

نموذج تحديد تفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية - سعيدة

باستعمال أسلوب التحليل المشترك

د. وزاني محمد

جامعة د.طاهر مولاي - سعيدة، الجزائر
ouazamed@yahoo.fr

د. حميدي زقاي

جامعة د.طاهر مولاي - سعيدة، الجزائر
zegai20@gmai.com

The preferences Identification model of pilgrim services provided by travel agencies – saida- Using the method of joint analysis

Hamidi Zeggai & Ouazani Mohammed

D.Tahar Moulay University- Saida ; Algeria

Received: 15 Jan 2017

Accepted: 17 May 2017

Published: 30 June 2017

ملخص:

تهدف هذه الدراسة إلى تحديد أهم تفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية وذلك باستعمال أسلوب التحليل المشترك، وقد تكونت عينة الدراسة من (35) معتمر، ولمعالجة ذلك استخدمت استماراة اشتملت (09) سيناريوهات للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية.

وأظهرت الدراسة أن أهم أولويات الخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية والتي يفضلها المعتمر هي:

- فترة الذهاب إلى العمرة (رمضان).
- موقع الإقامة (الإقامة قريبة من الحرم الشريف).
- تكاليف العمرة (سعر منخفض).
- نوعية الفندق (نجمة واحدة أو نجمتين).

الكلمات المفتاح: تفضيلات الخدمة، المعتمرين، الوكالات السياحية، التحليل المشترك

C42,M31: رموز Jel

Abstract:

The objective of this study is to identify the preferences of pilgrim services provided by travel agencies, for this, we applied the method of conjoint analysis on a sample of 35 pilgrims. We used a form that includes 9 scenarios of services provided by these agencies

The study found the most important services offered by agencies and that are favored by the pilgrim as shown below:

- *The period of Umrah (Ramadan);*
- *Location (close to the Haram al-Sharif);*
- *Costs of Umrah (reduced price);*
- *Hotel type (one or two stars).*

Key Words: preferred services, the pilgrims, Tourist agencies, Conjoint Analysis.

(JEL) Classification: C42, M31

تمهيد:

تمثل السياحة أحد الأنشطة الاقتصادية التي تتمتع بأهمية كبيرة في البلدان التي تملك موقع الجذب السياحي سواء كانت هذه المواقع ذات وظيفة دينية، أثرية، طبيعية أو تاريخية بالإضافة إلى الأنماط السياحية الأخرى، لذا فإن وجود استراتيجيات مبنية على أساس علمية مدروسة تمثل نقطة البداية لانطلاق ونجاح أي جهد سياحي هادف لاجتذاب المزيد من السياح و المزيد من الإيرادات، وتعد موقع الجذب السياحي الديني ذات الأهمية والمكانة العظيمة في نفوس المسلمين، حيث يتواتر الزوار لزيارة هذه العجائب المقدسة من جميع أنحاء العالم، و في جميع أيام السنة وبشكل خاص في أيام المناسبات الدينية وهي بذلك تختلف عن باقي أنماط السياحة الأخرى.

وما تمثله فريضة الحج ومتناقض العمرة من ممارسات تختلف عن بقية الأديان الأخرى إنما يشكل الصورة الأجمل لممارسة السياحة الدينية، كما تمثل مصدراً مهماً من مصادر الدخل والربح لكثير من الوكالات السياحية وأصحاب الفنادق والمطاعم وشركات الطيران.

مشكلة البحث:

تمثل مشكلة الدراسة في محاولة تحديد أهم تفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحة وذلك باستخدام أحد الأساليب العلمية التسويقية الحديثة وهي التحليل المشترك (Analyse conjointe) في مجال السياحة الدينية، وذلك من خلال الإجابة على الإشكالية التالية:

ما هي تفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحة بولاية - سعيدة - الجزائر؟

أهداف البحث:

تهدف الدراسة إلى الوصول إلى النقاط التالية:

- محاولة التعرف على أهم تفضيلات المعتمرين للخدمات التي تقدمها الوكالات السياحية وتفعيلها لتكون أكثر تأثيراً على ممارسي هذا النوع من السياحة.
- توفير معلومات تساعد رؤساء وإدارات الوكالات السياحية بولاية سعيدة في تحديد أهم العوامل التي تؤدي إلى تحقيق رضا المعتمرين تجاه الخدمات السياحة المقدمة وبالتالي معرفة أولويات التحسين والتطوير.
- تحديد مدى القدرة على استخدام استعمال أسلوب التحليل المشترك في تحديد تفضيلات المعتمرين والمقدمة من الطرف الوكالات السياحية بولاية سعيدة.

أهمية البحث:

تكمن أهمية دراسة في محاولة إبراز دور السياحة الدينية والنهوض بها وتحديد نقاط القوة والضعف للخدمات السياحية المقدمة من طرف الوكالات وذلك من خلال تخطيط وتنمية نوعية الخدمات المتعلقة بطبيعة الموقع السياحي وفترة الذهاب وتكليف العمر، إلى جانب نوعية الخدمات التي تتلاءم ورغبات المعتمرين وبيان مقدار تأهيل خدمات الفنادق والإطعام والنقل على ترقية النشاط السياحي.

حدود الدراسة:

- **الحدود الزمنية:** تم إجراء هذه الدراسة خلال فصل الربيع 2015/2016.

- الحدود المكانية: اقتصرت الدراسة على ولاية - سعيدة- الجزائر.

- الحدود البشرية: اقتصرت الدراسة على عينة من المعتمرات بولاية- سعيدة- الجزائر.

