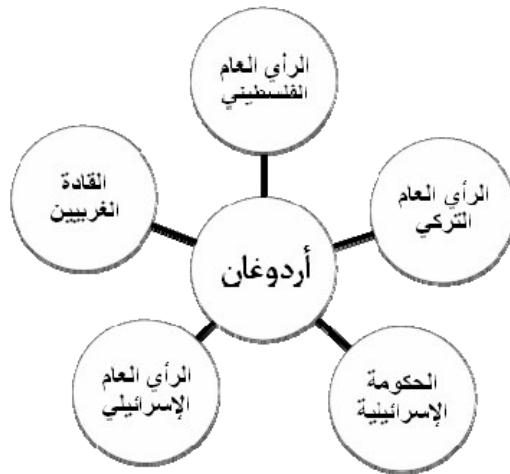
4.2. المتلقى: هو طرف الخطاب الثاني، وإليه تتجه لغة الخطاب التي تعبر عن مقاصد المرسل، وهو يمارس بشكل غير مباشر، دوراً في توجيهه المرسل عند اختيار أدواته وصياغة خطابه، وذلك بحضوره العيني أو الذهني؛ انطلاقاً من علاقاته السابقة بالمرسل وموقفه منه ومن الموضوعات التي يتناولها الخطاب. كل ذلك يترك أثراً، بوصفه هو الذي يمارس تفكير الخطاب ويؤوله، لمعرفة مقاصد المرسل وأهداف الخطاب التي يرى أنه يريد تحقيقها.¹⁹ ومن ثم فهو ليس عضواً خاملاً في الخطاب الاتصالي، بل هو عضو فاعل متفاعل، لا يقل أهمية في توجيه الخطاب عن المتكلّم، وفي ضياء هذا التصور، تعامل أردوغان مع متلقيه.

وقد حرص أردوغان على أن يصل خطابه إلى جميع المتلقين ب مختلف أنواعهم وأصنافهم؛ فمن حيث الحضور العيني والذهني، وجه خطابه إلى نوعين من المتلقى:

1. متلقى حاضر حضوراً عينياً يشاهدون الباث ويتفاعلون مع خطابه ويرى الباث انفعالاتهم وردود أفعالهم التي تخللت الخطاب، وهم أعضاء البرلمان التركي وأعضاء الحكومة وقادة الجيش.

2. متلقى يتلقى الخطاب عبر وسائل الإعلام، لا يشاهده الباث ولا يعلم شيئاً عن انطباعاته، وهو حريص على إقناعه أيضاً بتقديم مزيد من الأدلة والبراهين التي تصلح لغير المتلقى الحاضر.

ومن حيث الفئات المستهدفة، نجد الخطاب يستهدف مجموعة من الفئات المختلفة والمتباعدة وهي جميعها كانت حاضرة في ذهن الباث سواء أثناء تحضير أفكار الخطاب أو أثناء إلقائه، وقد خصص لكل منها رسائل قلت أو كثرت، وهذه الفئات هي: الرأي العام التركي، القادة الغربيين الحكومة الإسرائيلية، الرأي العام الإسرائيلي، الرأي العام الفلسطيني.



3. أساليب الإقناع المستخدمة في الرسالة الاتصالية

لقد وظف أردوغان مجموعة من الأساليب الإقناعية بغية التأثير في متلقيه وإقناعهم بقراءته للمجزرة، ومن ثم مساندة خياراته السياسية والقانونية في معالجة هذه الأزمة. ومن تلك الأساليب الإقناعية الموظفة في هذا الخطاب:

1.3. وضوح الأهداف:

يجمع صناع الخطاب على أن وضوح الرسالة وأهدافها هو الخطوة الأولى والرئيسية في العملية الإقناعية؛ ذلك أنه يزيل عن كاهل المتلقي عباء الاستنتاج، ويتركه وجهاً لوجه أمام وسائل التأثير العقلي والعاطفي قصد تعديل سلوكه وموافقه الشخصية أو تغييرها. وقد كان الله جل شأنه يرسل الأنبياء إلى أقوامهم بلغاتهم ليفقهوا عنهم ما يدعوهم إليه، فلا يكون لهم حجة على الله ولا يقولوا: لم نفهم ما خوطبنا به. يقول جل شأنه: (وَمَا أَرْسَلْنَا مِنْ رَسُولٍ إِلَّا يُلْسَانُ قَوْمَهُ لِيُبَيِّنَ لَهُمْ) (إبراهيم/ 04)، والبيان هنا بيان الرسالة وأهدافها. فكلما كان المدار واضحًا زال الغموض وعدم الفهم من المستقبل.

وقد جاء خطاب أردوغان من الوهلة الأولى واضح الأهداف؛ فملفوظاته الأولى حددت رسالة الخطاب الأساسية، قوله: "ندين بشدة هذا الاعتداء الذي استهدف

هذه السفن التي تحمل المواطنين المدنيين". قوله: إن عملية الإبادة الدموية التي ارتكبها إسرائيل ضد السفن التي كانت تقدم مساعدات إنسانية تسحق كافة الانتقادات والاستنكارات". قوله: "هو انتهاك القوانين الدولية واستهدف ضمير الإنسانية واستهدف السلام العالمي". وهي كلها ملفوظات ذات طابع استنكاري وظفها الباث ليضع في ذهن المتلقى منذ البدء أنه بقصد تجريم الحادثة.

