

**علاقة المناخ التنظيمي، غموض الدور، ضغوط العمل بالصراع التنظيمي  
لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة**

**Educational Competencies And Training Requirements Of The Pro-school Childs  
Educators Annaba .**

Compétences éducatives et exigences de formation des éducateurs pro-scolaires Annaba.

د. محمد كعوان<sup>1</sup>

جامعة عبد الحميد مهري ، قسنطينة 2 (الجزائر)

تاریخ الاستلام : 2023-10-29؛ تاریخ المراجعة : 2023-12-03؛ تاریخ القبول : 2023-12-15

ملخص :

تهدف هذه الدراسة الى معرفة العلاقة بين كل من المناخ التنظيمي، غموض الدور وضغوط العمل بالصراع التنظيمي لدى عمال منظمة سونلغاز من أجل ذلك اختار البحث عينية عشوائية تكون من 45 عامل وقد اعتمدنا على الاستمارنة التي صممت بعناية من اجل دراسة متغيرات الحث ولقد أظهرت نتائج التحليل الإحصائي لإجابات مفردات العينة ارتفاع مستوى الصراع التنظيمي لدى عمال منظمة سونلغاز بقسنطينة، وهذت ما يؤكد الفرضيات التي وضعها الباحث وهي دور المتغيرات السابقة في حدوث الصراع التنظيمي .

**الكلمات المفتاحية:** المناخ التنظيمي، غموض الدور، ضغوط العمل، الصراع التنظيمي

### **Résumé**

Cette étude vise à découvrir la relation entre le climat organisationnel, l'ambiguïté des rôles et les pressions de travail avec les conflits organisationnels entre les travailleurs de l'organisation Sonelgaz. Pour cela, la recherche a choisi un échantillon aléatoire de 45 travailleurs. Nous nous sommes appuyés sur le questionnaire qui a été soigneusement conçus pour étudier les variables de motivation, et les résultats de l'analyse statistique ont montré. Les réponses aux items de l'échantillon indiquent un niveau élevé de conflit organisationnel entre les travailleurs de l'organisation Sonelgaz à Constantine. Cela confirme les hypothèses développées par l'étude. chercheur, à savoir le rôle des variables précédentes dans l'apparition de conflits organisationnels.

**Mots clés :** Climat organisationnel, ambiguïté des rôles, pressions au travail, conflit organisationnel

### **Abstract**

This study aims to find out the relationship between organizational climate, role ambiguity, and work pressures with organizational conflict among the workers of the Sonelgaz organization. For this purpose, the research chose a random sample of 45 workers. We relied on the questionnaire that was carefully designed in order to study the motivational variables, and the results of the statistical analysis have shown. The answers to the sample items indicate a high level of organizational conflict among the workers of the Sonelgaz organization in Constantine. This confirms the hypotheses developed by the researcher, namely the role of the previous variables in the occurrence of organizational conflict.

**Keywords:** Organizational climate, role ambiguity, work pressures, organizational conflict

### 1- الإشكالية:

تعد ظاهرة الصراع التنظيمي من الظواهر الاجتماعية الطبيعية الحدوث في المجتمع، يمثل وجودها أحد معالم الواقع الإنساني ولا تكاد تخلو منظمة من هذه الظاهرة، وهي نتاج التفاعل بين الأفراد من أجل تحقيق أهداف المنظمة، وهذا التفاعل يعتريه أحياناً بعض الصراعات والتي تحدث نتيجة لعدة أسباب. ويشكل الصراع موضوعاً قديماً وجديداً في آن واحد، فهو قديم لأنّه ظهر بظهور الحياة الإنسانية عبر كل المراحل فقد كان ولا يزال محل اهتمام العديد من الباحثين والمفكرين هناك من نظر للصراع على أنه سلاح ذو حدين يمكن أن يكون سليباً كما يمكن أن يكون إيجابياً وهي ظاهرة جديرة بالبحث والدراسة.

لهذا عملنا على دراسة ظاهرة الصراع التنظيمي داخل المؤسسة واقعها وأسباب التي تؤدي إلى الصراع، بحيث سأحاول في هذا البحث أن أسلط الضوء على الصراع الناتج على كل من غموض الدور دور المناخ التنظيمي، ضغوط العمل بمنظمة سونلغاز ومن هنا أمكننا صياغة المشكلة كالتالي:

- هل توجد علاقة بين متغيرات الدراسة) المناخ التنظيمي، غموض الدور، ضغوط العمل (والصراع التنظيمي داخل منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة؟

#### الأسئلة الفرعية:

- هل عدم وضوح الصالحيات والمسؤوليات) غموض الدور (له علاقة بحدوث الصراع لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة؟

• هل المناخ التنظيمي السائد في المنظمة له علاقة بحدوث الصراع التنظيمي لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة؟؟؟

• هل ضغوط العمل له علاقة بحدوث الصراع التنظيمي لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة؟؟؟

### 2- فرضيات الدراسة:

تسعى هذه الدراسة لاختبار الفرضيات التالية:

#### الفرضية العامة:

- توجد علاقة بين الصراع التنظيمي وكل من غموض الدور والمناخ التنظيمي وضغوط العمل لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة.

ويترعرع عن هذه الفرضية العامة الفرضيات الجزئية الآتية:

• **الفرضية الأولى :** لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل غموض وحدوث الصراع لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة.

• **الفرضية الثانية :** لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من ضغوط العمل وحدوث الصراع لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة.

• **الفرضية الثالثة :** ضغوط العمل تساهم في حدوث الصراع التنظيمي لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة.

### 3- أهداف الدراسة:

\* إلقاء الضوء على أسباب الصراع بين العاملين داخل المنظمة.

\* تهدف الدراسة إلى التعرف على ظاهرة الصراع التنظيمي من خلال البحث على العوامل التي تسهم في نشوئها بين الأفراد.

\* الكشف عن ظاهرة الصراع التنظيمي وواقعه التنظيمي داخل المؤسسة الجزائرية ميدانياً.

\* الخروج بنتائج وتوصيات يمكن أن تساعده في إيجاد حلول لهذه الظاهرة.

**4- مصطلحات ومفاهيم الدراسة:**

**4-1- المفهوم الإجرائي للصراع التنظيمي**: بعد استعراض المفاهيم الخاصة بالصراع التنظيمي يمكننا القول أن الصراع التنظيمي هو ذلك الخلاف الذي يحدث بين العمال ومرؤوسيهم في مستوى العمودي أو بين العمال فيما بينهم في مستوى الأفقي نتيجة لاختلاف الأهداف والوسائل، خاصة للحصول على ترقية بأنواعها أو الاستفادة من الخدمات الاجتماعية .

**4-2 - عدم وضوح السلطات والمسؤوليات غموض الدور :**

يعني عدم توفر المعلومات والبيانات الواضحة لدى الفرد عن الدور المطلوب منه القيام به أو عدم توفر المعلومات بحدود سلطته والمعلومات الخاصة بسياسات وقواعد المنظمة أو أن يكون هناك ازدواجية وتعارض مع الدور الذي يقوم به الفرد.

**3-4- المناخ التنظيمي:**

هو الانطباع العام المتكون لدى أعضاء المنظمة وفقاً للتفاعلات المتبادلة بينهم وبين المنظمة حول متغيرات بيئه العمل كفلسفة الإدارة العليا وطرق تقييم الأداء وتوزيع الحوافز .

**3-4- ضغوط العمل:**

تعرف ضغوط العمل على أنها كل ما له تأثير مادي أو معنوي ويأخذ أشكالاً تؤثر على سلوك متخد القرار ويعيق توازنه النفسي والعاطفي ويؤدي إلى إحداث توتر عصبي يجعله غير قادر على اتخاذ القرار بشكل جيد أو القيام بالسلوك الرشيد اتجاه المواقف الإداري .

**الجانب النظري :****• مفهوم الصراع التنظيمي :**

• **الصراع اصطلاحاً** : لم يتفق العلماء على تعريف موحد للصراع التنظيمي وذلك لتبين مدارسهم ولقد وردت عدة تعريف منها:

• **تعريف كيلي Kelly**: حيث ترى أن الصراع هو نتيجة جانبية للتغيير وأنه من الممكن أن تتم الاستفادة منه ووضعه تحت سيطرة المنظمة ويمكن أن يكون الصراع هادفاً وفعلاً، بحيث أنه يؤدي إلى تغيير الطاقات والموهاب والكافئات الفردية والجماعية الكامنة<sup>(1)</sup> محمد الصيرفي، السلوك الإداري، العلاقات الإنسانية، ط 1 ، دار وفاء لدنيا الطباعة والنشر، مصر، 2006 ص(66)

• **تعريف boulding** بأنه " وضع تنافسي يكون فيه أطراف الصراع مدركين للتعارض في إمكانية الحصول على المراكز المستقبليّة، ويرغب كل طرف في الحصول على المركز الذي يتعارض مع رغبة الطرف الآخر .