منهجية الدراسة:

تقوم هذه الدراسة على المنهج الوصفي التحليلي لتحديد تفضيلات المعتمر للخدمات التي تقدمها الوكالات السياحية بولاية سعيدة- الجزائر- .

الدراسات السابقة

1- دراسة (G. Lutfalla , Planning Islamic Town, ManChester, 1978) أين أكد الباحث من خلال دراسته على أهمية تخطيط المدينة الإسلامية و بيان ملامحها و تحديد أهمية التراث العربي الإسلامي المعماري كأساس حضاري تاريخي يمثل النتاج البشري من الناحية العمرانية و نتاج أثاري للحضارة العربية معطياً بعدها جمالياً بين البناء والممارسات التعبدية الروحية التي يقوم بها المسلمين.

2- في حين تناولت دراسة (Thangaman , Planning Aspects of Regional tourism, 1978) المدن التاريخية ذات التراث الحضاري القديم في الهند من خلال دراسته المسجية لرغبات السياح لهذه المنطق السياحية في مدن (جلو مارج، كوفلام، جو، كوفارك) وهي مدن تاريخية حضرية دينية المعالم، و ذات ميزة و تراث يرتبط بالتاريخ القدم و ما تم عليها من تحديث و ما سيحدث لها من تطوير في المستقبل.

3- أجرى حابس سماوي دراسة بعنوان (واقع الحركة السياحية بوادي رمالأردن، 1980)، حيث تتميز دراسة وادي رم بالأردن بكونها دراسة جغرافية تاريخية سياحية حيث اهتم الباحث بتحديد المنطقة مبيناً طبيعة المتغيرات المناخية عليها وعلى المناطق المجاورة لها ، تناول الباحث الجوانب التاريخية لهذه المنطقة و علاقتها بالمتغيرات الدينية وكذلك طبيعة المنطقة من حيث الجذب السياحي كمحور إقليمي متكمال تتبع فيه السياحة ما بين الطبيعة و التاريخ و الثقافة معتمداً في ذلك على العلاقة الوظيفية للإقليم مع الأقاليم المجاورة له كعقبة والبتاء، كذلك حاول أن يبين بعض الرموز المعمارية التاريخية و ما تحمله من نقوش و تماثيل.

4- وركزت دراسة فتحي هيلجي (شخصية المدينة السعودية، 1984) على شخصية المدينة السعودية من حيث علاقتها الوظيفية لطبيعة المناطق و هويتها من الناحيتين الاقتصادية والاجتماعية، وقد وضح الباحث في دراسته النظرة الجغرافية وال عمرانية التي تتميز بها المدن السعودية من خلال التباين المناخي المؤثر في التوزيع السكاني والعمري لهذه المدن.

5- وقد تناولت دراسة زهير عباس القرشي الموسومة (المتغيرات المؤثرة في تنمية السياحة الدينية الإسلامية بالعراق، دراسة ميدانية للروضة الكاظمية، 2006)، بعض المتغيرات الاجتماعية والاقتصادية والطبيعية والسياسية كمتغيرات علمية مؤثرة على نمو الطلب السياحي الديني، وقد حاول الباحث التوصل إلى تحديد حجم مشكلة الدراسة من خلال الأعداد الوافدة إلى الروضة الكاظمية وماهية المتغيرات التي أثرت على سلوك الزائرين في ممارسة الزيارة لهذه العتبات.

تتميز الدراسة الحالية عن الدراسات السابقة بما يلي :

من حيث هدف الدراسة: تتوزع الاتجاهات للدراسات السابقة، في حين سعت هذه الدراسة للتعرف على أهم تفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية.

من حيث بيئة الدراسة: قد تم تطبيق هذه الدراسة في ولاية - سعيدة - الجزائر.

من حيث متغيرات الدراسة: بخلاف الدراسة السابقة فقد حاولت الدراسة الحالية جمع بين المتغيرات الأربع (فترة الذهاب إلى العمرة، موقع الإقامة، تكاليف العمرة، نوعية الفندق) في نموذج واحد، لتحديد تفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية، وذلك باستعمال إحدى الأدوات الإحصائية الحديثة وهي التحليل المشترك (Conjoint Analysis).

أولاً: الإطار النظري للدراسة:

1. مفهوم الخدمة والخدمات السياحية

1.1 مفهوم الخدمة:

الخدمة هي كل نشاط أو أداء يخضع للتبادل، بحيث أن هذا التبادل غير ملموس والذي لا يسمح بأي تحويل للملكية، ويمكن أن تكون الخدمة مرتبطة بمنحة مادي كما يمكن أن لا تكون كذلك¹، تعتبر الخدمة من خلال هذا التعريف كونها نشاط محل التبادل وتكون أساسا غير ملموسة، و لا تسفر على أي نقل للملكية، يمكن أن تكون مصاحبة لسلعة ملموسة أولاً.

2. الخدمات السياحية:

إن صناعة السياحة بما تقدمه من خدمات سياحية لا تقتصر على الإقامة في الفندق وحصول الضيف على الطعام والشراب فقط وإنما تشمل جميع الخدمات التي تقدم إلى السائح منذ وصوله إلى البلد أو المكان المقصود إلى حين عودته إلى موطنه الأصلي أو مكان إقامته فهي حزمة خدمات ، والتي يمكن تلخيصها فيما يلي² :

- خدمات الإقامة والإسكان (الفنادق، البيوت العائلية الخاصة، بيوت الشباب، القرى السياحية، المصايف).
- خدمات الأطعمة والمشروبات (مطاعم الفنادق، المطاعم المنفردة، النوادي، الجمعيات).
- خدمات النقل (سيارات الفنادق، حافلات الفنادق، قطارات الفنادق، راكبي السيارات، الطائرات).
- خدمات المحالات التجارية (الهدايا، التحف، الفلكلور الشعبي، الحاجيات الخزفية والبرونزية).
- الخدمات التكميلية (خدمات التسليه والترفيه، خدمات تجارية من طباعة وتلكس وهاتف، خدمات خاصة بالمؤتمرات العلمية والسياسية والاقتصادية، خدمات رياضية وفنية، خدمات ثقافية من إذاعة، تلفزيون، جرائد مجالات إلى جانب خدمات مصرفية وخدمات صحية).