2.3. استخدام الكلمات التي له وقع:

حرص الباث على تطعيم خطابه بمجموعة من الكلمات والعبارات ذات وقع في نفوس وقلوب الملتقيين، بغية استمالتهم والتأثير عليهم والسير بهم نحو تبني قراءته للمجزرة. وقد زاوج الباث بين الكلمات والعبارات ذات الواقع الحسن والإيجابي، وبين تلك التي توحى بالقبح والسلبية. عبارات "توطيد المحبة"، و"التعايش السلمي"، و"سننظم شهدائنا في قلوبنا"، و"سنضمد جراح جرحانا كلنا سوياً" تغيا الباث من توظيفها إلى دغدغت عواطف الملتقي التركي وكذا الملتقي الإنساني ودعوتهما إلى التكافف والتضامن مع ضحايا المجزرة. أما الكلمات والعبارات من مثل: "الإبادة الدموية"، و"انتهاك القوانين الدولية"، و"استهدف ضمير الإنسانية"، و"استهدف السلام العالمي"، و"الحقد والكراهية"، و"لطخة سوداء"، و"سكب الدماء"، و"الإبادة" فهي عبارات وكلمات استنجد بها الباث لبناء موقف مستنكر ومعادي للمجزرة والتأثير على الملتقي التركي والإنساني كي يتبنّيانه.

3.3. استخدام الاتجاهات والاحتياجات الموجودة لدى الملتقي:

يرى علماء الاجتماع أن الملتقي يكون أكثر استعداداً لتدعم احتياجاته الموجودة عن طريق تطويره لاحتياجاتٍ جديدة عليه تماماً، بمعنى أن الرسالة تكون أكثر فعالية حينما تجعل الرأي أو السلوك الذي يعرضه الباث يبدو للملتقي أنه وسيلة لتحقيق احتياجاته الموجودة فعلاً، وفي حالتنا هذه، نحن أمام متلقٍ تركي يطمح إلى إعادة أجداده العثمانيين، وأن تعود تركيا إلى مكانها الطبيعي؛ أي أن يكون لها نصيب في إدارة العالم الجديد الذي فُصّلت معالمه في غيابها.

الكفاءة الإقناعية في الخطاب السياسي – خطاب مجردة مرمرة لأردوغان أنموذجا

وقد أحسن الباب في توظيف هذا الاحتياج عند الشعب التركي، فأنشأ عبارات قوية تدلل على أن تركيا بلد عريق وقوى، يصادق ويغادي، له كامل القدرة على حماية مصالحه ومصالح الضعفاء والأبراء، وهو شريك فعال في الحفاظة على السلم العالمي، لذا يجب أن يعامل على أن قوي. ويكوننا أن نصنف العبارات التي خدمت هذا السياق كالتالي:

عبارات نفي:

"إن تركيا لن تترك هذا الأمر"

"تركيا ليست دولة حديثة الطور"

"تركيا ليست دولة تنعدم من الجذور"

عبارات تهديد:

"ومثل ما أمن صداقتنا قوية، فإن عداوتنا قوية بالقدر نفسه"

"ليس لأحد أن يحاول جس نبض وصبر تركيا"

"إن فقدان صداقته تركيا هي في حد ذاتها تعتبر ثمناً ما"

"ومن الواضح أنه لن يبقى كل شيء كما كان في السابق"

عبارات تأكيد:

"لقد رفضنا عرض الإسرائيليين مداواة جرحانا لأننا نمتلك القوة والقدرة لمداواتهم"

"..."

"تركيا دائماً تؤيد السلام في الشرق الأوسط"

"وتؤدي ما في وسعها لتحقيق الاستقرار"

"ويجب التأكيد على أنه إذا التزم الجميع بالصمت وأدار ظهره، نحن كتركيا بالنسبة

للفلسطينيين وللشعب الفلسطيني ولغزة فإننا لن ندير ظهرنا لغزة ولن نغلق أعيننا

"وسنواصل مساعدة أهل غزة"

"إننا سنقف إلى جانب المدنيين والأبرياء والفلسطينيين وأهل غزة..."

