

الابتكار و المقاولة من التأصيل النظري إلى التصور الواقعي

أ. مخالدي يحي - جامعة مستغانم.

أ. فلوح العربي - جامعة مستغانم -

الملخص:

إن السبيل الذي يحقق تنافسية قوية لأي مؤسسة و يضمن لها الأسبقية في المجال الاقتصادي، يبقى يتوقف على ما تنتجه من ابتكارات و اكتشافات جديدة في المستقبل (قططوير الشمعة لا يودي بالضرورة إلى اكتشاف الكهرباء)، كما أن موضوع المعرفة و كيفية تطويرها في المجال الاقتصادي بصفة عامة و في المؤسسة بصفة خاصة و ما ينجر عنه من أسئلة مثل: كيف يحدث الابتكار و ما علاقته بالتجديد و ما علاقة هذا وذاك بروح المؤسسة أو ما يعبر عنه أيضا بالإماجينيرينغ هي من بين الأسئلة التي تشغله بالرجال الأعمال، كما هي أيضا محل اهتمام كبير عند علماء الاقتصاد.

الكلمات المفتاحية: الابتكار، المقاولة، الإماجينيرينغ.

Abstract:

This paper treatise the implications of considering knowledge creation and diffusion processes and introduces a conceptual framework of how invention, innovation and entrepreneurship, which collectively is referred to as Imagineering, takes place at the individual level with the aim to improve our understanding of the underlying dynamics driving knowledge-based economies.

المقدمة:

يعتبر الفكر المبتكر من أعلى الإنجازات الإنسانية مرتبة، و نظرا لأهميته العظيمة في حياة الأمم والشعوب وما يتحققه الفرد من إنجازات حضارية وما نشاهده من تقنيات و اختراعات وأنظمة وقواعد وقوانين تنظم حياة الناس، كان الاهتمام منذ القديم بدراسة الابتكار و الإبداع، حيث لم تكن في البداية دراسة علمية منهجية دقيقة، إذ كان الناس ينظرون للمبتكرين و المبدعين سواء كانوا علماء أو كتاب أو شعراء أو كتاب أو شعراء أو رسامين أنهم يتمتعون بقدرات خارقة غير عادية تميزهم عن غيرهم من لا يملكون تلك القدرات، وقد تكون هذه النظرة سببا من الأسباب التي وقفت حاجزا عن إمكانية التوسع في دراسة الابتكار و الإبداع في ذلك الوقت بطريقة علمية و موضوعية، حيث اقتصرت الدراسات السابقة على بعض الملاحظات واعتمدت على بيانات مستمدة من التأمل الذاتي والاستبطان وسرد الأحداث الماضية وكتابة التقارير الذاتية التي مرت بالفرد، وهذه البيانات لا يمكن إخضاعها للتجربة العملية لإثبات صحتها.

ولقد ظهر الاهتمام بدراسة الابتكار و الإبداع في نهاية القرن التاسع عشر، حيث قام كل من بينيه وهنري (1896م) بدراسة موضوع الابتكار و الإبداع بصفتهم أحد جوانب الذكاء.

أما اليوم و في ظل العديد من الظروف المتغيرة التي فرضت على المنظمة تحديات كبيرة لم تشهدها من قبل، الأمر الذي يتطلب ضرورة مواجهتها، وذلك من خلال وجود وإحداث قدرات إبداعية عالية داخل المنظمات وهذا لأجل إيجاد الحلول والبدائل لهذه التحديات.

ولقد أصبح لموضوع الإبداع والابتكار ضرورة ملحة خاصة في ظل هذه التحديات المتنامية التي انبعثت عن ظاهرة العولمة والتغيرات التقنية المتسارعة، والتطور الحاصل في ثروة المعلومات، كما أن المؤسسات والمنظمات التي تزيد التميز والريادة والقدرة على المواجهة هي تلك التي تكون قادرة على خلق الإبداع والابتكار، هذا ما جعل المنظمات الحديثة تتوجه عدة أساليب واستراتيجيات الابتكار والإبداع إضافة إلى الدور الكبير لتكنولوجيا المعلومات في إدارة هذه العملية.

غير أن موضوع الابتكار و الإبداع لا يمكن أن يولد إلا في محيط توفر فيه الظروف و الامكانيات المناسبة، و لا يوجد محيطاً أنساب لذلك من المقاولة التي أصبحت تشكل ركيزة أساسية في دفع وتنمية قطاع المشروعات الريادية و المبادرات التي يحملها رواد الأعمال، لأن التقدم في هذا الجانب والرغبة بدخول منافسة محلية ودولية مع الآخرين، لن يتحقق إلا إذا تم الارتقاء بمستوى الصناعات والمنتجات لتكون على قدر من القوة و التنافسية.

من هذا المنطلق تحاول هذه الدراسة الإجابة عن التساؤل التالي:

كيف يمكن أن تولد الأفكار داخل المقاولة و تتحول إلى ابتكار يضمن ديمومتها و تنافسيتها؟

أن الإجابة على هذا السؤال تطلب تقسيم هذا البحث وفقا للخطوات التالية:

1. ماهية الابتكار:

أ. مفهوم الابتكار:

■ الابتكار لغة: أبتكر الشيء، اخترعه على غير مثال سابق.

■ الابتكار اصطلاحاً: فيما يخص تعريف الابتكار اصطلاحاً فقد اختلف على تحديده العديد من الباحثين و المفكرين نظراً لوجود عدة مصطلحات قريبة من بعضها البعض والمرادفة له مثل الإبداع ، الاختراع والذكاء لدرجة يصعب معها اختيار التعريف المناسب له، الا أن غياب الاجماع على تعريف موحد ومحدد للابتكار لا يعد أمراً غريباً، حيث أن محاولة الوصول إلى اجماع على التعريف الواحد والمحدد لهذا المصطلح ربما يتعارض مع فكرة الابتكار ذاتها.¹

■ المبتكر: هو المنشئ أو المحدث الذي لم يسبق أحد في هذا المجال.

اذن فالابتكار هو مزيج من القرارات و الاستعدادات والخصائص الشخصية الذاتية التي إذا وجدت بيئة مناسبة يمكن أن ترقى بالعمليات الفعلية لتوسيعها إلى نتائج أصلية ومفيدة لفرد أو الشركة أو المجتمع أو العالم. و يضم الابتكار عمليتين أساسيتين هما: التفكير و الانتاج، و يؤكّد العلماء على أن الإبداع و الابتكار مرتبطين بالمعرفة، لأنهما يحتاجان إلى قدر كافٍ و معمقٍ من المعرفة في الموضوع أو الفكرة التي يقع عليها التفكير، و بدون المعرفة لن يكون هناك ما يمكن ابتكاره أو الإبداع فيه.

ب. ما هي الفكرة الابتكارية ومن هو المبتكر؟

يتم تحديد الفكرة الابتكارية وفق العوامل التالية:

■ هي فكرة تجذب الانتباه، وتتسق في الآخرين حاجات يتم اشباعها بأسلوب مبتكر.

■ هي تلك الفكرة التي تصلح للتطبيق بما يسمح باختبارها وتوافر عناصر بها تسمح بتقديمها وقياس فاعليتها.

■ هي فكرة لا تتعارض مع القيم و القواعد المتتبعة و يمكن تطبيقها بأساليب متاحة.