2. الطلب والعرض في السياحة الدينية

2.1. تعريف السياحة الدينية: تعرف السياحة الدينية بأنها السفر من دولة إلى أخرى أو الانتقال داخل حدود دولة بعينها لزيارة الأماكن المقدسة، فهي سياحة تهتم بالجانب الروحي للإنسان كذلك هي مزيج من التأمل الديني والتراثي من أجل الدعوة والتقارب إلى الله³.

وقد ورد لفظ السياحة في القرآن الكريم في أكثر من موضع ففي سورة التوبه ورد قوله تعالى (براءة من الله ورسوله إلى الذين عهدتم من الشركين {1} فسيحوا في الأرض أربعة أشهر واعلموا أنكم غير معجزي الله وأن الله مخزي الكافرين {2})⁴، معناها سيروا أيها المشركون سير سائحين آمنين مدة أربعة أشهر لا يتعرض من خلالها لكم أحد. إضافة إلى ذلك فإن من فرائض الإسلام حج البيت من استطاع إليه سبيلا وهذا ما يدخل الآن ضمن السياحة الدينية.

2.2. العرض السياحي الديني: يعرف العرض بمفهومه بأنه الكميات التي يستعد المنتج في طرحها في السوق بسعر معين ووقت معين ، أما العرض السياحي الديني فهو كل المستلزمات من السلع والخدمات والتجهيزات التي يجب أن توفرها الوكالات والمؤسسات العاملة في مجال الخدمات السياحية إلى الزوار الفعليين والمحتملين و الذي يتضمن عوامل الجذب الطبيعية و من التسهيلات و الخدمات الدينية والمنشآت التي من الممكن أن تترك الاثر في نفوس قاصديها لزيارتها و المكوث فيها لمدة من الزمن دون غيرها⁵.

3.2. الطلب السياحي الديني: الطلب بشكل عام هو الكميات من السلعة التي يستعد المستهلك لشرائها بسعر معين ووقت معين ، أما الطلب السياحي الديني فهو المجموع الاجمالي من زوار العتبات المقدسة سواء كانوا مواطنين أم قادمين من البلدان المجاورة أو البعيدة⁶ ، ويقاس الطلب السياحي الديني بأعداد وعلى وجه الدقة يقاس بعدد ليالي المبيت وهو المجموع الاجمالي لأعداد السائحين الذين يستخدمون المنشآت والخدمات السياحية.
والملاحظ إن الطلب السياحي شأنه شأن أي طلب يتألف من ثلاثة عناصر وهي الرغبة الذاتية في السفر إلى جهة ما والقدرة المالية التي يمكن أن تشبع هذه الرغبة وتتوفر الوقت، ومن الملاحظ إن الطلب على السياحة الدينية في تزايد مستمر سواء في عدد السائحين أم في عدد الليالي السياحية وهذا ما سيعطي فرص أكثر للوكالات والمؤسسات العاملة في مجال السياحة.

ثانيا: الإطار التحليلي للبيانات ومناقشتها

1. شرح أسلوب التحليل المشترك:

التحليل المشترك هو الطريقة المستخدمة في الإحصاء المطبق للكشف عن توقعات المستهلكين وتفسير تفضيلاتهم المنتج أو خدمة على أساس السمات الخاصة به ، فهو يقوم على مبدأ التعويض أي أن مستوى أقل من بعض السمات، يعوض بمستوى عالي من البعض الآخر⁷.

2. مراحل التحليل المشترك:

- المرحلة الأولى (اختيار السمات ومستوياتها): وهي المتغيرات أو السمات التي يتم اختيارها من طرف الأشخاص، يجب أن تكون مستقلة عن بعضها وضرورية وتصف في مجلها هذه الدراسة، كما يجب أن نراعي الأمور التالية:
* الشمولية : لا يجب إهمال عامل مهم في تقييم الشيء.

* الأهمية : يجب أن تكون العوامل المختارة مهمة في تقييم الشيء من طرف الأشخاص.

* الاستقلالية: أي يجب أن لا تكون العوامل مرتبطة مع بعضها البعض.
ويفضل أن يكون عدد المستويات متوازن لكل السمات ذلك لتجنب التحيز من طرف المستجيب.

- المرحلة الثانية (استخراج السيناريوهات): بعد اختيار السمات الضرورية للدراسة، وتحديد مستوياتها، نقوم بإدخالها في (SPSS.V.20) وفق الخطوة (PLAN ORTHOGONAL) يتم استخراج السيناريوهات وهي التوفيقات الممكنة للخدمة في الوكالات السياحية الضرورية لهذه الدراسة.

3. مجتمع وعينة الدراسة:

يمثل مجتمع الدراسة جميع المعتمرين بولاية سعيدة الجزائر، وقد تم الاعتماد على العينة العشوائية البسيطة نظراً لكبر مجتمع الدراسة، وتم توزيع استماراة البحث وشرح الهدف من الدراسة، وكيفية مليء الاستبانة، حيث تم توزيع (35) استبانة مكتملة وصالحة للتحليل.