• **ويعرف coser** الصراع التنظيمي بأنه "كافح حول القيم والسعى من أجل المكانة والقوة والموارد النازرة) من مuhn محمود عياصرة، مروان محمد بنى احمد د ت ، ص 10) حيث يهدف المتصارعون إلى تحديد خصومهم أو القضاء عليهم .

**2- خصائص الصراع التنظيمي :**

للصراع التنظيمي خصائص أهمها:

- وجود أهداف أولية غير متكافئة لدى أطراف الصراع.

- وجود توتر بعد أساسي وهو ما يؤدي إلى حدوث نشاطات عدائية من قبل الأطراف المختلفة ضد بعضها البعض في مراحل معينة، يمثل الصراع وصفاً مؤقتاً رغم إمكانية وجود وجود بعض الصراعات المزمنة محاولة بعض الأطراف إجبار الأطراف الأخرى على القبول ما ترغب فيها .

- فرض أعباء كبيرة على بعض أطراف الصراع وهو ما يؤدي حكماً إلى حسم الصراع إما بالطرق السلمية أو بالطرق القسرية) رحالي حجبلة 2012 ، ص.79 )

أما العتبي فقد عرض الخصائص الأساسية للصراع التنظيمي كالتالي:

- أن يتضمن موقف الصراع طرفين متذارعين أو أكثر.
- وجود أسباب وظروف تؤدي إلى حدوث الصراع.
- وجود عدم توافق وحالة من التوتر بين أطراف الصراع.
- إن أطراف الصراع على وعي وإداري بالأطراف الأخرى.
- يتمتع أطراف الصراع بالقدرة على الإضرار ببعضهم البعض ، ويهدف كل طرف منهم إلى إعاقة أهداف الطرف الآخر.
- تظل نتائج الصراع غير معلومة لأي طرف لحين انتهاء الصراع ) طارق موسى العتبي، 2006 ، ص13-14(

### 3 - أسباب الصراع:

ينشأ الصراع التنظيمي للعديد من الأسباب بعضها شخصية تتعلق بالفرد وبعضها تنظيمية ترجع إلى ظروف العمل في المنظمة، أهمها ما يلي:

#### 3-1 - الأسباب الشخصية :

وترجع هذه الأسباب إلى خصائص شخصية الفرد وانفعالاته وتكمن فيما يلي:

- الشعور بالحقد والضغينة نتيجة لتمييز الغير عنه ببعض المزايا والصفات.
- سوء إداري الفرد لظروفه ودوافعه وسوء تفسيره للأمور.
- الاتصالات السيئة بين الفرد والآخرين.
- العلاقات الشخصية غير الطيبة مع الآخرين.
- خصائص الفرد وصفاته لا تتوافق مع خصائص الآخرين) أحمد ماهر 2003 ، ص264 (

#### 3-2 - الأسباب التنظيمية:

وترجع هذه الأسباب إلى وجود بعض الظروف في المنظمة التي تؤدي إلى خلق حالة الصراع وأهمها:

- \* المنافسة في الحصول على موارد تتصف بالندرة.
- \* غموض أو عدم وضوح المسؤوليات.
- \* اعتماد الإدارات والأقسام الداخلية(أو الجماعات على بعضها البعض في إنجاز المهام الموكلة إليهم).
- \* نظام المرتبات والتعويضات التناfsية.

\*رغبة الإدارات في التمييز عن غيرها من الإدارات والأقسام ) أحمد ماهر، 2006 ، ص14(

### 4 - مراحل الصراع التنظيمي:

تمر النزاعات في الغالب بعدة مراحل من النماذج الأكثر شيوعاً أو انتشاراً نجد النموذج الذي اقترحه الكاتب لويس بوندي LWIS PONDY ، والذي يقترح المراحل الآتية للصراع.

1-4 - مرحلة الصراع الخفي (LATENT CONFLICT) : في هذه المرحلة يكون هناك سبب أو مصدر للنزاع ، ويحتمل أن يتطور إلى صراع ، ولكن لم يحدث بعد لا يزال مدفوناً أو خفياً.

2-4 - مرحلة إدراك الصراع (perceived conflict) ) وهنا يدرِّي أحد الأطراف أهمية الخلاف بالنسبة لمصالحه وقد يؤدي الخلاف إلى صراع.

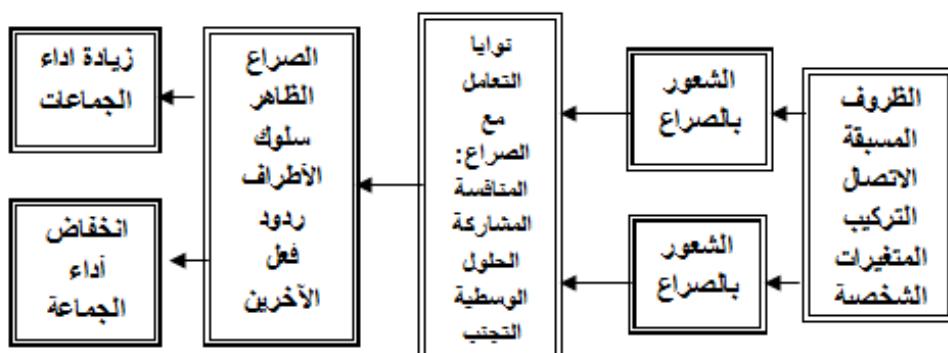
**4-3 - مرحلة الشعور بالصراع (FELET CONFLICT)** وفي هذه المرحلة يتولد شعور أو انفعال عاطفي لدى أطراف الصراع ، شعور شخصي وداخلي بالصراع يسعى للفوز ولو على حساب الأهداف العامة للمنظمة.

**4-4 - مرحلة الصراع المكشوف أو الظاهر (MANIFEST CONFLICT)** (وهنا يظهر الصراع إلى العلن ويطفو على السطح ويصبح مكشوفا ويتم التعبير عنه سلوكيا حيث يسعى ي طرف بصورة متعمدة إلى إحباط خصمه، وعدم التعاون والتخييب فلا يستطيع الأفراد العمل معا ، وهذا السلوك مدمرة ، مما يستوجب معالجة الصراع في هذه المرحلة.

**4-5 - مرحلة ما بعد تسوية الصراع (CONFLICT MANAGEMENT AFTERMATH) :**

تتوقف نتائج الصراع على أسلوب إدارته ومعالجته، فإذا تمت إدارة الصراع بطريقة ترضي جميع الأطراف فسيعمل ذلك على تشجيع التعاون والتفاهم المتبادل والتنسيق بين الأطراف المتنازعة مستقبلا ، ولكن إذا ماتم كبت الصراع أو تجنبه أو إدارته بطريقة تؤدي إلى نتيجة ( رابح ، خاسر ) فمن المحتمل أن تزداد الأمور سوءا وأن تظهر صراعات جديدة لاحقا ، وإذا ما شعر العاملون بالإحباط نتيجة الفشل في إدارة الصراع ، فإن الصراع المتجدد يمكن أن يشكل مشكلة أكبر بكثير مما كان عليه الوضع أساسا ومن المهم جدا ملاحظة وتتبع المراحل الأولى في الصراع لأن حل الصراع حينئذ سيكون أسهل بكثير مما سيكون عليه الوضع في المراحل المتأخرة ومن ناحية أخرى ، فإن عدم وجود صراع مكشوف في المنظمة يعني بصورة عامة أن هناك صراع خفيا وليس أن الصراع غير موجود .

شكل رقم 1: مراحل عملية الصراع:



المصدر: ناصر القاسمي ، سosiولوجيا المنظمات ، (دراسة نظرية تطبيقية )

ط 1، ديوان المطبوعات الجامعية،الساحة المركزية،الجزائر،2011، ص. 43.

## 5 - نظريات الصراع التنظيمي:

### 5-1 - نظرية الصراع عند ابن خلدون (العصب الخلدوني و الصراع):

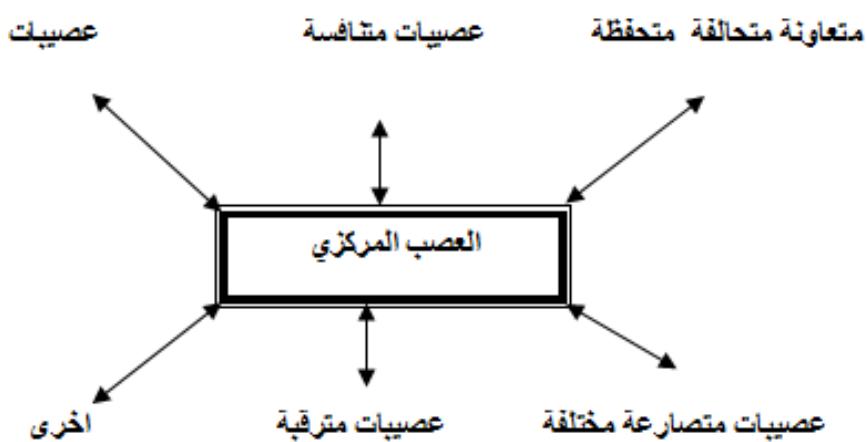
درس ابن خلدون إشكالية الصراع في المستوى الاجتماعي وتحديدا في مستوى التنظيمات السياسية التي لها من خصائص ما تشتري به مع التنظيمات الأخرى ، ومن الخصائص التي تفرد بها وضعوا في حالة حرمان لوحظت ردود أفعال متكررة وهي الغضب والانزعال و النكوص والتراجع والحساسية المفرطة.