ج. الإبداع و الابتكار تعبيران متزامنان:²

الابتكار إنتاج أي شيء جديد، من حل مشكلة، أو تعديل فني، و الجدة هنا أمر نسبي، فما يعد جديداً بالنسبة لفرد قد يكون معروفاً لدى آخرين، والطفل في كثير من الألعاب مبتكر أصيل، وكذلك من يخترع جهازاً أو يضع نظاماً اجتماعياً أو اقتصادياً جديداً يعد مبتكرًا.

وأما الإبداع فقد ذكر في قوله تعالى: "بَدِيعُ السَّمَاوَاتِ وَالْأَرْضِ وَإِذَا قَضَى أَمْرًا فَإِنَّمَا يَقُولُ لَهُ كُنْ فَيَكُونُ"³ و هو حالة خاصة من الابتكار و ذلك حين يكون الشيء الجديد جديداً على الفرد و غيره من عامة الناس. لذا فإن جل الباحثين يجعلون الإبداع و الابتكار متزامنين، إذ أن العبرة بوجود السمات العقلية والنفسية التي تؤهل أصحابها للإتيان بالجديد، فالإبداع أو الابتكار هو النشاط الذي يقود إلى انتاج يتصرف بالجدة و الأصالة و القيمة بالنسبة للمجتمع.

د. التفكير و الابتكار:

أودع الله القدرة على الإبداع و الابتكار عند كل البشر و ترك لهم أمر تتميّتها وصفاتها، إذ لا يوجد ربط علمي مؤكّد بين الابتكار و الإبداع من جهة و الذكاء من جهة أخرى، فقد لا يبدع الذي شيئاً وقد يأتي الشخص العادي بالكثير من الإبداعات و الابتكارات.⁴

وقد أظهرت الدراسات بأن الدماغ مقسوم إلى نصفين متخصصين في واجبات مختلفة و يفكran بطريقة مختلفة:

■ النصف الأيسر : متخصص في التحليل و الأرقام والتفكير المنطقي، و هذا النصف لا يمكنه رؤية الأشياء ككل، أي أنه متخصص في العناية المنطقية للأجزاء و لهذا السبب لا ينظر إليه على أنه مساهم رئيسي في توليد الأفكار و يتميز من يستخدمون النصف الأيسر بالخصائص التالية:

✓ يفضلون الشرح اللغوي اللغوبي.

✓ يركزون على عمل واحد دائمًا.

✓ يفضلون الأعمال المنظمة المرتبة.

✓ يفضلون أنشطة البحث و التقبّب.

✓ يواجهون المشكلات بجدية.

¹ شاكر عبد الحميد، علم نفس الإبداع، دار غريب للنشر والتوزيع، مصر، 1995، ص:16.

² محمد عبد الفتاح الصريفي، الإداررة الرائدة، دار المعرفة، عمان، الأردن، الطبعة الأولى 2003، ص:12.

³ سورة البقرة، الآية 118.

⁴ مدحت أبو النصر، تنمية القدرات الابتكارية لدى الفرد و المؤسسة، مجموعة النيل العربية، مصر، 2004، ص:90.

▪ **النصف الأيمن:** متخصص في النماذج والأنمط والادراك والصور الخيالية والحقيقة.
يرى هذا النصف الأشياء كوحدة واحدة فهو يقوم بتجميع واستيعاب كافة أجزاء الموقف في صورة كلية واحدة، لذلك فهو متخصص في الاستقراء بدلاً من الاستدلال.

هذا النصف مقر للحس والخيال وهو ليس كافياً لوحده، فالتفكير الإبداعي يحتاج إلى استخدام نصفي المخ بتوازن و يتميز من يستخدمون النصف الأيمن بالخصائص التالية:

- ✓ يفضلون الشرح العلمي.
- ✓ يشتغلون في أكثر من عمل في وقت واحد.
- ✓ يستطيعون الارتجال بسهولة.
- ✓ يفضلون أنشطة التأليف والتركيب.
- ✓ يواجهون المشكلات دون جدية.
- ❖ ولتنمية الابتكار والإبداع الناتج عن استخدام نصفي المخ بتوازن ينبغي تدريب المخ وتمرينه من خلال :
- ✓ التأمل و التفكير.
- ✓ السفر و الاطلاع على تجارب الآخرين.
- ✓ تنمية المواهب و الهوايات (رسم، تأليف ...)
- ✓ تنمية القدرات (كمبيوتر، مهارات سمعية ...)

هـ. صفات المبدع و المبتكر:

▪ الطلاقة :

يقصد بها القدرة على انتاج أكبر عدد من الأفكار الإبداعية خلال فترة زمنية معينة، فالشخص المبدع يكون متوفقاً من حيث كمية الأفكار التي يقترحها حول موضوع معين في وحدة زمنية ثابتة مقارنة بغيره، أي أنه على درجة عالية من سهلة الأفكار وسهولة توليدتها، وهناك ثلاثة أساليب لقياس الطلاقة هي:

- **الطلاقة الفكرية:** سرعة التفكير بإعطاء كلمات في منبهات خاصة.
- **الطلاقة التعبيرية اللغوية:** التصنيف السريع لكلمات في منبهات خاصة.
- **الطلاقة الترابية:** القدرة على وضع كلمات في أكبر عدد ممكن من الجمل و العبارات ذات معنى.

▪ المرونة⁵:

وتعني قدرة الشخص على تغيير حالته الذهنية بتغيير المواقف، أي أن المرونة هي عكس التصلب العقلي، فالشخص المبدع مطالباً لكي يكون على درجة عالية من المرونة حتى يكون قادرًا على تغيير حالته العقلية لكي تتناسب مع الموقف الإبداعي، وهناك مظاهران للمرونة هما :

- **المرونة التقائية:** وهي قدرة الشخص على أن يعطي عدداً من الاستجابات المتعددة، والتي لا تتنمي لفئة واحدة أو مظهر واحد.
- **المرونة التكيفية:** وهي السلوك الناجح لمواجهة موقف أو مشكلة معينة.
- **الحساسية للمشاكل:**⁶

وتعني أن لديه احساس مرتفع للتعرف على المشكلات في الموقف الواحد، وتظهر هذه الحساسية للمشاكل في بعض الصفات في شخصية المبدع:

- القدرة على تحمل المسؤولية.
- القدرة على التحليل والاستدلال.
- مستعد لحل المشكلة مهما كانت معقدة.

و. طريقة القبعات الست لتوليد الأفكار الإبداعية و الابتكارية :

تستخدم هذه الطريقة عندما نرغب في التفكير في مشروع جديد أو تغيير إجراءات عملية ما، أو غيرها من الأعمال التي نريد أن يكون تفكيرنا فيها شمولياً وإبداعياً متوازناً في نفس الوقت، وفي ما يلي أهم الفروقات بين ألوان التفكير الستة:

⁵ شارل مارجيروسون ، القيادة بالفريق، ترجمة سرور، دار المریخ للنشر، الرياض، السعودية، 2005، ص: 72.

⁶ نجم عبود، إدارة الابتكار(المفاهيم و الخصائص و التجارب الحديثة)، دار وائل للنشر والتوزيع، عمان،الأردن، الطبعة الأولى، 2003، ص: 129.