4. أداة الدراسة:

تم استخدام استبانة أولية كمرحلة أولى في جمع البيانات من مجتمع الدراسة لتحديد المتغيرات الأكثر أهمية بالنسبة لخصائص الخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية والتي يرغب فيها المعتمر (أنظر ملحق 1)، والتي تم تحديدها بثلاث متغيرات أساسية اتفقت عليها مجمل العينة محل الدراسة، بعد ذلك تم إدخال هذه المتغيرات أو تفضيلات الدراسة في برنامج (SPSS.V.20)، ومعالجتها وفق أسلوب التحليل المشترك (Analyse conjointe) لنحصل على (09) سيناريوهات معبرة عن هذه الدراسة ، وفي المرحلة النهائية تم استخراج استبانة نهائية والتي احتوت على قسمين :القسم الأول تناول البيانات الشخصية للعينة : كالجنس، والوظيفة، والمستوى التعليمي، بينما تناول القسم الثاني على سيناريوهات الدراسة (أنظر ملحق 2).

ثالثا: النتائج ومناقشتها:

1. الخصائص الشخصية لعينة الدراسة:

تشير النتائج في الجدول رقم (1) إلى أن نسبة 68.6% في العينة كانوا من الذكور وان 31.4% كانوا من الإناث وهذا يشير إلى أن النسبة العظمى من المعتمرين هم من الذكور، كما تشير النتائج كذلك أن أغلبية عينة الدراسة تتراوح أعمارهم ما بين 30 و50 سنة، بنسبة 16%， كما أن أغلبية المعتمرين المستوgeben يعملون في القطاع العمومي وذلك بنسبة 57.1%， ثم يليها فئة المعتمرين المتقاعدين بنسبة 42.9%， كما نلاحظ من خلال الجدول أن الفئة الكبيرة من المستوgeben قد أدو العمرة لأكثر من مرة.

2. تحليل تفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية باستعمال التحليل المشترك.

بعد جمع إجابات العينة محل الدراسة على الاستبيان الأولي (أنظر ملحق رقم 1) الذي كان يحتوي على السؤال المفتوح التالي:

ما هي الخدمات الأكثر أهمية التي تقدمها الوكالات السياحية؟

تم استخراج ثلاثة متغيرات تمثل رغبات وتفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية، ومن ثم تحديد مستويات هذه المتغيرات كما هو موضح في الجدول رقم (2).

حيث يوضح الجدول إمكانية تقديم خدمات للمعتمر وفق النموذج التعويضي الذي ينظر بصفة كلية للخدمة، أي أن انخفاض مستوى متغير أو أكثر يمكن تعويضه بمستوى أكبر بمتغير آخر، ونلاحظ هنا أنه يوجد أربعة

متغيرات مهمة للمعتمر وهي تكاليف العمرة، الموقع (بعد مكان الاقامة عن الحرم الشريف)، فترة الذهاب إلى العمرة، نوعية الفندق. وكل متغير يحتوي على ثلاث مستويات أو سمات كما هي موضحة في الجدول السابق. وبعد المعالجة الاحصائية على البرنامج (SPSS.V.20) وتطبيق المراحل التقنية لأسلوب التحليل المشترك (Analyse Conjointe) وفق المراحل التي دركناها سابقا تحصلنا على (09) سيناريوهات كما هو موضح في الجدول رقم (3). بعد حصولنا على السيناريوهات الدراسة كما هو موضح في الجدول (3)، تم وضعها على شكل استبيان ووزع هذا الأخير على عينة مكونة من (35) معتمر. عند استرجاع الاستبيانات تم مرة أخرى معالجتها إحصائيا وفق برنامج (SPSS.V.20) مع تطبيق المراحل التقنية لأسلوب التحليل المشترك (Analyse Conjointe)، حيث وكانت النتائج المتحصل عليها موضحة فيما سيأتي.

3. تحليل واستخراج مستويات الدراسة المتمثلة لفضائل المعتمرين للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية:
في هذه المرحلة سنحاول تقديم تحليل تفصيلي لمختلف المستويات الدراسة والمتمثلة في رغبات المعتمرين، وذلك بالاستعانة بالأشكال المستخرجة من برنامج (SPSS.V.20) وباستخدام أسلوب التحليل المشترك.

- نلاحظ من خلال الشكل رقم (1) تفضيلات المعتمرين للتكميل الخاصة بالعمرة للمستويات (X1، X2، X3)، فنجد أن 27 معتمر يرغبون أن يكون السعر منخفض (X3)، و19 معتمر يفضلون أن يكون السعر متوسط (X2)، أما الذين يرغبون في أن يكون سعر مرتفع (X1) فعددهم 2.

- من خلال الشكل رقم (2) أعلاه نلاحظ تفضيلات المعتمرين لاختيار موقع الاقامة في مكة المكرمة للمستويات (X4، X5، X6)، فعدد المعتمرين الذين يفضلون الاقامة قرب الحرم الشريف (X4) هو 26 معتمر، أما الذين يرغبون في أن تكون مسافة متوسطة بين الحرم الشريف ومكان الاقامة (X5) فعددهم 22 معتمر، أما الذين يرغبون في أن يكون الموقع بعيد من الحرم الشريف (X6) فعددهم اثنين فقط.

- نلاحظ من خلال الشكل رقم (1) تفضيلات المعتمرين لفترة الذهاب إلى العمرة للمستويات (X7، X8، X9)، فعدد المعتمرين الذين يفضلون الذهاب إلى العمرة في فترة رمضان (X7) هو 32 معتمر، أما الذين يرغبون في أن يذهبوا في فترة المولد النبوي الشريف (X8) فعددهم 14 معتمر، في حين يوجد إلا اثنين فقط يفضلون الذهاب إلى العمرة في أيام أخرى (X9).