فالعلاقة الاجتماعية داخل التنظيم و حالة التفاعل اليومي ، إنما هي تفاعلات بين أنماط الطبائع المتباعدة ، لذا نجد أشخاصا بطبعهم مثيرين للصراع لأنفه الأسباب ، وهناك المتسامح لأبعد الحدود ، حتى يتنازل عن حقوقه ، و هناك من يركز على التفاهم و الحوار والمفاوضة.

إن الموظف الذي حرم من التكوين و الذي لم يسمح له بالحصول على الشهادة عليا و بالتالي مكانة محترمة بسبب أقدميته و خبرته الطويلة ، هذا النوع من الشخصية يحرم هؤلاء الشباب حديثي التخرج من أبسط المعلومات التي اكتسبوها طوال سنوات عملهم ، و بذلك يعتبر الحرمان من المعلومات أحد أهم أسباب التفوق على الأطراف الأخرى و الإثبات للآخرين بأن هؤلاء الشباب لم تفهم شهاداتهم العليا ولم تساعدهم على استيعاب كيفية تسيير شؤون العمل وهذا السلوك يعطي للموظف وإفراغا لما يكتبه وإشباعا داخليا وشعور بالتفوق الذي يحقق التوازن في رهانات القوة والمكانة داخل التنظيم فهذه الفئة لا تتفاهم إلا مع موظفين أقل منه مستوى وخبرة بسبب سهولة السيطرة عليهم وسبب الشعور بالأمن من جهتهم ، وهم لا يشكلون مصدر تهديد له ، فالصراع في هذه الحالة يكون أقوى من أي تنظيم آخر لأنها تجسيد الصراع على مصدر القرار الأول الذي هو السلطة .

تعتبر الدولة ب مختلف مؤسساتها أهم التنظيمات التي ركز عليها ابن خلدون عليها في دراسته خاصة و أنها نسق مغلق و مفتوح في آن واحد ، يتحدث ابن خلدون في المقدمة عن طبيعة الرؤساء وعن طبيعة نظام الحكم الذي يتراوح بين الاستبداد و القهر و الرفق و العدل حيث تأثر المرؤوسين حسب توجهات الحكم ساستهم فإذا اشتهر بالرفق و العدل عمل المرؤوسين على إظهار ما في أنفسهم من سلوك على طبيعتهم ، إما إذا اتسم الحكم بالقهر و بالإضافة فإن المرؤوسين يتوجهون نحو التكاسل و التراجع وإذا تعامل الرؤساء بمنطق العقوبات المصحوب بعدم الدفاع عن النفس يؤدي إلى إذلال المرؤوسين . فإذا كان سلوكه تسلطيا يتسم بالضغط و القهر و يحدث التراجع و الضعف و ردود الفعل في مستوى هذه المعاملة مثل التوجه نحو التكاسل الذي لا يعني سوء الضعف أداء المرؤوسين وفعاليتهم في العمل ، ولا تؤدي العقوبات المسلطة عليهم تسوى إلى ضعف إرادتهم و إحباطهم بل والى المساس بكرامتهم ، و يعمم ابن خلدون هذا الأمر على مختلف التنظيمات البيروقراطية وما تتضمنه من علاقات رئيسية مثل مهنة التدريس والصناعة ) ناصر القسيمي ، مرجع سابق ، ص ، 45، 46(

الشكل الرقم : 02: يوضح موقع العصب التطبيقي بالنسبة إلى العصب المركزي.



مصدر : ناصر حسين القرishi ، المداخل النظرية لعلم الاجتماع ، ط 1 دار الصف للنشر والتوزيع عمان ، 2011 ، ص.263

## 5- النظرية الماركسية:

رغم تعدد من كتبوا في النظرية الصراعية ، إلا أن كارل ماركس يبقى أشهرهم وصاحب النظريات و الأفكار الأكثر إثارة للجدال طوال هذه سنوات ، منذ كتاباته الأولى حتى تاريخنا الحالي " . إن تاريخ كل المجتمعات هو تاريخ الصراع الظبي " هذا هو ما سجله كارل ماركس في أول جملة له فيما يعرف بالبيان الشيوعي ولعل ذكر الصراع الظبي

هو أهم ما يميز كارل ماركس ، بل إن هذا التمييز والتأثير قد استمر حتى وقتنا المعاصر . رغم سقوط الاشتراكية قبيل نهاية القرن العشرين . (محمد علي محمد ، 1997 ، ص 105)

الملحوظ أن أصحاب اتجاه الصراع يقفون موقفاً نقدياً في المجتمع ، فالخلاف الجوهرى بين الأنصار الاتجاه الوظيفي "المحافظ" وبين أنصار الاتجاه النقدي في علم الاجتماع يدور حول حتمية الصراع ووظيفته داخل المجتمع ، بحيث ينظر أصحاب اتجاه الصراع إلى المجتمع في حالة مستمرة من الصراع بين الجماعات وطبقات الاجتماعية . ويتجه نحو التوتر والتغيير ، وأن النسق الاجتماعي في حالة من عدم التوازن في وقت ما نتيجة للتغيرات في توزيع القوة ، و تبدو عملية الصراع في الحياة الاجتماعية نتيجة لاختلاف الأهداف ، ويمكن تحقيق النظام الاجتماعي العام من خلال استخدام القوة ، أي أن منظور الصراع لا يتصور الأساق الاجتماعية على أنها انساق تتضمن مواقف صراعية وتتسم الموقف الصراع في الغالب الأحوال بعدم التوازن في القوى) جون ركس، د ت ، ص 132)

#### • إسهامات كارل ماركس في نظرية الصراع في المنظمة:

لقد افترض كارل ماركس في بدء أن النظام الاقتصادي خاصه نظام الملكية يؤثر في المنظمات الاجتماعية ، بحيث هو الذي يحدد النظم الأخرى التقافية والقيميه والعقديه وهذا ما أدى إلى الافتراض الثاني الذي يقول بوجود قوى ضرورية تولد الصراع و تكشف العلاقات الاجتماعية عن سمات و صور المنظمة داخل الأساق بالرغم من ارتباطها بالمصالح المتصارعة ، وعن سمات و صور منظمة داخل

الأساق ، و تكشف هذه الحقيقة ان الأساق الاجتماعية هي المفجرة للصراع باستمرار الذي يتضح من خلال التعارض الثنائي بين المصالح ، و يحدث الصراع عادة بسبب سوء توزيع الموارد النادرة خاصة سوء توزيع السلطة الذي ينعكس على الصراع داخل الأساق ذاتها(جون ركس ، د ت ، ص 132)

وتعني الحتمية الاقتصادية: إن العلاقات الاقتصادية هي التي توفر الأسس التي تبني عليها باقي المنظمات الاجتماعية و السياسية الأخرى في المجتمع) لعلى بوكميش ، 2012، ص 101، 102)

وقد صاغ ماركس أفكاره عن طبيعة العلم الاجتماعي:

-كلما زاد الظلم الاجتماعي في توزيع الموارد النادرة داخل النسق كلما ازداد صراع المصالح بين القطاعات المسيطرة.

-كلما ازدادوعي القطاعات الخاضعة بمصالحها الجمعية الحقيقة ازداد احتمال تساؤلهم عن مدى شرعية بقاء و استمرار النمط السائد الذي يتولى توزيع الموارد النادرة.

-كلما ازدادت الوحدة الإيديولوجية ازداد احتمال بناء الزعامات السياسية.

-كلما ازداد استقطاب الجماعات المسيطرة ازداد عنف الصراع.

-كلما ازداد عنف الصراع ازداد فرص إحداث التغيير البنائي للنسق و ازداد القدرة على إعادة توزيع الموارد ) ناصر القاسمي ، مرجع نفسه ، ص 55)

**العناصر الأساسية لنظرية الصراع تظهر بمجملها عند ماركس**

لقد اعتقد ماركس:

أولاً إن الناس يمتلكون مصالح طبيعية ضرورية ومعرفة مسبقاً حقاً يجادل الماركسيون ، فإن ذلك يمكن أن يعني فقط أنهم قد ضلوا حول ما تعنيه "مصالحهم الحقيقة" من قبل النسق الاجتماعي الذي يعمل على تكريس مصالح آخرين و يسير وفق رغبتهم .

ثانياً لقد حل ماركس كلاً من المجتمع التاريخي و المعاصر في ضوء الصراعات بين الجماعات المختلفة حول مصالح متباعدة.