■ **القبعة البيضاء :** تشير إلى التفكير المحايد، أي التفكير في معلومات محايدة لا إيجابية ولا سلبية كالتفكير في مكان اقامة المشروع، الأسعار والكميات والتكليف، والبيئة المحيطة.

■ **القبعة الصفراء:** تشير إلى التفكير الإيجابي حيث عند ارتدائها نفكر في الجوانب الإيجابية للمشروع.

■ **القبعة السوداء:** تشير إلى التفكير التساؤمي حيث عند ارتدائها نفكر في الجوانب السلبية للمشروع : الخسائر التي يمكن أن تتکبدھا و الصعوبات التي ستواجهھا.

■ **القبعة الحمراء:** تشير إلى أنه عند ارتدائها نفكر في المشروع بشكل عاطفي بدون النظر إلى العوامل المنطقية والإيجابيات والسلبيات، أي أن الذي يدفعنا مثلاً لخوض غمار مشروع ما أو تبنيه هو الشعور بالفخر أو الإعتزاز.

■ **القبعة الخضراء:** ترمز إلى التفكير الشمولي و يأتي دورها للتحقق من استعمال جميع أنماط التفكير. فقبل إنهاء عملية التفكير يطرح السؤال هل استخدمنا جميع الأنماط؟ هل هناك نمط يحتاج إلى مزيد من البحث والتفكير؟

في الواقع ليس هناك قبعات حقيقة ولكن على رئيس الفريق تذكير فريقه بنمط التفكير ولو أنه بين الحين والآخر، حيث يبدأ أولاً بالقبعة البيضاء لجمع المعلومات ويستحسن أن ينتقل إلى الصفراء لبحث الجوانب الإيجابية، فدور رئيس الفريق تحديد موعد الانتقال من نمط إلى آخر، مع مراعاة أنه ليس هناك ترتيب ملزم للانتقال بين الأنماط، ولكن يفضل الابتداء بالأبيض ثم الأصفر ويتراكم الأخضر والأزرق إلى النهاية، عند التفكير بالأزرق يكون التركيز فقط على التأكيد من شمولية عملية التفكير لجميع الأنماط.

بعد التفكير بالأزرق يطرح البعد الزمني للموضوع ويناقش ما إذا كانت الأفكار المطروحة تناسب زماناً محدداً: ماذا لو تم تغيير الإطار الزمني للتفكير؟ كيف يمكن أن تغير النتائج؟... الخ

يستمر العمل حتى استكمال جميع أنماط الأفكار المطروحة حيث يتم جمع أفكار كل نمط على ورقة منفصلة. و هنا يقتصر دور رئيس الفريق على اثارة الجو النفسي المصاحب للألوان، كما يجب أن يتميز بالنظرية الشمولية والانتقال بين الأنماط وبينها وبين الإطار الزمني.

■ **الأصلية:**

وتعني انتاج ما هو غير مألوف، كما تعني الانفراج بالفكرة، ولا يقصد بذلك أن تكون الفكرة منقطعة عما قبلها ولكن صاحبها زاد فيها وطورها، أو عرضها بطريقة جديدة، أو وصل إلى نظرية تجتمع فيها أفكار متفرقة قالها آخرون، و عليه فإن الشخص المبدع لا يكرر أفكار الآخرين ، بل يجب أن تكون أفكاره متعددة ، كما يجب أن يبتعد عن الحلول التقليدية للمشاكل.

ز. **عوامل دعم الابتكار:**

حسب جمعية الادارة الأمريكية فإن 90% من الأطفال مبدعين و 12% من البالغين مبدعين مع الاشارة إلى أن تنمية الإبداع مرتبطة بعوامل البيئة الداخلية و البيئة الخارجية للإنسان.

■ **البيئة الداخلية :** هي العوامل المرتبطة بطبع الإنسان وقدراته الشخصية التي تتأثر بالبيئة التي ينشأ فيها.⁷

■ **البيئة الخارجية:** تمثل المحيط الذي يعيش فيه الإنسان من الأسرة، المدرسة ، الجامعة، العمل، البيئة الاقتصادية والاجتماعية.

و بالتالي فإن: قدرات عقلية + بيئه ايجابية = ابداع و ابتكار

■ **المقومات الأساسية المستمدة من كل من البيئة الداخلية و الخارجية:**

• التعليم.

• استخدام أساليب حل المشكلات.

• بيئه العمل (المنظمة).

• الاتصال.

ح. **كيفية تنمية الإبداع و الابتكار:**

⁷ محمد ابراهيم عبيدات، سلوك المستهلك(مدخل استراتيجي)، دار وائل للنشر، الطبعة الثانية، عمان، الأردن، 2002، ص:95.

لا يقتصر الإبداع والابتكار على مجال معين أو علم معين، كما لا يرتبط بالمستوى التعليمي الرفيع المستوى، وإنما يعني في المقام الأول أن هذا الفرد قد ارتفع في معرفته من مستوى التفكير إلى مستوى الفهم والتطبيق والتحليل والرغبة في التغيير.

و يعد الإبداع والابتكار نتاجا للاعتماد على النفس عن طريق التعليم الذاتي في تحصيل المعرفة، فلا يكتفى الفرد بالملفات والمراجع والكتب المقررة وإنما يبدأ بعملية البحث بالقراءة والتزود بالمعرفة والتزدد على المكتبات وطلب المزيد من المعلومات في مجال تخصصه.

ط. مراحل الابتكار :

يرى ولاس و ماركسييري أن عملية الإبداع عبارة عن مراحل متباينة، تولد خلالها الأفكار الجديدة، وهذه المراحل هي :

▪ مرحلة الاعداد أو التحضير:

و يتم فيها تحديد المشكلة، حيث يتم فحصها من جميع الجوانب، ويشمل ذلك عملية تجميع المعلومات والمهارات والخبرات، عن طريق الذاكرة والقراءات ذات العلاقة ثم تصنيفها عن طريق ربط عناصر المشكلة مع بعضها.

▪ مرحلة الكمون:

و هي مرحلة تراث وانتظار، وفيها يتحرر العقل من الشوائب والأفكار التي لا صلة لها بالمشكلة، ويحدث فيها التفكير العميق المستمر بالمشكلة.

▪ مرحلة الاشراق :

وفيها تنبثق شراراة الإبداع ، وولادة الفكرة الجديدة التي تؤدي إلى حل المشكلة.

▪ مرحلة التحقيق:

وفيها يختبر المبتكر الفكرة ويعيد النظر فيها، ثم يجرب الحل ، ويتحقق من نجاحه.

2. ماهية المقاولة: (Entrepreneuriat).

أ. مفهوم المقاولة:

قبل التطرق إلى مفهوم المقاولة لابد من توضيح مفهوم المقاول الذي ظهر منذ القديم وتطور كثيرا مع مرور الزمن، ففي فرنسا وخلال العصور الوسطى كان مصطلح المقاول يعني الشخص الذي يشرف على مسؤولية معينة ويتحمل أعباء مجموعة من الأفراد، ثم تطور هذا المعنى ليقصد به الفرد الجريء الذي يسعى إلى تحقيق مشروع معين في إطار تحمل مخاطر اقتصادية في غالب الأحيان لا تكون معروفة مسبقا.