- من خلال الشكل رقم (4) نلاحظ تفضيلات المعتمرين لنوعية الفندق الذين يريدون الاقامة فيه للمستويات (X10، X11، X12)، فعدد المعتمرين الذين يريدون الاقامة في فندق ذو نجمة أو نجمتين (X10) عددهم 16 هو معتمر، أما الذين يرغبون الاقامة في فندق ذو ثلاثة نجوم (X11) فعددهم 12 معتمر، أما الذين يرغبون في أن يكون نوعية الفندق ذو أربعة أو خمس نجوم (X12) فعددهم 15 معتمر.

4. استخراج وترتيب الخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية من منظور كل المعتمرين أي عينة الدراسة حسب درجة الأهمية:

نلاحظ من خلال الجدول رقم (4) والشكل رقم (5) أن أغلبية المعتمرين يولون اهتمامهم بالدرجة الأولى إلى فترة العمرة وذلك بنسبة 34 %، وقد فضل جلهم أداء مناسك العمرة في رمضان، ويمكن تفسير ذلك أن العمرة

في رمضان لها من المزايا والفضل ما ليس لغيرها فقد روى البخاري ومسلم عن ابن عباس أن النبي صلى الله عليه وسلم قال: "عمرة في رمضان تقضي حجة معي".

ثم أعطوا الأهمية بالدرجة الثانية لمكان الاقامة بنسبة 27 %، ونظراً للمكانة المقدسة التي يحتلها الحرم الشريف في نفوس المسلمين من جميع أنحاء العالم فقد فضل معظم المعتمرين أن يكون مكان إقامتهم قربه، مما يمكن أن يقوي الوازع الديني لديهم وينعش الجانب الروحي، إلى جانب إمكانية تأدية مختلف مناسك العمرة بكل ارتياح وطمأنينة.

بعد إشباع المعتمرين لحاجاتهم الأساسية والمتمثلة في أداء العمرة في فترة رمضان، وتفضيلهم بأن يكون مكان الاقامة في مكة المكرمة قريب من الحرم الشريف، انتقلوا إلى محاولة إشباع حاجاتهم الأخرى والتي ليس لها أهمية كبيرة بالنسبة لهم مقارنة بالحاجات الأساسية الأولى والمتمثلة في تفضيلهم في الدرجة الثالثة لتكلفة العمرة بنسبة 23 %، ونوعية الفندق في الأخير بنسبة 16 %، حيث اختاروا أن يكون سعر العمرة منخفض وأن يكون الفندق الذين يقيمون فيه ذو نجمة أو نجمتين فقط.

رابعاً: الاستنتاجات والمقترنات
استناداً إلى النتائج التي تم التوصل إليها من خلال اختبار متغيرات الدراسة وتحليلها، فإنه يمكن التوصل إلى أهم النتائج والتوصيات على النحو التالي:

1. النتائج:

أظهرت النتائج أن مستوى تفضيل الخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية من وجهة نظر المعتمرين عينة الدراسة كان كما يلي:

- تفضيل وإعطاء المعتمرين الأولوية بالدرجة الأولى لفترة الذهاب إلى العمرة وهي رمضان.
- كما أشارت النتائج أن المعتمرين يفضلون ويهتمون بالدرجة الثانية بموقع الاقامة، وقد اتفق جلهم على تفضيل موقع قريب من الحرم الشريف.
- بينت النتائج كذلك أن المعتمرين يهتمون ويعطون الأولوية بالدرجة الثالثة لتكليف العمرة، مع تفضيلهم بأن يكون السعر منخفض.
- كما أشارت النتائج أن المعتمرين يعطون الاهتمام لنوعية الفندق في الدرجة الأخيرة، مع تفضيلهم بأن يكون الفندق ذو نجمة واحدة أو نجمتين.

2. التوصيات:

بعد قراءة النتائج خلصت الدراسة إلى التوصيات التالية:

- تعزيز الاهتمام لترويج للعمرة في فترة رمضان لما لها أثر كبير في استقطاب أكبر عدد ممكن من المسلمين، مما سيزيد من مصادر الدخل والربح لكثير للوكالات السياحية وأصحاب الفنادق والمطاعم وشركات الطيران.

- ضرورة الانتباه إلى أن هناك عوامل تحتاج إلى المزيد من التركيز والاهتمام، ومن ثم يجب أن تكون ضمن أولويات عمليات التحسين، وإجراء مراجعة وتحليل دائمين لطريقة الأداء، والبحث عن طرق أخرى لإنجازها بشكل أفضل، وخاصة تلك المتغيرات التي لم يظهر فيها المعتمرين أهمية كبيرة مثل:
- إعطاء أهمية أكبر لدراسة عنصر تكلفة العمارة، لما له من أثر إيجابي على ولاء المعتمرين، وذلك من خلال محاولة وضع سياسة تسعيرية لمختلف شرائح المعتمرين، فتكلفة العمارة تهدف إلى تحديد الفئة المستهدفة من المعتمرين، وخلق صورة ذهنية تميز الوكالة السياحية عن منافسيها وبالتالي خلق حصة سوقية معتبرة في السوق السياحي.
- التسويق لنوعية الفنادق بمختلف درجاتها سواء كانت قريبة من الحرم الشريف الشريفة أم لا.
- التقييم المستمر لمستوى الخدمات التي تقدمها الوكالات السياحية بكافة مستوياتها لضمان رضى السياح عنها.
- عمل لقاءات دورية بين العاملين في الوكالات السياحية للاطلاع على كل جديد في مجال الخدمات التي تقدمها الوكالات المنافسة لترسيخه في مفاهيم بيئة الوكالات السياحية.
- ضرورة الاهتمام بالأساليب والتوجيهات التسويقية الحديثة في التعامل مع المعتمرين، والاستماع إلى صوتهم، والتركيز عليهم، لأنهم محور كل العمليات التسويقية، ويكون ذلك عن طريق المقابلات الشخصية والاستبيانات، ونظام الاقتراحات والشكاوى.
- الاستعانة بالأساليب الكمية، مثل أسلوب التحليل المشترك وذلك لقدرته على تحديد تفضيلات المعتمرين للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية، وبالتالي تحقيق رضاهما.