ثالثاً شدد ماركس على الرابط بين طبيعة الأفكار أو إيديولوجيات المصالح أولئك الذين يطوروها وشدد على أن الأفكار السائدة في حقبة زمنية تعكس مصالح الطبقة الحاكمة ونستنتج مما سبق أن النظرية الماركسيّة طبيعة ثورية حيث تدعو إلى العمل على التغيير الواقع الاجتماعي وخلق أوضاع جديدة ومتطرفة دائمًا) مصطفى بو جلال، 2010، ص 87.

### 5-3 - نظرية الصراع عند بارتيو:

بعد فريفيديو بارتيو ( 1923-1948 ) من ابرز علماء الاجتماع الصراعيين في ايطاليا و العالم ظهرت نظريته الصراعية في كتابه الموسوم : **العقل و المجتمع** " يعتقد بارتيو في نظريته الصراعية بأن الصراع يكون بين النخبة و العوام ذلك انه يعتقد بان المجتمع ينقسم إلى طبقتين اجتماعيين متخاصمين هما طبقة النخبة و طبقة العوام وقد صنف بارتيو النخبة إلى صنفين هما" نخبة الحاكمة " و النخبة " الغير الحاكمة" ، فالنخبة الحاكمة هي التي تتكون من أفراد يحتلون موقع الحكم و المسؤولية كالوزراء و المدراء العاملين و قادة الجيش و رؤساء الجامعات ، و هؤلاء الأفراد يؤثرون بطريقة أو أخرى على عملية سير الحكم و مسيرة الدولة . أما النخبة غير الحاكمة فتتكون من أفراد لا يحتلون موقع الحكم و المسؤولية السياسية بل يحتلوا مواقع و أعمال حساسة و بارزة و مهمة لا يستطيع المجتمع الاستغناء عن خدمات أعضائها مهما تكن النظر و ف.

أما طبقة العوام فتكون من عامة الناس الذين لا يحتلون موقع اتخاذ القرار والمسؤولية أي أن أعمالهم لا يؤثر في أعمال و مصير مستقبل الآخرين كعمال النخبة و العوام و يرجع الصراع إلى رغبة النخبة باحتلال مواقعها الإدارية القيادية و الحفاظ عليها لأطول فترة زمنية ممكنة و عدم إتاحتها العوام بمشاركة في القوة و المسؤولية ، بينما تريد طبقة العوام الوثوب إلى مراكز النخبة و احتلالها للسيطرة على زمام القوة و الحكم في المجتمع و هنا يستطيع القول بأن سبب الصراع بين النخبة و العوام يرجع إلى الرغبة في الاستئثار بالحكم و احتلال المواقع الحساسة ) إحسان محمد الحسن ، 2010، ص (132

#### **٦ - العناصر الأساسية للصراع التنظيمي :**

يمكن وصف العلاقة بين الأفراد على أنها حبل مشدود فإن السلوك فائق الاجتماعية والتعاون يمثل طرف هذا الحبل ويكون الصراع على الطرف النقض لها، ومنه فإن عناصر الصراع تكمن في:

- ١ - المصالح المتضاربة بين الأفراد والجماعات.
  - ٢ - إدراك هذا التضارب.
  - ٣ - إدراك كل طرف بان أفعال الطرف الآخر تمثل تهديداً لمصالحه الخاصة.
  - ٤ - الأفعال فعلاً تؤدي إلى هذه المخاوف.

ولسوء الحظ فإن الصراع شائع في المنظمات الحديثة والأدهى من ذلك إن تأثيره شديد الأهمية لحد بعيد لا يمكن تجاهله وقد أثبتت الدراسات، أن المديرين يقضون أكثر من 20 بالمئة من الوقت في التعامل مع الصراعات وتأثيراته.) محمد سعيد سلطان. ص (102)

7 - الصراع البناء و الصراع الهدام:

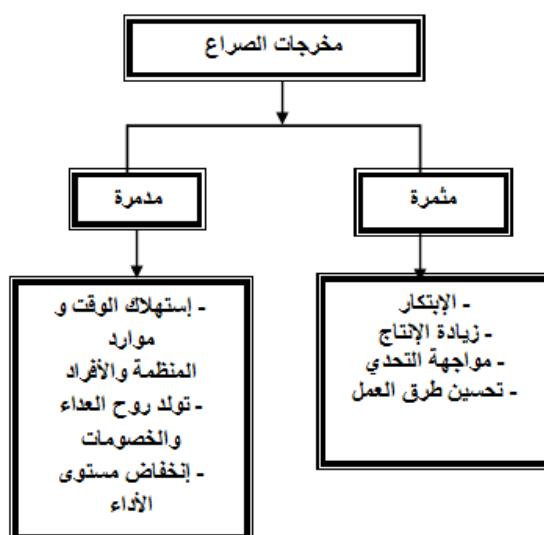
للصراع صورتان ، فالصورة الحسنة أي البناءة (البناءة) ، تعتمد على الاختلاف والاحتkaك يولد طاقة وأن المناظارات ، تولد أفكارا جديدة ، لكن إذا زاد الشيء على حد انقلب إلى ضده ، وبات الصراع مؤلما ومسدا ومؤديا للخسارة ، (أي أنه هدام) ويقدم الشكل التالى، مقارنة بين الصراع البناء الصراع الهدام (أحمد ماهر ، ص: 10)

الصراع الهدام

- ١ - يؤدي إلى الحقد والضغينة ١ - يولد أفكار جديدة

- 2 - يفسد العلاقات الشخصية
  - 3 - يبعد العاملين ويشتتهم عن الأداء
  - 4 - هو استنزاف لمجهود العاملين
  - 5 - يدفع العاملين للاهتمام بمصالحهم
  - 6 - يؤدي إلى التوتر وضعف العمل
  - 2 - يوضح وجهات نظر مختلفة
  - 3 - هو بداية للتعديل والتطوير
  - 4 - هو وسيلة للتعلم والنجاح
  - 5 - يقضي على الرقابة والمراقبة
  - 6 - يساعد على معرفة البدائل
- أمام متعدد القرارات

شكل 03 يبين مخرجات الصراع البناء والهدم



مصدر : محمد المهدى وحسام وهبة " إستراتيجية مقترحة لإدارة الصراع التنظيمي في المؤسسات التعليمية "

مجلة كلية التربية وعلم النفس ، جامعة عين شمس ، ع 24 ، ج 4 ، ص.200

#### 8- أنواع الصراع التنظيمي يمكن تصنيف الصراع:

##### أ- الصراع التنظيمي وفق التنظيم:

1- الصراع المنظم : وهو الصراع المخطط له والذي يستخدم للتعبير عن الأفعال التي تتطلب تضامناً جماعياً ، ويتم استخدام المفاوضات الرسمية لحله ، وحين تفشل المفاوضات في تحقيق الأهداف المرجوة قد يتم اللجوء إلى العقوبات الجماعية كإضراب وغيرها ، ومثال على هذا النوع من الصراع هو صراع النقابات العمالية مع المنظمة.

2- الصراع غير المنظم : وهو الصراع التلقائي الذي تستخدم فيه وسائل فردية للتعبير عن الصراع مثل الشكوى والتذمر والتأخر عن العمل والغياب عنه أو ترك العمل (375 محمود سلمان العميان 2005، ص)

##### ب- الصراع التنظيمي وفق للتخطيط:

1 - الصراع المخطط والإستراتيجي : وهو الصراع المقصود الذي يتم الدفاع عنه ضمن خطة موضوعية ، وينتج عنه عادة تعزيز للمصالح الشخصية لفرد أو المجموعة.

2 - الصراع الغير المخطط له : وهو الصراع الغوري غير المقصود والذي ينبع ويتطور . نتيجة للظروف والأوضاع مثل الصراع الوظيفي أو الصراع الشخصي). محمد عبد المولى الدقنس ، 1999، ص (170

### 3- الصراع من حيث المضمنون: وهذا يمكن الإشارة إلى:

-**الصراعات الرسمية**: وهي صراعات ظاهرة ومعلنة، وتم بين طرفين لهما الصفة الرسمية، ونعني بهما الإدارة، أو بالأحرى أصحاب الأعمال من جهة والنقبات العمالية وأحياناً عمال المصنع الذي يضم ممثلي العمال من جهة أخرى، وقد سميت بالصراعات.

الرسمية نظراً لكونها تتم بين طرفين معترف بهما وفق القانون، وهي غالباً ما تكون بين النقابات وأصحاب الأعمال.

-**الصراعات غير الرسمية**: وهي صراعات داخلية غير معلنة، وهي تتم بين الجماعات غير رسمية، أي بين جماعات من العمال لهم خصائص مشتركة موحدة لسلوكهم وبين مشرفيهم، أو حتى فيما بينهم. ويظهر مثل هذا الصراع بمظاهر مختلفة منها الإبطاء في العمل، أو التغيب أو إتلاف الإنتاج، أو للجوء إلى أي فعل يدل على عدم الرضا عن ظروف العمل الصناعي السائد في المؤسسة.