عبارات تبني:



إن شعبنا يجب أن يكون قوياً، أن يحمل الوقار الذي يليق بتركيا
أنا متأكد بأننا مواطنون سوف يقف موقف الذي يليق بنا ناسناً
أنا على يقين أن مواطنينا سيحافظون على وقارهم، وسيتحركون وفق العقل
السليم"

4.3. نقل الأخلاقيات والقيم:

يعد نقل بعض الأخلاقيات الجيدة أحد الطرق والأساليب المهمة التي تعمل على كسب الثقة؛ فعندما ينجح الباحث في نقل بعض الأخلاقيات القوية المؤثرة ويدعمها جيداً ويتبناها بالأعمال والأفعال، فعادة ما يبدأ الناس في الإيمان بشخصيته والوثيق في اختياراته وتبنيها والتفاعل معها.²⁰ ومن ثم وجدنا أردوغان يؤكّد على بعض القيم الذي التي تناضل من أجلها تركيا كالتعايش السلمي، وإرساء السلام في الشرق الأوسط، وتحقيق الاستقرار في مناطق النزاع وتقرير المسافات بين المختلفين والمحاربين، والإلزام في الدفاع عن الحقوق بالقانون، والوقوف إلى جانب الأبراء. ومن العبارات الدالة على ذلك نجد الآتي:

"إننا حسبيما تعلمون نقوم مع إسبانيا بنشاطات حوار الحضارات، وإننا نقوم مع جميع الأديان المختلفة والثقافات المختلفة والحضارات المختلفة بغرس فكرة التعايش السلمي، ومن أجل توطيد المحبة بدلاً من الحقد والكرابية"
"نحن دوماً وقفنا ضد معاداة السامية، وقد رفعنا صوتنا ضد الحالات الخاطئة ضد السامية، وقد ساهمنا في مواصلة عيشه السلام وأمان في الشرق الأوسط"
"إن تركيا ستستخدم كافة الامكانات التي تحينها القوانين الدولية، وستتحرك مع المجتمع الدولي"

"تركيا دائماً تؤيد السلام في الشرق الأوسط، وتؤدي ما في وسعها لتحقيق الاستقرار، وتقوم بتقرير المسافات"
"إننا سنقف إلى جانب المدنيين والأبرياء والفلسطينيين وأهل غزة دوماً سنقف جندهم وخلفهم"

لكن في الوقت نفسه، يحاول أردوغان أن ينقل إلى ذهن المتلقى صور من الانتهاكات التي تقوم بها الآلة العسكرية الإسرائيلية والتي تدوس خلاها على تلك الأخلاقيات والقيم خاصة أثناء الحرب. فيقول: "نحن ندرك أن للحرب والسلم قوانين خاصة بهما، فخلال الحرب لا يتم مهاجمة الأطفال، خلال الحرب لا يمكن مهاجمة النساء والشيوخ، خلال الحرب لا يمكن مهاجمة المدنيين ورجال الدين، خلال الحرب لا يتم مهاجمة الذين يحملون الأعلام البيضاء والذين يعملون في تقديم المساعدات ومجال الصحي، إن الذين يهاجمون هؤلاء في السلم وليس في الحرب لا يكتفون بانتهاك القوانين الدولية وبحسب، بل إنهم يضعون الإنسانية تحت الأقدام ويكونون بذلك قد خرجوها من نطاق الإنسانية".

ويقول في سياق آخر: "إن هذه القضية ليست قضية دفاع ضد الإرهاب، والقضية ليست قضية مكافحة الإرهاب، إن هذه الأحداث أظهرت أن هذه القضية تستهدف الناس الذين يعيشون في هذه المدن، ستقومون بإلقاء القنابل الفسفورية على هؤلاء الناس، وتقومون بإلقاء القنابل على المستشفيات والمساجد، وستهاجمون المدارس، وستقومون بإلقاء القنابل على حدائق الأطفال...".

5.3. استخدام عبارات وصفية كوسائل بصرية مساعدة:

يحرص المتحدثون الموهوبون على توظيف والإكثار من الكلمات الوصفية بدلاً من الأدوات البصرية المساعدة، فهم يرسمون اللوحات بالكلمات ذات الحيوية، يعبرون عن أفكارهم بالكلمات التي تستحضر إلى الذهن صوراً ثرية، فعندما يتم اختيار اللغة الثرية بعناية يتغير أن تحدث في المستمع تأثيراً مساوياً للتأثير الذي تحدثه الوسائل البصرية المساعدة، فالكلمات الوصفية سيتمكن المتلقى من تصور الأفكار والموضوعات بطريقة تجعلها لا تنسى.²¹

ففي هذا الخطاب، نجد الباحث يحرص على أن يعيد رسم مشاهد المجازة، ويروي بعض التفاصيل المؤلمة بين الفينة والأخرى بطريقة تجعل المتلقى يتفاعل مع تلك



المشاهد وكأنه يراها رأي العين، ومن ذلك قوله: "... لأن في هذه السفن من كافة الأقوام ومن كافة الأديان، فمهلاً الناس كانوا يستهلكون فقط تقديم المساعدة لأناس يعيشون تحت الحصار بغزة، قبل أن تتحرك السفن كانوا قد أعلموا العالم كلهم عن نواياهم وعن حمولتهم بكل صراحة، ... فإن، ستين صحفي من بلادنا ومن دول العالم تحركوا مع قافلة المساعدات وركبوا هذه السفن المتحركة إلى غزة وفي المياه الدولية تعرضوا لهم وطالبوهم بالرجوع، وحاولوا ثنيهم عن الوصول إلى غزة وتقدم المساعدات ... وقد تم رفع العلم الأبيض على هذه السفن، وعلى الرغم من توفر كافة هذه الشروط فقد ترخصت هذه السفن لاعتداء مسلح ..." قوله في سياق آخر: "إن مهاجمة إسرائيل للسفن المساعدات وقتل الناس الأبرياء ... يعتبر عملاً ذنباً وغير مقبول".