الجدول 1: توزيع عينة الدراسة حسب المتغيرات الشخصية

المتغيرات	المجموع	الفئة	العدد	النسبة المئوية %
الجنس	ذكر	ذكر	24	68.6
	أنثى	أنثى	11	31.4
المجموع			35	100
السن	أقل من 30 سنة	ما بين 30 و 50 سنة	16	45.7
	أكثر من 50 سنة		11	31.4
المجموع			35	100
المهنة (ميدان العمل)	موظف عمومي	قطاع خاص	0	57.1
	متقاعد		15	42.9
المجموع			35	100
عدد مرات القيام بال عمرة	مرة واحدة	أكثر من مرة	14	40
			21	60
المجموع			35	100

المصدر: من إعداد الباحثين بالأعتماد على مخرجات برنامج (SPSS.V.20)

الجدول 2: شرح نموذج الدراسة

الرقم	المتغيرات	المستويات
1	Y1: تكاليف العمارة	X1: سعر مرتفع.
		X2: سعر متوسط.
		X3: سعر منخفض.
2	الحرم الشريف)	X4: الموقع (بعد مكان الإقامة عن الحرم الشريف.
		X5: مسافة متوسطة بين الحرم الشريف ومكان الإقامة قريبة من الحرم الشريف.
		X6: الإقامة بعيدة من الحرم الشريف.
3	فترة الذهاب إلى العمارة	X7: رمضان.
		X8: المولد النبوي.
		X9: أخرى.
4	نوعية الفندق	X10: نجمة واحدة أو نجمتين.
		X11: ثلاثة نجوم.
		X12: أربع أو خمس نجوم.

المصدر: من إعداد الباحثين بالأعتماد على مخرجات برنامج (SPSS.V.20)

الجدول 3: يوضح متغيرات وسمات الدراسة

الرقم	موقع (بعد مكان الإقامة عن الحرم الشريف)	نوعية الفندق	تكاليف	فترة الذهاب إلى	ترتيب
1	الإقامة قريبة من الحرم الشريف	ثلاث نجوم	سعر منخفض	رمضان
2	الإقامة قريبة من الحرم الشريف	نجمة واحدة أو	سعر مرتفع	المولد النبوي
3	مسافة متوسطة بين الحرم الشريف	أربع أو خمس نجوم	سعر منخفض	المولد النبوي
4	مسافة متوسطة بين الحرم الشريف	نجمة واحدة أو	سعر متوسط	رمضان
5	مسافة متوسطة بين الحرم الشريف	ثلاث نجوم	سعر مرتفع	آخر
6	الإقامة بعيدة من الحرم الشريف	نجمة واحدة أو	سعر منخفض	آخر

....	رمضان	سعر مرتفع	أربع أو خمس نجوم	الإقامة بعيدة من الحرم الشريف	7
....	آخر	سعر متوسط	أربع أو خمس نجوم	الإقامة قريبة من الحرم الشريف	8
....	المولد النبوي	سعر متوسط	ثلاث نجوم	الإقامة بعيدة من الحرم الشريف	9

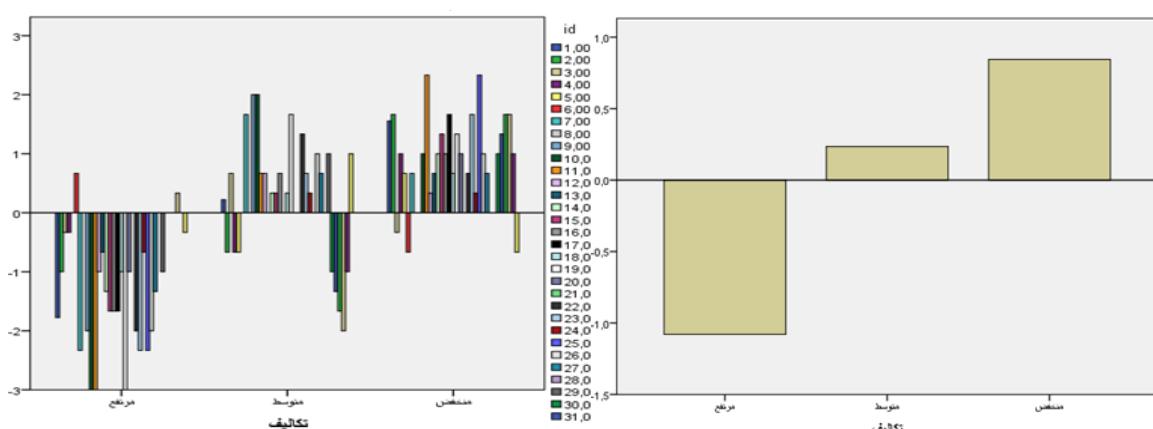
المصدر: من إعداد الباحثين بالاعتماد على مخرجات برنامج (SPSS.V.20)

الجدول 4: درجة أهمية الخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية من منظور كل المعتمرين عينة الدراسة

درجة الأهمية	المتغيرات
/34	فترة الذهاب إلى العمارة
/27	الموقع (بعد مكان الإقامة عن الحرم الشريف)
/23	تكليف العمارة
/16	نوعية الفندق