### 4- الصراع وفقاً للأسباب: ويأخذ عدة أشكال - :

- صراع فكري أو إدراكي: اختلاف الآراء والمفاهيم والمبادئ والتصورات .
- نزاع الأهداف : اختلاف الأهداف وترتيب أولوياتها .
- نزاع وجدي عاطفي : عدم اتفاق الاتجاهات والعواطف والشعور .
- نزاع سلوكى: تتنوع الأفعال و التصرفات.

**الجانب الميداني:**

- الإجراءات المنهجية للدراسة:
- منهج الدراسة :

استخدمنا المنهج الوصفي في هذه الدراسة لأنه الأصلح و الأنسب للدراسات التي ترمي إلى وصف الجوانب الظاهرة و التشخيص و التدقيق لها بجمع الحقائق مع محاولة تفسيرها كافياً ، وبما إننا بصدق دراسة ظاهرة الصراع التنظيمي وواقعه داخل الإدارة الجزائرية سنحاول الكشف عن أهم و أبرز الأسباب التي تؤدي إلى الصراع التنظيمي .

### 2 - مجتمع الدراسة:

يشتمل مجتمع الدراسة على جميع عمال وحدة سونلغاز و البالغ عددهم 136 عامل

**3- حجم العينة:**

بلغ حجم العينة (45) مفردة وقد تم تحديدها بالاستناد إلى القواعد الإحصائية التي طورها كل من كورجس ومورجان 1970 (krejcie & Morgan) بحيث أن حجم العينة المناسب عند مجتمع دراسة 136 هو 45 ويعتبر هذا الحجم مناسب كون حجم العينة  $500 > 50 > 30$  يعتبر مناسب لمعظم الأبحاث النفسية و الاجتماعية. و تم استخدام أسلوب المعاينة العشوائية البسيطة بكتابة أسماء العمال في قصاصات ثم السحب العشوائي وقد قدرت العينة التي اجريت عليها الدراسة بـ ( 45 ) مفردة تم توزيع الاستبيان عليهم..

### 4 - أداة جمع البيانات:

في هذه الدراسة تم تطوير نموذج استبيان تحتوي على مقاييس متعددة لقياس متغيرات الدراسة المستقلة، وهي (غموض الدور) عدم وضوح الصالحيات والمسؤوليات، والمناخ التنظيمي، وضغط العمل

### 1-4- قياس) غموض الدور) عدم وضوح الصالحيات والمسؤوليات:

استخدمت معظم الأبحاث والدراسات السابقة التي فحصت غموض الدور مقاييس طورها رويزو (زملاوه في بداية السبعينات، ذكر في دراسة الكلبي)، ولقياس هذا المتغير استخدمت الدراسة الحالية ثلاثة بنود مأخوذة من مقاييس غموض الدور التي طورها رويزو وزملاؤه عام 1970 وتقيس هذه البنود الثلاثة مدى شعور المفردة بالغموض حيال ما يتوقع انجازه وعن شعوره بأن مسؤولياته غير واضحة وشعوره بأن لديه صالحيات قليلة ومحدودة لتنفيذ المسؤوليات

**4-2 - قياس المناخ التنظيمي:**

لقياس هذا المتغير تم الاستفادة من دراسة للباحث أحمد محمد عبد الحليم بعنوان "تقييم المديرين العاملين في المستشفيات الحكومية في إقليم شمال الأردن "المناخ التنظيمي السائد". حيث اعتمد الباحث في دراسته قائمة استقصاء ذات علاقة بموضوعها، وفي هذه الدراسة سيتم دراسة المحاور التالية: فلسفة الإدارة، نمط الاتصالات والعلاقات السائدة بين العاملين.

**4-3 - قياس ضغوط العمل:**

لقياس هذا المتغير تم الاستفادة من رسالة ماجستير بعنوان ضغوط العمل وأثره على عملية اتخاذ القرارات للباحث علي بن حمد النوشان. تم اختيار 7 عبارات لقياس ضغوط العمل بالاستفادة من الدراسة سابقة الذكر.

**5 - الأسلوب الإحصائي:**

لاختبار فرضيات الدراسة سيتم استخدام أسلوب تحليل الانحدار الخطي البسيط لاحتساب قيمة(t) الحرجة ومعاملات ارتباط بيرسون و (t) (المعنوية) احتمالية الاختبار (وميل) معامل المتغير المستقل (كما سيتم استخدام تحليل الانحدار الخطي المتعدد لاحتساب قيمة(f) الحرجة ومعامل التفسير للمعادلة (R2) كما سيتم احتساب قيمة(f) الاحتمالية والمعنوية وميل وثبات المعادلة).

**نتائج تحليل بيانات الدراسة واختبار فرضياتها:**

سيتم في هذه الدراسة اختبار ما إذا كانت المتغيرات التالية غموض الدور، المناخ التنظيمي، ضغوط العمل هي من مصادر الصراع التنظيمي، من خلال تحليل الانحدار الخطي البسيط حيث سيتم احتساب قيمة(t) وتنص قاعدة القرار هنا على رفض الفرضية الصفرية  $H_0$  إذا كانت قيمة(t) المحسوبة أكبر من (t) الجدولية الحرجة (و عند مستوى. 95 % أي 0.05 هنا لرفض النظرية الصفرية يلزم أن تكون احتمالية الاختبار (Sig) أو (t) المعنوية أقل من قيمة ألفا التي تساوي. 0.05 كما سيتم اختبار قوة تأثير كل متغير باستخدام تحليل الانحدار الخطي والمتعدد، حيث سيتم احتساب قيمة(F test statistic) وتنص قاعدة القرار الإحصائي هنا على أنه يتم رفض الفرضية الصفرية  $H_0$  إذا كانت قيمة(f) المحسوبة أكبر من قيمة(f) الجدولية أو) الحرجة (وأن تكون قيمة(f) المطلوبة أو احتمالية الاختبار (Sig) أقل من ألفا والتي تساوي 0.05 .

**- اختبار الاعتمادية والمصداقية (كرونباخ ألفا):**

تم إجراء اختبار الاعتمادية لأداة الدراسة حسب طريقة الاسقاط الداخلي للإجابة على فقرات الاستبيان حيث تم احتساب معامل كرونباخ ألفا (Cronbach's Alpha) وكانت النتائج على النحو التالي:

**جدول رقم (1 ) : نتائج اختبار الاعتمادية حسب طريقة ألفا بالنسبة لمتغيرات الدراسة:**

معامل ألفا	المتغير
0.819	المستقل الأول
0.638	المستقل الثاني
0.604	المستقل الثالث
0.601	المتغير التابع
0.731	جميع المتغيرات

يلاحظ من الجدول أعلاه أن معامل ألفا يفي بأغراض الدراسة لأنه أعلى من الحد الأدنى المقبول وهو 60 % حيث بلغ معامل الثبات الكلي 0.731 وهذا يشير إلى وجود اتساق داخلي مابين فقرات الاستبيان وعدم وجود تضارب في إجابات مفردات العينة.

#### ٥-١ صدق أداة الدراسة:

تم إجراء اختبار صدق المحتوى الظاهري من خلال تحكيم أداة قياس المتغيرات بعرضها على المتخصصين في مجال الدراسة للتأكد من سلامة تمثيل الفقرات للمتغيرات ودرجة كفايتها.

#### ٦ - عرض النتائج:

جدول رقم : (١) نتائج بعد عموم الدور :

الرقم	الفرقة	الوسط الحسابي	الانحراف المعياري	درجة الموافقة
X1	عموم الدور	2.84	1.22	منخفضة
1	مهام وأهداف العمل الذي أقوم به ليست واضحة	2.66	1.38	منخفضة
2	أكمل بتأدية مهام ومسؤوليات متعددة في وقت واحد	3.73	1.00	عالية
3	ليس واضحاً من هو المسؤول عن عملي مباشرة في القسم الذي أعمل به	2.48	1.42	منخفضة
4	لا ينتمي بالسلطات الكافية ل القيام بالمسؤوليات الموكلة إليه	2.75	1.19	منخفضة
5	لا أرى بأن هناك علاقة بين ما أقوم به من عمل وبين أهداف الملحق	2.62	1.13	منخفضة