وقوله أيضاً: "تلك السفن كانت عبارة عن سفن الرحمة، ومهاجمتها ووضع اليد على الركاب يعتبر جريمة في حد ذاتها..."

وقوله أيضاً: "السفن التي تم وضع اليد عليها، وبالنسبة لطاقم السفينة والمتطوعين، يجب إطلاق سراحهم على الفور..."

وقوله أيضاً: "إن جريحاً راقداً تقوم بتكييل أيديه هل يمكن توضيح هذا الأمر مع حقوق الإنسان..."

وبوقفة متأنية مع الخطاب، يمكننا إعادة تجميع تلك المشاهد التي عمد الباحث إلى إبرازها لتلقيه على النحو الآتي:

المشهد الأول: مجموعة من السفن ترفع العلم الأبيض.

المشهد الثاني: متضامنون متطوعون مدنيون من جنسيات مختلفة، وأديان متنوعة، ومهن متعددة منهم أطباء وصحافيون وبرلمانيون يركبون السفن المتوجهة لقطاع غزة لإيصال المساعدات الغذائية والطبية.

المشهد الثالث: اعتراض القوات المسلحة الإسرائيلية لتلك السفن.

المشهد الرابع: مطالبة القوات المسلحة الإسرائيلية من السفن الرجوع.

المشهد الخامس: تعرض المتضامنون إلى اعتداء مسلح من قبل تلك القوات.

المشهد السادس: سقوط قتلى وحرجي.

المشهد السابع: أسر المتضامنون.

المشهد الثامن: تكبيل أيادي الجرحى.

المشهد التاسع: حجز المساعدات والسفن.

6.3. التكرار:

يعد التكرار الفعال أحد العوامل المساعدة على الإقناع؛ فهو يستخدم لإلقاء الضوء على المواقف والأفكار الرئيسة وجعلها أكثر ثباتاً في ذاكرة المتلقين، ويستدعي أيضاً ليذكر المتلقين باستمرار بالهدف من الرسالة، ويستنجد به كذلك لتعديل الاتجاهات العامة نحو أي قضية أو موضوع. وأثبتت الدراسات أن الإقناع الناتج من التعرض المتراكم للرأي أو الموضوع أكبر من التعرض مرة واحدة. وقد وعي أردوغان هذه الأهمية لأسلوب التكرار في النجاح فعل الإقناع واستوعب فضائله ومثالبه، فاستدعاه في أكثر من سياق لبيّن الفعل الإجرامي الإسرائيلي في ذاكرة متلقيه، لذا، وجدناه يستدعي تلك المعاني التي تصور بعض تفاصيل ذاك الفعل الإجرامي مراراً وتكراراً، وفي سياقات مختلفة. منها:

سياق الاستنكار:

نجد قوله: "إن عملية الإبادة الدموية التي ارتكبها إسرائيل ضد السفن التي كانت تقدم مساعدات إنسانية تسحق كافة الانتقادات والاستنكارات".

وقوله: "إن مهاجمة إسرائيل للسفن المساعدات وقتل الناس الأبرياء، والتعامل مع المواطنين المدنيين كالإرهابيين يعتبر عملاً دنيئاً وغير مقبول"

سياق الإدانة:

نجد قوله: "لدين بشدة هذا الاعتداء الذي استهدف هذه السفن التي تحمل المواطنين المدنيين"



وقوله: "لَكُنْتَ نَوْمَنْ بَأْنَ الَّذِينَ لَا يَتَابُونَ هَذِهِ الْاعْتِدَاءَاتِ بَعْيُونَ دَامِيَةً، وَالَّذِينَ لَا يَسْتَكْرُونَهُ عَلَيْهِمْ أَنْ يَدْرُكُوا بَأْنَهُ خَطْأٌ كَبِيرٌ لَا يَلِيقُ بِالْإِنْسَانِيةِ"

سياق التقرير:

نجد قوله: "لَقَدْ رَفَضْنَا عَرْضَ الإِسْرَائِيلِيِّينَ مَدَاوَاهُ جَرْحَانَا لَأَنَّنَا نَمْتَكُ الْقُوَّةَ وَالْقُدْرَةَ لِمَدَاوَاهُمْ" وقوله: "إِنْ سَرَائِيلَ هَاجَتْ أَسْطُولٌ يَحْمِلُ مَوَاطِنِينَ مِنْ ثَلَاثَيْنَ دُولَةً وَكَانَهَا تَقَارِعُ الْعَالَمَ"