أما خلال القرنين السادس عشر والسابع عشر فقد كان يقصد بالمقاول الفرد الذي يتوجه إلى أنشطة المضاربة، ويعتبر J.B Say (1803 م) من أوائل المنظرين لهذا المفهوم إذ اعتبره المبدع الذي يقوم بجمع وتنظيم وسائل الإنتاج بهدف خلق منفعة جديدة، كما عرف Shumpeter (1950 م) المقاول بأنه ذلك الشخص الذي لديه الإرادة والقدرة لتحويل فكرة جديدة أو اختراع جديد إلى ابتكار، وبالتالي فوجود قوى: الريادة، التدمير الخلاق... في الأسواق والصناعات المختلفة أنشأت منتجات ونماذج عمل جديدة، وبالتالي فإن الرياديين يساعدون ويقودون التطور الصناعي والنمو الاقتصادي على المدى الطويل.

و حسب كل من Julien Marchesney (1993)، فإن المقاول هو الذي يتكلف بتحمل مجموعة من الخصائص الأساسية: يتخيل الجديد ولديه ثقة كبيرة في نفسه، فهو المتحمس والصلب الذي يحب حل المشاكل ويحب التسبيب، الذي يصارع الروتين ويرفض المصاعب والعقبات، غير أن المقاول ليس بالشخص الخيالي، وإنما هو عبارة عن شخصية تتصرف بمفرداتها وبشكل مستقل، مقاوم، متمرد، ومبدع.

وعليه فالمقاول هو الشخص الذي لديه الإرادة والقدرة، وبشكل مستقل (إذا كان لديه الموارد الكافية) على تحويل فكرة جديدة أو اختراع إلى ابتكار يجسد على أرض الواقع، بالاعتماد على معلومة هامة، من أجل تحقيق عوائد مالية، عن طريق المخاطرة، ويتصف بالإضافة إلى ما سبق بالجرأة ، الثقة بالنفس، المعرفة التسippيرية، والقدرة على الإبداع.

ولقد تعددت المقاربات التي تناولت المقاول من عدة جوانب وهي:⁸

▪ المقاربة الوظيفية:

⁸ Christian Bruyat , création d'entreprise, contribution Epistémologiques et modélisation", thèse de doctorat (France : université Pierre Mendés ex-Grenoble II ,1993), p.32

هذه المقاربة التي يمثلها Shumpeter وهو الأب الحقيقي للحق المقاولاتي من خلال نظريته "التطور الاقتصادي"، هذا الأخير اعتبر المقاول شخصية محورية في التنمية الاقتصادية، يتحمل مخاطر من أجل الإبداع والابتكار، وخاصة خلق طرق إنتاج جديدة.

▪ **المقاربة التي ترتكز على الفرد الهدف إلى إنتاج المعرفة:**

والتي ترتكز على الخصائص البيكولوجية للمقاول مثل الصفات الشخصية والدافع والسلوك بالإضافة إلى أصوله ومساراته الاجتماعية وقد سلط weber الضوء على أهمية نظام القيم ودورها في إضفاء الشرعية وتشجيع أنشطة المقاولاتية كشرط لا غنى عنه للتطور الرأسمالي.

▪ **المقاربة العملياتية أو التشغيلية:**

لقد أظهرت هذه المقاربة القيود المفروضة على المقاربة السابقة، واقتصرت على الباحثين الاهتمام بماذا يفعل المقاول، وليس شخصه.

بناءً على ما سبق فإنه من الضروري أن تتعدد كذلك تعريف المقاولة، فهي على حد قول: Maus Marcel (1923-1924 م) الفعل الذي يقوم به المقاول والذي ينفذ في سياقات مختلفة وبأشكال متعددة، فيمكن أن يكون عبارة عن إنشاء مؤسسة جديدة بشكل قانوني، كما يمكن أن يكون عبارة عن تطوير مؤسسة قائمة بذاتها.

ويعرف Béranger وأخرون المقاولة بطرقين:

▪ على أساس أنها نشاط أو مجموعة من الأنشطة: هي المهام التي تدمج لإنشاء وتنمية مؤسسة أو بشكل أشمل إنشاء نشاط.

▪ على أساس أنها تخصص جامعي: فهي أي علم يوضح المحيط وسيوررة خلق ثروة وتكون اجتماعي من خلال مواجهة خطر بشكل فردي.

أما Alain Fayol فقد حددتها على أنها: "حالة خاصة، يتم من خلالها خلق ثروات اقتصادية واجتماعية لها خصائص تتصف بعدم التأكيد وتوارد الخطير في أي لحظة، والتي يدمج فيها أفراد ينبغي أن تكون لهم سلوكيات ذات قاعدة تتميز بتقبل التغيير وأخطار مشتركة والأخذ بالمبادرة والتدخل الفردي، أما بالنسبة للأنجلوساكسون وخاصة الأميركيون فقد استعملوا المصطلح منذ التسعينيات، إذ نجد أن البروفيسور Howard Stevenso" يوضح بأن: "المقاولاتية" هي عبارة عن مصطلح يشمل التعرف على فرص الأعمال من طرف أفراد أو منظمات ومتبعتها وتجسيدها"

إذن فال مقاولاتية هي الأفعال والعمليات الاجتماعية التي يقوم بها المقاول، لإنشاء مؤسسة جديدة، أو تطوير مؤسسة قائمة في إطار القانون السائد، من أجل إنشاء ثروة، من خلال الأخذ بالمبادرة، وتحمل المخاطر، و التعرف على فرص الأعمال، ومتبعتها وتجسيدها على أرض الواقع⁹.

ويتبين الفرق بين إنشاء المؤسسات والمقاولاتية من خلال نقاط التوافق والاختلاف التالية :

▪ **نقاط الاتفاق:**

- كلاهما عبارة عن إنشاء مؤسسة بصفة قانونية.
- كلاهما له نسبة مخاطرة.

• المسؤولون لهما يتوقعون ربح من وراء إنشائهما.

• قد تصبح المؤسسة المقاولاتية مؤسسة نمطية إذا قللت منتجاتها بشكل واسع ، في ظل عدم تطويرها.

▪ **نقاط الاختلاف:**

• تنسى المقاولاتية بأنها إنشاء مؤسسة غير نمطية، فهي تميز بالإبداع والابتكار.

• ارتفاع نسبة المخاطرة في المقاولاتية لأنها تأتي بالجديد، وبمعدلات عوائد مرتفعة في حالة قبول المنتج في السوق.

• أرباح احتكارية ناتجة عن حقوق الابتكار قبل تقليدتها مقارنة بالمؤسسة النمطية التي تطرح منتجات عاديّة.

• تتميز المقاولاتية بالفردية، مقارنة بإنشاء المؤسسات، هذه الأخيرة التي يمكن إنشاؤها مع مجموعة الشركاء وهذا ما يمكن المقاول من ممارسة التسيير بشكل مباشر ومستقل بدلاً من الاعتماد على مجلس لإدارة، وهو ما يسمح له بتجسيد أفكاره على أرض الواقع.