من خل الجدول اعلاه نلاحظ ان اجابة العمال على العبارة الأولى والتي تنص على ان المهام و الاهداف التي يقومون بها غير واضحة كانت سلبية اي انه هناك عدم وضوح للمهام و الاهداف مما يجعلهم يشعرون بالتوتر الذي يؤدي الى ظهور الصراع وهذا ما يؤكد المتوسط الحسابي الذي بلغ 2.84 وهو اقل من المتوسط المرجعي (3) كما جاءت الاجابة على العبارة الثانية ايجابية وهذا ما يؤكد المتوسط الحسابي الذي بلغ 3.73 وهي لعبارة الوحيدة الإيجابية في محور عموم الدور، تمت فيما يخص العبارة الثالثة ليس واضحاً من هو المسؤول عن عملي مباشرة في القسم الذي أعمل به فقد كانت الاجابة سلبية وهذا ما يدل على عدم معرفة العمال لمسؤولياتهم المباشرة مما يجعل التوتر هو السائد ويساهم في احداث الصراع وهذا ما اذه المتوسط الحسابي الذي بلغ 2.48 الشيء نفسه في العبارة رقم 4 والتي يشعر العامل انه لا ينتمي بالسلطات الكافية ل القيام بالمسؤوليات الموكلة إليه حيث بلغ المتوسط الحسابي 2.75 وهو اقل من المتوسط الحسابي المرجعي ما يدل على سلبية الاتجاه نحو العبارة وفي الخير عبر العاملون في المنظمة على أنهم لا يرون بأن هناك علاقة بين ما أقوم به من عمل وبين أهداف الملحق ما يحد نوع من الصراع الداخلي الذي ينعكس على الجماعات والمنظمة

ومن هنا فإن انخفاض المتوسط الاستجابة الكلية نحو عموم الدور ، كلها عوامل تشجع على زيادة التوار و بالتالي زيادة حدة الصراع التنظيمي داخل المنظمة

جدول رقم : (٢) نتائج بعد المناخ التنظيمي:

المناخ التنظيمي	X2
أشعر بأن المسؤولين عنني يتعاملون معى بشكل إنساني مميز	6
يمكن لي ولزملائي أن نحصل مباشرة بالرئيس والبحث معه في المشاكل التي	7

			تواجها	
عالية	1.20	3.31	تتوفر لي فرصة كبيرة لتكوين علاقات صداقة وثقة في العمل	8
عالية	0.80	3.60	أشعر بعدم الرضا عن طبيعة العلاقات السائدة بين العاملين	9
منخفضة	1.21	1.80	الراتب الذي أتقاضاه لا يدفعني للبحث عن عمل آخر	10
عالية	1.00	4.46	يهمني جداً السمعة الجيدة للملحقة	11
منخفضة	1.18	2.91	يتتيح لنا الرئيس المباشر المشاركة في القرارات و العمل بالطريقة التي يراها مناسبة	12
منخفضة	1.30	2.46	أرى بأن هناك تركيز على مبدأ الجدارة والاستحقاق في الترقية والمكافآت	13

من خلال الجدول السابق نجد أن نتائج التحليل الإحصاء الوصفي بالنسبة للمتغير المستقل الثاني وهو المناخ التنظيمي، تشير إلى ارتفاع الدرجة الكلية لاستجابة الأفراد نحو هذا المتغير، فقد بلغ متوسط الاستجابة (3.35) كما يلاحظ وجود درجة موافقة منخفضة على كل من العبارات التالية :

أما فيما يخص الراتب فقد عبر العمل على ان المبلغ المتقاضي يدفع للبحث عن عمل آخر، اي انهم غير راضون عن عملهم بالمنظمة والاجر غير مناسب مما يزيد التوتر لديهم حيث بلغ المتوسط. (1.80)

كما يرى العمال ان الرئيس المباشر لا يتيح المشاركة في القرارات و العمل بالطريقة التي يراها العمال مناسبة، حيث بلغ المتوسط.(2.91) وهو ما يعبر على سلبة الاتجاه.

كما يرى العمال بأن هناك تركيز على مبدأ الجدارة والاستحقاق في الترقية والمكافآت، لكن بدرجة بسيطة حيث بلغ المتوسط.(2.46)

أما باقي الفقرات فيلاحظ ارتفاع متوسط استجابة الأفراد نحوها، حيث كان العمال يشعرون بأن المسؤولين عن تعاملون معهم بشكل إنساني مميز بلغ المتوسط.(3.04) و هو ما يعبر عن اتجاه ايجابي ويقلل من الصراع داخل المنظمة كما يمكن المسؤولين في المنظمة الاتصال مباشرة بالرئيس والبحث معه في المشاكل التي تواجهها، فقد بلغ المتوسط نحوها..(3.46) وهو ما يزيح الحاجز ويقلل من الصراع التنظيمي

كما بلغ متوسط استجابة الأفراد نحو الفقرة (8) تتوفر لي فرصة كبيرة لتكوين علاقات صداقة وثقة في العمل )

#### 3.31. وهو اتجاه ايجابي

أما الفقرة (9) والتي تنص على الشعور بعدم الرضا عن طبيعة العلاقات السائدة بين العاملين، فقد بلغ المتوسط لهذه الفقرة. (3.60) وهو ما يعبر عن اتجاه ايجابي ويقلل من حدوث الصراع

وأخيرا الفقرة (11) يهمني جداً السمعة الجيدة للمستشفى فقد بلغ متوسط الاستجابة نحوها.(4.46) وهو ما يعبر عن اتجاه ايجابي كذلك.

ومن هنا فإن ارتفاع متوسط الاستجابة الكلية نحو المناخ التنظيمي، وبخاصة تلك الفقرات التي تشير إلى تعامل الرؤساء مع العاملين بشكل إنساني، وإمكانية اتصال العاملين المباشر مع المسؤولين عنهم، ووجود فرصة لتكوين علاقات صداقة بين العاملين، والاهتمام الكبير الذي أبداه العاملين بسمعة الملحقة، كلها عوامل تشجع على التخفيف من حدة الصراع التنظيمي داخل المنظمة لكن في المقابل فإن انخفاض متوسط استجابة أفراد العينة نحو الفقرات المتعلقة برضاء العاملين عن الرواتب التي يتقاضونها، وإنارة الرئيس المباشر لهم المشاركة في القرارات، والتتركيز على مبدأ الجدارة والاستحقاق في الترقية والمكافآت، يعتبر مؤشر على ضرورة العمل على إدارة هذه الجوانب بشكل عقلاني داخل المنظمة، كي لا تشكل بدورها مدخل لارتفاع مستوى الصراع التنظيمي عن المستوى المرغوب به.

**جدول رقم : (3) نتائج بعد ضغوط العمل:**

X3	ضغوط العمل	القيمة	البيان
14	اضطر لأخذ بعض الأعمال معي في نهاية الدوام و عطل الأسبوع.	1.05	منخفضة
15	المهام التي يطلب مني تأديتها تزداد تعقيداً مع مرور الوقت .	1.03	عالية
16	ما أأخذه من قرارات تؤثر على مصالح الآخرين من حولي.	1.15	عالية
17	ما يتوقع مني تأديته للملحقة أكثر مما يملك	1.11	منخفضة
18	لا أستطيع أن أخذ وقت للراحة أثناء الدوام الرسمي	1.00	عالية
19	ليس هناك فرصة مناسبة لي بأن أترقى في الملحق الذي أعمل فيها	1.13	عالية
20	أبذل أقصى ما لدي من قدرات في العمل إلى الدرجة التي أصبح فيها مجها	0.83	عالية

كما يلاحظ من الجدول السابق ارتفاع الدرجة الكلية لاستجابة أفراد العينة نحو متغير ضغوط العمل، حيث بلغ المتوسط ( 3.36 ) كما يلاحظ وجود درجة موافقة منخفضة على كل من الفقرات التالية :

الفقرة (14) اضطر لأخذ بعض الأعمال معي في نهاية الأسبوع حيث بلغ المتوسط(2.42) وهو اتجاه سلبي قد يساهم في زيادة حدة الصراع أما فيما يخص الفقرة : (17) والتي تنص على ان ما يتوقع تأديته في المنظمة أكثر مما يملك العامل من مهارات وقدرات حيث بلغ المتوسط (2.64) وهو اتجاه سلبي قد يزيد من التوتر الذي يؤدي إلى ظهور الصراعات، أما فيما يخص الفقرة : (15) المهام التي يطلب مني تأديتها تعقيداً مع مرور الوقت، بلغ متوسط الاستجابة نحوها (3.73) وهو مؤشر إيجابي على يساهم في التقليل من حدوث الصاح والقدرة على التكيف. كما جاءت الفقرة : (16) ايجابية والتي تنص على ان ما أأخذه الرئيس من قرارات تؤثر على مصالح الآخرين من حولي ،حيث بلغ المتوسط نحوها.(3.13)

الفقرة : (18) لا أستطيع أن أخذ وقت للراحة أثناء الدوام الرسمي، بلغ المتوسط نحوها.(3.93) وهي تدل على ان الاتجاهات ايجابية وانها تقلل من الصراع .أما الفقرة : (19) والتي تنص على أنه ليس هناك فرصة مناسبة لي بأن أترقى في الملحق التي أعمل فيها بلغ متوسط الاستجابة نحوها.(3.4) وهو شيء إيجابي يقلل من الصراع في المنظمة أما الفقرة : (20)أبذل أقصى ما لدي من قدرات في العمل إلى الدرجة التي أصبح فيها مجها بلغ متوسط الاستجابة نحوها ( 4.26 ) ، يلاحظ ارتفاع متوسط استجابة أفراد العينة نحوها.