وقوله: "يَعِينُ عَلَىِ الْمُجَمَّعِ الدُّولِيِّ أَنْ يَجْرِيَ التَّحْقِيقَاتِ الْلَّازِمَةَ وَأَنْ تَحْصُلَ عَلَىِ النَّوَاحِي الْحَقْوَقِيَّةِ"

وقوله: "وَبِالنِّسْبَةِ لِمَهَاجمَةِ الْأَبْرِيَاءِ بِالْأَسْلَحةِ وَسَكَبِ الدَّمَاءِ وَالْإِبَادَةِ، فَإِنَّهُ بِكُلِّ صِرَاطِهِ إِرْهَابِ دُولَةٍ"

واللافت للنظر هنا أن أردوغان تقصد تكرار معنى واحدا - تعرية الفعل الإجرامي للقوات الإسرائيلية - أكثر من مرة في عبارات مختلفة، وفي سياقات متعددة، بغية غرسه في ذهن المتلقى وذاكرته. كما يمكننا القول أيضاً أن هذا التنوع في العبارات والسيناقيات في تسويق المعنى الواحد المكرر جاء لدرء الضيق والملل الذي قد يتسلل إلى نفوس المتلقين.

7.3. الاستشهاد بالمعلومات والأحداث الواقعية:

لقد اعتمد أردوغان هذا الأسلوب في مناسبتين، هما: فالمُناسبة الأولى حين تحدث عن العلاقة الوطيدة التي تربط تركيا بطائفة الموسويين اليهودية²² وهي علاقة صداقة قوية، وقد قدّمت هذه الطائفة التعازي للحكومة التركية، ونددت بالمجازرة. يقول أردوغان في هذا السياق ما نصه: "نَحْنُ كُنَّا دَائِمًا مِنَ الشَّعْبِ الإِسْرَائِيلِيِّ مَعَ الْمُوسُوْيِّينَ عَلَىِ صِدَاقَةِ تَارِيْخِيَّةٍ"

أما المُناسبة الثانية حين أشار إلى دور تركيا الفعال في إرساء السلام في الشرق الأوسط ووقفها إلى جانب الشعب الإسرائيلي من خلال الدفاع عن قضيّاته العادلة، ومحاولاتها الجادة في تقريب المسافات بين إسرائيل وبعض الدول العربية.

يقول أردوغان في هذا السياق ما نصه: "نحن دوماً وقفنا ضد معاداة السامية، وقد رفعنا صوتنا ضد الحالات الخاطئة ضد السامية، وقد ساهمنا في مواصلة عيشه بسلام وأمان في الشرق الأوسط". ويقول في سياق آخر: "تركيا دائماً تؤيد السلام في الشرق الأوسط، وتؤدي ما في وسعها لتحقيق الاستقرار، وتقوم بتقريب المسافات والتطبيع بين إسرائيل وسوريا ولبنان وفلسطين وهي الدولة الوحيدة التي بذلك الجهد في هذا الصدد".

لقد هدف أردوغان من استدعاء الأحداث والمواضف الإيجابية التي وقفتها تركيا اتجاه إسرائيل أن يذكر المتلقي باليجابية الضحية وسلبية الجلاد، وبرجولة الأول وخناعة الثاني، فاصدا بذلك إقناعه بصواب الموقف وسلامة الخطوات.

8.3. الاستعمالات

يعتمد التأثير في الاتجاهات أساساً على توظيف الاستعمالات الإقناعية الفعالة، على أساس أن الاتجاه عندما يبني على أساس سليم من الوعي والمعرفة تكون الاستجابة أكثر احتمالاً، ومن ثمة يجب التوظيف الأمثل للبناء النفسي الاجتماعي لاستعمالات الإقناع لما لها من دور مهم في التأثير على عمليات الانتقاء الإدراكي وعمق تمثيل المعلومات، والاتجاهات في التأثير على عمليات الانتقاء الإدراكي، فهي تمثل في نهاية العملية مثيرات لسلسلة من العمليات العقلية التي تعد مدخلات تنبؤية بالمخرجات السلوكية.²³

وقد تحدث العلماء عن ثلاثة أنواع أساسية من الاستعمالات التي توظف في الرسالة الإقناعية هي: الاستعمالات العاطفية، الاستعمالات العقلانية، واستعمالات التخويف، وفي الرسالة التي بين أيدينا، اكتفى الباحث باستدعاء الاستعمالات العقلانية، واستعمالات التخويف، لإقناع متلقيه. وسوف نستعرض لكل منها، مع إيراد النماذج.