▪ **بـ. مقومات الفكر المقاولاتي:**

⁹ <http://www.ahewar.org/debat/show.art.asp?aid=342349>

يحتاج المقاول إلى مجموعة مواصفات تجعل منه المقاول الناجح والمسير الجيد، وهذا عن طريق الدمج بين مجموعة من الصفات الشخصية والعوامل البيئية، ويمكن تقسيم هذه المقومات إلى قسمين:

• **مقومات شخصية:**

- **الحاجة إلى الإنجاز:** أي تقديم أفضل أداء والسعى إلى إنجاز الأهداف وتحمل المسؤولية والعمل على الابتكار والتطوير المستمر والتغيير، ولذلك فال مقاول دائمًا يقيم أداءه وإنجازه في ضوء معايير قياسية وغير اعتيادية.
- **الثقة بالنفس:** حيث يمتلك المقومات الذاتية والقدرات الفكرية على إنشاء مشروعات الأعمال و ذلك من خلال الاعتماد على الذات والإمكانيات الفردية وقدرته على التفكير والإدارة واتخاذ القرارات لحل المشكلات ومواجهة التحديات المستقبلية، وذلك بسبب وجود حالة من الثقة بالنفس والاطمئنان لقدراته وثقته بها.
- **الرؤيا المستقبلية:** أي التطلع إلى المستقبل بنظرة تفاؤلية وإمكانية تحقيق مركز متميز ومستويات ربحية متزايدة.
- **التضحية والمثابرة:** يعتقد المقاولون بأن تحقيق النجاحات وضمان استمراريتها، إنما يتحقق من خلال المثابرة والصبر والتضحية برغبات آنية من أجل تحقيق آمال وغایيات مستقبلية، ولذلك فالضمانة الأكيدة لهذه المشروعات إنما تتبع من خلال الجد والاجتهد والعطاء.
- **الرغبة في الاستقلالية:** ويقصد بها الاعتماد على الذات في تحقيق الغايات والأهداف، والسعى باستمرار لإنشاء مشروعات مستقلة لا تتصرف بالشراكة خاصة عندما تتوافق لديهم الموارد المالية الكافية، كما يستبعد المقاولون العمل لدى الآخرين تجنبًا لحالات التحريم بحيث يتمكنون من التعبير والتجسيد الحقيقي لأفكارهم وأرائهم وطموحاتهم، كما يوفر لهم إنشاء المؤسسات الخاصة الدخل الكافي للمعيشة وتحقيق الثراء، إلى جانب التحكم في شؤون العاملين لديهم مما يعطيمهم استقلالية في العمل، وهذا ما سماه Shumpeter بالملكة الصغيرة بالإضافة إلى ذلك هناك العديد من المهارات الواجب توفرها في المقاول الناجح.
- **المهارات التقنية:** وتمثل في الخبرة، المعرفة، والقدرة التقنية العالية المتعلقة بالأنشطة الفنية للمشروع في مختلف المجالات من إنتاج، بيع، تخزين وتمويل وهذه المهارات تساعده في إدارة أعمال المشروع بجدارة.
- **المهارات التفاعلية:** وهي قدرات الاتصال، نقل المعلومات و استلامها، ردود فعل، مناقشة القرارات قبل إصدارها، الإنقاض... الخ التي يحتاجها المقاول في حالة تحويل الصلاحيات اللازمة لإدارة النشاط للآخرين.
- **المهارات الإنسانية:** وتتمثل في القدرات التيتمكن المقاول من تطوير علاقاته مع موظفيه وزملائه لخدمة المشروع والمؤسسة بشكل عام، حيث أن هذه العلاقات تبني على الاحترام والثقة والدعم المستمر للعنصر البشري داخل المؤسسة والاهتمام بمشكلاته خارج المؤسسة، وهي قدرات تتعلق بالإنجذاب والتحفيز والاستمالة لآخرين والمعاملة الحسنة والتصريف اللبق مع أعضاء المؤسسة.
- **مهارات فكرية:** تتمثل في اكتساب أساس ومبادئ علمية في ميدان الإدارة واتخاذ القرار والمحاكمة المنطقية وتحليل المشكلات وإيجاد العلاقات بين المشكلات وأسبابها وحلولها... الخ.
- **مهارات تحليلية:** أي القدرة على التفكير المجرد حيث نظرتهم إلى مؤسساتهم التي تعمل ككل وليس كجزء وأن جزءاتها ووظائفها تترابط مع بعضها البعض لتصبح كلاً في محيطها، حيث أن هذا الإدراك في حد ذاته تشوّبه تعقيدات العمل الحاصلة أمامه بعد مواجهته أغلبية المشاكل ليتمكن فيما بعد من وضع الحلول المناسبة.
- **المقومات البيئية:**
- **المحيط الاجتماعي:** يعتبر المحيط الاجتماعي عنصراً مهماً في الدفع نحو إنشاء المؤسسة نظراً لتركيبته المعقدة.
- **الأسرة:** تعمل الأسرة على تنمية القدرات المقاولاتية لأبنائها ودفعهم لتبني إنشاء المؤسسات كمستقبل مهني خاصة إذا كان هؤلاء الآباء يتذكون مشاريع خاصة حيث يعملون على تشجيع الأطفال منذ الصغر على بعض النشاطات وتحمل بعض المسؤوليات البسيطة.
- **الدين:** يدعو الدين الإسلامي الحنيف إلى العمل وإنقاذه وكذا الاعتماد على النفس في الحصول على القوت.
- **العادات و التقاليد:** تعتبر العادات والتقاليد من العوامل المؤثرة على التوجه نحو إنشاء المؤسسات، فالمجتمعات البدوية تمارس الزراعة والرعى مع أبنائها أما الصناعات التقليدية والأنشطة التجارية فتتواتر ثناها الأجيال.

3. الابتكار و الإبداع و روح المقاولة في منظمة الأعمال(الإماجينيرينغ):

لقد فرض الواقع أن هناك حاجة ماسة إلى الجمع بين الابتكار والإبداع و روح المقاولة في مفهوم واحد هو الإماجينيرينغ، هذا ما أثبتته بعض النظريات التي عالجت بشكل أو آخر موضوع الآلية التي تسير الإماجينيرينغ.

أ. مفاهيم أساسية حول الإماجينيرينغ:

لاشك أن رفع بعض الغموض عن بعض المفاهيم الأساسية، سيتيح لنا فهم الموضوع، و على هذا الأساس لابد من تحديد أوجه التشابه و أوجه الاختلاف بين كل من الابتكار و الإبداع من جهة و روح المقاولة من جهة أخرى، فمثلا يرى آموس: (Ames: 1961 م)¹⁰ أن الابتكار و الإبداع في الواقع العملي هو تدفق لمجموعة من التصاميم و القطع الجديدة أو قد يكون صيرونة عمل جديدة يمكن أن تتحول إلى اختراع يأخذ شكل صنفية تجارية و بالتالي يأخذ قيمة اقتصادية، عندها فقط يتتحول هذا الاختراع إلى ابتكار، و لعل العنصر الأساسي الذي يسمح للاختراع بأن يتتحول إلى ابتكار هو المقاول نفسه، فهو الوحيد القادر لأن يعطي للاختراع قيمة اقتصادية أو بمعنى آخر، هو القادر على أن يجسد ما هو ممكن إلى واقع، كما أن المقاول في منظمة الأعمال ليس بحاجة لأن يكون مخترعا، في المقابل فإن الابتكار وروح المقاولة لا يمكن أن يتجسدا في معزل عن الاختراع فكلا هما يكمل الآخر مع احترام الترتيب (اختراع ، ابتكار و روح المقاولة) المقترن من طرف شومبيتر و شموكلير: (Schmookler 1966 م).