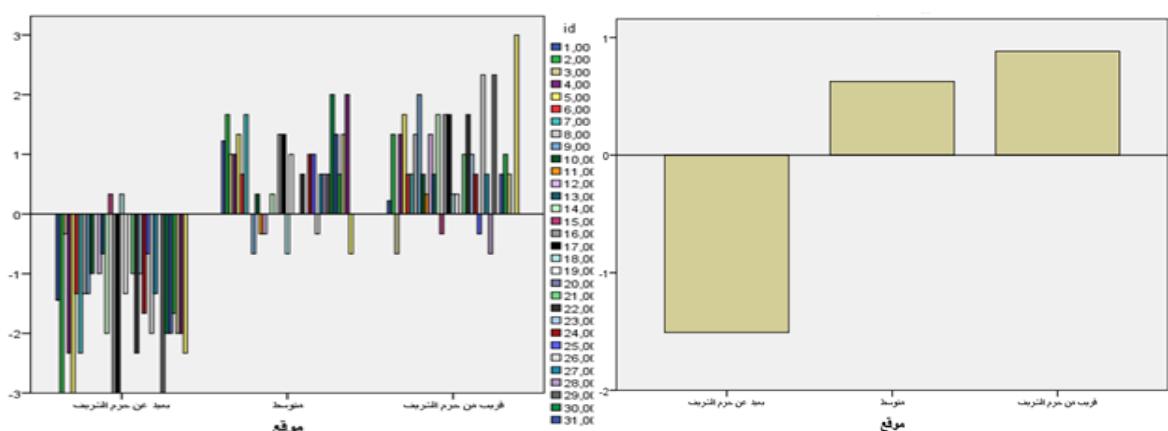
المصدر: من إعداد الباحثين بالاعتماد على مخرجات برنامج (SPSS.V.20)

الشكل 1: تكاليف العمارة

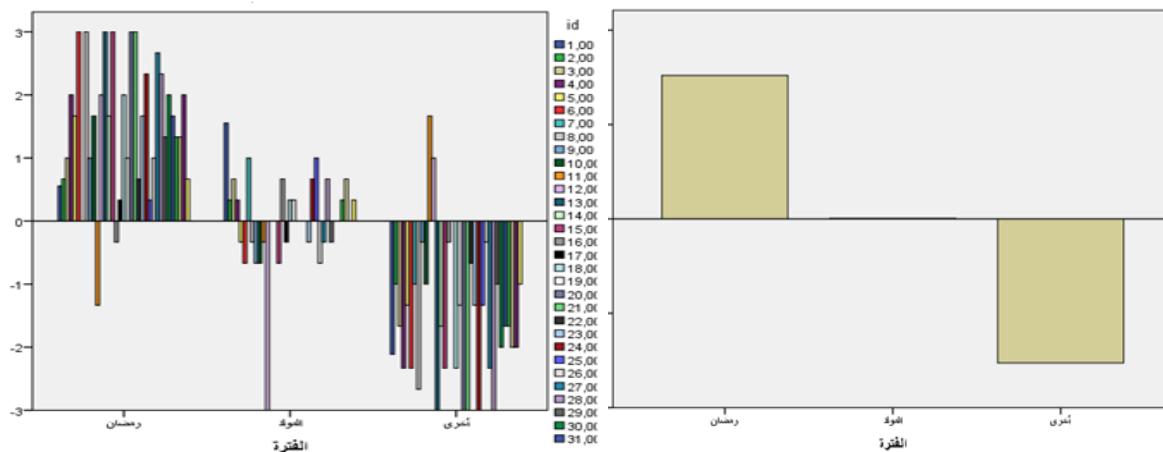


المصدر: مخرجات برنامج (SPSS.V.20)

الشكل 2: الموقع (أي بعد مكان الإقامة عن الحرم الشريف)