8.3.1. الاستعمالات العقلانية: تعد تقنية "تفنيد وجهة النظر الأخرى" وسيلة ذات فائدة كبيرة وهي أداة من أدوات الإقناع؛ فعن طريق تفنيد وجهة النظر الأخرى



والرد عليها يستطيع الباحث إقناع المتلقي بالأسباب المنطقية التي تدعوه إلى رفض تلك الآراء، كما يستطيع أن ينهي النقاش وقد قوي موقفه.²⁴

وهي تقنية تعتمد على مخاطبة عقل المتلقي، وتقديم الحجج والشواهد المنطقية والأرقام والإحصاءات وتفنيد الآراء المضادة بعد مناقشتها وإظهار جوانبها المختلفة. وقد استخدم أردوغان أساساً تقنية "تفنيد وجهة النظر الأخرى" وعوّل عليها في دحض تبريرات إسرائيل لفعلها الإجرامي والقائم على أنه دفاع عن النفس. لقد خصص الخطاب مساحة معتبرة للآراء المفندة لتلك التبريرات، من ذلك قوله في سياق دعوته الإسرائيليـين للكف عن تقديم التبريرات: "عندما تعمـوم بهذه الاعتداءـات فإنـ عليها أنـ تكـف عنـ تـبريرـ ذلكـ بأنـهاـ تـدافـع عنـ نفسهاـ منـ الذينـ يـعادـونـ السـاماـيةـ،ـ وـبـالـنـسـبـةـ لـتـغـطـيـةـ وـتـأـوـيلـ النـواـحيـ غـيرـ الـحـقـوقـيـةـ"

وجاءـتـ تـفـنـيدـاتـهـ فيـ سـيـاقـاتـ مـتـنـوـعـةـ؛ـ مـنـهـاـ ماـ جـاءـ فيـ سـيـاقـ الـاستـهـزـاءـ فيـ قولـهـ:ـ إـسـرـائـيلـ تـنـكـرـ،ـ وـيـقـولـونـ تـمـ إـطـلاقـ النـارـ عـلـيـنـاـ،ـ لـقـدـ مـلـلـنـاـ وـسـعـمـنـاـ مـنـ أـكـاذـيـكـمـ هـذـهـ،ـ كـانـوـاـ نـزـهـاءـ...ـ كـانـوـاـ نـزـهـاءـ...ـ"

منـهـاـ ماـ جـاءـ فيـ سـيـاقـ النـفـيـ فيـ قولـهـ:ـ إـنـ السـيـاسـةـ إـلـيـزـاـرـيـلـيـةـ السـاـكـبـةـ لـلـدـمـاءـ لـاـ يمكنـ بـأـيـ حـالـ مـنـ الـأـحـوـالـ أـنـ تـوـضـحـ هـذـهـ الـجـرـيـةـ الـدـامـيـةـ وـتـجـعـلـهـاـ مـشـروـعـةـ،ـ لـاـ يمكنـ أـنـ تـطـرـحـ إـسـرـائـيلـ أـيـ عـذـرـ بـالـنـسـبـةـ لـلـدـمـاءـ الـتـيـ تـلـطـخـتـ بـهـاـ أـيـديـهـاـ،ـ وـلـاـ يمكنـهـاـ أـنـ تـنـظـفـ أـيـديـهـاـ مـنـهـاـ..ـ"

وـمـنـهـاـ ماـ جـاءـ فيـ سـيـاقـ التـقـرـيرـ فيـ قولـهـ:ـ إـنـ هـذـهـ الـقـضـيـةـ لـيـسـ قـضـيـةـ دـفـاعـ ضدـ الـإـرـهـابـ وـالـقـضـيـةـ لـيـسـ قـضـيـةـ مـكـافـحةـ الـإـرـهـابـ،ـ إـنـ هـذـهـ الـأـحـدـاثـ أـظـهـرـتـ أـنـ هـذـهـ الـقـضـيـةـ تـسـتـهـدـفـ النـاسـ الـذـيـنـ يـعـيـشـونـ فـيـ هـذـهـ الـمـدـنـ،ـ سـتـقـومـونـ بـإـلـقـاءـ القـنـابلـ الـفـسـفـورـيـةـ عـلـىـ هـؤـلـاءـ النـاسـ،ـ وـتـقـومـونـ بـإـلـقـاءـ القـنـابلـ عـلـىـ الـمـسـتـشـفـيـاتـ وـالـمـسـاجـدـ،ـ وـسـتـهـاجـونـ الـمـدـارـسـ،ـ وـسـتـقـومـونـ بـإـلـقـاءـ القـنـابلـ عـلـىـ حـدـائقـ الـأـطـفـالـ،ـ..ـ"

2.8.3. استعمالات الخوف: تشير هذه الاستعمالات إلى النتائج غير المرغوبـةـ التي تترتب على عدم إذعان المتلقي لتوجيهات أو تنبـيات أو تحذـيرـاتـ الـبـاـثـ،ـ وـتـدـفـعـ بـالـمـتـلـقـيـ

الكفاءة الإقناعية في الخطاب السياسي – خطاب مجردة مرممة لأردوغان أنموذجا طوعاً أو كرها لقبول الرسالة والتفاعل معها. وتنجح هذه التقنية وتؤتي أكلها في حالتين اثنتين:

الأولى: أن تكون الإثارة العاطفية قوية بما يكفي لتشكل حافزاً لدى المتلقي للاستجابة لمضمون الرسالة.