إن الملاحظ من هذه الدراسة أنه من بين عناصر الإماجينيرينغ، يعتبر الاختراع الأقل فهما و الأقل دراسة Carlson Gorman (1990) بل أكثر من ذلك يعتبر مفهوم الاختراع مفهوما عاما يحتاج إلى تفصيل و تجزئة إلى مستويات متعددة، لأن هناك خلط في فهم طرق بناء الفكر في الإماجينيرينغ بسبب الخلط و الخطأ في تعريف الاختراع نفسه و مستوياته المختلفة.

لعل أول من قدم تمييز و ترتيب مفصل عن مستويات الاختراع ألتسلوبلير: Althuller، حيث قسم الاختراعات بعد دراسة قام بها على 200000 اختراع روسي إلى خمس مستويات:

- المستوى الأول: يدخل ضمنه الحلول و الأفكار الجديدة لمشكلة معينة، إلا أن هذه الحلول و الأفكار لا تخرج عن الأدوات و الوسائل المتعارف عليها داخل الاختصاص (32 بالمائة من الاختراعات).
- المستوى الثاني: اختراع صغير داخل النموذج، يندرج في هذا المستوى كل التحسينات التي تدخل على النظام القائم (45 بالمائة من براءات الاختراع).
- المستوى الثالث: تحسين واضح في التكنولوجيا المستعملة، أي هناك تحسين محسوس للنظام القائم (18 بالمائة).

- المستوى الرابع: اختراع جديد يختلف عن التكنولوجيا المستعملة، أي جيل جديد من التكنولوجيا، و يرتكز هذا المستوى من الاختراع على العلم أساسا أكثر من ارتكازه على التكنولوجيا (4 بالمائة من البراءات).

- المستوى الخامس: يتمثل في اكتشاف جديد أو ظهور علم جديد (1 بالمائة).

ب. مفهوم موحد للابتكار و روح المقاولة:

إن الدارسون لهذا الموضوع متقوون عامة على أن هناك تشابه كبير في مدخلات كل من الاختراع، الابتكار و روح المقاولة و في مخرجاتها، بحيث أن:

- المردود الناتج عن كل منها يتجسد في شيء جديد (Johannessen: 2001 م).
- كل منها يتتصف بالإبداع و إن كان ذلك أقل وقعا عندما يتعلق الأمر بروح المقاولة (Beattie: 1999 م).
- غير أن شومبيتر يرى عكس ذلك حيث أن النطاع لابتكار جيد هو كاف لتحفيز المقاول في منظمة الأعمال، بل أكثر من ذلك يرى المقاول نفسه، أنه أولا و قبل كل شيء مبدع (Shrader: 1998 م)، و نفس الفكرة ذهب إليها ميشيل (Mitchell: 2002 م)، حيث يرى أن الابتكار و الاختراع هما المصدر الأساسي لخلق الفرص الضائعة بل هما مركز روح المقاولة و المقاول و هو يقوم بنشاطه لا يقتصر الفرص فقط، بل يقوم كذلك بخلق فرص جديدة (Hench و Sandberg: 2000 م)، و هو يقوم بذلك لا يعبأ إن كانت الموارد اللازمة لقيام عملية المقاولة متاحة أو غير متاحة(Mitchell: 2002 م)

¹⁰ Ames, E. (1961), 'Research, invention, development and innovation', The American Economic Review, 370–81.

- فأينما خضنا، في الاختراع أو في الابتكار أو في روح المقاولة إلا و كانت النتيجة ظهور عناصر جديدة لم تكن موجودة من قبل، و للمقاول دور هام في خلق التفاعلات و الارتباطات بين العناصر الثلاثة. يرى ريديلانجوس (Redelinghuys 2000 م) أن ما يميز نشاطات الاختراع عن النشاطات الأخرى هو طابعها غير الأكيد و منه فإن الإمامجينيرينغ لا يكون و لا يتبلور إلا إذا اتصف المحيط الذي يتبلور فيه بحالة عدم التأكيد (Rizzello: 1999 م).

ما سبق قد لا يكون سبب كاف و مقمع لجمع الاختراع، الابتكار و روح المقاولة ضمن مصطلح واحد، لذلك حاول الباحثون مقاربة الأسس التي على أساسها تجسد العناصر المكونة للإمامجينيرينغ مع الأسس التي يتبلور فيها الفكر عند الفرد حتى تستمد عناصر التشابه التي تسمح لنا في النهاية الجمع بينها في مصطلح واحد. لقد أظهر سيمون أن النشاطات التي تجري في بوتقة الاكتشافات متعددة من حيث الشكل إلا أن الآلة المعرفية التي تحكم هذا النوع من النشاطات هي واحدة و يمكن أن تلخصها في:

- إن عناصر الإمامجينيرينغ لا تنتج بالضرورة عن الفكر الاستباطي، لأنه ليست هناك حاجة للمنطق حتى يولد الفكر و التصور.

- يقال عن سلوك المقاول و هو يبحث عن فرص جديدة دون أن يعطي اهتماما كبيرا لموضوع ما أنه سلوك غير منطقي، بل لا يستطيع المقاول تأدبة نشاطه إذا كان هذا النشاط مبني على المنطق و العقلانية فقط (Langlois: 1987 م).

- إن الإمامجينيرينغ ينبع من الإدراك غير الكامل للأوضاع و هذه الميزة هي التي جعلت روزيلو يقر نظرية للتغيير تستند على الإدراك غير الكامل عند الفرد (Rizzello: 1999 م).

- إن العنصر الآخر، يرجع لتفكير الفرد نفسه، لأن منبع الاختراع و الابتكار و روح المقاولة هو ناتج عن الفكر الفردي، و لعل هذه الخاصية كافية لكي يجمع كل هذه العناصر في مصطلح واحد. ج. عرض مختصر نظريات الإمامجينيرينغ:

سنحاول في ما يلي عرض مختصر الأدبيات التي عالجت موضوع الإمامجينيرينغ:

▪ تدرس المدرسة الكلاسيكية الجديدة التوازن على أنه عام (Walras) و أعظم (Pareto) ¹¹ في إطار التأكيد التام ، لذلك فإن كل تغير ينتج عن حالة عدم التأكيد أو المفاجأة أو المفاضلة، الحدس،...، الإمامجينيرينغ هي عناصر خارجية (Loasby: 2001 م)، فالإمامجينيرينغ بالنسبة لهم غرفة سوداء دورها فقط مساعدة السوق على التوازن الكامل و الأعظم، من هنا يتضح أن نظرية الإمامجينيرينغ لا يمكن لها أن تتبلور إلا خارج نطاق التحليل الكلاسيكي الجديد.