ومن جانب آخر فإن ارتفاع متوسط الاستجابة الكلية للضغط العمل يشير إلى ارتفاع مستوى ضغوط العمل داخل الملحق، بحسب مفردات عينة الدراسة وهذا بدوره يعتبر عاملاً هاماً في رفع معدلات الصراع التنظيمي داخل المنظمة.

ومن جانب آخر فإن ارتفاع متوسط الاستجابة الكلية للصراع التنظيمي يشير إلى ارتفاع مستوى الصراع التنظيمي داخل المنظمة

جدول رقم (4) نتائج بعد الصراع التنظيمي:

الصراع التنظيمي عالية	1.09	3.36		2
عالية	0.91	3.56	ينشأ التوتر بين المعلمين الذين لديهم خلافات حول العمل	1
عالية	1.01	3.71	يظهر عدم التوافق بين الرؤساء و المعلمين حول أداء المهام الوظيفية	2
عالية	1.26	3.00	لا يتفهم المعلمين مواقف و وجهات نظر بعضهم البعض	3
عالية	1.19	3.17	يخفي المعلمين عدم ارتياحهم لبعضهم البعض	4

ويلاحظ من الجدول السابق أن نتائج التحليل الإحصاء الوصفي بالنسبة للمتغير التابع وهو الصراع التنظيمي، تشير إلى ارتفاع الدرجة الكلية لاستجابة أفراد العينة، فقد بلغ المتوسط (3.36)، كما يلاحظ وجود درجة استجابة مرتفعة نحو الفرات الأربعة التي استخدمت لقياس هذا المتغير، بلغ متوسط استجابة أفراد العينة على الفقرة (1) ينشأ التوتر بين المعلمين الذين لديه خلافات حول العمل (3.56) ، أما الفقرة (2) يظهر عدم التوافق بين الرؤساء المعلمين حول أداء المهام الوظيفية، بلغ المتوسط (3.71). أما الفقرة (3) لا يتفهم المعلمون مواقف ووجهات بعضهم البعض بلغ متوسط الاستجابة عليها (3.00) وفيما يتعلق بالفقرة (4) يخفي المعلمون عدم ارتياحهم لبعضهم البعض، فقد بلغ المتوسط (3.17).

ومن جانب آخر فإن ارتفاع متوسط الاستجابة الكلية للصراع التنظيمي يشير إلى ارتفاع مستوى الصراع التنظيمي داخل الملحقه.

#### 7 - نتائج اختبار فرضيات الدراسة:

فيما يلي نتائج اختبار فرضيات الدراسة بالنسبة للعلاقات الارتباطية و التأثيرية بين متغيرات الدراسة المستقلة والتابعة وذلك على النحو التالي:

أ - **الفرضية الأولى (H01)**: لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من غموض الدور و حدوث الصراع لدى عمال سونلغاز.

الجدول رقم (4) نتائج اختبار الفرضية الأولى:

القرار الإحصائي	B	R2	R	t الجدولية	t المحسوبة	sig
H01 نرفض	1.917	0.293	0.541	1.96	4.218	0.00

يلاحظ من الجدول السابق وجود تأثير معنوي لغموض الدور في الصراع التنظيمي وذلك استنادا إلى قاعدة اختبار النظرية الصفرية هنا والتي تنص على رفض H01 إذا كانت sig أقل من  $\alpha = 0.05$  كما يمكن ملاحظة أن t المحسوبة أكبر من t الجدولية كما يلاحظ أن هناك تأثير قوي لغموض الدور في حدوث الصراع التنظيمي ويلاحظ أن نسبة تفسير المتغير المستقل وهو غموض الدور للتاثير الموجود في الصراع التنظيمي بلغت  $R^2 = 0.293$  وهذا يشير إلى انخفاض القدرة التفسيرية لغموض الدور، كما يلاحظ أن ميل المعادلة بلغ 1.917 وهذا يعني أن تثير غموض الدور والصراع التنظيمي هي علاقة طردية أن تغير غموض الدور أو عدم وضوح الصالحيات في المسؤوليات بوحدة واحدة سيؤدي إلى زيادة الصراع التنظيمي بنسبة 1.917.

ويمكن تفسير هذه النتيجة من خلال أن للفرد حاجات ورغبات متنوعة وفي حالة تفاعل هذا الفرد مع رئيسه أو زميله، فسيؤدي هذا التفاعل إلى سوء فهم للدور الذي يجب أن يقوم به . وحينما تختلف وجهات النظر والتوقعات بين الفرد وجماعته في العمل أو مؤسسته فإن ذلك سوف يؤدي إلى إحباط الفرد وارتفاع معدل الصراع التنظيمي داخل المنظمة.

#### الفرضية الثانية (H02):

لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من المناخ التنظيمي وحدوث الصراع لدى عمال سونلغاز

**الجدول رقم (5) نتائج اختبار الفرضية الثانية:**

القرار الإحصائي	B	R2	R	t الجدولية	t المحسوبة	sig
H02	-0.057	0.001	0.026	1.96	-0.168	0.868

يلاحظ من الجدول السابق أنه لا يوجد تأثير معنوي للمناخ التنظيمي في حدوث الصراع التنظيمي، وذلك استناداً إلى قاعدة اختبار الفرضية الصفرية هنا والتي تنص على قبول الفرضية الصفرية إذا كانت ( $Sig$ ) أكبر من  $\alpha = 0.05$  ، كما يلاحظ أن ( $t$ ) المحسوبة أقل من ( $t$ ) الجدولية، كما يلاحظ عدم وجود تأثير للمناخ التنظيمي على الصراع التنظيمي ويلاحظ أن نسبة تفسير المتغير المستقل وهو المناخ التنظيمي للتباين الموجود في الصراع التنظيمي بلغت (0.001) وهذا يشير إلى انخفاض القدرة التفسيرية للمناخ التنظيمي، كما يلاحظ أن ميل المعادلة بلغ (-0.057) وهذا يعني عدم وجود تأثير للمناخ التنظيمي في الصراع التنظيمي . ويمكن رد هذه النتيجة إلى عدم الفهم الواضح من قبل مفردات العينة لفقرات الاستبيان المتعلقة بالمناخ التنظيمي، حيث نرى وجود تأثير بين المناخ التنظيمي والصراع التنظيمي نظرياً وذلك استناداً إلى أن نجاح المنظمات يعتمد على عدد من المتغيرات من أهمها المناخ التنظيمي الذي يقوم بدور أساسى في تشكيل السلوك الفردي والتنظيمي داخل المنظمات، فإذا تكونت لدى الفرد مشاعر سلبية نحو المنظمة التي يعمل فيها فإن ذلك يؤدي إلى تدني أداؤه وولائه ودافعيته للعمل، وبالتالي تزيد احتمالات الصراع التنظيمي داخل المنظمة وفي المقابل فإذا ما تكونت لديه مشاعر إيجابية نتيجة المناخ التنظيمي السائد، فإن هذا يسهم بشكل في ارتفاع أداء الفرد وولائه ودافعيته للعمل ومن ثم انخفاض معدل الصراع التنظيمي داخل المنظمة.

#### الفرضية الثالثة (H03):

لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من ضغوط العمل وحدوث الصراع لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة.

**الجدول رقم (6) نتائج اختبار الفرضية الثالثة:**

القرار الإحصائي	B	R2	R	t الجدولية	t المحسوبة	sig
H03	1.147	0.221	0.470	1.96	3.494	0.001

يلاحظ من الجدول السابق أنه يوجد تأثير معنوي لضغط العمل في نشوء الصراع التنظيمي وذلك استناداً إلى قاعدة الفرضية الصفرية هنا والتي تنص على رفض الفرضية الصفرية H0 إذا كانت ( $Sig$ ) أقل من  $\alpha = 0.05$  = كما يمكن ملاحظة أن ( $t$ ) المحسوبة أكبر من ( $t$ ) الجدولية ويلاحظ أيضاً أن نسبة تفسير ضغوط العمل لتأثير على مستوى الصراع التنظيمي بلغت ( 0.221 ) وهذا يشير إلى انخفاض القدرة التفسيرية لضغط العمل، كما يلاحظ أن ميل المعادلة بلغ ( 1.147 ) وهذا يعني أن ضغوط العمل سيؤدي إلى زيادة الصراع بمقدار ( 1.147 ) ويمكن تفسير هذا من خلال أن الضغوط يمكن أن تؤدي إلى خلل وظيفي لدى كل من الفرد والمنظمة، ومن المتفق عليه أنه عندما تثار استجابة الضغط لدى الفرد بشكل قوي ومتكرر ولم يستطع مواجهتها فإنه يظهر الجانب السلبي للضغط وقد يكون ذلك على شكل صراع تنظيمي داخل المنظمة، ومن هذا المنطلق فإن نتائج الضغوط لا تقتصر آثارها على الفرد وحده بل تمتد لتشمل المنظمة

أيضا، فنتائج السلوكية لضغط العمل والتي تعتبر أكثر وضوحا من النتائج النفسية، كالغياب عن العمل والتأخير عنه، وشروع الذهن والميل للوقوع في الحوادث والاعتداء على الأفراد والاستياء كلها أمور تلعب دور كبير في ظهور الصراع التنظيمي داخل المنظمة .