الثانية: توقعات المتلقي تفادي الأذى جراء الاستجابة لمضمون الرسالة. وتوؤكد التجارب أن نسبة كبيرة من المجموعات التي تتعرض لدرجة معتدلة من التخويف تتأثر بالنصائح التي تستمع إليها و تقل هذه النسبة كلما زادت درجة التخويف. وقد استدعي أردوغان هذه التقنية، ووظفها في خطابه، وكان معتدلاً في هذا التوظيف؛ فخصص كثيره للرأي العام الإسرائيلي، وقليله للرأي العام العالمي؛ فالنسبة للرأي العام الإسرائيلي، وجه مجموعة من رسائل التخويف، لكنه لم يصرّح، وأجمل ولم يفصل، قاصداً بذلك إدخال المتلقي في دائرة الحيرة والخوف. ومن تلك الرسائل، نجد الآتي:

الرسالة الأولى: تضمنت تنبية الرأي العام الإسرائيلي من خطورة سياسة الاجرام التي تنهجها حكومتهم على أنفسهم واستقرارهم، وإنما التجأ إلى الحديث عن الأمان والاستقرار لأنه يدرك تمام الإدراك أهمية هذه المسألة عند الإسرائيليين؛ ذلك أنهم جاءوا منكل حدب وصوب إلى أرض فلسطين باحثين عن الأمان والأمان. يقول في رسالته ما نصه:

"بالنسبة لسياسة العنف التي تتبعها الادارة الإسرائيلية فإنها تهدد استقراركم وأمنكم بكل صراحة"

"بالنسبة للدولة التي تفكر في أمن دولتها من خلال كسب كراهية كل العالم لا يمكن أن تتحقق أمنها"

الرسالة الثانية: تضمنت تحذير الرأي العام الإسرائيلي من أن إصرار حكومتهم على المضي قدماً في سياستها التي لا تحترم قانوننا ولا تدين لعرف سوف يؤدي إلى عزها سياسياً على الأقل. يقول في هذا السياق ما نصه:



" بالنسبة لدروع السلام المحيطة بها فإن إسرائيل تفقدها الواحدة تلو الأخرى، وتفقد الدول المتفقة معها واحدة تلو الأخرى، وتحاول تجريد نفسها لتبقى بمفردها" "الذين لا يستنكرونـه عليهمـ أن يدركواـ بأنه خطأـ كبيرـ لاـ يليقـ بالإنسانيةـ، ويـعتبرـ ضربـةـ قـوـيةـ أـصـابـتـ الصـدـاقـةـ بـيـنـ الدـولـتـيـنـ"

"إنه يضع دولـتـكمـ مـوـضـعـ الدـوـلـةـ الـتـيـ تـقـومـ بـالـقـرـصـنـةـ، وـتـضـعـضـعـ مـوـقـفـهـاـ عـلـىـ

"الـصـعـيدـ الدـوـلـيـ،"

الرسالة الثالثة: وتتلخص في تهديد الرأي العام الإسرائيلي بأنهم سوف يدفعون ثمن كل ما تفعله حكومتهم في الآخرين. يقول: "لا نستطيع أن نقول أن كل ما تتحققه الإدارة الإسرائيلية ربحا لكم إن كل شيء له ثمن"

أما بالنسبة للرأي العام العالمي فوجه له رسالتين، كان مدار الرسالة الأولى تحذيرا من أن الحكومة الإسرائيلية تقود بعجرفتها السلام العالمي إلى الانهيار. يقول ما نصه: "إدارة إسرائيل في الشرق الأوسط من خلال نشر الكراهية والخذلان فإنها تقوم بتجزير السلام في المنطقة". ويقول في موضع آخر: "السلام العالمي أصيب بجرح كبير للغاية".

وفي الرسالة الثانية أكد فيها من أن الفعل الإجرامي الإسرائيلي في حق أسطول الحرية هو في حقيقته اعتداء على الأمم المتحدة وعلى المبادئ التي تأسست عليها وعلى الأهداف التي ترعاها، فماذا سيبيقى من قيمة للأمم المتحدة إذا ديس كل يوم على مبادئها وأهدافها؟. يقول في هذا الصدد ما نصه: "يعتبر اعتداء يستهدف فلسفة الأمم المتحدة بكل صراحة".

4. ختام

في ختام هذه الدراسة، لابد من الإشارة إلى الجانب العملي الملموس في الخطاب، وعني به الجانب الحركي والإشاري، وبالخصوص الجانب المتعلق بالوجه واليدين والشفتين، والتغيرات التي ترافقتها أثناء الاستدلال، وما يتبع ذلك من انفعالات مادية وصوتية، من تبئير ونبر وتنغيم كل ذلك أعطى للمتلقى التركي انطباعاً أنه



الكفاءة الإقناعية في الخطاب السياسي – خطاب مجردة مرممة لأردوغان أنموذج
سينوب عنهم في الدفاع عن حقوقهم وكرامتهم، كما أعطى للمتلقى الإسرائيلي
انطباعاً أنه سيهاجم من يتجاوز حقوق شعبه.