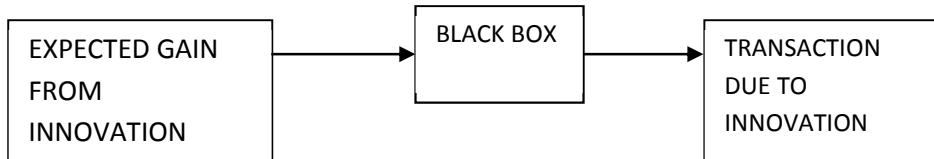
▪ و حسب روتان (Ruttan: 1997 م) يمكن أن نقسم النظريات على أساس ثلاثة مدارس رئيسية هي: نظريات الحافز (Inducement theories): من بينها نجد تلك التي تعتبر أن الابتكار يتوقف أساسا على أسعار عوامل الإنتاج، ونظريات أخرى ترى أن الطلب على المعرفة و التطور التكنولوجي إذا فاق العرض سيؤدي إلى تحديد حدة النشاط الابتكاري و اتجاهه ¹² (Griliches: 1957 م، Schmookler: 1966 م، Rosenberg: 1974 م).

هذه النظريات و غيرها من النظريات التي تربط الإمامجينيرينغ بالطلب، كانت محل انتقادات كثيرة (Maldonado و المضادات الحيوية (Townes: 1983 م) و الليزر ،...الخ، غير أن آخرون مثل: (Koen Kohli: 1998 م) لا ينكرون دور الطلب في إيجاد الاختراعات و إنما ما ينكرون هو دور الطلب في تحفيز كل أنواع الاختراعات، حيث يرون أن الطلب يمكن له أن يكون سببا في ظهور المستويات الدنيا من الاختراعات، لأن السوق يترجم الطلب المعلن و ليس الطلب الكامن و أن هذا الأخير تحكمه عناصر أخرى مثل التطور الفكري و التكنولوجي (Hamberg: 1963 م).

لكن بغض النظر عن الانتقادات الموجهة لهذه المدرسة، فقد ساهمت في كشف الكثير من الغموض على موضوع الإمامجينيرينغ، بل كان لها الفضل في تحويل الإمامجينيرينغ من متغير خارجي إلى متغير داخلي له دور أساسي في تحقيق التوازن العام، غير أن ضعفها يكمن في إهمالها لعوامل العرض و اعتبارها كما هو عند الكلاسيك أن الإمامجينيرينغ غرفة سوداء، كما يظهر في الشكل الموالي.

¹¹ Barreto, H. (1989), *The Entrepreneur in Microeconomic Theory: disappearance and explanation*. London: Routledge.

¹² Schmookler, J. (1966), *Invention and Economic Growth*. Cambridge: Harvard University Press.



• نظريات تصور (Evolutionary theories): حاولت نظريات هذه المدرسة (Winter 1982م) تفسير ما يجري داخل الغرفة السوداء، حيث ترى نظرياتها أن الإماجنيرينج هو أحسن التقنيات الناجحة التي يمكن أن تحول التفكير من مجرد اختراع إلى ابتكار ثم إلى آلية روتينية¹³ (Ruttan, 1997 م).

• نظريات ترابط المسارات (Path dependence theories): ما يميز نظريات هذه المدرسة عن باقي النظريات هو اهتمامها بجانب تطور المعرفة والتكنولوجيا و ما لذلك من تأثير على حدة و اتجاه الإماجنيرينج، فتطور المعرفة هو الذي يزكي الجهات التي تؤدي إلى تطور الإماجنيرينج، حيث على أساس تطور المعرفة تحدد النماذج التكنولوجية التي بدورها تحول إلى مسارات تكنولوجية (Cardozo and Ardichvili 2000 م: Ardichvili and Cardozo 2000 م)، وما يميز دعاء هذه المدرسة أنهما يسلمان بحقيقة الاختراعات.

و يعتبر البعض أن نظريات ترابط المسارات، حققت تقدماً نظرياً هاماً في مجال الإماجنيرينج لما أعطته للعرض من دور مهم في تفسير تطور الإماجنيرينج بالرغم من أنها بقيت عاجزة على تفسير كيف يحدث الإماجنيرينج على مستوى الفرد، كما يرى البعض الآخر أن فكرة المسارات تبقى فكرة غير كافية لتفسير الإماجنيرينج (Fleming 2001 م: Fleming 2001 م) باعتبار أن الابتكار هو أصلاً نتاج سلسلة من التوفيقات التكنولوجية المتراطة فيما بينها.

▪ نظرية التوفيق (the combinative theory): (Redelinghuys 2000 م: Redelinghuys 2000 م) (يعتبرها البعض أنها تدرج ضمن المدرسة السابقة لاعتمادها على فكرة المسارات، حيث تنص هذه النظرية على أن شبكة التوفيقات السابقة هي التي تحدد التوفيقات الجديدة، لأن المخترع أو المبتكر يمكنه فقط دوره في التوفيق أو إعادة التوفيق بين ما هو كائن، فالامر يكاد يشبه قانون تتابع الانسال، كما حاول كذلك فلينغ (Fleming 2001 م) التوفيق بين نظريات التطور ونظرية التوفيق، فهو يعتقد أن المبتكر يقوم فقط بالبحث عن التوفيقات الجديدة التي حظيت قبولاً في السوق.

صحيح أن هذه النظريات أزالت الكثير من الغموض الذي كان يحوم على موضوع الإماجنيرينج، إلا أن صيغة هذا الأخير بقيت غرفة سوداء ولغزاً استدعي البحث فيه و التعمق فيه أكثر (Magee and Kline 1995 م: 2000 م)، فمن بين المسائل التي بقيت عالقة هي الكيفية التي تظهر بها أحسن التقنيات، و كيف تتشكل الصيغة التكنولوجية و لماذا التغير في الأسعار يؤدي إلى الاختراع و كيف تتحقق أحسن التوفيقات إلى غير ذلك من التساؤلات؟

حيث يرى ويzman (Weizman 1996 م) أنه إذا بقيت هذه التساؤلات بغير إجابة، سيبقى الاقتصاديون يتعاملون مع موضوع الإماجنيرينج على أنه متغير خارجي، وعليه فهو يقترح ضرورة التعمق أكثر فأكثر في جزئيات الموضوع و البحث فيه ليس فقط على المستوى الجزئي وإنما الجزيئي (Leicester 1979 م) إذا تطلب الأمر ذلك.

و يرى البعض الآخر، انه علينا أن نتعذر مشكلة الغرفة السوداء و ننقل البحث إلى سلوك الفرد نفسه و علاقته بالإماجنيرينج أي دراسة آلية التفكير و أدوات الفكر عنده (Denzau etnord 1994: Denzau etnord 1994 م).

د. علاقة الفكر بالإماجنيرينج:

يعتقد هيربيرت سيمون أن العلوم الاقتصادية تتتطور بنفس الطريقة التي تتتطور بها آلية الفكر الإنساني، و عليه لابد من إظهار أن فهم منبع الفكر وآلية تطوره عند الفرد لا تساعد فقط على فهم العلوم الاقتصادية و علم إدارة الأعمال بل يمكن أن توصلنا إلى فهم الإماجنيرينج و صيغورته¹⁴ (Rizzello 1979-1999 م).

ما يمكن استنتاجه أنه لا مجال لوجود عنصر الفكر و المعرفة في النموذج الاقتصادي للمدرسة الكلاسيكية الجديدة، فالحاجة إلى هذا المتغير حسبهم تكون فقط في النماذج التي تتطلّق من أن المحبط الذي يعمل فيه

¹³ Ruttan, V. W. (1997), 'Induced innovation, evolutionary theory and path dependence: Sources of technical change', *The Economic Journal*, 107 (444), 1520-29.