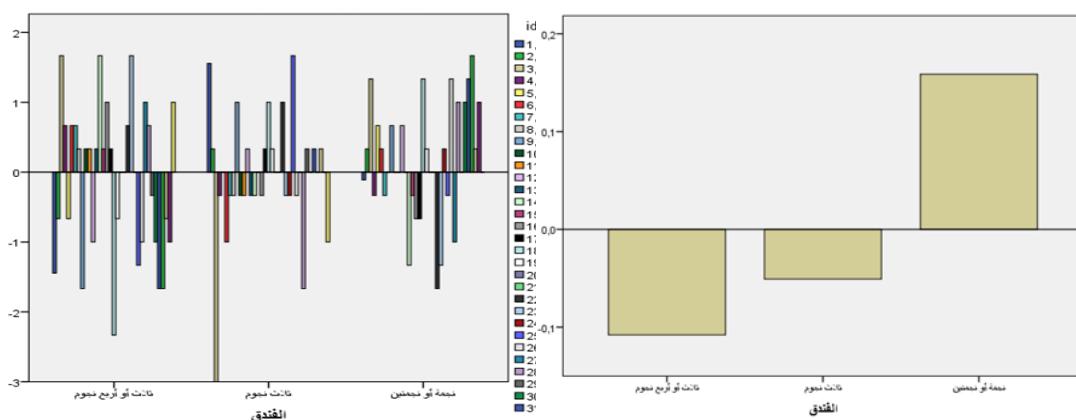


الشكل 1: فترة الذهاب إلى العمرة



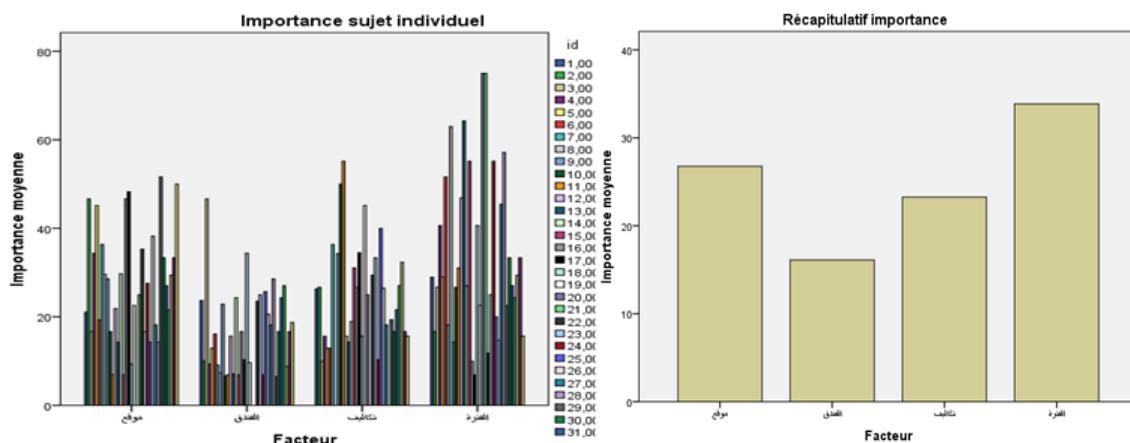
(SPSS.V.20) مخرجات برنامج

الشكل 4: نوعية الفندق



(SPSS.V.20) مخرجات برنامج

الشكل 5: درجة أهمية الخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية من منظور كل المعتمرين عينة الدراسة



(SPSS.V.20) مخرجات برنامج

الملحق الخاصة بالاستبيان:

- ملحق رقم 1 :

الاستبيان الأول:

أخي الكريم/ أخي الكريمة:

السلام عليكم ورحمة الله تعالى وبركاته وبعد

في إطار تحضير دراسة بعنوان " نموذج تحديد تفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية - سعيدة- باستعمال أسلوب التحليل المشترك " ، نرجو من سعادتكم التكرم بالإجابة على السؤال التالي:
ما هي الخدمات الأكثر أهمية التي تقدمها الوكالات السياحية بولاية سعيدة؟

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

ملحق رقم 2 :

الاستبيان الثاني

أخي الكريم/ أخي الكريمة:

السلام عليكم ورحمة الله تعالى وبركته وبعد

في إطار تحضير دراسة بعنوان " نموذج تحديد تفضيلات المعتمر للخدمات المقدمة من طرف الوكالات السياحية - سعيدة- باستعمال أسلوب التحليل المشترك " ، نرجو من سعادتكم التكرم بالإجابة على فقرات الاستبانة، علما بان الاستبانة مصممة لأغراض البحث العلمي فقط.

الجزء الأول: الرجاء وضع علامة (X) واحدة في الخانة المناسبة لكم.

- 1- الجنس: ذكر أنثى
2- السن : أقل من 30 سنة بين 30 - 50 سنة أكثر من 50 سنة
3- المهنة (ميدان العمل): موظف عمومي قطاع خاص مهنة حرة
4- عدد مرات القيام بالعمرمة : مرة واحدة أكثر من مرة
متلاعند

الجزء الثاني

الرجاء ترتيب أفضل الخدمات التي تراها مناسبة لك ، وذلك من 1 إلى 9.

ترتيب	السيناريوهات	موقع (بعد مكان الإقامة عن الحرم)	الرقم		
فترة الذهاب إلى	تكليف	نوعية الفندق			
....	رمضان	سعر منخفض	ثلاث نجوم	الإقامة قربة من الحرم الشريف	1
....	المولد النبوي	سعر مرتفع	نجمة واحدة أو	الإقامة قربة من الحرم الشريف	2
....	المولد النبوي	سعر منخفض	أربع أو خمس نجوم	مسافة متوسطة بين الحرم الشريف	3
....	رمضان	سعر متوسط	نجمة واحدة أو	مسافة متوسطة بين الحرم الشريف	4
....	آخرى	سعر مرتفع	ثلاث نجوم	مسافة متوسطة بين الحرم الشريف	5
....	آخرى	سعر منخفض	نجمة واحدة أو	الإقامة بعيدة من الحرم الشريف	6
....	رمضان	سعر مرتفع	أربع أو خمس نجوم	الإقامة بعيدة من الحرم الشريف	7
....	آخرى	سعر متوسط	أربع أو خمس نجوم	الإقامة قربة من الحرم الشريف	8
....	المولد النبوي	سعر متوسط	ثلاث نجوم	الإقامة بعيدة من الحرم الشريف	9

شكرا على حسن تعاملكم

المراجع والحالات:

¹. P.Kother et B.dubois, **Marketing management**, 12eme édition publi ,learson 2006 .P 462.

². الطائي، حميد عبد النبي، **أصول صناعة السياحة**، مؤسسة الوراق، عمان 2001، ص 221.

³. <http://mawdoo3.com>.

⁴. سورة التوبة، الآيات 1، 2.

⁵. الحوري ، مثنى طه، **تخطيط لتنمية السياحة في العراق** ، مجلة الإدارة والاقتصاد ، الجامعة المستنصرة ، بغداد، العدد، 31، 2000، ص 227.

⁶. عبد الله عبدي جامع، **التطور الحضري وأثره في تنمية الطلب السياحي**، رسالة ماجستير مقدمة في كلية الادارة والاقتصاد ، الجامعة المستنصرة ، بغداد 2001، ص 30.

⁷. Jean-Claude, liquet, **cas d'analyse conjointe**, technique et documentation, 2001,P25.