المواضيع:

^١ توبى حسن، (2005): التعريف داخل التواصل السياسي: مقاربة تداولية، مجلة اللسان العربي، عدد 59، ص 27.

^٢ قسطنطين سلافاسترو، (2009): منطق السلطة ودينامية الخطاب السياسي، ترجمة: عبد الإله بوحمالة، الحوار المتمدن – العدد: 2630.

^٣ <http://plateforme.aessp.ch/wp-content/uploads/ADSP-polycopié-du-cours-1.pdf>

^٤ الشيخ أحمد ولد سيدى، تحليل الخطاب السياسي (دراسة إنتوغرافية – اتصالية في الخطاب السياسي الموريتاني)، www.biblioislam.net.

^٥ قسطنطين سلافاسترو، منطق السلطة ودينامية الخطاب السياسي، مرجع سابق.

^٦ أنظر: محمود عكاشه، (2005): لغة الخطاب السياسي دراسة لغوية تطبيقية في ضوء نظرية الاتصال، ط1، دار النشر للجامعات، القاهرة، ص 46.

^٧ أنظر: محمود عكاشه، خطاب أوباما للعالم الإسلامي في ضوء المؤثرات الخطابية والإيجازات السياسية، www.lissaniat.net

^٨ ينظر: لسان العرب 8/298، وختار الصحاح 1/231.

^٩ جيهان أحمد رشى، (1978): الأسس العلمية لنظريات الإعلام، دار الفكر، القاهرة، ص 171.

^{١٠} عامر مصباح، (2005): الإقناع الاجتماعي، خلفيته النظرية وآلياته العملية، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ص 17.

^{١١} نعمان عبد الحميد بوقرة، (2010): القيمة الحجاجية في النص الإشهاري، ضمن كتاب: الحجاج: مفهومه و مجالاته، إعداد وتقديم حافظ اسماعيلي علوى، ط1، عالم الكتاب الحديث، الأردن، ج 4، ص 276.



¹² هنريش بليث، (1999): *البلاغة والأسلوبية نحو نموذج سيمائي لتحليل النص*، ترجمة محمد العمري، أفريقيا للنشر، المغرب، ص 64.

¹³ Mawinkalins and Herpert. Appelson. persuasion : how opinions and attitudes are changed .N.Y : springer publishing co .1970. p 02.

¹⁴ أسطو، (1971): الخطابة، تحقيق عبد الرحمن بدوي، دار القلم، لبنان، ص 102.

¹⁵ حازم القارطاجي، منهاج البلاغة وسراج الأدباء، تحقيق محمد الحبيب بن الخوجة، ط3، دار الغرب الإسلامي، لبنان، ص 347

¹⁶ الاتصال الإقناعي والتأثير في سلوك الأفراد يتم -حسب ميشال لوني MICHEL LE NID- عبر ثلاثة مراحل وهي التوعية والتشريع والتبيّع، وكلها تبدأ بحرف التاء ومن هنا جاء اسمها.

¹⁷ ينظر: عبد الله محمد الغوشن، (1996): *كيف تقنع الآخرين*، ط 3، دار العاصمة للنشر والتوزيع، الرياض، ص 38 /39.

¹⁸ فضيل دليو، (2002): *وسائل الاتصال وتكنولوجياته*، منشورات جامعة متورى فلسطينية، الجزائر، ص 127، 126.

¹⁹ عبد الهادي بن ظافر الشهري، (2004): *إستراتيجية الخطاب: مقاربة لغوية تداولية*، ط 1، دار الكتاب الجديد المتحدة، لبنان ، ص vi و v.

²⁰ ينظر: شيل لين، (2009): *قوة التحدث ذات الهدف والرؤى*، ط 1، مكتبة جرير، السعودية، ص 52.

²¹ ينظر: المرجع نفسه، ص 102.

²² الموسويون: طائفة يهودية ظهرت بعد الدور الذي كانت فيه تسمية إسرائيل بحالي ستمائة عام، وهم على الأرجح بقايا المكسوس وقد تبعوا موسى عليه السلام في الديانة التوحيدية وقد كانوا تحت حماية اخناتون وبعد موته عذبهم الوثنيون فهربوا إلى أرض كنعان (فلسطين) في القرن الثالث عشر قبل الميلاد و كانوا يتكلمون المصرية وبها نقل موسى عليه السلام الوصايا العشر التي كتبت بالهieroغليفية ، وقد أخذ الموسويون بلغة أهل كنعان و ثقافتهم و تقاليدهم و مارسوا ديانتهم منحرفين عن ديانة موسى عليه السلام. لبنى ياسين، العبراني والموسوي واليهودي والإسرائيли ارتباك في المصطلح، موقع رابطة أدباء الشام، www.odabasham.net

²³ شدوان علي شيبة، (2005)، لإعلان، المدخل والنظرية، دار المعرفة الجامعية، مصر ، ص 143.

²⁴ ينظر: شيل لين، قوة التحدث ذات الهدف والرؤوية، مرجع سابق، ص 105.