¹⁴ Rizzello, S. (1999), *the Economics of the Mind*. Cheltenham, UK and Lyme, USA: Edward Elgar.

الاقتصادي هو محيط غير أكيد وإن ذلك يعني في نفس الوقت التخلّي على أهم فرضية في نموذجهم ألا و هي فرضية السلوك الرشيد و العقلاني للأفراد (Potts 2000 م)، فالمعروفة منبعها الفكر الاستباطي الخالص و السلوك الرشيد قوامه الفكر المنطقى و الاحتتمالي القابل للقياس.

كما أن إدخال الفكر كموضوع في التحليل الاقتصادي لم يكن إلا حديثاً حيث يرجع الفضل في ذلك لسيمون و حايك في أبحاثهما عن الرشادة والإشباع الاقتصادي و عن الروح و المعرفة.

وعليه يمكن أن نسأل: هل من الضروري على الاقتصاديين فهم موضوع المعرفة؟
في الواقع لا يمكن فهم إشكالية اختيارات choice making التي تطرحها النظرية الاقتصادية دون فهم مسبق لأالية تكوين الفكر، باعتبار أن الفكر يحدد اختيارات الأفراد و طريقة تعاملهم مع البائع المتاحة و إدراك الأفراد الواقع المعاش و كيف يتعاملون معه.

فالفرد لا يمكنه إدراك الواقع مباشرة إلا من خلال الصورة التي يعطيها الفكر لهذا الواقع: Von Krogh (2000 م) أو بمعنى آخر إذا لم تكن هناك نظرية معرفية عن الإماجينيرينغ ستصبح دراسة السلوك دراسة مجردة عن القوى التي تؤدي إلى هذا السلوك.

ويرى بعض الاقتصاديون انه دون الفهم الدقيق للمعرفة و آليتها على مستوى الفرد لا نستطيع فهم التطور في الاقتصاد القائم على المعرفة و من ثم اقتراح سياسات اقتصادية غير مناسبة و ذلك لأن:

- نتاج الفكر هو خلق و تطبيق العلم، فإذا لم تفهم الفكر و آليته لا نفهم الدور الذي يلعبه هذا الأخير على مستوى الأنظمة و على مستوى الاقتصاد ككل (Nonaka and Takeuchi 2000 م).

- الفكر حسب اتفاق الجميع له دور كبير في نجاح المقاول في منظمة الأعمال، لذلك اتجهت الأبحاث إلى دراسة روح المقاولة أكثر من دراستها للمقاولة في منظمة الاعمال (Mitchell 2002 م).

- فهم آلية المعرفة، تعني فهم الإماجينيرينغ و من ثم فهم و تحديد القوى الاجتماعية و الاقتصادية التي تؤدي إلى التطور التكنولوجي(Gorman and Carlson 1990 م).

كما أن هناك موضوع آخر مثير للاهتمام يتعلق بالجهة المنتجة للإماجينيرينغ، هل هي الشركات و ما تتعجب به من علماء و أخصائيين في مجال تطوير البحث و التكنولوجيا أو مخابر البحث المستقلة أو هم الأفراد بشكل منعزل؟

تجيب الدراسات (Hamberg 1963 م) أن للشركات دور فعال في خلق ديناميكية تساعد على ظهور الاختيارات، إلا أن الدراسات تشير أيضاً إلى أن الاختيارات الجذرية في الشركات الكبرى قد تبقى مدة طويلة لتحول إلى ابتكار قدرها البعض بأكثر من عشرين سنة (Sarett و Townes 1983)، أما المخابر فعادة ما يقتصر اختراعها على المستويات الدنيا فقط، كما يلاحظ أيضاً أن وعاء براءات الاختراع أكثره مكون من الاختيارات البسيطة و العاديّة و قليل منها يتميز بالجذري، كما لوحظ أيضاً أن الاختيارات المنعزلة للأفراد لها الحظ لأن تتحول إلى ابتكار أكثر من تلك التي تظهر في المخابر و منظمات الأعمال الكبرى.

الخاتمة:

إن الابنكار ليس حكراً على الخبراء أو الأنكياء، بل هو فن و علم يمكن تعلمه، والتدريب عليه، ومن ثم ممارسته بشكل تلقائي.

ونظراً لأن مصدر الابنكار هو فكرة تتطلب التطبيق في الواقع أو التقيد في سجل النظريات غير الفرضية فإنها كالفكرة التي قد تولد فكرة أو أفكاراً أخرى، ومنه يمكن للابنكار أن يولد ابتكاراً آخر، والفكرة مهما كانت مهمة جداً تموت إن لم تجد من يمكن من تطبيقها في أرض الواقع، وعليه لا بد أن تتوفر لكل هذا البيئة المناسبة و هي المقاولة.

إن الارتباط المتبادل بين كل من الاختيارات، الابتكار و روح المقاولة قد يرجع في أكثره إلى التشابه الموجود بين العناصر الثلاثة هذه، خاصة إذا نظرنا إلى صيورتها على مستوى الفرد، و وبالتالي أصبح لزاماً علينا اليوم كجامعيين أن نبحث في عناصر الإماجينيرينغ هذه كتوليفة واحدة يمكن أن تكون مركز قوة لجعل المؤسسة الاقتصادية أكثر تنافسية.

المراجع :

١. باللغة العربية:

- شاكر عبد الحميد، علم نفس الابداع، دار غريب للنشر والتوزيع، مصر، 1995.
- محمد عبد الفتاح الصريفي، الإداره الرائده، دار الصفاء، عمان، الأردن، الطبعة الأولى، 2003.

- سورة البقرة، الآية 118.
- مدحت أبو النصر، تنمية القدرات الابتكارية لدى الفرد و المؤسسة، مجموعة النيل العربية، مصر، 2004.
- شارل مارجيريـون ، القيادة بالفريق، ترجمة سرور، دار المريخ للنشر، الرياض، السعودية، 2005.
- نجم عبود، إدارة الابتكار(المفاهيم و الخصائص و التجارب الحديثة)، دار وائل للنشر و التوزيع، عمان،الأردن، الطبعة الأولى،2003.
- محمد ابراهيم عبيدات، سلوك المستهلك(مدخل استراتيجي)، دار وائل للنشر، الطبعة الثانية،عمان،الأردن،2002.

2. باللغات الأجنبية:

- Christian Bruyat , création d'entreprise,contribution Epstémologiques et modélisation", thèse de doctorat (France : université Pierre Mendés ex-Grenoble II ,1993).
- Ames, E. (1961), 'Research, invention, development and innovation', The American Economic Review, 370–81.
- Barreto, H. (1989), The Entrepreneur in Microeconomic Theory: disappearance and explanation. London: Routledge.
- Schmookler, J. (1966), Invention and Economic Growth. Cambridge: Harvard University Press.
- Ruttan, V. W. (1997), 'Induced innovation, evolutionary theory and path dependence: Sources of technical change', The Economic Journal, 107 (444).
- Rizzello, S. (1999), the Economics of the Mind. Cheltenham, UK and Lyme, USA: Edward Elgar

3. الأنترنت:

- <http://www.ahewar.org/debat/show.art.asp?aid=342349>