فيما يلي سيتم اختبار تأثير جميع المتغيرات في حدوث الصراع التنظيمي:

**جدول رقم (7) اختبار تأثير جميع المتغيرات المستقلة مجتمعة في متغير الدراسة التابع:**

القرار الإحصائي	R2	R	T الجدولية	T المحسوبة	F الجدولية	F المحسوبة	sig	المتغيرات المستقلة
قبول الفرضية الصفرية	0.084	0.870		0.870		0.914	0.0865	X1

يلاحظ من الجدول أعلاه أنه لا يوجد تأثير معنوي للمتغيرات المستقلة مجتمعة مع المتغير التابع وهو الصراع التنظيمي حيث أن مستوى الدلالة sig بلغ 0.0865 وهو بذلك أكبر من ألفا 0.05 = عليه تم قبول الفرضية الصفرية التي تشمل على عدم وجود علاقة ذات دلالة معنوية بين المتغيرات المستقلة مجتمعة وبين الصراع التنظيمي.

### 3 - النتائج العامة:

- 1 - أظهرت نتائج التحليل الإحصائي لإجابات مفردات العينة ارتفاع مستوى الصراع التنظيمي لدى عمال منظمة سونلغاز بقسنطينة ، حيث بلغ متوسط الاستجابة الكلية للصراع التنظيمي.(3.36)
- 2 - أظهرت النتائج وجود تأثير معنوي لكل من غموض الدور ، ضغوط العمل ،
- 3 - كما ظهر أنه لا يوجد تأثير معنوي للمناخ التنظيمي السائد في حدوث الصراع التنظيمي من عمال منظمة سونلغاز بقسنطينة
- 4 - يظهر من خلال إجابات أفراد العينة بأن هناك شبه إجماع من قبل عمال منظمة سونلغاز بقسنطينة الذين تضمنتهم عينة الدراسة ، بأنهم لا يشعرون بالرضا عن الرواتب التي يتلقاونها، حيث بلغ حيث متوسط الاستجابة لديهم عند سؤالهم إن الراتب الذي أتقاضاه لا يدفعني للبحث عن عمل آخر. ( 1.80 ) )
- 5 - كما أظهرت النتائج ارتفاع مستوى ضغوط العمل لدى عمال منظمة سونلغاز بقسنطينة وبالنظر إلى أبعاد ضغوط العمل تشير النتائج إلى أن زيادة أعباء الدور ، والمسؤولية اتجاه الآخرين، وكذلك عدم قدرة العمال على أخذ وقت للراحة أثناء الدوام الرسمي، إلى جانب الإجهاد في العمل، وعدم وجود فرصة مناسبة للترقية كانت هي أبرز العوامل المسيبة لضغط العمل.
- 6 - ويتبين من خلال إجابات أفراد العينة عمال منظمة سونلغاز بقسنطينة يعرفون بوضوح رؤية ورسالة الملحة الذي يعملون بها، ويرون بأن الإدارة العليا تلتزم بها .
- 7 - كما ترى مفردات العينة بأن نظام الاتصال المعتمد به في المنظمة لا يسمح بالاتصال بين كافة العاملين من جميع المستويات .

خاتمة:

يعتبر موضوع الصراع التنظيمي من المواضيع المركزية في البحث السوسيولوجي لارتباطه بجوهر الإنسانية، فهو موضوع متعدد تجدد التفاعلات الاجتماعية التي تحدث بين الفاعلين في التنظيمات و عليه فسوسيولوجيا الصراعات التنظيمية باتت في المجالات الهامة عند تناول العمليات النفسية الاجتماعية داخل المؤسسات المختلفة على غرار منظمة سونلغاز محل دراستنا والتي تعتبر مجالاً خصباً للدراسة العلمية من منظورات نفسية، سوسيولوجية التي ترى بالإجماع أن التفاعلات النفس الاجتماعية بين العمال هي أساس الصراع و عليه فإن النظرة بخصوصه قد تغيرت من نظرة سلبية ترى بأنه ظاهرة مرضية إلى نظرة تفاعلية تقر بحتميتها وأنه ظاهرة طبيعية مهمة في توازن الأسواق الاجتماعية للمؤسسة، ففي هذه المؤسسة تقسم الأدوار الاجتماعية حسب الضرورة التنظيمية المحددة للسلطة والمسؤولية لتحقيق جملة من الأهداف و الاعتماد على الموارد البشرية تحمل قيماً و معارف و اتجاهات متباعدة.

#### المراجع:

- خالد حامد (2003)، *منهج البحث العلمي*، الطبعة الأولى، دار الرىحانة للنشر والتوزيع، الجزائر.
- فوزي حسين(1999)، *الإدارة العامة والتنظيم الإداري* ، ط 1 ، دار النهضة العربية ، لبنان.
- جون ركين<sup>لا ت</sup> (، مشكلات أساسية في النظرية الاجتماعية ، ترجمة محمد الجوهرى و آخرون منشأة المعرف ، الإسكندرية .
- جوتان ، تيرنر :*بناء نظرية علم الاجتماع* ، ترجمة سعيد فرج محمد ، ب طن دار المعرف ، القاهرة .
- على بوكميши ، إسهامات الاتجاه الماركسي في دراسة المنظمة :*قراءة نقدية* ، جامعة باتنة
- إبراهيم أنس عبد الحليم منتصر ، عطية الصوالحي ، محمد خلق الله أحمد ،*المعجم الوسيط* ، ط1 دار الدعوة تركيا ج.2
- إمام موسى صافي (1997)، *ظاهرة النزاع في المنظمات* ، مجلة معهد الإدارة العامة ، الرياض .
- محمد الصيرفي (2006)، *السلوك الإداري ، العلاقات الإنسانية* ، ط 1 ، دار وفاء لدنيا الطباعة والنشر ، مصر.
- معن محمود عياصرة ، مروان محمد بنى احمد ،*إدارة الصراع والأزمات وضغط العمل* ، ط 1 ، دار الحامد ، عمان .
- رحالی حجبلة (2012)، *الصراع في المؤسسات وجه من اوجه العنف الكائن في المجتمع* ، ب ط ، ديوان المطبوعات للنشر، الجزائر.
- طارق موسى العتيبي(2006)، *الصراعات التنظيمية وأساليب التعامل معها* ، دراسة مسحية لوجهات نظر ضباط المديرية العامة للجوازات بمدينة الرياض ، رسالة الماجستير غير منشورة ، قسم العلوم الإدارية جامعة نايف للعلوم الأمنية ، الرياض.
- أحمد ماهر ( 2003)، *السلوك التنظيمي، مدخل بناء المهارات* ، ب،ط ، الدار الجامعية ، الإسكندرية .
- أحمد ماهر ( 2006)، *كيف تسيطر على صراعات العمل* ، الدار الجامعية للنشر ، ب ، ط، مصر.
- -جوتان ، تيرنر (2000)*بناء نظرية علم الاجتماع* ، ترجمة سعيد فرج محمد ، ب طن دار المعرف ، القاهرة .
- على بوكميши (2012)، إسهامات الاتجاه الماركسي في دراسة المنظمة :*قراءة نقدية* ، جامعة باتنة ، الجزائر .
- رث والاس ألسون (2010)، *النظرية المعاصرة في علم الاجتماع* ، تمدد أفاق النظرية الكلاسيكية ، ترجمة محمد عبد الكريم الحوراني ، ط 1دار 014 ، مجلاوي للنشر و التوزيع ، عمان.
- مصطفى بو جلال (2010)، *علم الاجتماع المعاصر بين الاتجاهات و النظريات* ، ب ط 01، ديوان مطبوعات الجامعية ، الجزائر .
- إحسان محمد الحسن (2010)، *النظرية الاجتماعية المتقدمة* ، دراسة تحليلية في النظريات الاجتماعية المعاصرة ، ط 2، دار وائل للنشر و التوزيع .
- [1]محمود سلمان العمبان، (2005)السلوك التنظيمي في منظمات الأعمال ، ط 3 ، دار وائل للنشر والتوزيع ، عمان

- محمد عبد المولى الدقس(1999)،**علم الاجتماع الصناعي**، بدون دار النشر، بدون بلد نشر، ط. 1.
- 21Robbin; s (2001)organizational behavior ; g edprentice hall international ;inupper ;saddle;river new jercey,

#### كيفية الإشارة إلى هذا المقال حسب أسلوب APA :

محمد كعوان (2023)، علاقة المناخ التنظيمي، غموض الدور، ضغوط العمل بالصراع التنظيمي لدى عمال منظمة سونلغاز لولاية قسنطينة ، مجلة الباحث في العلوم الإنسانية والاجتماعية ، المجلد 15/(03) 2023، الجزائر : جامعة فاسادي مرباح ورقلة (ص.ص 217 – 234).